

Zwei Dörfer der marokkanischen Prä-Sahara im wirtschaftlichen Wandel

T a l o u s t

A i t A i s s a

Inaugural-Dissertation

zur

Erlangung der Doktorwürde

der

Philosophischen Fakultät

der

Rheinischen Friedrich-Wilhelms-Universität

zu Bonn

vorgelegt von

Nikolaus Kalumenos-Auf der Mauer

aus

Bonn-Bad Godesberg

Bonn 2000

Gedruckt mit Genehmigung der Philosophischen Fakultät der Rheinischen Friedrich-Wilhelms-Universität Bonn

1. Berichterstatter: PD Dr. Lang
2. Berichterstatter: Professor Dr. Prem

Tag der mündlichen Prüfung: 24.05. 1995

Inhaltsverzeichnis

VORWORT	X
1 EINLEITUNG	1
1.1 WIRTSCHAFT UND WIRTSCHAFTSVERHALTEN	1
<i>1.1.1 Untersuchungseinheit: Haushalt</i>	3
<i>1.1.2 Allgemeine und spezifische wirtschaftliche Verhaltensmerkmale</i>	4
1.1.2.1 Charakteristika in den Bereichen Produktion und Konsum	5
<i>1.1.3 Wirtschaftsethnologische Theorien</i>	6
1.1.3.1 Paradigmen der Wirtschaftsethnologie	7
1.1.3.2 Untersuchungsrelevante Elemente	8
1.2 METHODISCHE UND THEORETISCHE ASPEKTE ZUM AUSWERTUNGSVERFAHREN	9
<i>1.2.1 Instrumente der deskriptiven Analyse</i>	9
1.2.1.1 Haushaltstypologie	9
1.2.1.2 Übergeordnete Rahmenentwicklungen: Bevölkerungswachstum, Landknappheit nichtlandwirtschaftliche Einnahmeanteile	10
<i>1.2.2 Ursachenanalyse zum Wirtschaftsverhalten</i>	10
1.2.2.1 Wirkungsmodell zum Wirtschaftsverhalten	11
1.2.2.2 Dorfvergleich	14
1.3 DATENERHEBUNG UND DATENAUSWERTUNG	15
<i>1.3.1 Datenerhebung</i>	15
1.3.1.1 Aufbau und Ablauf der Feldforschung	15
1.3.1.2 Techniken der Datenerfassung	16
<i>1.3.2 Datenauswertung und Darstellung der Daten</i>	17
1.3.2.1 Auswertungsverfahren des quantitativen Datenmaterials	17
1.3.2.2 Darstellung der Daten: Qualitative Aspekte bei der Datenauswertung	18
1.4 AUFBAU DER ARBEIT	19
2 UNTERSUCHUNGSREGION	21
2.1 ALLGEMEINE ÜBERSICHT	21
<i>2.1.1 Lage und Klima</i>	21
<i>2.1.2 Angaben zur Bevölkerung Südmarokkos</i>	22
2.2 GESCHICHTE	24
<i>2.2.1 Vorprotektoratszeit</i>	24
<i>2.2.2 Beginn der europäischen Penetration und Protektoratszeit</i>	28

2.2.2.1 Politische Machtausweitung durch die <i>Kaids</i> der Glaoui	29
2.2.2.2 Protektoratszeit (ab 1931)	30
2.2.3 <i>Unabhängigkeit (1956)</i>	32
2.3 ALLGEMEINE CHARAKTERISIERUNG DER UNTERSUCHUNGSDÖRFER	33
2.3.1 <i>Taloust (Karte 3-6)</i>	34
2.3.2 <i>Ait Aissa (Karte 3-7)</i>	35
3 CHARAKTERISIERUNG DER PRODUKTIONSPROZESSE AN DEN STANDORTEN.....	37
3.1 DER LANDWIRTSCHAFTLICHE PRODUKTIONSPROZEß	37
3.1.1 <i>Pflanzenproduktion</i>	37
3.1.1.1 Bewässerungsfeldbau	37
3.1.1.2 Arbeitsabläufe, Arbeitsumfang und Arbeitskräfte in der Pflanzenproduktion	39
3.1.1.2.1 Maßnahmen zur Bodenaufbereitung	39
3.1.1.2.2 Arbeitskräfteeinsatz	40
3.1.2 <i>Viehzucht</i>	41
3.1.2.1 Allgemeine Aspekte zur Viehzucht	41
3.1.2.2 Arbeitsabläufe, Arbeitsumfang und Arbeitskräfte in der Viehzucht	41
3.1.2.2.1 Zuchtstrategien	41
3.1.2.2.2 Arbeitskräfte und Arbeitsabläufe im Produktionsprozeß	42
3.2 NICHT-LANDWIRTSCHAFTLICHE PRODUKTIONSPROZESSE	43
3.2.1 <i>Produktionsprozesse an den Standorten und in der Region Tazenakht</i>	44
3.2.1.1 Teppichproduktion	44
3.2.1.2 Lokaler Kleinhandel	46
3.2.1.3 Produktionsprozesse in Handwerk und Handel in Tazenakht	46
3.2.2 <i>Produktionsprozesse außerhalb der Region Tazenakht</i>	47
3.2.2.1 Innermarokkanische Arbeitskräftewanderungen	47
3.2.2.2 Arbeitskräftewanderungen ins Ausland	48
4 AUSWERTUNGSVERFAHREN ZUR TYPENBILDUNG	50
4.1 MERKMALE ZUR EINNAHME- UND AUSGABESEITE	50
4.1.1 <i>Einnahmeposten</i>	50
4.1.1.1 Landwirtschaftliche Einnahmen	50
4.1.1.1.1 Agrarische Lohnarbeit	52
4.1.1.1.2 Marktproduktion	53
4.1.1.1.3 Eigenproduktion	55
4.1.1.1.3.1 Viehzucht	55

4.1.1.1.3.2 Pflanzenproduktion	57
4.1.1.2 Nicht-landwirtschaftliche Einnahmen	59
4.1.1.2.1 Arbeitskräftewanderungen	59
4.1.1.2.2 Region Tazanakht	61
4.1.1.2.3 Nicht-landwirtschaftliche Einnahmen an den Standorten	62
4.1.1.3 Inaktive	64
4.1.2 <i>Ausgabeposten</i>	64
4.1.2.1 Verbrauchsgüter zum Lebensunterhalt: Existenzgüter	66
4.1.2.1.1 Nahrungsmittel	66
4.1.2.1.1.1 Pflanzenprodukte	68
4.1.2.1.1.2 Tierprodukte	70
4.1.2.1.1.3 Zugekaufte Nahrungsmittel	70
4.1.2.1.2 Alltägliche Bedarfsgüter	71
4.1.2.2 Gebrauchsgüter mit langfristigem Nutzen: Investitionen	74
4.1.2.2.1 Nicht-landwirtschaftliche Gebrauchsgüter	74
4.1.2.2.1.1 Sicherung gewerblicher Einnahmequellen	74
4.1.2.2.1.2 Investitionen im privaten Bereich	75
4.1.2.2.2 Landwirtschaftliche Investitionen	76
4.1.2.2.2.1 Landwirtschaftliche Lohnarbeit	76
4.1.2.2.2.2 Ausgaben für Materialinputs	77
4.1.2.3 Aufwendungen für Transportleistungen und modernen Energieeinsatz	79
4.2 METHODISCHE ASPEKTE ZUR TYPENBILDUNG	80
4.2.1 <i>Verfahren zur Typenbildung</i>	80
4.2.1.1 Ergebnisse zum Clusterverfahren und Kurzcharakterisierung der Typen	81
4.3 BEWERTUNGSMATRIX ZUR TYPENEINORDNUNG	87
4.3.1 <i>Rahmenbedingungen zum Wirtschaftsverhalten an den Standorten:</i>	88
4.3.2 Zum Stellenwert landwirtschaftlicher Erträge und nicht-landwirtschaftlicher Einnahmeanteile	92
4.3.3 <i>Auswertung und Interpretation zur Bewertungsmatrix</i>	94
5 EINFLUßFAKTOREN IN DEN BEREICHEN PRODUKTION UND KONSUM.....	97
5.1 WIRTSCHAFTSEINHEITEN	98
5.2 EINFLUßFAKTOREN IM PRODUKTIONSBEREICH	100
5.2.1 <i>Boden</i>	100
5.2.1.1 Ressourcenzugang im Bewässerungsfeldbau	100
5.2.1.2 Indikatoren zum Besitz an Bodenfläche und Baumkulturen	101
5.2.2 <i>Berufliche Tätigkeiten</i>	102

5.2.2.1 Haupt- und Nebenberufe von Männern und Frauen	104
5.2.3 <i>Materieller Besitz</i>	106
5.2.4 <i>Wissen und Einstellungen</i>	109
5.2.4.1 Grundlagen tradioneller Einstellungen im Normen- und Wertesystem.....	112
5.2.4.1.1 Islamische Konzeptionen zur Einstellungsfindung.....	113
5.2.4.1.2 Indikatoren zum traditionellen Normen- und Wertebereich	115
5.2.4.2 Modernes Wissen.....	116
5.2.4.2.1 Ausbildung der Haushaltsvorstände	117
5.2.4.2.2 Außenkontakte der Haushaltsvorstände.....	117
5.2.4.2.3 Ausbildung der nachfolgenden Generation.....	118
5.3 EINFLUßFAKTOREN IM KONSUMBEREICH UND RÜCKWIRKUNGEN IN DEN PRODUKTIONSBEREICH	119
5.3.1 <i>Indikatoren zu kurzfristigen Entwicklungen im Konsumbereich: Eigenproduktion am Gesamtverbrauch</i>	120
5.3.2 <i>Indikatoren zu langfristigen Entwicklungen im Konsumbereich</i>	120
5.3.2.1 Moderne Geräte: Transport und Massenkommunikation	120
5.3.2.2 Moderne Baumaßnahmen	121
5.3.2.3 Ausstattung der Häuser	122
6 DAS WIRTSCHAFTSVERHALTEN IN DEN BEREICHEN I + II.....	124
6.1 BEREICH I: NICHT-LANDWIRTSCHAFTLICHE EINNAHMEANTEILE BIS 50 %.....	125
6.1.1 <i>Mittleres landwirtschaftliches Pro-Kopf Einkommen (1500 -- 2500 DH/Kopf)</i>	125
6.1.1.1 Agrarisch tätige Haushalte mit geringen Nebeneinkommen aus Plantagen- und Lohnarbeit (T 1).....	125
6.1.1.1.1 Merkmale im Produktionsbereich.....	125
6.1.1.1.2 Entwicklungen im Konsumbereich.....	128
6.1.1.1.3 Einstellungen und Perspektiven zum Wirtschaftsverhalten.....	129
6.1.1.1.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	131
6.1.1.2 Agrarisch tätige Haushalte mit Zusatzeinkommen aus der Plantagenarbeit (T 2).....	132
6.1.1.2.1 Merkmale im Produktionsbereich.....	133
6.1.1.2.2 Entwicklungen im Konsumbereich.....	135
6.1.1.2.3 Ansichten und Perspektiven der Haushaltsvorstände	136
6.1.1.2.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	137
6.1.2 <i>Hohes landwirtschaftliches Pro-Kopf Einkommen (üb. 3000 DH/Kopf/Jahr)</i>	138
6.1.2.1 Händler mit großem Besitz an Land und Baumkulturen (T 3)	138
6.1.2.1.1 Merkmale im Produktionsbereich.....	138
6.1.2.1.2 Entwicklungen im Konsumbereich.....	141

6.1.2.1.3	Ansichten und Einstellungen zum Wirtschaftsverhalten	142
6.1.2.1.4	Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	145
6.2	BEREICH II: HOHE NICHT-LANDWIRTSCHAFTLICHE EINNAHMEANTEILE (ÜBER 50 %)	147
6.2.1	<i>Nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile im Bereich von 60 % - 84 %</i>	147
6.2.1.1	Teppichproduzenten mit geringem agrarischen Einkommen (T 4)	147
6.2.1.1.1	Merkmale im Produktionsbereich.....	148
6.2.1.1.2	Entwicklungen im Konsumbereich.....	149
6.2.1.1.3	Perspektiven und Ansichten im Wirtschaftsverhalten	150
6.2.1.1.4	Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	153
6.2.1.2	Lohnarbeiter mit geringem agrarischen Einkommen (T 5).....	153
6.2.1.2.1	Merkmale im Produktionsbereich.....	154
6.2.1.2.2	Tendenzielle Entwicklungen in den Bereichen Produktion und Konsum ...	155
6.2.1.2.3	Ansichten und Einstellungen im Wirtschaftsverhalten.....	157
6.2.1.2.4	Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	158
6.2.1.3	Selbständige Handwerksbetriebe/Kleinhändler mit geringem agrarischen Einkommen (T 6).....	160
6.2.1.3.1	Merkmale im Produktionsbereich.....	161
6.2.1.3.2	Tendenzielle Entwicklungen in den Bereichen Produktion und Konsum ...	162
6.2.1.3.3	Einstellungen und Ansichten der Haushaltsvorstände	164
6.2.1.3.4	Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	165
6.2.1.4	Inlandsmigranten mit geringen agrarischen Einnahmen (T 7).....	166
6.2.1.4.1	Merkmale im Produktionsbereich.....	167
6.2.1.4.2	Ausrichtungen im Wirtschaftsverhalten: Produktionsbereich und Auswirkungen im Konsumbereich	168
6.2.1.4.3	Einstellungen und Ansichten zum Wirtschaftsverhalten	170
6.2.1.4.4	Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	173
6.2.2	<i>Sehr hohe nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile (üb. 84 % N-LW)</i>	175
6.2.2.1	Empfänger ausländischer Unterstützungen (T 8).....	175
6.2.2.1.1	Merkmale im Produktionsbereich.....	175
6.2.2.1.2	Entwicklungen im Konsumbereich.....	177
6.2.2.1.3	Einstellungen und Ansichten der Haushaltsvorstände	179
6.2.2.1.4	Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	181
6.2.2.2	Auslandsmigranten	182
6.2.2.2.1	Auslandsmigranten mit agrarischer Produktion (T 9).....	182
6.2.2.2.1.1	Merkmale im Produktionsbereich.....	183
6.2.2.2.1.2	Entwicklungen im Konsumbereich.....	185
6.2.2.2.1.3	Einstellungen und Ansichten der Haushaltsvorstände	186

6.2.2.2.1.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	188
6.2.2.2.2 Auslandsmigranten mit sehr geringer agrarischer Produktion (T10).....	189
6.2.2.2.2.1 Merkmale im Produktionsbereich.....	189
6.2.2.2.2.2 Entwicklungen im Konsumbereich.....	190
6.2.2.2.2.3 Ansichten und Einstellungen der Haushaltsvorstände	191
6.2.2.2.2.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten	193
6.3 ZUSAMMENFASSENDER DARSTELLUNG DES WIRTSCHAFTSVERHALTENS IN DEN BEREICHEN	194
6.3.1 <i>Gegenwartsbezogene Betrachtung zum bereichsinternen Wirtschaftsverhalten</i>	195
6.3.1.1 Bereich I: Geringe nicht-landwirtschaftliche Einnahmen (0 - 50 %).....	196
6.3.1.2 Bereich II: Hohe nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile (50-100 %) und geringes LW-Pro-Kopf: Einkommen (< 1000 DH/Kopf).....	198
6.3.2 <i>Interpretationen zum Wirtschaftsverhalten in den Bereichen</i>	200
6.3.2.1 Schwache Außenorientierung	200
6.3.2.2 Starke Außenorientierung	202
6.3.3 <i>Bewertungsmatrix zum Wirtschaftsverhalten in den Bereichen und Typen</i>	203
6.3.3.1 Typen- und bereichsbezogene Entwicklungen.....	204
6.3.3.2 Zusammenfassung der Entwicklungen in der Bewertungsmatrix.....	205
7 DORFVERGLEICH.....	206
7.1 ERGEBNISSE DES DORFVERGLEICHES	206
7.1.1 <i>Unterschiede im Wirtschaftsverhalten</i>	207
7.1.2 <i>Gleichartiges Wirtschaftsverhalten</i>	208
7.2 ÜBERGEORDNETE EINFLUßFAKTOREN IM DÖRFlichen WIRTSCHAFTSVERHALTEN	211
7.3 DAS WIRTSCHAFTSVERHALTEN IN DEN DÖRFERN	212
7.3.1 <i>Taloust (Karte 3-6)</i>	214
7.3.1.1 Einflüsse der natürlichen und regionalen Umwelt.....	214
7.3.1.2 Konsequenzen im dörflichen Wirtschaftsverhalten in Taloust.....	215
7.3.1.3 Typenrekonstruktion und Perspektiven	221
7.3.1.3.1 <i>imaziren</i>	221
7.3.1.3.2 <i>assoukoin</i>	225
7.3.1.4 Interpretation zum Wirtschaftsverhalten in Taloust.....	229
7.3.1.4.1 Soziale Stratifikation und soziale Beziehungen zwischen den imaziren und den assoukkoin.....	229
7.3.1.4.2 Außenorientierung, Außeneinflüsse und moderne Wirtschaftsgüter	230
7.3.1.4.3 Ausbildungsmaßnahmen und Einstellungen der Bildungsteilnehmer	231
7.3.2 <i>Ait Aissa (Karte 3-7)</i>	232

7.3.2.1 Einflüsse der natürlichen und regionalen Umwelt.....	232
7.3.2.2 Konsequenzen im dörflichen Wirtschaftsverhalten in Ait Aissa.....	234
7.3.2.3 Typenrekonstruktion und Perspektiven	237
7.3.2.3.1 Oasenbauern <i>draoua</i>	237
7.3.2.3.2 Zugewanderte Bevölkerungsteile (Kamelnomaden).....	240
7.3.2.4 Interpretation zum Wirtschaftsverhalten in Ait Aissa.....	241
7.3.2.4.1 Soziale Stratifikation und soziale Beziehungen zwischen den Gruppen	241
7.3.2.4.2 Außenorientierung und Außeneinflüsse im Wirtschaftsverhalten	242
7.3.2.4.3 Ausbildung, Einstellungen und Meinungen.....	243
7.4 ERGEBNISSE ZUM DORFVERGLEICH.....	244
7.4.1 <i>Taloust</i>	244
7.4.2 <i>Ait Aissa</i>	245
7.5 THEORETISCHE ANMERKUNGEN ZUM DORFVERGLEICH	245
7.5.1 <i>Grundlegende Anmerkungen zum politisch-ökonomischen Kontext der Region</i>	246
7.5.2 <i>Erklärungen und Interpretationen zu den politisch-ökonomischen Strukturen in der Region</i>	247
7.6 ZUSAMMENFASSUNG.....	251
8 SCHLUßFOLGERUNGEN ZUR FRAGESTELLUNG	253
8.1 ANMERKUNGEN ZU METHODISCH-THEORETISCHEN ASPEKTEN IM AUSWERTUNGSVERFAHREN.....	253
8.2 BEFUNDE ZU DEN WIRTSCHAFTLICHEN RAHMENBEDINGUNGEN	254
8.3 EINFLUßFAKTORENBÜNDEL IM PRODUKTIONSBEREICH	255
8.3.1 <i>Bodenverfügbarkeit</i>	255
8.3.1.1 <i>Bodenknappheit und nicht-landwirtschaftlicher Erwerb</i>	256
8.3.2 <i>Materieller Besitz</i>	257
8.3.3 <i>Modernes und traditionelles Wissen</i>	258
8.4 AUSWIRKUNGEN IM KONSUMBEREICH	260
8.4.1 <i>Aufwendungen (Rückwirkungen) im Wirtschaftsjahr</i>	260
8.4.2 <i>Entwicklung des Bedürfnisniveaus</i>	260
8.5 BEFUNDE ZUM DORFVERGLEICH: STANDORTSPEZIFISCHE ABHÄNGIGKEITEN VON NATÜRLICHEN UND REGIONALEN UMWELTFAKTOREN.....	261
8.5.1 <i>Regionale Differenzierung zur Bestimmung des dörflichen Wirtschaftsverhaltens</i>	261
8.5.2 <i>Typenrekonstruktion im dörflichen Wirtschaftsverhalten</i>	262
8.5.3 <i>Außeneinflüsse im dörflichen Wirtschaftsverhalten</i>	263
8.5.4 <i>Stellenwert islamisch geprägter Werte und Normen im Dorfvergleich</i>	264
8.5.5 <i>Gleichartiges Wirtschaftsverhalten in beiden Dörfern</i>	264
8.6 ANMERKUNGEN ZU DEN DREI THEORETISCHEN ANSÄTZEN IN DER WIRTSCHAFTSETHNOLOGIE.....	265

8.6.1 <i>Mikroökonomischer Ansatz</i>	265
8.6.2 <i>Substantivistischer Ansatz</i>	267
8.6.3 <i>Neo-marxistische Ansätze</i>	268
8.7 ZUSAMMENFASSUNG UND MÖGLICHE FORSCHUNGSPERSPEKTIVEN.....	269
8.7.1 <i>Allgemeine Rahmenentwicklungen</i>	269
8.7.2 <i>Einflußreiche Faktoren im Wirtschaftsverhalten</i>	270
8.7.3 <i>Zum Stellenwert lokaler Bedingungen im Wirtschaftsverhalten</i>	271
9 ANHANG	273
9.1 LITERATURVERZEICHNIS:	273
9.2 GLOSSAR.....	280
9.3 VERZEICHNIS DER TABELLEN, ABBILDUNGEN UND KARTEN.....	283
9.4 ERGEBNISPROTOKOLLE ZU DEN KORRELATIONSVERFAHREN IN TYPEN (T 1 - T 10)	323

Vorwort

Die vorliegende Arbeit berichtet über die Ergebnisse meiner Feldforschung im Südabhang des Westlichen Hohen Atlas (Marokko) in den Jahren von 1986 bis 1989. Mein Interesse an der Region gründet auf meiner langjährigen Auseinandersetzung mit den ethnologischen und ethnographischen Gegebenheiten Südmarokkos. Der thematische Schwerpunkt ist nach der sozio-politisch ausgerichteten Magisterarbeit im Bereich Wirtschaft angesiedelt. Das Ziel der Abhandlung ist die Darstellung der wirtschaftlichen Strukturen zweier Dörfer im Westlichen Hohen Atlas. Über vielfältige Kontakte hatte ich darüber Kenntnis, daß die oftmals in der Literatur berichteten traditionellen Wirtschaftsformen vielfältige Veränderungen erfahren haben. Dieses wiederum hat zahlreiche weitere Auswirkungen für die Kultur der Bewohner der Region. Über die gegenwartsbezogene Betrachtung der wirtschaftlichen Strukturen zweier Dörfer verfolge ich die Absicht die mir bis dahin nur oberflächlich bekannten Variationen im Wirtschaftsleben der Dörfer aufzuspüren und mit konkreten Begründungen zu erklären.

Die Feldforschung und die Bearbeitung des Themas waren ohne die Hilfe anderer nicht zu bewerkstelligen.

In Marokko danke ich zuallererst den Bewohnern der beiden Dörfer. Insbesondere den Haushalten und den Familien, die mich aufgenommen und unsere vielen und ungewohnten Fragen immer beantwortet haben, möchte ich an dieser Stelle besonders danken. Dieses gilt ebenfalls für die Unterstützung durch die einheimischen Feldassistenten während der Feldaufenthalte.

Die marokkanische Botschaft in Bonn, insbesondere der Beauftragte für kulturelle Angelegenheiten Herr Hamid Bouziani, und das Ministerium für auswärtige Angelegenheiten und Kooperation in Rabat besorgten die zur Feldarbeit notwendige Forschungsgenehmigung. Vor Ort stellte das regionale Kaidat Datenmaterial zur Bevölkerungsentwicklung und zur landwirtschaftlichen Produktion zur Verfügung. Die lokalen Dorfvorsteher beider Dörfer führten uns offiziell in die Dorfgemeinschaften ein. Der Verantwortliche der Bibliothek in Tamgrout, Herr Abdelislam Naciri, ermöglichte den Einblick in unveröffentlichtes Quellenmaterial und gab mir mündliche Auskünfte über die Biographie seiner Familie.

Erste Anregungen für das Forschungsprojekt gingen von den verstorbenen Herren Professoren Dr. Oberem (Ethnologie; Bonn) und Professor Dr. Junghans (Agrar-Soziologie; Bonn) aus. Herr Professor Dr. Thiel betreute das Projekt bis zu seiner Umhabilitierung nach Mainz. Für die weitere wissenschaftliche Betreuung meiner Arbeit möchte ich Herrn PD Dr. Hartmut Lang (Köln) meinen besonderen Dank aussprechen. Insbesondere waren seine Anregungen und Hinweise zu technischen Aspekten im Auswertungsverfahren hilfreich. Herr Professor Dr. Prem ermöglichte die Durchführung der Promotion am Bonner Institut für Ethnologie.

Für gedankliche Anregungen während der Erarbeitung des Themas bedanke ich mich bei meinen Freunden und Bekannten Marco Heinz, Joachim Mangold, Stefan Neumann, Heiko Prümmers, Ingo Schröder, Sia Tabatabai und Martin Volland. Besonderer Dank gilt Stefan Neumann, dessen arbeitsintensive Korrekturarbeiten stilistische Unebenheiten und Schwachstellen im Manuskript offengelegt haben.

Die immerwährende moralische Unterstützung durch meine Frau Annemarie Auf der Mauer sowie die fortgesetzte finanzielle Unterstützung durch meine Eltern haben wesentlich zum Entstehen der Arbeit beigetragen.

Abschließend weise ich darauf hin, daß ich die Verantwortung für etwaige Irrtümer und Fehler ganz alleine trage.

Bonn, im Juli 1994

Nikolaus Kalumenos-Auf der Mauer

1 Einleitung

In der vorliegenden Arbeit werden die heutigen Wirtschaftsformen zweier Dörfer der Region Tazenakht (Provinz Ouarzazate, Südmarokko) miteinander verglichen. Die Darstellung der Dorfwirtschaften orientiert sich am Wirtschaftsverhalten der die Dörfer bildenden Haushalte. In der Untersuchung wird der Frage nachgegangen, inwieweit das Wirtschaftsverhalten der Haushalte beider Dörfer gleichartig oder unterschiedlich ist. Zur Beantwortung der Fragestellung werden über formale Verfahrensweisen die Ergebnisse wirtschaftlicher Verhaltensäußerungen im Einnahme- und Ausgabebereich im Wirtschaftsjahr 1988 in aufgeschlüsselten Typen erfaßt. Aus theoretischer Sicht werden Elemente des systemischen Ansatzes zur Erstellung eines Modells eingesetzt, über welches Erklärungen und Begründungen für das in Typen erfaßte Wirtschaftsverhalten angegeben werden können. Die Haupteinflußfaktoren im Wirtschaftsverhalten der Haushalte werden auf der Grundlage ihrer Gewichtung ausgewiesen. Anhand der Zugehörigkeit der Haushalte zu bestimmten Typen wird der Vergleich der dörflichen Wirtschaftsformen durchgeführt. Erklärungen und Begründungen zu dörflichen Wirtschaftsformen ziehen den Stellenwert der regionalen und natürlichen Umwelt jedes Dorfes mit in Betracht.

Die Daten für die Untersuchung wurden während mehrerer Feldaufenthalte in den Jahren zwischen 1986 bis 1989 zusammengetragen. Die Untersuchung ist nicht auf die sonst in ethnologischen Arbeiten unternommene Ausleuchtung sämtlicher Kulturbereiche orientiert, sondern konzentriert sich auf den Bereich "Wirtschaft". Für das Wirtschaften wichtige Kontextmerkmale aus anderen kulturellen Bereichen werden berücksichtigt.

Die Bewohner der Region Tazenakht gehören der berbersprechenden Bevölkerung Marokkos an. Die Begriffe aus dem Berberdialekt, dem *tashelhit*, oder dem berberisierten Arabisch werden entsprechend der Schreibweise von Berque (1955/1978, 457-461) oder der linguistischen Arbeit von Laoust (1920/1983) wiedergegeben. Nicht aufzufindende lokale Begriffe werden der Lautung entsprechend geschrieben.

1.1 Wirtschaft und Wirtschaftsverhalten

In der wirtschaftsanthropologischen Literatur ist der Begriff "Wirtschaft" mit unterschiedlichen Inhalten besetzt und wird sehr unterschiedlich gebraucht. Die Übernahme einer spezifischen Definition wird hier nicht unternommen. Als grundlegende Rahmenbestimmung soll die Festlegung gelten, daß das Wirtschaftsverhalten durch alle diejenigen Verhaltensäußerungen der die Untersuchungseinheiten, die Haushalte, bildenden Individuen charakterisiert wird, die dem Erwerb, der nachfolgenden Verteilung und dem

Verbrauch von Gütern, Mitteln und Dienstleistungen dienen, mit denen der Lebensunterhalt der Einheiten bestritten wird¹. Unter Berücksichtigung der Fragestellung und mit Bezug auf in anderen wirtschaftsethnologischen Arbeiten verwandte Begriffe, die mit den Bereichen Produktion, Distribution und Konsum in Verbindung stehen, sind folgende Anmerkungen und Einschränkungen zu treffen.

Im Unterschied zum Begriff "Subsistenzproduktion" bezieht sich der von mir eingeführte Begriff "Eigenproduktion"² auf die von den Haushaltsmitgliedern im Wirtschaftsjahr 1988 produzierten und konsumierten Nahrungsmittel. Diese werden wie alle anderen knappen und nützlichen Güter durch den Einsatz von Zeit, Geld (Saatgut, Dünger) und Energie hergestellt. Über die Verrechnung zum Marktpreis im Untersuchungsjahr ergibt sich ein Wert der gegenüber den sonstigen Einnahmen, wie agrarische Marktproduktion, Handwerk u.a., und den Nahrungsmittelausgaben vergleichbar ist³.

Innerhalb des Verfahrens zur Typenbildung werden keine Merkmale zum Distributionsbereich berücksichtigt. Die mit der Distribution in Verbindung stehenden Verhaltensweisen und Äußerungen sowohl innerhalb als auch zwischen den Einheiten werden in den Interpretationen zum typologisch erfaßten Wirtschaftsverhalten näher erläutert. Anzumerken ist, daß die "Distribution" zeitlich vor dem Konsum liegt und diesen unmittelbar beeinflusst. Das Konsumverhalten wird auf der Grundlage verkonsumierter Güter analysiert. In der Analyse werden die Bereiche „Existenzgüter“, hierzu gehören zum Lebensunterhalt notwendige Nahrungsmittel sowie alltägliche Bedarfsgüter, und „Investitionsgüter“, die den fortgesetzten Mittelgewinn garantieren, unterschieden. Die aus dem Konsumbereich nachfolgend in den Produktionsbereich eingesetzten Güter, die langfristig den Mittelgewinn

¹ Der Begriff "Mittel" wird ausschließlich für wirtschaftliche Güter verwendet. Diese sind durch ihren Nutzen und ihre Verfügbarkeit bestimmt. Zu den außerwirtschaftlichen Gütern zählen Luft, Sonnenschein und Regen. Produktionsgüter dienen der Herstellung anderer Güter, wie z.B. Werkzeuge, Maschinen, und Investitionsgüter für zukünftige Nutzleistungen. Hierzu zählen die in keinem Produktionsprozeß erstellten Produktionsfaktoren Boden, Arbeit, Kapital und Wissen. In der Wirtschaftsperiode erwirtschaftete Mittel lassen sich nachfolgend wieder zur Verfügbarkeitsvermehrung der Produktionsfaktoren einsetzen. Konsumgüter dienen primär der Bedürfnisbefriedigung. Sie lassen sich in konsumierbare Verbrauchsgüter und die langfristig Nutzen erbringenden Gebrauchsgütern unterscheiden.

² Der Begriff "Eigenproduktion" umfaßt erzeugte Nahrungsprodukte, ohne den Einsatz von zugekauften Materialinputs zu beachten. Die Unterscheidung der "Subsistenzproduktion" in "Verkaufs-Frucht" und "Subsistenz-Frucht" (vgl. Plattner 1989, 10) gibt nicht an, daß bei der Produktion von "Subsistenz-Früchten" die Ertragshöhe in Abhängigkeit nicht an den Standorten erzeugter Materialinputs (Saatgut, Dünger u.a.) unterschiedlich ausfällt. Die Verwendung von "Subsistenz-Frucht" erscheint unvorteilhaft, zumal eine weitergehende Unterscheidung zwischen Früchten mit und ohne fremde Materialinputs vorgenommen werden müßte.

³ Marokkanische Wirtschaftswissenschaftler (Akaaboume et al. 1986, 8-9) verwenden den Begriff als "Auto-consumation" und rechnen diese zur Produktionsseite.

sichern, sind „rückwirkende Leistungen“, die als Einflußfaktoren im Produktionsbereich auf ihren Wirkungsgrad hin untersucht werden.

Unter dem Aspekt, daß es keine abstrakte von Menschen losgelöste Wirtschaft gibt, alles Wirtschaften menschliche Entscheidung ist, werden wirtschaftliche Verhaltensäußerungen beeinflussende Normen und Werte berücksichtigt. Diese mit dem kulturellen Kontext in Verbindung stehenden Einflußfaktoren werden in der Untersuchung auf den kognitiven Bereich beschränkt. Marokko gehört dem islamischen Kulturkreis an. Zu ermitteln wird sein, in welcher Form Elemente der islamischen Wirtschaftsethik über das Norm- und Wertsystem im Wirtschaftsverhalten einwirken.

1.1.1 Untersuchungseinheit: Haushalt

Als grundlegende Wirtschaftseinheiten sind individuelle Akteure, die alleine ihre Entscheidungen treffen, festzuhalten. Der die Akteure umgebende soziale Kontext besteht in Form einer sozialen Gemeinschaft, die aus Mitgliedern ihrer Familien und ihrer Verwandtschaft besteht. In Zusammenarbeit mit den Mitgliedern der sozialen Gemeinschaft findet die alltägliche Bewältigung gemeinsamer Probleme statt. Der Haushalt ist als zentrale soziale Einheit zu sehen, in der die Individuen ihre Enkulturation erfahren und der als sozialer Verband im Notfall Hilfe und Unterstützung gewährt. Wirtschaftliche Entscheidungen der einzelnen Haushaltsmitglieder stehen immer im Zusammenhang mit ihrem sozialen Kontext, d.h. mit ihrem Haushalt.

Für die Untersuchungseinheit Haushalt⁴ sind folgende Charakteristika festzuhalten:

Die im Konsumbereich unternommenen Aktivitäten betreffen den Haushalt immer als Gesamtheit, so daß der Haushalt als Konsumationsgemeinschaft zu verstehen ist⁵. Im Produktionsbereich fallen verschiedene Tätigkeiten in und außerhalb der Dörfer an. Als charakteristisch ist festzuhalten, daß die Haushaltsmitglieder Einnahmen aus auswärtigen Tätigkeiten, Erträgen in der Eigenproduktion usf., in einem gemeinsamen "income pool"

⁴ Die im alltäglichen Sprachgebrauch verwendete Bezeichnung *tigmmi imo* (berb.; wörtl. übers: das Haus von mir; vgl. Aspinion 1953, 68-71) bezeichnet den organisatorischen Verband "Haushalt" mit den genannten definitorisch festgelegten wirtschaftlichen Äußerungen. Der in der Literatur (Miller 1984, 61) ausgewiesene Begriff *takat* bezeichnet ein aus Keramik hergestelltes Gefäß zum Abbrennen von Holzkohle. Feuerstellen (franz. "foyer") als Zählseinheiten bilden für französische Reisende (Segonzac 1910) und Kolonialethnologen (Montagne 1930) eine quantifizierbare Größe zur Festsetzung der Personengröße des *taqbilt* (berb.: Stamm). Erweiterte Familien weisen im Küchenbereich aus organisatorischen Gründen immer mehrere Feuerstellen auf. Die Bezeichnung der übergeordneten Einheit *ighs* (berb. Knochen), bestehend aus den *takat*, wird nicht zu übernehmen, zumal heute die Zusammensetzung der *ighs* einen oder auch mehrere Haushalte erreichen kann.

⁵ In der marokkanischen Wirtschaftswissenschaft (Akaaboune et alii. 1986, 12) werden Haushalte immer als Konsumeinheiten gesehen.

zusammenlegen⁶, aus dem sie alle zum Lebensunterhalt notwendigen Ausgaben bestreiten. Im Wirtschaftsjahr 1988 haben alle Einheiten permanent bestanden. Auflösungen und Neuzusammensetzungen von Haushalten sind zumindest für das Wirtschaftsjahr ohne Bedeutung. Merkmale, wie die Existenz einer gemeinsamen Koch- und Eßgemeinschaft, sind nur bedingt zutreffend⁷. Insbesondere trägt der Umstand, daß die beruflichen Aktivitäten einzelner Haushaltsmitglieder an auswärtigen Arbeitsplätzen liegen, dazu bei, daß das Merkmal zur Charakterisierung des Begriffs „Haushalt“ nicht ausreichend ist.

1.1.2 Allgemeine und spezifische wirtschaftliche Verhaltensmerkmale

Das örtliche Wirtschaftsverhalten bestimmende übergreifende Hauptmerkmale, die aufgrund wissenschaftlicher Untersuchungen für die meisten Dörfer der Dritten Welt als einflußreich anerkannt worden sind, werden als weiterer Kontext zur Problemerkörterung berücksichtigt. Besonders relevant ist in diesem Zusammenhang, daß die Dörfer über die regionale Ebene in die politischen und wirtschaftlichen Strukturen der nationalen Gesellschaften eingebunden sind, die wiederum mit übergeordneten Ebenen dem Weltmarkt in Verbindung stehen. Für die nationale Ebene werden Unterschiede zwischen dem standortgebundenen Agrarsektor und den sich vorwiegend in den Städten entwickelnden "modernen" Sektoren (Industrie und Dienstleistungen) hervorgehoben. Die bessere Lohnsituation in den "modernen" Sektoren trägt zur Abwanderung von landwirtschaftlichen Arbeitskräften bei. Infolge dieses Prozesses findet eine weiter voranschreitende Eingliederung der in früheren Zeiten relativ autarken Einheiten (Dörfer und Regionen) in die nationalen Volkswirtschaften statt. In Abhängigkeit des Grades der Eingliederung zeichnet sich der verstärkte Einfluß der Geldwirtschaft ab. Der Rückgang der Subsistenzproduktion bei gleichzeitigem Import von nicht an den Standorten produzierten Waren führt zu neuen Konsumanreizen hinsichtlich "moderner" Güter. Dies bedeutet für die Haushalte, daß sie in graduell unterschiedlichem Maß von den übergeordneten externen Märkten abhängig werden.

Eine regionale Besonderheit ist die Lage des Maghreb in der Nähe Europas. Dieser Umstand förderte im Zusammenhang mit den schlechten wirtschaftlichen Perspektiven in Marokko, insbesondere die beträchtlichen Unterschiede im Lohnniveau, trotz regulierender Maßnahmen, wie Anwerbestopp und Nachzugsregelungen für Familienmitglieder, die Abwanderungsbereitschaft in Richtung der sich mittlerweile entwickelnden "Wohlstandsfestung" Europa. Auch für den nicht zu erwartenden Fall von beträchtlichen Produktivitätssteigerungen im agrarischen Bereich ist der Verbleib am Standort nur schwer

⁶ Im Wirtschaftsjahr 1988 permanent bestehende Haushalte legen immer ihre Ressourcen zusammen.

⁷ Größere Hausgemeinschaften legen vorübergehend einen Teil ihrer Ressourcen zusammen, ohne jedoch gleichzeitig eine Kochgemeinschaft zu bilden. Diese stellen der Festlegung nach keine "Haushalte" dar.

möglich, weil eine kurzfristig durchgreifende Verbesserung des Lebensstandards nicht zu erwarten ist.

1.1.2.1 Charakteristika in den Bereichen Produktion und Konsum

Nachfolgend werden mit den allgemeinen Charakteristika in Verbindung stehende Momente mit deutlichem Einfluß in den Bereichen Produktion und Konsum angeführt.

Cancian betont für die meisten bäuerlichen Gesellschaften der Dritten Welt eine immer weiter zunehmende Aufnahme von nicht-landwirtschaftlich gebundenen Beschäftigungen. Hierdurch ergeben sich häufig Vermischungen von auswärtigen Arbeitsfeldern mit agrarischen Produktionsprozessen am Ort, so daß im Erwerbzbereich eine "endlose Varietät vermischter Strategien" (Landwirtschaft kombiniert mit Industrie und Handel) vorzufinden ist⁸. Diese Varietät und Ausdifferenzierung von Arbeitsbereichen ist auch für die beiden untersuchten Dörfer und ihre Haushalte zu vermuten. In Abhängigkeit der Entfernung der Arbeitsorte und der Länge des auswärtigen Aufenthalts ergeben sich graduelle Unterschiede in der Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten. In der Analyse wird die graduelle Ausprägung in folgender Weise differenziert:

Stark außenorientiertes Wirtschaftsverhalten ist dann anzunehmen, wenn die Berufstätigkeit den fortwährenden Kontakt zu übergeordneten Ebenen und Kontakte zu Personen der übergeordneten Ebenen mit sich bringen. Geringe Außenorientierung besteht dann, wenn die Erwerbstätigkeiten unmittelbar am Standort ausgeführt werden, Kontakte zur Außenwelt in relativ beschränktem Umfang gegeben sind und die ausgeübte Tätigkeit traditionell in den Dörfern existiert hat⁹.

In bezug auf den traditionellen Produktionsbereich „Landwirtschaft“ wird unter Berücksichtigung auswärtiger Erwerbstätigkeiten der Frage nachzugehen sein, welchen ökonomischen Stellenwert diese heute aufgrund quantitativer Befunde einnimmt und welche Bedeutung dem Produktionsbereich seitens der Haushaltsmitglieder beigemessen wird. Innerhalb der typologischen Unterscheidungen sind in den Haushalten Kombinationsformen aus landwirtschaftlich und nicht-landwirtschaftlichen Erwerbzbereichen zu erwarten. Hierbei sollen die wichtigsten Einflußfaktoren für die von den Haushalten im Untersuchungszeitraum verfolgten Strategien ausgewiesen werden.

⁸ Zur Bedeutung agrarischer und nicht agrarischer Kombinationsformen siehe Cancian (in Plattner 1989, 127-170; vgl. auch Roseberry in Plattner 1989, 122).

⁹ Maximale Außenorientierung liegt vor, wenn Haushalte keine Eigenproduktion und sonstige Tätigkeiten im landwirtschaftlichen Bereich unternehmen (keine Anteile im primären Sektor). Im "minimalen" Fall ergibt sich mit vollständiger Eigenproduktion die Marktunabhängigkeit.

Der Einblick in den Konsumbereich dient der Verdeutlichung, inwieweit das Bedürfnisniveau der Haushalte in Abhängigkeit "vermischter Strategien" im Produktionsbereich eine entsprechende Veränderung erfahren hat. Grundlegend wird davon ausgegangen, daß die Haushalte eine "planvolle Verfügung über knappe Mittel" vornehmen¹⁰. Unter der Annahme, daß die Außeneinflüsse neue Konsumanreize geweckt und verstärkt zur Übernahme "moderner" Güter beigetragen haben, ist aufzuzeigen, inwieweit spezifische Erwerbsstrategien Veränderungen im Bedürfnisniveau bewirken. In Abhängigkeit von den die "vermischten Strategien" beeinflussenden Bestimmungsfaktoren sind die Hauptdimensionen des Nutzens im Konsumverhalten zu ermitteln und in ihren strukturellen Zusammenhängen aufzuzeigen. Zumal in der Literatur unterschiedliche Dimensionen des Nutzens im Konsumverhalten angenommen werden¹¹, wird in der Analyse die Trennung von einem auf Existenzgüter orientierten Nutzen, dieser zeigt sich im starken Zukauf von Nahrungsmitteln und alltäglichen Bedarfsgütern, und einem auf Investitionsgüter orientierten Nutzen vorgenommen. Der Wechsel zwischen beiden Formen ist mit den bestimmenden Einflußfaktoren anzuzeigen. Der fortgesetzte Mitteleinsatz kann zur Übernahme von modernen Konsumgütern beitragen. Infolge der Prozesse werden für die Haushalte Modernisierungsmaßnahmen¹² festzustellen sein. Die den Prozeß bewirkenden Mechanismen mit Veränderungen für das traditionelle Bedürfnisniveau werden sowohl mit Einblick in die traditionell bestehende Form sozialer Schichtung als auch im Zusammenhang mit neu entstandenen Konsumanreizen von Waren der übergeordneten Ebene aufzudecken sein. Inwieweit der Produktionsbereich dem veränderten "entfesselten" Bedürfnisniveau angepaßt worden ist, verlangt den konkreten Nachweis.

1.1.3 Wirtschaftsethnologische Theorien

Zur Erklärung des Wirtschaftsverhaltens greife ich auf die in der Wirtschaftsethnologie bekannten theoretischen Ansätze zurück. Zu den drei wichtigsten theoretischen Paradigmen

¹⁰ "Wirtschaftliches Handeln ist...demnach planvolle Verfügung über knappe Mittel..., die direkt oder indirekt der Befriedigung von Bedürfnissen dienen" (Korndörfer 1988, 24).

¹¹ Plattner (1989, 7) hält die Frage nach dem Nutzen für ein "heikles Konzept", solange nicht die gemeinsame Dimension des Nutzens, in seinem Beispiel Existenzgüter oder persönliche Unterhaltung, festgestellt wird. Nach Plattner (1989, 7) kann der Rückgriff auf Situation und Kontext, in seinem Beispiel wählt Joe den Hamburger aus persönlicher Lust, keine Erklärung in bezug auf die Dimension des Nutzens abgeben. Alhadeh (1980, 191) greift auf psychologische Faktoren im Konsumverhalten zurück. Dieses Vorgehen dient ihm zur Erklärung des unterhalb des maximalen Nutzens anzusiedelnden "beschränkten" Nutzens. In diesem Fall wären die Hauptdimensionen der Beschränkungen anzugeben. In unserem Fall ist der Stellenwert psychologischer Faktoren im Zusammenhang mit den kulturellen Rahmenbedingungen zu diskutieren. Zu verweisen ist auf die islamische Wirtschaftsethik, die auf die lokale Wirtschaftsethik zurückwirkt. Einflüsse im Wirtschaftsverhalten sind über den Typenvergleich aufzuzeigen.

¹² "Modernisierungsmaßnahmen" beziehen sich ausschließlich auf die materielle Ebene. Einflüsse bei Werten und Einstellungen werden im Zusammenhang mit "modernem Wissen" ausgewiesen.

ist der formalistische, der substantivistische und der neo-marxistische Ansatz zu zählen¹³. Zur Erklärung der Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten mit seinen Auswirkungen im mikroökonomischen Bereich soll die Analyse des Bereiches Wirtschaft aus mikro- und makroskopischer Perspektive erfolgen. Die bekannten wirtschaftsethnologischen Fachtheorien lassen sich als Erklärungsgrundlage zur Interpretation ermittelter und beobachteter Phänomene und zur Beantwortung der Problemstellung nur teilweise übernehmen. Der nachfolgende Rückgriff auf Elemente der theoretischen Paradigmen der Wirtschaftsethnologie dient der Übernahme von Anregungen, die im Untersuchungsverfahren zur Beantwortung der Fragestellung eingesetzt werden.

1.1.3.1 Paradigmen der Wirtschaftsethnologie

Für den mikroökonomischen Ansatz ist festzuhalten, daß im Gegensatz zu früheren formalistischen Ansätzen, in denen Knappheit und nachfolgende Maximierung für jeden Wirtschaftsprozeß vorausgesetzt werden, der neuere mikroökonomische Ansatz das Entscheidungsverhalten der in den Einheiten handelnden Akteure berücksichtigt. Dieses ist auf einen gemäß subjektiver Kriterien bestimmten Nutzen ausgerichtet, wobei die dem Haushalt zur Verfügung stehenden Ressourcenpotentiale auf den als wichtig erachteten Nutzen hin optimiert werden¹⁴. Die Dimension des von den Akteuren der Haushalte verfolgten Nutzens soll dabei mit aufgezeigt werden. Als kritischer Einwand ist festzuhalten, daß sowohl die Auswirkungen der übergeordneten Ebenen auf die internen Prozesse, als auch Einflüsse interner Entscheidungsprozesse auf die übergeordneten Ebenen nur unzureichend berücksichtigt werden¹⁵.

Der substantivistische Ansatz konzentriert sich in stärkerem Maß auf Distributionsprozesse in und zwischen den untersuchten Einheiten einer Gesellschaft. Im Fokus der Betrachtung steht die Zirkulation materieller Güter innerhalb des sozialen Umfelds. Der Bereich „Wirtschaft“ ist in die Gesamtgesellschaft "eingebettet". Grundsätzlich wird der Unterschied von industriellen marktwirtschaftlichen und nicht-industriellen Wirtschaftssystemen herausgestellt. Während für den ersten Fall der Binnenmarkt mit seinen Marktmechanismen bestimmend ist, sind im zweiten Fall die beiden ökonomischen Integrationsformen Reziprozität und Redistribution vorherrschend. Zwischen den Gesellschaftssystemen findet eine strikte Unterscheidung statt.

¹³ Zur Gesamtdarstellung des Theorienspektrums: LeClair/Schneider 1968. Plattner 1989.

¹⁴ Maximierungsprinzip: Burling 1968, 168-187.
Entscheidungsverhalten: Barlett 1980, 9-14.

¹⁵ Die Arbeit von Chibnik (1980, 87-112) stellt die Beziehungen zwischen agrarischen und nicht-agrarischen Erwerbsbereichen heraus. Die Verbindung von Dorf- und Regionalebene unternimmt Gladwin (1989, 398-409).

Ökonomische Kategorien des ersten Falls sind auf den zweiten nicht zu übertragen¹⁶. Hervorzuheben ist der in substantivistischen Arbeiten vertretene Aspekt, daß das weitere Umfeld, insbesondere die Einbeziehung von sozialen und ökologischen Einflußfaktoren, bei der Analyse zum Wirtschaftsverhalten beachtet werden müssen.

Die im neo-marxistischen Ansatz verfolgte Diskussion zieht die Abhängigkeit lokaler Wirtschaftssysteme von übergeordneten nationalen und internationalen Ebenen in Betracht. Als nachteilig ist der fehlende Bezug zu anderen Bereichen der Wirtschaft als der Produktion zu sehen. Hinreichende Erklärungsansätze zu den in den Wirtschaftseinheiten stattfindenden Verflechtungen aus an den Standorten und außerhalb der Standorte liegender Erwerbsformen mit Konsequenzen für die von ihnen getroffenen internen Entscheidungen sind nur in unzureichender Form auszumachen. Insgesamt werden negative Entwicklungen neu entstandener Abhängigkeiten in den Fokus der Betrachtung gestellt¹⁷.

1.1.3.2 Untersuchungsrelevante Elemente

In der Analyse zum Wirtschaftsverhalten der Haushalte wird die im formalistischen Ansatz verfolgte mikroskopische Perspektive zu den in den Einheiten stattfindenden Entscheidungsprozessen um die Beziehungsstrukturen zur Außenwelt ergänzt. Die strukturellen Verbindungen werden in der Untersuchung über die quantitativ erfaßten auswärts erwirtschafteten Mittel verdeutlicht. Diese heben einen wichtigen Aspekt in der Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten hervor. An den Standorten ausgeführte auf auswärtige Märkte ausgerichtete Produktionsstrategien werden mit den entstandenen Abhängigkeiten für die Produzenten aufgeführt. Auswirkungen im Konsumbereich werden über das Konsumverhalten der Akteure verdeutlicht. Insoweit hierbei Veränderungen im Bedürfnisniveau festzustellen sind, werden diese mit Hinweis auf ursächliche Veränderungen in den Dimensionen des Nutzens erklärt werden müssen. Fallbeispiele, die zeigen, daß die Haushalte verstärkt von Waren der auswärtigen Märkte abhängig sind, sind mit Einblick ins Konsumverhalten zu belegen. Veränderungen im Bedürfnisniveau werden als Erklärungsgrundlage herangezogen.

Der Vergleich der beiden Dorfwirtschaften wird unter Hinzunahme substantivistischer Erklärungsansätze erfolgen. In den Ausführungen wird die soziale und die ökologische Einbettung des dörflichen Wirtschaftsverhaltens in stärkerem Umfang herausgestellt.

Zielsetzung der Analyse ist die Darstellung von theoretischen Zusammenhängen, mit denen die haushaltsinternen Entscheidungen in ihrer Beziehungsvielfalt zur Außenwelt und den

¹⁶ Polanyi, Arensberg, Pearson 1957, 239-243; Dalton 1968, 143-167, Polanyi 1979, 219-243.

¹⁷ Godelier 1966, 283-368; 1973, 45-83.

endogenen an den Standorten wirkenden Einflüssen ökologischer und sozialer Art erklärt werden können. Die unter den Rahmenentwicklungen entstandenen unterschiedlichen "vermischten Strategien" werden hinsichtlich der in ihnen wirkenden Einflußfaktoren analysiert¹⁸.

1.2 Methodische und theoretische Aspekte zum Auswertungsverfahren

Das zur Beantwortung der Fragestellung entwickelte Auswertungsverfahren berücksichtigt die Charakteristika zur Fragestellung, greift auf Elemente der wirtschaftsethnologischen Theorien zurück, konkretisiert historisch belegbare Charakteristika des wirtschaftlichen Verhaltens mit seinen kulturspezifischen Merkmalen und unternimmt die Einbindung von ethnographischen Beobachtungen und Fakten in den Prozeß der Modellbildung. Die nachfolgend aufgeführten Schritte beziehen sich auf die Datenauswertung zum deskriptiven und analytischen Teil der Untersuchung. Methodische Aspekte zur Datenerhebung, insbesondere zur Qualität der Informationen (Überprüfungen der Auskünfte), werden im Kapitel zur Feldforschung angeführt.

1.2.1 Instrumente der deskriptiven Analyse

1.2.1.1 Haushaltstypologie

Das Auswertungsverfahren zur Typenbildung beachtet im ersten Schritt die ermittelten Ergebnisse zur Einnahme- und Ausgabeseite (in marokkanischer Währung) der die Haushalte bildenden Kleinfamilien in beiden Dörfern im Wirtschaftsjahr 1988¹⁹. Die Verwendung des Geldwertes von Erträgen und Aufwendungen für wirtschaftliche Güter und Dienstleistungen dient innerhalb des Verfahrens zur Typenbildung als Hilfsmittel, um über die Gewichtung von auswärtigen und an den Standorten erzielten Einnahmen eine Aussage zu machen²⁰.

¹⁸ Plattner (1989, 6) kritisiert den eklektischen Gebrauch der wirtschaftsanthropologischen Paradigmen. Wie in den meisten Fällen finden in der empirischen Auseinandersetzung Konzepte neo-klassizistischer und marxistischer Theorien Beachtung. Die einseitige Festlegung berichtet Gladwin (in: Plattner 1989, 398) für die Wirtschaftswissenschaftler. Hingegen neigen Wirtschaftsanthropologen dazu, zwischen beiden Ansätzen zur Erklärung der Verhaltensweisen zu wechseln.

¹⁹ Der Erwerb von Mitteln wird im weiteren Verlauf mit dem Begriff "Einnahmen" bezeichnet, die nachfolgende Verteilung erworbener Mittel als "Ausgaben" benannt. Einnahmen und Ausgaben der Haushalte stellen Zeitlaufgrößen, "Flußgrößen" dar, die innerhalb des Wirtschaftsjahres durch Zeitpunktgrößen, "Bestandsgrößen", verursacht werden. Kreislaufmäßige Prozesse innerhalb der Einheiten ergeben sich über den "Flußverlauf" dauernder Einnahmen und Ausgaben. Der Prozeß bedingt im Fall des Einnahmeüberschusses die vermehrte Verfügbarkeit über Produktionsfaktoren.

²⁰ Schweizer (1989, 491) verweist auf die unangebrachte Verwendung des Kalenderjahres als Maßeinheit. In unserem Fall ist zu bedenken, daß der Zeitraum des Kalenderjahres zum Zweck des Vergleiches von agrarischem und nicht-agrarischem Erwerbsbereichen herangezogen wird.

Innerhalb des deskriptiven Teils werden die prozentualen Anteile in den Unterposten im Einnahme- und Ausgabebereich für jeden Haushalt, gemessen an seinen Gesamteinnahmen und Gesamtausgaben, errechnet. Besetzte Sektoren zeigen wirtschaftliche Aktivitäten des Haushalts an. Die anteilige Werthöhe ist dabei als Ausdruck der für jeden Haushalt gemessenen Ertrags- bzw. Aufwandsintensität innerhalb des Sektors zu sehen. Die Typenbildung erfolgt über das Verfahren der Clusteranalyse. Über diese wird die Bündelung von Haushalten mit gleichartigem Wirtschaftsverhalten durchgeführt.

1.2.1.2 Übergeordnete Rahmenentwicklungen: Bevölkerungswachstum, Landknappheit, nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile

Historische und gegenwartsbezogene Aspekte zum Bevölkerungswachstum, der zunehmenden Landknappheit und dem Übergang zu nicht-landwirtschaftlichen Einnahmebereichen dienen der Verdeutlichung von Rahmenbedingungen zur Typeneinordnung. Um in bezug auf den Zusammenhang von zunehmender Landknappheit und nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen eine Bündelung gleichartiger Typen vorzunehmen, werden gegenwartsbezogene quantitative Befunde zu landwirtschaftlichen und nicht-landwirtschaftlichen Erwerbsbereichen innerhalb einer Bewertungsmatrix festgehalten. Gesondert werden die langfristigen Entwicklungstendenzen im Konsumbereich ausgewiesen. Um den weiteren Bezugsrahmen der "vermischten Strategien" anzuzeigen, werden qualitative Befunde in die Interpretationen einfließen. Der Übergang zu nicht-landwirtschaftlichen Berufstätigkeiten mit der Folge einer zunehmenden Außenorientierung wird über den historischen Einblick in "ursprüngliche" Typen als auch innerhalb einer Rekonstruktion ihrer spezifischen Entwicklungsverläufe verdeutlicht. Die Betrachtung wird den Stellenwert der regionalen und natürlichen Umwelt mit aufgreifen. Die Analyse findet innerhalb des Dorfvergleiches statt.

1.2.2 Ursachenanalyse zum Wirtschaftsverhalten

Zur Ermittlung der Zusammensetzung und Gewichtung von Bestimmungsfaktoren des typologisch aufgeschlüsselten Wirtschaftsverhaltens werden innerhalb des Auswertungsverfahrens Ansätze der Systemtheorie zum Einsatz gebracht²¹. Der Minimaldefinition zufolge besteht ein "System" aus einer Menge von Einheiten mit bestimmten Eigenschaften und einer Menge von Beziehungen zwischen diesen Einheiten. Im Zusammenhang mit dem systemanalytischen Vorgehen sind zusätzlich folgende Punkte beachtenswert:²²

²¹ Schweizer 1989, 61-63; Rohpohl 1978, 9-49. Der systemtheoretische Ansatz dient als Werkzeug zur Beantwortung der Fragestellung (vgl. Lang 1981, 18-20).

²² Schweizer 1989, 62.

1. Die Wirklichkeit zeichnet sich durch eine Hierarchie von Systemen aus, wobei Systeme der unteren Ebene die Elemente der nächst höheren Ebene darstellen. Systeme der unteren Ebene stellen mit Elementen der übergeordneten Ebenen wiederum eigene Systeme dar.
2. Einheiteninterne Beziehungsstrukturen in Verbindung mit den Einheiten eines Systems stellen die strukturellen Faktoren des Systems dar, die wiederum Einflüsse auf das Verhalten der Systemeinheiten ausüben.
3. Einflüsse ergeben sich aus Rückwirkungen und Rückkopplungen und sind innerhalb des Auswertungsverfahrens zusätzlich zu beachten.
4. Interessante Einheiten eines Systemmodells werden über das Verfahren der "Explosion" detailliert dargestellt.

Für den Untersuchungsfall ist zu bedenken, daß beide Dörfer derselben regionalen Ebene (Region Tazenakht) angehören. Diese ist mit der nationalen und internationalen Ebene verbunden. Zur Beantwortung der Fragestellung wird eine „künstliche“ Zwischenebene in Form eines Gesamtsystems aus Haushalten beider Dörfer eingeführt. Die Zwischenebene besteht aus den zu ermittelnden Typen. Diese gemäß dem Attribut der Typenzugehörigkeit zusammengefaßten Haushalte können wiederum nach Dorfzugehörigkeit getrennt werden.

1.2.2.1 Wirkungsmodell zum Wirtschaftsverhalten

In der Untersuchung führe ich meine Erklärungen auf der Grundlage des nachstehenden Wirkungsmodells (Abb. 1-1) aus. Das Modell greift auf die beim Wirtschaften zu beachtenden grundlegenden Strukturen zurück und setzt die wichtigsten Einflußfaktoren in Beziehung.

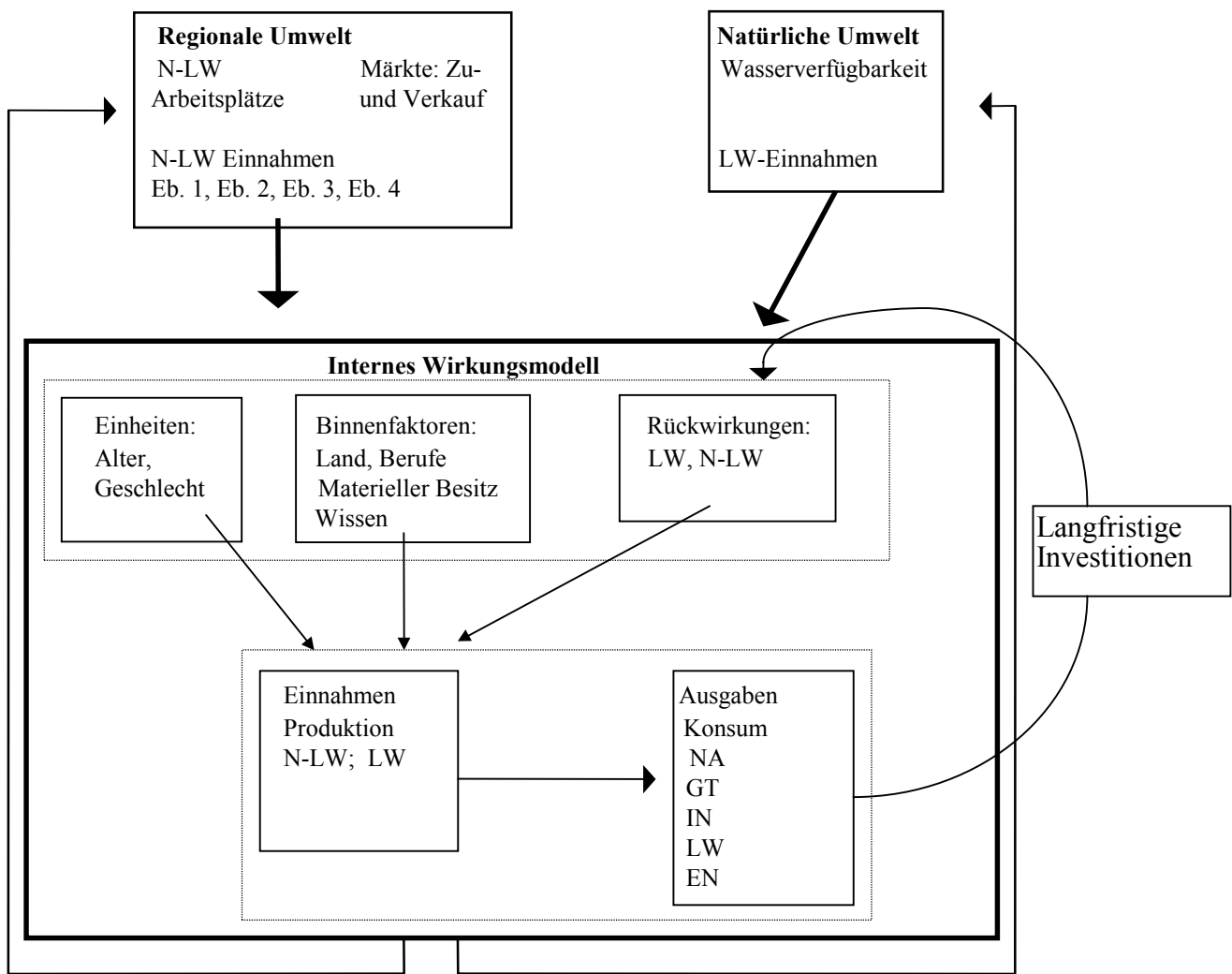
Das Wirtschaftsverhalten der Haushalte bildet eine eigenständige Systemeinheit aus den Bereichen Produktion und Konsum. Der Systemeinheit sind als maßgebliche Einflußfaktoren die personelle Basis der Haushalte, Alters- und Geschlechtsstruktur sowie Personenanzahl, und die materielle Basis, Faktorenleistungen, Aufwendungen im Wirtschaftsjahr, unmittelbar vorgeschaltet.

Die Haushaltsmitglieder sind nicht nur Verbraucher, sondern erwirtschaften in Abhängigkeit von Alter und Geschlecht in den verschiedenen Produktionsbereichen ihren Erwerb. Neben Größe und Struktur des Haushalts sind die Geschlechts- und Altersgruppenzugehörigkeit mit ihrem Einflußgrad im Wirtschaftsprozeß zu berücksichtigen.

Unter den materiellen Größen werden die auch von anderen wirtschaftsethnologischen oder agrarsoziologischen Untersuchungen vorrangig zur Erklärung verwandten

Produktionsfaktoren (Binnenfaktoren oder Faktorenleistungen) -- Boden, Arbeit, Kapital und Wissen -- beachtet. In Abhängigkeit von der Verfügbarkeit der Produktionsfaktoren stellen die Haushalte ihre materielle Versorgung sicher, und in dem Maße, wie ein Haushalt über einen derartigen Faktor verfügt, entwickelt er seine wirtschaftlichen Aktivitäten²³. Einflüsse aus modernem Wissen und traditionellen Einstellungen werden neben den genannten "Materiellen" (Boden, Berufe und materieller Besitz) als Erklärungsfaktoren herangezogen, insoweit diese als Elemente in einem vielfachen Faktorenfeld ausgemacht werden können und stimulierende Effekte auf das Wirtschaftsverhalten ausüben.

Abbildung 1-1: Erklärungsmodell zum Wirtschaftsverhalten (vgl. Schweizer 1989, 688)



²³ Die in den Wirtschaftswissenschaften verwendeten "Bestandsgrößen" lassen sich nur teilweise übernehmen. Zu bedenken ist, daß alle nicht in bilanzierter Form quantifiziert zu erfassenden Einflußfaktoren, wie haushaltsbiographische Entwicklungen, traditionelle Einstellungen und Wissensstände, nicht zu berücksichtigen sind.

Die Elemente der Faktoren können in ihrer spezifischen Zusammensetzung Entwicklungen im Produktions- und Konsumbereich fördern oder ggf. verhindern. Rückwirkende Faktoren betreffen Aufwendungen im Wirtschaftsjahr 1988, die als langfristige Investitionen Einnahmen in der Landwirtschaft und außerhalb der Landwirtschaft garantieren und somit den wirtschaftlichen Kreislaufprozeß in Gang halten. Der fortlaufende Kreislaufprozeß trägt zur Verfügbarkeit über Produktionsfaktoren bei, die im Wirtschaftsjahr zu Einnahmen führen²⁴.

Mit Hilfe des skizzierten Modells sollen in die Systemeinheit bestehend aus den Bereichen Produktion und Konsum einwirkende Faktorenbündel ermittelt werden. Die Analyse verfolgt das Ziel das Einflußgewicht der in Ansatz gebrachten Faktoren auf die Bereiche Produktion und Konsum anzuzeigen. Einnahmen erbringende Größen, wie Landbesitz (Boden), berufliche Tätigkeiten (Berufe), kapitalisierbare Konsumgüter (materieller Besitz) und Wissen (traditionelle Einstellungen und modernes Wissen) werden bei der Erklärung vorrangig beachtet. Die in den Produktionsbereich einwirkenden Faktorenbündel beeinflussen auch den Konsumbereich. Der Nachweis soll unterschiedliche Entwicklungen unterstreichen. Zusätzlich findet eine Trennung zwischen den landwirtschaftlichen und den nicht-landwirtschaftlichen Produktionsbereichen statt. Über die Analyse werden in unterschiedlicher Intensität ausfallende Verknüpfungen und Beziehungsmuster in den ermittelten Typen transparent. Die Typen in ihren spezifischen Verknüpfungen bilden eigenständige Subsystemmodelle²⁵. Die Modelle sind die von den Einheiten durchlaufenen Stadien wirtschaftlicher Ausprägungen im Wirtschaftsjahr 1988. Einwirkende Größen wie Alter, berufliche Tätigkeiten und Ressourcenverfügbarkeit (nach der Erbteilung) unterliegen jedoch naturgemäß einem kontinuierlichen Wandel. Als Folge ergibt sich eine unterschiedliche Zusammensetzung der Einflußfaktoren. Infolge davon ergeben sich Unterschiede in den typologischen Ausprägungen. Unter Berücksichtigung "einsteigender" als auch "abspringender" Elemente zeigen sich spezifische Ausformungen "vorübergehend" entstehender "Subtypen", die, insoweit sie über das Clusterverfahren ermittelt werden, tendenzielle Entwicklungen anzeigen, die innerhalb der Auswertung gesondert interpretiert werden.

²⁴ Input-Leistungen aus früheren Jahren lassen sich nur als im Untersuchungsjahr abbezahlte Kredite quantitativ bestätigen. Der haushaltsbiographische Einblick weist den Zeitpunkt ihres erstmaligen Einsatzes auf.

²⁵ Schweizer (1989, 69) weist hinsichtlich der Verknüpfungen in den Untereinheiten seines Systemmodells einer Dorfwirtschaft darauf hin, daß "je nach dem, welche Untereinheit man betrachtet, sich das Gewicht der Faktoren verschieben kann."

1.2.2.2 Dorfvergleich

Die Subsystemmodelle lassen sich durch Zusammenstellung ihrer Elemente, die Haushalte, wiederum in Systeme höherer Ordnung, die sie bildenden Dörfer, zurückführen. Über das Verfahren wird die Interpretationsgrundlage für den Dorfvergleich gebildet. Gleichartiges Wirtschaftsverhalten ist dann gegeben, wenn die Existenz von Haushalten aus beiden Dörfern in einem Bereich und Typ festzustellen ist.

Die Erklärung dörflicher Wirtschaftsformen wird auf der Grundlage übergeordneter Einflußfaktoren, die mit der regionalen und natürlichen Umwelt der Dörfer in Verbindung stehen, erfolgen²⁶. Die mit der Außenwelt in Verbindung stehenden Faktoren wirken auf alle wirtschaftlichen, politischen und sozialen Institutionen in den Dörfern. Die Bereiche Industrie, Markt- und Geschäftswesen mit ihren nicht-agrarisch gebundenen Arbeitsplätzen, die den von außen kommenden Güterfluß ins Dorf leiten, als auch Marktpreise für angebaute Marktprodukte vorgeben, und die sich aus den Planungen der staatlichen Administration im regionalen Zentrum ergebenden wirtschaftlichen Entwicklungen sind hierbei zu beachten. An den Standorten ausgeführte Tätigkeiten im agrarischen Produktionsbereich stehen aus offensichtlichen Gründen in starkem Maß mit naturräumlichen Einflüssen, insbesondere mit den Niederschlagsverhältnissen, in Verbindung.

In methodischer Hinsicht ist anzumerken, daß die Ermittlung der Einflußfaktorenstärke aufgrund der geringen Datendichte zu den Faktoren regionale und natürliche Umwelt nicht in der gleichen Weise wie bei der Überprüfung des Wirkungsmodells durchzuführen ist. Der Vergleich der Dörfer findet auf der Grundlage einer Beschreibung der jeweiligen Einflußfaktoren statt. Die Analyse zum dörflichen Wirtschaftsverhalten wird um diachronische Verfahrensweisen ergänzt, über die die dorfspezifische Typenentwicklung erklärt werden kann. Auf der Grundlage der typologischen Zusammensetzung der beiden Dorfgesellschaften findet mit Einblick in ethnohistorisches Hintergrundwissen die Charakterisierung der ursprünglichen Typenzusammensetzung der Dörfer statt. Zielsetzung ist hierbei die Rekonstruktion von Entwicklungen in der Vergangenheit. Zukünftige Ausrichtungen werden den Mitteilungen entsprechend aufgeführt.

²⁶ vgl. Schweizer 1989, 61-72.

1.3 Datenerhebung und Datenauswertung

1.3.1 Datenerhebung

1.3.1.1 Aufbau und Ablauf der Feldforschung

Der Prozeß der Feldforschung läßt sich in eine aktive und passive Phase unterscheiden. In der passiven Phase findet die Kontaktaufnahme zu den Dorfbewohnern und die Eingliederung meiner Person in die Dörfer statt. Die aktive Phase ist durch den Einsatz kombinierter methodisch-technischer Verfahrensweisen zur Erhebung quantitativer Daten charakterisiert. Die Standardmethode der Ethnologie, die "teilnehmende Beobachtung", in strukturierter und unstrukturierter Form²⁷ unternommen, ermöglichte mit zunehmenden sprachlichem Geschick²⁸ und Kenntnisk Gewinn über lokal- bzw. regionalspezifische Standortfaktoren eine kontinuierliche Annäherung an das eigentliche Forschungsthema. Die Vermittlung des Forschungszieles unter Beachtung der sozialen Stellung und des beruflichen Tätigkeitsfeldes des/der zu Befragenden²⁹ dienten dem Abbau unterschwellig bestehender oder wieder neu aufkommender Ängste vor meinen für viele Dorfbewohner unverständlichen Aktivitäten in ihrem Dorf³⁰. Der zunehmend intensivere Dialog gestattete informative Tiefen-Befragungen zu einzelnen Haushaltsbiographien und dörflichen Verwandtschaftsbeziehungen. Mit Zunahme der Kontaktbereitschaft konnte der zielgerichtete Einsatz des problemorientierten Forschungsteils mit standardisierten Fragebögen zur Ermittlung quantitativer Angaben zur wirtschaftlichen Situation durchgeführt werden³¹.

Technische Dokumentationshilfen wurden, wenn keine begründeten Vorbehalte seitens der Befragten bestanden, nur bei Befragungen von mit der Fragestellung vertrauten

²⁷ Die teilnehmende Beobachtung umfaßt auch aktives Tun in Form von Hilfsarbeiten auf den Feldern, Bewässerungsarbeiten mit der Hacke und Transporte mittels Esel bei Erntearbeiten.

²⁸ Notwendig waren grundlegende idiomatische und grammatikalische Kenntnisse des Berberdialektes (*tashelhit*) und eine breite Wortbasis des maghribinischen Arabisch (*derischa*).

²⁹ Bei der Aufnahme von Informationen und Daten zur landwirtschaftlichen Produktion habe ich gleichzeitig über produktionstechnische Verfahren in bundesdeutschen landwirtschaftlichen Betrieben berichtet. Generell zeigte ich immer Interesse am Berberdialekt, seiner Verbindung mit dem maghribinischen Arabisch und dem klassischen Hocharabisch. Die Diskussionen betreffen auch die Einbindung der lokalen historischen Entwicklungen in die größeren historischen Zusammenhänge Südmarokkos. Hierbei ergab sich die von männlichen Jugendlichen oft gestellte von mir nicht zu beantwortende Frage, um ihre Zukunftsaussichten in ihren Dörfern unter dem Aspekt der gegebenen demographischen Probleme (vgl. Agar 1980, 83-136).

³⁰ Die Zusammenarbeit mit den administrativen Stellen (Kaidat) führte dazu, daß seitens einiger Dorfbewohner unerwartete Vorbehalte gegen meinen Aufenthalt aufkamen. Bis dahin war das Anlegen von Zeichnungen und Notizen in den Gärten relativ unproblematisch. Verbal geäußerte Vorbehalte gegen meine Person waren dabei auf innerdörfliches "Gerede" über Sinn und Zweck meines Aufenthaltes in den Dörfern zurückzuführen.

³¹ Ausschließlich auf Erträge und Aufwendungen konzentrierte Befragungen hätten die Dorfmitglieder als "fiskalische Schnüffelei" interpretiert und sind aus diesem Grund nicht durchgeführt worden. Wie in Einzelfällen bekannt hätte Abbruch und Aufgabe der Forschung die Folge sein können.

Schlüsselinformanten zur Hilfe genommen. Dieselbe Vorgehensweise wurde im Fall des Einsatzes photographischer Hilfsmittel praktiziert³². Der Feldaufenthalt wurde nicht an einem Stück ununterbrochen durchgeführt. Die zwischen den Aufenthalten wiederholten Unterbrechungszeiten³³ dienten der Auswertung erhobener Daten. Über die Neuinterpretation des gewonnenen ethnographischen Wissens für noch fehlende oder insgesamt unklare Zusammenhänge wurden im Detail weitergehende Ermittlungsstrategien herausgearbeitet.

Vorübergehend wurde der Aufenthalt in jeweils einem Haushalt der beiden Dörfer unternommen. Zeitweise fand der außerdörfliche Aufenthalt im regionalen Zentrum statt. Die unterschiedlichen Standorte ermöglichten die zielgerichtete Kontaktaufnahme mit den in unterschiedlichen Wirtschaftsbereichen tätigen Personengruppen.

1.3.1.2 Techniken der Datenerfassung

Alle mit dem Produktions- und Konsumbereich in Verbindung stehenden quantitativen Angaben wurden in tabellarischen Übersichtsplänen notiert. Kulturelles Hintergrundwissen sowie historische Zusammenhänge über Haushalte, Dörfer und Region wurden in Feldtagebüchern festgehalten. Die Angaben zu Personenstandsdaten (Alter, Geschlecht, Kinderzahl) und alle Angaben zu agrarischen Erträgen sind in der dreijährigen Phase wiederholt aufgenommen worden. Befragungen mit quantitativen Inhalten erfolgten über Gruppengespräche, bei denen Kernfragen zur Ertrags- und Aufwandbestimmung in umfassendere wirtschaftliche Komplexe eingebettet wurden. Zur Überprüfung wurden diese innerhalb wiederholter Gruppendiskussionen nachgefragt. Das direkte Mitschreiben der Befragungsergebnisse galt als störend. Antworten zu den der entworfenen Leitfadiskonzeption entsprechend strukturierter Fragebögen wurden im Gedächtnis gespeichert. Ausschließlich Zahlen, Namen und Ortsangaben, in Kürzeln sofort notiert, sind unmittelbar im Anschluß an die Gespräche in die tabellarischen Pläne übernommen worden.

³² Der Einsatz photographischer Mittel wurde nur auf Bitten seitens photographierwilliger Personen durchgeführt. Alle Abzüge wurden an die dargestellten Personen freigiebig verteilt. Dabei sollte das mir bekannte auf Obligationen beruhende System reziproker Hilfsmaßnahmen die photographierten Personen jedoch nicht verpflichten, sich befragen zu lassen. Als Vorteile ergaben sich Kontaktaufnahmen in vielfältiger Weise.

³³ Aufenthalte 1985 - 1989:
 Februar/März 1985,
 September 1987;
 davon in der Region Tazenakht:
 März/Mai 1986,
 Juni 1986,
 August/Oktober 1986,
 April/Juni 1987,
 Januar/August 1988,
 April 1989.

Der mit dem Forschungsziel vertraute Feldassistent zeigte sich in Anbetracht der Fülle zu sammelnder Daten als hilfreich. Mit ihm konnten im Anschluß an die Befragungen alle Details noch einmal durchgesprochen und Erinnerungslücken geschlossen werden. In Fällen eingetretener Informationsverluste fand ein nochmaliges Nachfragen statt. Vorab entworfene Fragenkomplexe wurden von weiteren Assistenten in den gesprochenen Berberdialekt (*tashelhit*) übersetzt³⁴. Die Assistenten³⁵ zeigten sich durch besonderes Handlungsgeschick bei der Kontaktaufnahme zu verschiedenen gesellschaftlichen Alters- und Geschlechtsgruppen aus³⁶. Weitere Vorteile ergaben sich durch ihre Standortkenntnis über innerdörfliche Beziehungsmuster zwischen Haushalten und Akteuren. In bezug auf die Qualität der Befragungen ist anzumerken, daß fehlende sprachliche Kenntnisse zur Vermittlung der Inhalte oder zu komplexe Fragestellungen auf Seiten der Befragten zu Mißverständnissen und damit zu Einschränkungen der Zuverlässigkeit der Angaben während des Interviews führen konnten. Wiederholtes Nachfragen oder in Einzelfällen tiefergehende Erklärungen hinsichtlich zu erfragender Zusammenhänge mit Diskussionen über Wortbedeutungsinhalte ermöglichten die weitergehende Aufklärung³⁷.

1.3.2 Datenauswertung und Darstellung der Daten

1.3.2.1 Auswertungsverfahren des quantitativen Datenmaterials

Die verwandten statistischen Verfahren bei der Datenauswertung lassen sich in dreifacher Hinsicht unterscheiden.

³⁴ Die Übersetzungen erbrachten weitere Sprachkenntnisse. Das Wissen diente zur Kontrolle gegebener Antworten in den Befragungen.

³⁵ Die angesprochene Fähigkeit ließ sich bei den beiden sprachlich qualifiziertesten Kandidaten in der vorgefundenen Form nicht ausmachen. Störend bei der Kontaktaufnahme zu verschiedenen Bevölkerungsgruppen wirkte sich der Aspekt ihrer höheren Ausbildung -- erste und einzige Studenten des Dorfes -- aus. Ältere Dorfbewohner äußerten indirekt die Ablehnung meiner Person für den Fall einer Zusammenarbeit mit diesen Kandidaten. Als Schlüsselinformanten für den Bereich "Sprache" und "modernes Wissen" standen beide Personen mit vielen informationsreichen und praktischen Hinweisen zur Verfügung.

³⁶ Der Feldassistent wird seit seiner Jugend von den Dorfbewohnern mit der Bezeichnung für sich entwickelnde politische Führer *amghar* angeredet. Die Bezeichnung *amghar n'taqbilt* (der politische Führer des Stammes/Dorfes) war immer eine Person, die schon während ihrer Kindheit in der Gruppe der männlichen Jugendlichen durch persönliches Handlungsgeschick auffällt. Sie vermittelt zwischen den verschiedenen gesellschaftlichen Gruppen des Dorfes zum Vorteil ihres eigenen Machtausbaus. Der Assistent organisierte benötigte Kontakte zu verschiedenen Schlüsselinformanten mit spezifischen Detailkenntnissen, bei der Suche geeigneter Unterkünfte und bei Verbindungen zur Administration in Tazenakht. Er war mit den vordergründig vielfach nicht zu durchschauenden Rivalitäten zwischen den Familien vertraut. Zum Teil organisierte er taktisch angepaßte Formen der Kontaktaufnahme zur Dorfbevölkerung (vgl. Schweizer 1985, 275-277).

³⁷ Nach Rosen (1984, 165-192) entwickeln die Individuen ihre Verhaltensweisen situations- und kontextbezogen auf eine mit ihrem Gegenüber ausgehandelte Form von sozialer Realität. Seine Überlegungen und zahlreiche im Verlauf der Feldforschung seine These bestätigende Indizien legten nahe, in bezug auf die erfragten quantitativen Auskünfte Einschränkungen der Reliabilität und Validität anzunehmen.

1. Verfahrensweisen zur Datenreduktion werden bei der Typenbildung mit Hilfe des Verfahrens der hierarchischen Clusteranalyse unternommen. Auf der Grundlage relativer Einnahme- und Ausgabeanteile findet eine Bündelung ähnlicher Haushaltsgruppen, der Typen, statt.
2. Die Gesamtbeschreibung der wirtschaftlichen Situation der Untersuchungseinheiten und der Typen wird über Verteilungen der Untersuchungseinheiten Haushalte/Typen auf die Werte einer Variablen und statistische Maßzahlen zur Beschreibung dieser Verteilungen angezeigt.
3. Die Korrelations- und Kausalanalyse dient dem Nachweis des Einflusses mehrerer explikativer "unabhängiger" Variablen auf jeweils eine zu erklärende Variable. Das Verfahren wird zur Bestimmung der modellgemäß ausgewiesenen Einflußfaktoren im Wirtschaftsverhalten der Typen in Ansatz gebracht (Abb. 1-1).

Die genaue Vorgehensweise und die zur Analyse verwandten Programme werden an den einleitenden Stellen zu charakteristischen Verfahrensweisen angeführt.

1.3.2.2 Darstellung der Daten: Qualitative Aspekte bei der Datenauswertung

Lebendige Verhaltensäußerungen wirtschaftlicher Art werden nicht ausschließlich auf den Geldwert, die relativen Anteile zur Einnahme- und Ausgabeseite und die maßgeblichen Einflußfaktoren hin betrachtet. Die Ergebnisse des Clusterverfahrens zur Typenbildung werden auf der Grundlage allgemeiner Rahmenbedingungen, die über den historischen Einblick auch qualitative Aspekte berücksichtigen, eingeordnet. Auf Mikroebene wird das Wirtschaftsverhalten der Typen über quantitatives Material in Form der Häufigkeitsverteilungen in den Tabellen und den Ergebnissen der Korrelationsanalyse verdeutlicht. Die über das quantitative Material unternommene Beschreibung der Wirtschaftsprozesse in den Typen ist stärker auf die gegenwärtigen Entwicklungen ausgerichtet. Die Interpretationen zu den Wirtschaftsprozessen basieren auf qualitativen Informationen. Diese liegen in Form von historischem und kulturspezifischem Hintergrundwissen vor. Historische Analysen werden auf der Grundlage mitgeteilter Haushaltsbiographien in Ansatz gebracht. Hierbei soll der Einfluß vergangener Ereignisse und tradierter Kulturelemente in den wirtschaftlichen Verhaltensabläufen auf Haushalts- und Dorfebene verdeutlicht werden. Auf Mikroebene werden über haushaltsbiographische Informationen die Zugangsmöglichkeiten zu den wichtigsten Produktionsfaktoren aufgezeigt. Die makroskopische Betrachtung weist historische Beziehungen zur Außenwelt wie die fortgesetzte Entwicklung der Außenorientierung und der Außeneinflüsse auf.

Die Bedeutung der durch kulturelle Bereiche beeinflussten Werte und Normen im Wirtschaftsverhalten findet über qualitatives Material Beachtung. Eigene Beobachtungen oder

Erklärungen seitens der Befragten werden angeführt, insoweit mit diesen eine sinnvolle Interpretation der quantitativen Ergebnisse unternommen werden kann. Kulturelle Aspekte aus nicht-wirtschaftlichen Bereichen fließen in die Ausführungen mit ein, wenn diese zur Transparenz wirtschaftlicher Verhaltensäußerungen beitragen. Anzumerken ist noch, daß für vergangene Zeiträume keine vergleichbare Datendichte zum Einnahme- und Ausgabeverhalten besteht. Insoweit über Befragungen und Quellenstudien Informationen vorlagen, werden die Details in den Ausführungen angeführt.

Die Beschreibung und Charakterisierung der mit gleichartigem Wirtschaftsverhalten zu Gruppen zusammengefaßten Haushalte findet nicht nur in Form von generalisierenden Beschreibungen statt. Einzelne in den Typen ermittelte insgesamt untypische Fallbeispiele werden gesondert angeführt. Hierbei sollen die in den verallgemeinernden Beschreibungen der Wirtschaftsprozesse der Typen nicht erkennbaren Variationen zur Verdeutlichung individueller Unterschiede zum Ausdruck kommen.

Zusammenfassend ist anzumerken, daß die Verbindung von quantitativem und qualitativem Material mit der Zielsetzung unternommen wird, das Verständnis der Wirtschaftsprozesse in den Typen zu vertiefen und strukturelle Zusammenhänge zu verdeutlichen. In der quantitativen Analyse werden präzise und systematische Schritte mit Hilfe selektiv bevorzugter Auswertungsverfahren zur Beantwortung der Fragestellung unternommen. Die Verbindung mit qualitativen Daten dient der Anreicherung der abstrakten quantitativen Ergebnisse mit informationsreichen Kontexten, die vielfältige Aspekte des Untersuchungsgegenstandes berücksichtigen. Der Tabellenanhang wird als Nachweis für die gesammelten Feldforschungsdaten angeführt. Neben einer allgemeinen Übersicht über verbreitete Einflußfaktoren des gesamten Wirtschaftsbereiches aller Untersuchungseinheiten (Kapitel 5) erfolgt anschließend die Übersicht nach Typen- (Kapitel 6) und Dorfzugehörigkeit (Kapitel 7). Innerhalb des Textes übernommene Werte erfahren den konkreten Verweis in den Tabellen.

1.4 Aufbau der Arbeit

Der Aufbau der Arbeit verfolgt das allgemeine Gliederungsprinzip, nachdem von allgemeinen zu abstrakten und speziellen Aussagen vorgegangen wird. Zur Beantwortung der Fragestellung mit den Abschnitten zum typeninternen Wirtschaftsverhalten und zum Vergleich der dörflichen Wirtschaftsstrukturen habe ich das Auswertungsverfahren entwickelt.

Die Kapitel 1 und 2 beziehen sich auf übergeordnete mit der Fragestellung in Verbindung stehende Aspekte. Kapitel 1 unternimmt die Einleitung und verdeutlicht Aspekte, die im Auswertungsverfahren zu beachten sind. Hierbei werden auch Aspekte, die für die

Organisation der Feldforschung von Bedeutung sind, hervorgehoben. Kapitel 2 unternimmt den historischen Einblick in die Entwicklung der politischen und ökonomischen Strukturen der Region. Gegenwartsbezogene Aspekte betreffen die ökonomische Situation des Wirtschaftszentrums Tazenakht und eine kurze überblicksartige Beschreibung der Untersuchungsdörfer. In Kapitel 3 findet die Charakterisierung der wichtigsten Merkmale der Produktionsprozesse an den Standorten statt. Kapitel 4 zeichnet die grundlegenden Schritte zum Auswertungsverfahren auf. Im ersten Teil werden die Merkmale zum Einnahme- und Ausgabebereich erörtert. Nachfolgend erfolgt eine allgemeine Charakterisierung des Clusterverfahrens und Präsentation der Resultate. Abschließend wird die Zuordnung der Ergebnisse, die die Verbindung des landwirtschaftlichen und nicht-landwirtschaftlichen Bereiches im Wirtschaftsverhalten zum Ausdruck bringen, den charakterisierten allgemeinen Rahmenbedingungen, die durch Bevölkerungswachstum, Landverknappung und unregelmäßige Niederschläge bestimmt sind, unternommen. In den Kapiteln 5 und 6 findet die genaue Beschreibung des Wirtschaftsverhaltens in den Typen statt. Unter dem Aspekt, daß die Ursachenbereiche den Wirkungsbereichen voran gestellt werden, erfolgt in Kapitel 5 die Charakterisierung der Haupteinflußfaktoren und nachfolgend die Ermittlung ursächlich wirkender Faktorenbündel mit ihren Auswirkungen im Konsumbereich. Auf der Grundlage der Typenzugehörigkeit der Haushalte wird in Kapitel 7 der Dorfvergleich durchgeführt. Hierbei werden im Ursachenbereich Einflüsse der regionalen und natürlichen Umwelt erläutert. Über den historischen Einblick werden Zusammenhänge und Verbindungen zum politisch-ökonomischen Kontext herausgestellt.

2 Untersuchungsregion

2.1 Allgemeine Übersicht

2.1.1 Lage und Klima

Der zur Provinz Ouarzazate zählende Distrikt Tazenakht befindet sich auf der Südseite des westlichen Hohen Atlas in Richtung Sahara, ca. 300 km von der Atlantikküste, 250 km südlich von Marrakesch und in westlicher Richtung knapp 100 km von der Provinzhauptstadt Ouarzazate entfernt (Karte 3-1). Der westliche Hohe Atlas bildet entlang seiner Hauptketten mit Gipfelhöhen von über 4000 m ein schwer zugängliches, von tiefen Tälern durchzogenes, Gebirgsmassiv. Die Dörfer befinden sich südlich der Hauptketten hinter dem vulkanischen Massiv des Siruoa (3.304 m), im Gebiet des südlich anschließenden bis zu 2.300 m hohen Anti-Atlas. Der Gebirgstheil bildet eine Übergangszone zwischen dem westlichen Hohen Atlas, dem südlich anschließenden Anti-Atlas und den der Sahara zuzurechnenden Erhebungen um den Jebel Bani³⁸.

Die klimatischen Rahmenbedingungen der Region sind durch folgende Aspekte charakterisiert. Die durchschnittliche Niederschlagsmenge von 100 - 150 mm/Jahr fällt zum großen Teil in den Wintermonaten von Oktober bis Dezember und weist im langfristigen Vergleich eine hohe Schwankungsbreite auf. In der Hauptkette des Atlas beträgt der Wert 200-300 mm/Jahr. Richtung Sahara nimmt der Niederschlag kontinuierlich ab und liegt am Wüstenrand bei cirka 80 mm/Jahr (Abb. 5-2)³⁹. Die Niederschläge in den Wintermonaten (von Herbst bis Frühsommer; vgl. Abb. 3-1) fallen oberhalb von 2500 m als Schnee. Dieser bildet ein Wasserreservoir, aus dem die in den Südabhang abfließenden Flüsse bis in den Frühsommer mit Wasser versorgt werden. Die sonstigen Niederschläge in der Region treten unregelmäßig auf und tragen zu einer Hebung des Grundwasserspiegels bei. Hierdurch bedingt bilden sich ephemere, der Versorgung der Viehherden dienende, Weideflächen. Die Temperaturen weisen in Abhängigkeit der Höhenlage beträchtliche Unterschiede auf. Mittlere Maximalwerte erreichen 21,9° im Atlas (2.000-2.500 m) und 30,4° am Wüstenrand (500-700 m). Sommerliche Spitzenwerte liegen dort bei zirka 50°. Mittlere Minimalwerte liegen im Bereich zwischen 6,8° (Atlas) bis 15,0° (Wüstenrand). Absolute Extreme ergeben sich mit -

³⁸ Der Hohe Atlas erstreckt sich in Südmarokko in südöstlicher Richtung über 700 km vom Landesinneren bis zum atlantischen Ozean und bietet in seinem westlichen Teil jenseits der Trennungslinie zwischen dem Mittleren und Hohen Atlas und dem Oued Dades die ökologischen Voraussetzungen zur seßhaften Bewässerung.

³⁹ Pletsch 1971, 34.

5,6° am Wüstenrand und bis zu -24,1° im Atlas (vgl. Abb. 3-1)⁴⁰. Für Südmarokko sind zur Wende im Frühjahr/Sommer und im Sommer/Herbst zwei Perioden mit starkem Windaufkommen festzuhalten. Im Sommer sind vor allem zwei Winde, der Chergui (Ostwind) und der Schirokko (Südwind) wegen ihrer austrocknenden Wirkung gefürchtet.

Der gesamte südlich des Atlas liegende Raum bildet ein semiarides Übergangsgebiet zur Sahara und wird als Landschaftsglied der marokkanischen Prä-Sahara eingestuft. Charakteristisch ist, daß die an der Südflanke des Atlas fallenden Niederschläge die Flußoasen mit dem für das Pflanzenwachstum notwendigen Wasser versorgen. Die umliegenden von Herbst bis in den Sommer verfügbaren Naturweiden in unterschiedlichen Höhenlagen bilden die Grundlage für die nomadische und teilseßhafte Lebensweise mit Schaf- und Ziegenzucht.

2.1.2 Angaben zur Bevölkerung Südmarokkos

Die Bevölkerung des westlichen hohen Atlas, in der Literatur mit dem Begriff "Chleuh" (arab. wörtl.: grober Kerl)⁴¹ bezeichnet, wird zur Gruppe der "Berber" gerechnet. Migrationen, Kriege und Invasionen haben zu Vermischungen der Bevölkerung beigetragen. Der Begriff "Berber" als auch der Begriff "Chleuh" sind zur Charakterisierung der ethnischen Zusammensetzung der Gruppe wenig hilfreich. Der Begriff "Berber" bezieht sich vorwiegend auf linguistische Unterschiede und grenzt die "Berber"-sprechenden Gruppen gegenüber den "Arabisch"-sprechenden Bevölkerungsteilen im Maghreb ab. Der Begriff "Chleuh" bezieht sich auf einen der drei großen Berber-Dialekte, den Dialekt "*tashelhit*". Um die Unterschiede in der Zusammensetzung der Population transparent zu machen, verwende ich die in der Literatur und von den Bewohnern der Region verwendeten Eigenbezeichnungen⁴².

Die Bezeichnung *imaziren* (singl.: *amazir*) betrifft entsprechend der wörtlichen Übersetzung die "Freien", die früheren Herren der Region. Die hellhäutige Gruppe bildet den quellenmäßig berichteten, ursprünglich in der Region lebenden und über Landbesitz verfügenden Bevölkerungsteil.

Die Gruppe der *assoukoin* (pl.: *issoukoine*; wörtl.: "vom *souk* [Markt] mitgebracht") umfaßt dunkelhäutige Bevölkerungsteile. Die Mitglieder der in der Literatur als "Haratin"⁴³ bezeichneten Gruppe wurden bis zur Ankunft französischer Reisender (um 1880) auf den

⁴⁰ Ergebnisse (Pletsch 1971, 38) der Stationen im Atlas (M'Semir 2100 m NN) und am Sahararand (Tagiunit 600 m NN).

⁴¹ Die Fremdbezeichnung der Araber ist von den Bewohnern als Eigenbezeichnung übernommen worden.

⁴² Jüdische und arabische Bevölkerungsanteile existieren in den Dörfern nicht. Diese konzentrieren sich auf städtische Gebiete.

⁴³ Zur Herkunft des Wortes: Die arabische Wurzel *hrt* deutet auf die Tätigkeit "pflügen" hin; die berberische Ableitung des Adjektives *ahardan* bedeutet "schwarz".

südmorokkanischen Sklavenmärkten an die hellhäutigen *imaziren* verkauft⁴⁴. Die Herkunft der Bevölkerungsteile läßt aufgrund von Abstufungen in der Hautfarbe die Trennung zwischen einem sudanesisch-negroiden schwarzen Hauttyp, der über Karawanentransporte aus dem Sudan importiert wurde⁴⁵, und einen schwarz-bräunlichen Typus, der von Nomaden in der Sahara zum Weiterverkauf gefangen wurde⁴⁶, zu⁴⁷. Diese Gruppen verfügten und verfügen zum Teil noch heute über keinen Landbesitz. Sie nehmen der traditionellen sozialen Schichtung Südmorokkos entsprechend die niedrigste Position ein.

Der gesamte westliche Hohe Atlas und der Anti-Atlas zählen zu den berbersprachigen Regionen Marokkos. Trotz regionaler Unterschiede wird der gesprochene Dialekt *tashelhit* im ganzen Gebiet des westlichen Hohen Atlas verstanden. Im gesprochenen Dialekt finden wir Einflüsse der arabischen Sprache und moderne technische Begriffe der europäischen Sprachen. Die Gruppen der *imaziren* und die der *assoukoin* sind patrilinear und patrilokal organisiert⁴⁸. Unter der Autorität des Ältesten wird unter den verheirateten Söhnen, die mit ihren Frauen und Kindern die einzelnen Kernfamilien, *takat*⁴⁹, im gemeinsamen Haushalt bilden, der Zugang zu den landwirtschaftlichen Ressourcen geregelt. Auf verwandtschaftlichen Prinzipien basierende größere Einheiten sind bei den seßhaften Gruppen der Region nur teilweise zu finden⁵⁰. Die dunkelhäutigen Bevölkerungsteile haben die sozialen Organisationsformen übernommen. Die Vertreter der einzelnen Familien bilden den gemeinsamen Dorfrat, der alle öffentlichen Entscheidungen trifft. Einzelne wohlhabende Ratsmitglieder haben in der Vergangenheit ihre Vormachtstellung als politischer Anführer, *amghar* (pl.: *imgharen*), ausbauen können.

⁴⁴ Segonzac 1910, 259.

Doutté (1905, 12) berichtet über zwei jährliche Karawanen, die den Markt von Tazeroualt mit Sklaven belieferten.

⁴⁵ Dubuc (1935, 201) berichtet über seit dem 16. Jahrhundert bestehende Karawanentransporte marokkanischer Sultane hin.

⁴⁶ Adam 1967, 327.

⁴⁷ vgl. Hoffmans (1967, 36-37) Zusammenfassung zur sozialen Stellung der *harratin* in der traditionellen ländlichen Gesellschaft Marokkos; Rakow/Ubach (1923, 16,) rechnen die Gruppe den *haratin* zu, von denen sie Sklaven unterscheiden. Pletsch (1972, 130) beschreibt die Gruppe der *haratin* als "befreite Sklaven".

⁴⁸ Die Bezeichnung für Verwandtschaft lautet *ighs* (wörtl.: Knochen). Neumann (1983, 214) vermutet, daß die bei vielen patrilinear organisierten Völkern Inner- und Nordasiens verwendete Bedeutung der "Knochenverwandtschaft" dem Begriff *ighs* ganz nahe kommt.

⁴⁹ Wörtlich: Feuerstelle.

⁵⁰ Gellners (1969, 35) Zuordnung der Gruppen zum Konzept der segmentären Gesellschaft trifft auf die unteren Ebenen (bis zur erweiterten Familie) zu. Bestimmungsschwierigkeiten ergeben sich für übergeordnete Einheiten. Berque (1955, 59-65) verweist als Ursache auf den alle kategorischen Unterteilungen zunichte machenden Partikularismus in der Region.

Die Bewohner des Untersuchungsgebietes gehören heute, wie in ganz Marokko, nahezu vollständig dem Islam an⁵¹. Als sunnitische Muslime folgen sie seit dem 11. Jahrhundert dem malekitischen Ritus⁵². Charakteristisch ist für alle Dörfer eine Moschee mit einem lokalen religiösen Führer, *fiqh*⁵³. Vor der Unabhängigkeit lebten im Zentrum Tazenakht große Anteile von Personen jüdischen Glaubens⁵⁴.

Wie in allen ländlichen Gebieten Marokkos wird auch im Untersuchungsgebiet die Heiligenverehrung praktiziert. Die Nachfahren bekannter großer Heiliger, den *igurramen*, stellen für die Bevölkerung "himmlische Nothelfer" dar, die die Verbindung zwischen den Schriftunkundigen und der schriftlich fixierten oberen Seinsebene herstellen. Als positiv wird die ihnen zugesprochene Segenskraft (*baraka*) gedacht. Diese kann an allen mit ihnen in Verbindung stehenden Stellen aufgenommen werden und sorgt bei jeder Unternehmung zu deren Gedeihen und Wohlergehen. Die besondere Bedeutung der *igurramen* zeigt sich darin, daß sie auf lokalen, regionalen und überregionalen Ebenen handeln. Vorislamische religiöse Praktiken werden bis heute von Teilen der Bevölkerung, vorzugsweise von dunkelhäutigen Frauen, praktiziert.

2.2 Geschichte

Nachfolgend werden die wichtigsten in den Quellen ausgewiesenen politischen und wirtschaftlichen Zusammenhänge zwischen den diversen Zentralregierungen Marokkos und der Untersuchungsregion herausgestellt. Die Zeit vor Errichtung des Protektorates (1912) ist durch die seit dem 7. Jahrhundert einsetzende Auseinandersetzung mit den diversen marokkanischen Zentralmächten, die Ergebnis arabischer Eroberungen oder interner Reichsgründungen waren, charakterisiert. Die Phase der zunehmenden europäischen Einflüsse und die Zeit des Protektorats, werden separat abgehandelt.

2.2.1 Vor-Protectoratszeit

Über die Zeit vor den arabischen Eroberungen gibt es nur wenige Informationen, um eine treffende Beschreibung der Kultur der Bewohner abzugeben. Den Berichten nach ist davon auszugehen, daß die Bewohner der Untersuchungsregion mit der größten zusammenhängenden Gruppe den in den atlantischen Ebenen seßhaften Masmuda-Berbern in

⁵¹ Der Anteil der Moslems in Marokko wird mit 99 % berichtet (Länderbericht Marokko 1988, 24).

⁵² Der von Ibn Toumert, dem Gründer der Almohaden-Dynastie, eingeführte malekitische Ritus sieht gegenüber einer unter den Almoraviden aufkommenden Vermenschlichung Gottes Gott als spirituelles absolutes Wesen (Brignon et alii. 1967, 95).

⁵³ Die gemeinsame religiös gestimmte Verbundenheit kommt in der Bezeichnung für die Moscheegemeinschaft (*timesgida*) zum Ausdruck.

⁵⁴ Foucauld 1888, 107.

Verbindung stehen. Diese wiederum zeigen Verbindungen zu den im heutigen Lybien und Algerien seßhaften "Ahnen" der Berber, den Libyco-Berbern oder Numibiern. Das Wirtschaftsleben zeichnet sich durch Formen eines unterentwickelten Pflanzenanbaus und der überwiegend praktizierten Viehzucht aus. Den Berichten nach ist der südmarokkanische Lebensraum zwischen Atlas und Sahararand in der Zeit von 2500 bis 1200 vor Chr. von nomadischen Rinderzüchtern genutzt worden⁵⁵.

Mit dem Vordringen arabischer Eroberer aus dem Osten seit dem 7. Jahrhundert, insbesondere den nomadischen Zenata-Berbern im 10. Jahrhundert, findet der Rückzug der Masmuda in die angrenzenden marokkanischen Gebirgsregionen, im Norden dem Rif, im Süden dem westlichen Hohen Atlas und dem Anti-Atlas statt⁵⁶. Im Gebiet um den Jebel Siroua siedeln noch im ausgehenden 19. Jahrhundert Teile der Masmuda als seßhafte Ackerbauern gemischt mit Senhadja-Nomad⁵⁷. Im 12. Jahrhundert gelingt Ibn Toumert im Gebiet des westlichen Hohen Atlas (Tinnell) über die religiöse Erneuerung des Islam⁵⁸ als religiöser Führer die politische Einigung der verfeindeten Gruppen. Die neugeschaffene Allianz bildete die Basis für den Aufbau der religiös motivierten Bewegung der Almohaden, die den Sturz der herrschenden Almoraviden-Dynastie einleitet. Der ausgeprägte Unabhängigkeitswillen der im Untersuchungsgebiet lebenden Gruppen trägt jedoch dazu bei, daß obwohl die Bewohner der Region Mitbegründer der Almohadenbewegung waren, sich der Autorität des nachfolgenden Almohadenanführers Abd-el-Moumen (1130-1163) widersetzen und als eine der letzten unabhängigen Bastionen im westlichen Hohen Atlas von diesem unterworfen werden⁵⁹. Im 13. und 14. Jahrhundert wird für weite Teile des westlichen Hohen Atlas die Kontrolle durch die arabische Nomadendynastie der Beni Merin berichtet. Der unzugängliche Bereich der Untersuchungsregion, insbesondere die Bergregion des Siroua-Massifs, soll nicht unter ihrer Herrschaft gestanden haben⁶⁰. Mit Vordringen der Portugiesen an der marokkanischen Küste im 14. Jahrhundert erfährt der Islam durch die christliche Bedrohung eine Renaissance. Als Folge entwickeln sich mehrere mächtige religiöse Bruderschaften. Diese tragen zur Schwächung und zum Untergang der herrschenden Saadierdynastie bei. Im 15. und 16. Jahrhundert kontrollieren die Anführer der Bruderschaften politisch die Region. Die Führer der Bruderschaften werden aufgrund ihrer religiösen Stellung seitens der Bewohner der Region akzeptiert. Gleichzeitig behalten die Gruppen der Region ihre traditionellen

⁵⁵ Simoneau 1967, 67-76.

⁵⁶ El Bekri zufolge bildeten die Masmuda zu Beginn des 11. Jahrhunderts die größte Bevölkerungsgruppe in der atlantischen Ebene (Terrasse 1949/1, 22).

⁵⁷ Ibn Khaldun 1906, 135.

⁵⁸ Einführung des malekitischen Ritus (siehe Nr. 12; Brignon et al. 1967, 95).

⁵⁹ Montagne 1930, 17.

⁶⁰ Montagne 1930, 71-72.

politischen Organisationsformen bei. Für die Zeit ab dem 17. Jahrhundert bis zur Unabhängigkeit schließt sich die Phase der Herrschaft der Alaouten an. Eine Herrschaftsausdehnung über den ganzen westlichen Hohen Atlas wird nicht berichtet.

Die marokkanischen Zentralregierungen kontrollieren zu keinem Zeitpunkt durchgehend die Gruppen im Untersuchungsgebiet. Bis zur Ankunft der Franzosen Mitte des 19. Jahrhunderts bewahren sie ihre politische Unabhängigkeit⁶¹. Das politische System wechselt zwischen den Formen von vorübergehenden politischen Führern (*amghrar*) und der Instanz des Dorfrates (*jemaa*) bestehend aus den Vorständen der einflußreichsten Familien der *imaziren* der Region. Der Machtbereich der politischen Instanzen konzentriert sich auf das gemeinsam von einer Gruppe bewohnte Territorium. Die Tätigkeiten der politischen Führer richten sich auf die Verteidigung der natürlichen Ressourcen (Weiden; Quellen; Felder) gegenüber äußeren Feinden. Der Aufbau größerer Gebilde ist nur über Eroberungszüge der umliegenden Gebiete zu bewerkstelligen, die aufgrund des Unabhängigkeitswillens der Gruppen der Region nur im Fall außergewöhnlicher Situationen (mit Hilfe europäischer Waffen; Intrigen der Zentralmacht) möglich sind⁶². Für den Erhalt der politischen Unabhängigkeit der Gruppen war die Lage abseits der Marokko mit dem südlichen Afrika verbindenden Karawanenwege von Vorteil. Zur Sicherung des Handels werden diese in starkem Maß durch die Zentralmacht kontrolliert. Wiederholt versuchte die marokkanische Zentralmacht die umliegenden Gebiete zu erobern, um von den Gruppen hohe Tribute einzufordern. Um der hohen Tributpflicht zu entgehen, haben die Gruppen in der gesamten Region des westlichen Hohen Atlas in strategisch günstigen Lagen in Dorfnähe befestigte Nahrungsmittelspeicher errichtet. Neben der Bedeutung als Rückzugsmöglichkeit im Fall der Okkupation des Dorfes durch Truppen der Zentralregierung⁶³, dienen die Speicher der Bevölkerung als Lagerungsstätte konservierter Nahrungsmittel, die im Falle einer wieder eintretenden Dürreperiode konsumiert werden.

Die religiösen Bruderschaften gewinnen in Marokko im 15. und 16. Jahrhundert mehr und mehr an politischem Einfluß. Bis zur Ankunft französischer Reisender baut die Bruderschaft der Naciria mit Sitz in Tamgrout (südliches Draa-Tal) über ihren religiösen Einfluß auch ihre politische Vormachtstellung aus. Diese garantiert erst die politische Stabilität in weiten Teilen Südmarokkos. Der Islamgelehrte Mohamed ben Nacer und seine Nachkommen werden von der Bevölkerung aufgrund ihrer großen Segenskraft (*baraka*) und ihres Wissens über den Islam bis heute anerkannt und respektiert. Tamgrout, als Zentrum der Bruderschaft der

⁶¹ Gellners "Wölfe" (Gellner 1969, 3-5) unternahmen keinen Versuch zur Machtausweitung.

⁶² Berichte über die Institutionen der unabhängigen Berbergesellschaft im Spannungsfeld zwischen rivalisierenden übergeordneten Mächten, wie Kaida und Zentralregierung, sind bei den französischen Kolonialethnologen zu finden (siehe Montagne 1927, 10-16; vgl. La Chapelle 1928).

⁶³ Zur Darstellung kollektiver Dorfspeicher (*agadir*): Montagne 1929, 145-166, Baier 1956, 58.

Naciria, entwickelt sich als Ausbildungsstätte mit einer bedeutenden Bibliothek für Koranschüler. In den in ganz Südmarokko verzweigten Tochter-Zaouien wird primär die tiefergehende Islamisierung vorgenommen, um lokale präislamische Praktiken zurückzudrängen. Die für ihr islamisches Wissen bekannten Schüler der Zaouia werden als Vermittler bei Konflikten in und zwischen den Gruppen um Rat und Vermittlung angerufen⁶⁴. Die Zaouien in der Untersuchungsregion befinden sich immer im Grenzgebiet zwischen zwei größeren Gruppen⁶⁵. In wirtschaftlicher Hinsicht garantieren die Heiligen innerhalb der herrschaftslosen Regionen die Durchführung von Handelskarawanen über größere Distanzen und damit auch das Funktionieren der regionalen Märkte⁶⁶. Zum Schutz gegen Überfälle werden vielfach die Karawanenzüge von Mitgliedern der religiösen Bruderschaften (*zaouia*) begleitet oder auch organisiert⁶⁷.

Zwischen der *zaouia* und den Bewohnern der Region existiert bis 1972 eine feste Abgabeordnung. Entsprechend den religiösen Verpflichtungen werden seitens der Bewohner Almosenabgaben (*zakat*) in Form von Naturalien an die *zaouia* entrichtet. Aufgrund der von der *zaouia* unterhaltenen zahlreichen Schüler ist davon auszugehen, daß die ökonomischen Mittel der *zaouia* einen beträchtlichen Umfang gehabt haben müssen⁶⁸.

Das Wirtschaftsleben in der Vorprotektoratszeit ist durch die Komponenten Nomadismus und Selbsthaftigkeit charakterisiert. Alle Berichte zeigen für die Vergangenheit seßhafte Lebensformen an. Die nomadischen Elemente in der Kultur weisen darauf hin, daß der Stellenwert der Viehzucht von großer Bedeutung ist. Den Berichten nach werden im 16. Jahrhundert in der Landwirtschaft vorwiegend Viehzucht und Dattelanbau als Wirtschaftsform durchgeführt⁶⁹. Zusätzlich bestehen nicht-landwirtschaftliche Erwerbsmöglichkeiten im Gebiet des Anti-Atlas. Die Tätigkeiten fallen im Bergbau in Kupfer- und Silberminen (Tamdoult und Aqqa) an⁷⁰.

⁶⁴ Hierzu zählen schwere Delikte wie Mord oder Totschlag und wiederkehrende Konflikte um die Wasserzuteilung oder die Feldaufteilung nach dem Tod eines Haushaltsvorstandes. In schweren Konfliktfällen zwischen zwei Gruppen wird der Heilige der religiösen Bruderschaft (*zaouia*) angerufen, um eine Konfliktausweitung zu vermeiden.

⁶⁵ In der Literatur werden die in bestimmten Bereichen eines Wasserlaufes liegenden Dörfer als "Stamm" gesehen. Ableger von Tamgrout befinden sich an den Grenzen zu den Zenaga (Zaouit Sidi Hussein), den Ait Tamassine (Zaouit Sidi Boulman) und den südlich gelegenen Ait Hamidi (Zaouit Sidi ou Blal).

⁶⁶ Drague 1951, 208.

⁶⁷ Gefahren drohten hauptsächlich von Straßenräubern (Bodin 1918, 286).

⁶⁸ vgl. Drague 1951, 212; Gellner (1985, 221) sieht in den Bruderschaften ein identitätsstiftendes Konzept für ganz Nordafrika.

⁶⁹ Leo Africanus (1984, 27) beschreibt die Gebiete südlich des Atlas als heiß mit wenig zur Aussaat tauglichem Boden und unzähligen Dattelpalmen.

⁷⁰ Brignon et alii. 1967, 188.

2.2.2 Beginn der europäischen Penetration und Protektoratszeit

Der europäische Einfluß wird in den Quellen bis Mitte des 18. Jahrhunderts als relativ unbedeutend dargestellt und gewinnt erst vor Errichtung des Protektorates (1912) an Bedeutung. In dieser Phase zeigt sich der Einfluß in Form von Handelsaktivitäten. Industriell gefertigte Waren aus Europa werden auf den Märkten (*Souks*) der Region angeboten.

Parallel dazu sind zwei Entwicklungen festzuhalten, die auf das wirtschaftliche und politische Leben der Region einen nachhaltigen Einfluß ausgeübt haben. Der Erwerb europäischer Waren ist für die Bewohner der Region oftmals nur über den Verkauf des Produktionsmittels Land möglich gewesen⁷¹. Diese Entwicklung trägt dazu bei, daß die Grundlage für landwirtschaftliche Tätigkeiten stark beeinträchtigt worden ist. Darüberhinaus geht mit den vermehrten Handelskontakten die starke Verbreitung moderner europäischer Waffen einher. Mit diesen haben die Gruppen im ausgehenden 19. Jahrhundert im westlichen Hohen Atlas verstärkt kriegerische Handlungen ausgeführt. Die politische Ohnmacht der marokkanischen Zentralmacht, hierbei Sultan Hassan I. hat die fehlende militärische Präsenz in den abgeschiedenen Regionen zur Folge. Dieses wiederum schafft das Vakuum für kriegerische Handlungen der Gruppen im westlichen Hohen Atlas⁷².

Aufgrund der Infrastruktur im westlichen Hohen Atlas erbrachte die Kontrolle über die drei wichtigsten Atlaspässe den ansässigen regionalen politischen Führern (*imgharen*; singl.: *amghar*) einen zusätzlichen Gewinn an Gütern. Mit diesen haben sie bewaffnete Gefolgschaften aufgebaut. Der Ausbau ihrer Machtfülle beginnt nach dem Ableben von Hassan I. und mit Eindringen der Franzosen in Marokko. Über die Zusammenarbeit mit den mächtigsten Anführern versuchten die Franzosen ihre Herrschaftsansprüche und ihre Kolonialinteressen durchzusetzen.

Als Ergebnis dieses Prozesses entwickeln sich drei mächtige *imgharen*, deren Machtposition von den herrschenden Sultanen mit der Vergabe des Titels eines *kaid*⁷³ anerkannt werden⁷⁴. Im Gebiet des westlichen Hohen Atlas zeichnet sich in dieser Phase die sukzessive Eroberung und Annektierung ehemals unabhängiger Gebiete durch die drei "Großen Kaiden" ab. Die größte Machtfülle erzielen die entlang der Verbindungsrouten zwischen Marrakech und Ouarzazate operierenden *kaiden* der Glaoui⁷⁵.

⁷¹ Montagne (1930, 47) berichtet infolge der Entwicklungen von existenziellen Problemen der Bewohner in Südmarokko (Oued Sous).

⁷² Burke 1976, 33.

⁷³ (arab.) Verwalter eines Stammes im Auftrag der Zentralregierung (Colin 1973, 456).

⁷⁴ Kaloumenos-Auf der Mauer 1987, 83 ff.

⁷⁵ Ihr wichtigstes Hilfsmittel war eine von Hassan I. überlassene Krupp-Kanone (Maxwell 1966, 31-50).

Die politischen Organisationsformen in der Untersuchungsregion, hierbei die der Region Tazenakht, werden von Foucauld um die Jahrhundertwende (1883), als das "seit Menschengedenken" bestehende Häuptlingstum durch die Familie der Ait Ouzanif⁷⁶ beschrieben. Als unabhängige *imgharen* kontrollieren sie, bis auf das Gebiet der Zenaga im Südwesten, sämtliche Gruppen im heutigen Distrikt. Die Beziehungen zum embryonal entwickelten *kaid* der Glaoui werden als freundschaftlich eingestuft, jedoch betritt dieser nicht das Gebiet⁷⁷.

Die wirtschaftliche Situation wird im ausgehenden 19. Jahrhundert von Foucauld (1883) in der Weise charakterisiert, daß demnach der landwirtschaftliche Bereich unter den Folgen einer vierjährigen Dürre gelitten hat. Die Erträge fallen sehr gering aus, so daß die Region die eigene Nahrungsmittelversorgung nicht mehr sicherstellen kann. Tazenakht ist auf Nahrungsmittelimporte aus dem nördlichen Marokko angewiesen. Die Dürreperiode trägt in der Region dazu bei, daß mehr als die Hälfte (55 %) aller Familien Tazenakht verlassen. Vor der Dürre stellt Tazenakht einen prosperierenden Marktflecken dar. Der Stellenwert als wichtiger Umschlag- und Handelsplatz zeigt sich darin, daß Datteln und Weizen aus den südlich angrenzenden Regionen um Fom' Zguid und dem Dra-Tal (Agdes) gegen Olivenöl aus der westlich gelegenen Sous-Ebene und handwerkliche Produkte sowie in Trockenzeiten Getreide aus dem nördlich liegenden Marrakech getauscht werden. Verstärkt sind auf dem Markt europäische Produkte (Stoffe) zu finden. Der Marktflecken dient einmal wöchentlich, heute als *souk el sept* (wörtl.: Samstagsmarkt), der Versorgung der Dörfer der Region in einem Einzugsgebiet von bis zu 40 Kilometern. Als nicht-landwirtschaftlicher Produktionsbereich wird das Weben von Decken und Teppichen angeführt, die auch in die marokkanischen Städte exportiert werden. Im Zusammenhang mit den Handelstätigkeiten ist auf den hohen jüdischen Bevölkerungsanteil (ca. 59,3 %) in Tazenakht hinzuweisen. Diese Gruppe führte die Kontrolle über den Handel aus⁷⁸. Ihre Berufstätigkeiten konzentrieren sich auf das Herstellen von Werkzeugen und die Weberei.

2.2.2.1 Politische Machtausweitung durch die *Kaids* der Glaoui

Zwischen 1894 und 1920 weitet der *kaid* der Glaoui seine Herrschaft über das Untersuchungsgebiet aus. Lediglich einzelne Dörfer der unzugänglichen Bergregion des Siroua bewahren ihre politische Unabhängigkeit. In dieser Phase Widerstand leistende

⁷⁶ Zur Zeit seines Aufenthaltes 1883 wird die Herrschaft von zwei Brüdern der Ait Ouzanif ausgeübt. Der Stammesname "Ait Ameur" (siehe Karte 3-4) war während seines Aufenthalts noch bekannt (Foucauld 1888, 107). Der Aufbau eines segmentären Organisationsprinzips (vgl. Gellner 1969, 35) ist nicht zu bestätigen.

⁷⁷ Die Gruppen in der Region verfügten über Waffen. Die Familien in Tazenakht besaßen nach Foucauld (1888, 107) 1200 Gewehre.

⁷⁸ Segonzac (1910, 163 ff.).

Dörfer⁷⁹ werden von Strafruppen der Glaoui verwüstet und zerstört. Die Bewohner werden verjagt. Die Kontrolle des dörflichen Territoriums sichert ein alliierter regionaler politischer Führer. Montagne berichtet, daß um 1930 die politische Macht der unabhängigen Ouzanifi nur noch ein "Souvenir" gewesen sein soll⁸⁰. Die religiösen Funktionäre, die *igurramen* aus Tamgrout, beugen sich der politischen Autorität der großen *kaid*s. Von der Bevölkerung werden sie als politische Führer weiterhin anerkannt⁸¹.

Die im vorherigen Kapitel berichtete wirtschaftliche Situation wird von Foucauld auch für die Phase in und nach der Eroberung durch die *kaid*s bestätigt. Die Oberherrschaft durch die *kaid*s der Glaoui hat für die Bewohner der Region hohe steuerliche Abgaben zur Folge⁸². Gewerbliche Tätigkeiten werden im Bereich der Metallverarbeitung bei der Herstellung von Waffen und Schmuck erwähnt. Dunkelhäutige Bevölkerungsteile sollen verstärkt Tätigkeiten im Kupferbergbau ausgeübt haben. Die Landwirtschaft ermöglicht nur in unzureichender Weise den Lebensunterhalt, so daß die *imaziren* verstärkt ihre Söhne zum Gelderwerb in den Garb⁸³ oder nach Algerien schicken⁸⁴. Die Situation der im agrarischen Bereich tätigen *assoukoin* wird als sehr schlecht beschrieben und mit der von Sklaven verglichen⁸⁵. Ihre Tätigkeiten betreffen Arbeiten auf den Feldern, bei der Hausarbeit sowie den Hausbau.

2.2.2.2 Protektoratszeit (ab 1931)

Die Besetzung der Region Tazenakht durch die Franzosen wird für die Jahre 1929-31 angegeben. Kriegerische oder kriegsähnliche Konflikte mit der ansässigen Bevölkerung werden nicht berichtet. Zumindest heben die Berichterstatter hervor, daß die Anwesenheit der Franzosen die durchgängige Befriedung der Region zur Folge hat⁸⁶. Aufgrund der Mitteilungen ist jedoch davon auszugehen, daß Reisen in der Region, wie auch in den

⁷⁹ Nach Aussagen älterer Dorfbewohner sind für 1902 Widerstände in Taloust zu berichten. Für das Jahr 1906 berichtet Montagne (1930, 350) Widerstände durch die Bewohner aus Tazenakht.

⁸⁰ Segonzac (1910, 114) berichtet 1905 die Oberherrschaft der Glaoui für die Region Tazenakht. Vgl. Bidwells (1973, 321) Aussage für die gesamte Region der Ait Ouazouit (Karte 3-3).

⁸¹ Der Einfluß der Naciria-Bruderschaft wird weiter als bedeutend angesehen. Die Gruppen waren zur Abgabe von jährlichen Tributen verpflichtet (Bidwell 1973, 321). Vgl. Montagne 1930, 121.

⁸² Für die Nachbarregionen (Zagmouzen; Distrikt Taliouine) berichtet der zuständige Capit. Portes des Veaux, daß infolge der Besteuerungsmaßnahmen der *kaid*s der Glaoui die Bevölkerung bis zu 20 % abgenommen hat (Bidwell 1973, 320). Die Dorfbewohner der Region waren zur Abgabe hoher Tribute verpflichtet. Pascon (1983, 339) verweist ebenfalls die hohen jährlich an den *kaid* der Glaoui zu leistenden Abgaben.

⁸³ Nord-West Marokko.

⁸⁴ Montagne 1930, 48.

⁸⁵ Segonzac (1910, 151) hält fest, daß die *chleuh* insgesamt "human" zu ihren Sklaven wären.

⁸⁶ Dresch (1941, 24) hingegen berichtet über räuberische Banditen im Hohen Atlas noch zur Zeit seines Aufenthaltes (1939-40).

vorhergehenden Phasen, weiterhin äußerst riskant und gefährlich gewesen sind. Handelsfahrten finden bis zur Unabhängigkeit immer in Gruppen von mindestens zehn Personen statt⁸⁷. Die Franzosen haben bis zur Unabhängigkeit in Form der indirekten Herrschaft mit Hilfe der bestehenden sozio-politischen Führer, wie den *kaid*s der Glaoui, als auch mit Hilfe religiöser Funktionäre, die Oberherrschaft in der Region inne⁸⁸. In der Vorprotektoratsphase ist der Souk Tazenakht nur ein regionaler Marktflecken ohne feste Gebäudeaufbauten. Erst nach Errichtung des französischen Verwaltungspostens 1934 wird die „Subdivision“ Tazenakht als regionaler Standort mit Verwaltungsgebäuden und Krankenstation aufgebaut.

Die infrastrukturelle Anbindung an die nationale Ebene findet in den Jahren bis 1934 durch den Ausbau der LKW-Piste Ouarzazate -- Agadir statt. Das Interesse der Franzosen an der Region konzentriert sich auf geeignete Lagerstätten zum Erzabbau. Unter der Oberaufsicht der Franzosen mit wirtschaftlichen Vorteilen für den *kaid* der Glaoui⁸⁹ erfolgte der Abbau sowohl im cirka 35 km südlich von Tazenakht gelegenen Bou Azzer (Kobalt und Nickel) als auch im 35 km östlich von Tazenakht gelegenen Imini⁹⁰ (Mangan). Unter den Arbeitskräften finden sich vorzugsweise Mitglieder der *chleuh*. Gruppenreisen werden in der Protektoratszeit nur unter dem Schutz der Glaoui durchgeführt. Teile der Bevölkerung haben in der Phase außerhalb der Region Arbeitsmöglichkeiten unternommen⁹¹. Handwerkliche Tätigkeiten von Schmieden, Schreibern, Webern und Schmuckherstellern werden von den anteilmäßig in großem Umfang in Tazenakht ansässigen Juden verrichtet⁹².

⁸⁷ Den Dorfbewohnern sind bis heute zahlreiche Hinterhalte von Räuberbanden in der Region bekannt. Einzelreisen werden als äußerst risikoreich beschrieben (vgl. von Schaudt 1883, 293). Segonzacs (1910) Reisen in der Region verlangen immer die Entrichtung von Schutzzöllen (*zettata*) und finden nur in größeren Gruppen statt.

Nach Bidwell (1973, 326) ist der größte Vorteil für die marokkanische Bevölkerung gegenüber der marokkanischen Staatsregierung (*makhzan*; bis 1904) in der durch das Protektorat erst hergestellten Sicherheit zu sehen.

⁸⁸ Lyautey's Politik unternimmt zum Zweck der Unterwerfung Südmarokkos die Zusammenarbeit mit den Großen Kaiden, die zur Wahrung französischer Interessen zum eigenen Machterhalt französische Truppen zur Seite gestellt bekommen. Die Praxis der indirekten Herrschaft wird gerade in der Phase der instabilen Situation in Mitteleuropa (der drohende Krieg mit Deutschland) von den Franzosen gewählt (Maxwell 1966, 136-137).

⁸⁹ Pascon (1983, 327) gibt Ertragssteigerungen aus dem Erzverkauf für den Glaoui-Kaid von einer Million Franc 1936 auf 53 Millionen Franc 1953 (cirka 500.000 FF; 1974) an.

⁹⁰ Mensching 1957, 206. Pascon (1954, 248) bestätigt den Erwerbssbereich auch für die Ait Oudrim (Region Agadir).

⁹¹ Berichtet werden Casablanca, Algerien und Frankreich (Dubuc 1935, 201), ohne konkrete Zahlen zu nennen.

⁹² Die Juden kontrollieren die Handelsunternehmungen zwischen den großen Märkten im Hohen Atlas. Dresch (1941, 10) berichtet, daß sie in den dreißiger Jahren verstärkt aus dem Hohen Atlas in die atlantische Ebene und in die Küstenstädte abgewandert sind.

2.2.3 Unabhängigkeit (1956)

Auf Veranlassung der seit den dreißiger Jahren verstärkt gegen die französische Protektorsmacht opponierenden Unabhängigkeitspartei (al'istiqual) wird der nach Madagaskar verbannte rechtmäßige Sultan Mohammed V. nach Marokko zurückgeholt, als rechtmäßiger Herrscher eingesetzt und Marokko 1956 in die Unabhängigkeit entlassen. Mit Beginn der Unabhängigkeit wird der politische Einfluß der Glaoui bedeutungslos⁹³. Der Einfluß der Zaouia in Tamgrout konzentriert sich stärker auf religiöse Anliegen. Der eigentliche Ausbau zum regionalen Verwaltungszentrum (*kaidat*) mit regelmäßigen Verbindungen zur nationalen Ebene erfolgt während der Protektorszeit in Zusammenarbeit mit der französischen Kolonialregierung. Die Errichtung des offiziellen Verwaltungspostens mit einem von der Provinzregierung in Ouarzazate ernannten Kaid erfolgt erst mit Beginn der Unabhängigkeit und bedeutet die grundlegende Befriedung der Region durch die Konfiszierung aller zurückbehaltenen Feuerwaffen⁹⁴. Seitdem verfügen ausschließlich die Polizeiverwaltung und militärische Hilfstruppen (*makhzanis*) über das Gewaltmonopol in der Region⁹⁵. Die Religionszugehörigkeit der regionalen Bevölkerung zeigte vor der Unabhängigkeit hohe jüdische Anteile. Mit Gründung des Staates Israel hat der jüdische Anteil der Bevölkerung insbesondere seit der Unabhängigkeit bis Mitte der sechziger Jahre die Region verlassen. Heute besteht diese fast ausschließlich aus Moslems.

Die Region Tazenakht (Karte 3-2) hat im Laufe des Protektorates und in starkem Maß seit der Unabhängigkeit als regionales Wirtschaftszentrum entwickelt. Die Region liegt heute an der ausgebauten Ost-West Verbindungsrouten der beiden südmarokkanischen Provinzstädte Ouarzazate im Osten (ca. 96 km) und Agadir im Westen (ca. 300 km). Zusätzlich besteht eine Anbindung in den Süden nach Bou Azzer und den südlich gelegenen Dattelpalmoasen (Foum Z'guid). Der Anschluß an die nationale Ebene ergibt sich heute in drei täglichen Bustransporten in Richtung Ouarzazate und Agadir. Zusätzlich verkehren im regionalen Umfeld zwischen den Orten große privat organisierte Sammeltaxis.

Angegliedert an die Verwaltungseinheit ist die legislative Instanz des *kadi* zu nennen. Ausführende Organe bestehen in Form einer Polizeistation und der dem Kaidat unterstellten

⁹³ Maxwell 1966, 241 ff.

⁹⁴ Der Besitz von Feuerwaffen stand schon zur Protektorszeit unter Strafe (vgl. Bidwell 1973, 44).

⁹⁵ Benets (1957, 210-213) substantivistischer Erklärungsversuch von Märkten (*souks*) in der traditionellen Phase (vor 1956) in den Berber-Hochländern sieht im Erhalt der redistributiven Marktinstanz die Möglichkeit der Berber-Gesellschaft, ihre politische Unabhängigkeit in politisch instabilen Phasen zu erhalten. Während den früheren Marktflecken stärker regionale Bedeutung zukommt, haben über den infrastrukturellen Anschluß seit der Unabhängigkeit die früheren regionalen Souks gemessen am Handelsvolumen an ökonomischer Bedeutung gewonnen und sind stärker in nationale Handelsnetze eingegliedert (vgl. Miksell 1958, 496-497).

Hilfstruppen (*makhzanis*). Übergeordnete Einrichtungen betreffen eine Poststation sowie ein landwirtschaftliches Beratungszentrum. Die Eröffnung einer Bankfiliale ist erst für die letzten Jahre (1987) zu erwähnen. Administrative Entscheidungen des Kaidats betreffen neben organisatorischen Verwaltungsmaßnahmen die gesamtwirtschaftliche Entwicklung des Zentrums (Infrastruktur), hierbei Straßenbaumaßnahmen oder Projekte zur Strom- und Wasserversorgung. Für den agrarischen Bereich ist die Kontrolle und Organisation über das regionale Wasserregime zu nennen. Anlage und Aufbau privater Brunnen in den Orten werden nach Absprache im Kaidat bewilligt und entschieden.

Entwicklungsplanungen sehen den Anschluß der Region Tazenakht an eine aus der Sous-Ebene in die saharischen Gebiete von Fom'Zugid führende Stromschiene vor. Die Stromversorgung wird über ein für 1992-1995 geplantes Wasserkraftwerk am oberen Sous (Aoulous) unternommen.

Der wirtschaftliche Ausbau des Zentrums stellt organisatorische Einrichtungen zur Verfügung, die auf den Produktions- und Konsumbereich der Haushalte der Dörfer zurückwirken. Neue Arbeitsmöglichkeiten ergeben sich in aufgebauten Handwerksbetrieben, wie Schreinereien, Baubetrieben und Werkstätten für die Fahrrad- und Autoreparatur (Reifendienst). Der Souk Tazenakht bildet ein erweitertes Marktzentrum. Neben dem traditionellen mit ambulanten Händlern besetzten Wochenmarkt, dem Samstagsmarkt (*souk el sept*), der von Bewohnern aus einem Umkreis von 25 - 30 km aufgesucht wird, ergeben sich in stärkerem Umfang fest installierte Geschäfte und Verkaufsstellen. Die in Tazenakht angebotene Warenstruktur wird heute durch die tägliche Frischversorgung mit Fleisch und Milchprodukten und von weiterverarbeiteten Nahrungsmitteln, wie das Getreideprodukt Kouskous (*ksou*) oder Teigwaren (*scharia*), ergänzt. Alltägliche Bedarfsgüter dienen dem Hausbedarf. Aufzuzählen sind Gläser, Kannen und Geschirr, sowie Güter für kleinere Baumaßnahmen, Fliesen und Zement. Verstärkt finden auch Industriegüter der nationalen Ebene Verbreitung. Ausbildungsmöglichkeiten im sekundären Sektor bestehen in einem für die Schüler der Region errichteten Internat. Hierbei können die ersten drei Klassen der sekundären Stufe absolviert werden. Der Erwerb des Abiturs kann nur in Internaten der Provinzhauptstädte Ouarzazate (106 km), Taroudant (204 km) oder Agadir (284 km) erfolgen.

2.3 Allgemeine Charakterisierung der Untersuchungsdörfer

Allgemeine Informationen zur Lage der Dörfer, ihren spezifischen Besiedlungsformen, zu den agrarischen Nutzflächen und zur lokalen demographischen Situation finden sich in der folgenden Beschreibung. Die Kurzdarstellung hat keine Analyse der Verschiedenartigkeit sozialer Strukturen und Umweltbedingungen mit möglichen Konsequenzen für das Wirtschaftsverhalten der Haushalte beider Dörfer zum Inhalt. Die Auswirkungen auf das

Wirtschaftsverhalten der Haushalte werden über die Ergebnisse der Typenanalyse im Auswertungsverfahren (Kapitel 4) verdeutlicht. Im Kapitel zum Dorfvergleich (Kapitel 7) wird die Verbindung zwischen der Region Tazenakht und den marokkanischen Städten sowie dem Ausland herausgestellt, um die Einbindung der Dörfer in übergeordnete wirtschaftliche und politische Strukturen zu unterstreichen. Der Stellenwert ökologischer Faktoren und ihr Einfluß im Wirtschaftsverhalten wird unter Berücksichtigung der spezifischen Umweltbedingungen an beiden Standorten im Dorfvergleich (Kapitel 7) angeführt. Hier finden sich weitere Informationen zu Wirtschaft und Entwicklungsstand der Dörfer.

2.3.1 Taloust (Karte 3-6)

Das Dorf Taloust liegt in der 1400 bis 1600 m hoch gelegenen Ebene Ouisselssat⁹⁶ auf der nördlichen Seite der bis zu 2300 m hohen Hauptkette des Anti-Atlas. Taloust liegt ungefähr 4 km von Tazenakht entfernt an der seit 1983 asphaltierten Zugangsstraße nach Foum Zguid. Zwei Fahrwege und mehrere Fußwege verbinden das Dorf mit der ca. 500 m entfernten Straße. Das Dorfareal umfaßt eine Gesamtfläche von zirka 5 km², die überwiegend aus steinigem und felsigem Gebirgsuntergrund besteht. Dieses Areal wird ausschließlich durch die umherziehende Dorfherde genutzt.

Die zum Bewässerungsfeldbau zur Verfügung stehende Fläche beträgt zirka 70,2 ha. Die Feldflächen liegen entlang des vorwiegend unterirdisch fließenden Assif Ait Aguermersi. Die Wasserversorgung der Felder wird durch eine Quelle und sieben Brunnen im Assif geleistet. Der zusätzliche Einsatz von Staubecken garantiert in Zeiten mit geringer Wasserverfügbarkeit in den Sommermonaten die Wasserversorgung. Der Landbesitz der Haushalte erreicht eine Durchschnittsgröße von 1003,4 m²/Haushalt. Mehr als die Hälfte aller Haushalte (54,3 %) verfügt über keinen Bodenbesitz. Die Hausanlagen befinden sich an der Nordseite einer das Dorf um 300 m überragenden felsigen Gebirgsformation (*Jebel aschb schid*) in einer rechtsgerichteten Kurve des Assif Ait Aguermersi. Innerhalb des Dorfes ist die Aufteilung in drei ineinander verschachtelte Hausanlagen auszumachen. In der Regel verfügen die Häuser über ein Geschöß und bestehen aus Stampflehm mit flachen Lehmdächern. In einzelnen Fällen zeichnet sich der Einsatz moderner Baumaterialien (Einsatz von Zement und Ziegelsteinen) ab. Im Dorfzentrum finden wir eine Moschee mit Minarett. Das Gebäude umfaßt zusätzlich eine Koranschule. Alle Einwohner des Dorfes gehören dem muslimischen Glauben an. Sonstige Gebäude mit Verwaltungseinrichtungen sind im Dorf nicht zu finden. Anstehende das Dorf betreffende Entscheidungen werden vom Dorfrat, *jemaa*, entschieden. Der vom Kaidat in Tazenakht beauftragte Dorfvorsteher (*muqqadim*) nimmt zwischen dem Dorfrat und

⁹⁶ Bezeichnung der Ebene durch die Dorfbewohner (vgl. Dubuc 1935, 191).

dem Kaidat die Position des Vermittlers ein. Treffpunkt des Dorfrates (*jemaa*) sind Plätze vor der Moschee oder die Wohngebäude reicher Dorfbewohner.

Insgesamt leben im Wirtschaftsjahr 649 Menschen in Taloust. Hiervon entfallen 46,5 % auf Kinder und Jugendliche unter 15 Jahre. Über zwei Drittel der Bevölkerung (65,6 %) ist unter 25 Jahre alt. Die Gruppe der *assoukoin* bildet den größten Anteil an der Gesamtbevölkerung (68,6 %). Knapp ein Drittel aller Haushalte (31,4 %) umfaßt hellhäutige Berber (*imaziren*).

2.3.2 Ait Aissa (Karte 3-7)

Das 38 km von Tazenakht entfernte Dorf Ait Aissa liegt südlich der Hauptkette des Anti-Atlas in einem Gebirgstal entlang des Assif Ouhmidi. Die Zugangsstraße ist erst 1987 asphaltiert worden. Bis dahin war das Dorf nur über eine schwer zu befahrende Piste erreichbar. Das Dorfareal umfaßt einen Talabschnitt im Assif Ouhmidi. Die Gesamtfläche (zirka 4 km²) besteht vorwiegend aus steinigen Weideflächen.

Die landwirtschaftliche Nutzfläche für den Bewässerungsfeldbau ist ungefähr 23,5 ha groß. Die Versorgung der Felder mit Wasser findet durch zwei Quellen im Assif statt. Das Staubecken wird nur in Zeiten mit geringer Wasserverfügbarkeit verwendet. Der Flächenbesitz der Haushalte umfaßt durchschnittlich 840,6 m²/Haushalt. Ein Drittel (35,7 %) der Haushalte verfügt über keinen Bodenbesitz. Nur ein geringer Flächenanteil wird für den Ackerbau (Getreide- und Gemüseanbau) und zur Anlage von Baumkulturen genutzt. In den meisten Fällen finden wir den gemischten Anbau unter den Baumkulturen. Die Gebäude befinden sich im Felsabhang 15 - 20 m oberhalb der bewässerten Feldflächen auf der rechten Seite des Assif Oumidi. Die früheren Wohnanlagen bestehen aus verschachtelten Wohnhäusern zur Abwehr von außen eindringender Feinde (*ksar*). Der alte Gebäudeteil ist heute eine unbewohnte zerfallene Ruine. Die moderne Bebauung weist einzelne allein stehende Gebäude auf. Der Einsatz moderner Baumaterialien ist hierbei nicht zu finden. Jeder Haushalt verfügt über einen eigenen Dreschplatz. Eine Moschee mit Minarett als Ortszentrum ist nicht vorhanden. Ait Aissa weist einen einfachen Gebetsraum ohne feste Koranschule am Dorfrand auf. Alle Bewohner sind Muslime. Im Wirtschaftsjahr gibt es in Ait Aissa keinen festen Koranlehrer (*fikh*). Im Dorf selber existiert keine Schule. Die Verwaltung der Flußoase gleicht der in Taloust. Der für Ait Aissa zuständige Dorfvorsteher (*muqqadim*) ist für mehrere Weiler entlang des Assif Oumidi als Vertreter für das Kaidat in Tazenakht tätig.

In Ait Aissa leben 1988 ungefähr 249 Menschen. Der Anteil der Kinder und Jugendlichen unter 15 Jahren macht über die Hälfte der Dorfpopulation aus (51,0 %). Zwei Drittel aller Einwohner (64,3 %) ist jünger als 25 Jahre. Die größte Bevölkerungsgruppe im Dorf bilden die dunkelhäutigen Oasenbauern, die der Gruppe der *draoua* zugerechnet werden und sich selber als *assoukoin* bezeichnen. Die zweitgrößte Gruppe im Dorf bilden zugewanderte

Kamelnomaden arabischen Ursprungs. Diese werden von den *draoua* mit dem Begriff *imaziren* bezeichnet. Im Dorf leben keine Personen, die der Gruppe der hellhäutigen Berber, den *imaziren*, angehören.

3 Charakterisierung der Produktionsprozesse an den Standorten

Im folgenden Kapitel werden die an den Standorten und im regionalen Umfeld durchgeführten Produktionsprozesse im landwirtschaftlichen und nicht-landwirtschaftlichen Bereich dargestellt. In den Ausführungen werden die wichtigsten Merkmale der Wirtschaftsprozesse an den Standorten in ihren Abläufen festgehalten. Die Landwirtschaft ist der traditionell an den Standorten ausgeführte Produktionsprozeß. Zusätzlich führen einige Haushalte Handelsaktivitäten im regionalen und nationalen Rahmen durch. Die neu entstandenen und früher nicht bekannten nicht-landwirtschaftlichen Bereiche werden gesondert aufgeführt. Die Ausführungen gehen auf Aspekte wie Jahreszyklen, geschlechtsspezifische Arbeitsteilung, Arbeitsverläufe, Arbeitsintensität und Arbeitskräftebedarf ein. Abschließend erfolgt die Kurzcharakterisierung der Produktionsprozesse außerhalb der Region Tazenakht.

3.1 Der landwirtschaftliche Produktionsprozeß

Der landwirtschaftliche Produktionsprozeß wird an den Standorten ausgeführt. Zu differenzieren sind die Bereiche "Viehzucht" und "Pflanzenproduktion". Die Pflanzenproduktion ist sowohl auf den Verkauf als auch auf die Selbstversorgung der Haushalte ausgerichtet. Unterschiedliche ökologische Voraussetzungen in beiden Dörfern bedingen den Anbau unterschiedlicher Fruchtsorten. Die Viehzucht dient im Untersuchungsjahr ausschließlich der Selbstversorgung.

3.1.1 Pflanzenproduktion

Der Begriff "Pflanzenproduktion" bezieht sich in der folgenden Darstellung ausschließlich auf den Anbau von Nutzpflanzen. Diese werden vorwiegend zur Versorgung der Haushalte eingesetzt. Die Produkte lassen sich grob den Bereichen Getreide, Gemüse und Früchte zuordnen. Die auf den Verkauf orientierte Produktion betrifft die Bewirtschaftung von Mandelbäumen und Dattelpalmen. Zu den nicht kultivierten Nutzpflanzen zählen Kräuter und Gräser, die auf den umliegenden Weiden gesammelt werden. Diese finden bei Heilungsverfahren Verwendung und dienen der Versorgung des Viehs¹.

3.1.1.1 Bewässerungsfeldbau

Zumal in der Literatur bei der Beschreibung der Region zwischen Bewässerungsfeldbau und Regenfeldbau unterschieden wird, weise ich darauf hin, daß in beiden Dörfern der Anbau nur

¹ Zu nennen sind hierbei: *alem*, wildes Kraut mit eßbarer Wurzel; *isri*, Gräser, die im Tee aufgekocht werden; *aschdignsiot*, eßbare Blüten.

auf bewässerten Feldern (*bled irrigué*) durchgeführt wird. Der Regenfeldbau (*bled bour*) ist als Bewirtschaftungsform bekannt. Zur Zeit der Untersuchung wird dieser nicht ausgeführt. Nur im Fall, daß reichhaltige Niederschläge im nachfolgenden Jahr erwartet werden, wird dieser geplant. Die bewässerten Felder befinden sich in unmittelbar an die Dörfer grenzende Feldanlagen (*igran*)², die entlang beider Seiten der Flüsse (*assif*) liegen. Den größten Teil des Jahres fließt der Fluß in Taloust unterirdisch. Nur im Fall starker regionaler Niederschläge bilden sich oberirdische Wasserläufe aus. Die Wasserversorgung der Hauptkanäle findet in Taloust durch eine Quelle am Rand des Flußbettes und einen von der Dorfgemeinschaft betriebenen Brunnen statt. Zusätzlich besitzen einige Haushalte eigene Brunnenanlagen. Die Wasserversorgung in Ait Aissa erfolgt durch zwei Quellen des ganzjährig Wasser führenden Flusses, *assif Oumidi*. Alle Fragen um den Wasserzugang regelt der Dorfrat. Dieser organisiert Gemeinschaftsarbeiten der männlichen Dorfbewohner, um Reparaturen oder Erweiterungen an den dörflichen Bewässerungskanälen durchzuführen. Die Namen der Gärten weisen auf produktionstechnische, historische und geografische Unterschiede der Flächen hin. Die Bezeichnungen verdeutlichen Aspekte zur Bodenqualität, Lage und Wasserverfügbarkeit in den Gärten. In beiden Orten wird mit dem Begriff "*le bour*" nicht zu bewässerndes und unkultiviertes Terrain bezeichnet. Die Bezeichnungen "*dau tizzi*" (wörtl.: unter dem Pass) und "*daurir*" (wörtl.: unter den Bergen) beziehen sich auf die Lage der Felder. Die Bezeichnung "*takedimt*" gibt darüber Auskunft, daß es sich um eine schon in früheren Zeiten genutzte bewässerungsfähige Feldfläche handelt. Innerhalb der einzelnen Gartenteile verteilen sich die Besitztitel der Haushalte auf nebeneinander liegende 2,00 m bis 3,50 m breite und in Abhängigkeit von der Beschaffenheit des Untergrundes unterschiedlich lange Streifen (*tarlent*). Diese wiederum sind in einzelne Parzellen (*uzun*) aufgeteilt³. Die Größe der Parzellen richtet sich nach dem Wasserbedarf der angebauten Nutzpflanzen. Die Parzellen (*uzun*) sind von bis zu 20 cm hoch aufgeschichteten Erdwällen (*tigit*) eingefast. Wenn die

² Der Oberbegriff "*igran*" (sg. *iger*) bezeichnet im allgemeinen Sprachgebrauch die Kultivationen des Dorfes, ohne zwischen Feld- und Gartenanlagen zu unterscheiden. Der Begriff umfaßt ausschließlich die Flächen zur Getreideproduktion, wobei das Kriterium des bewässerten Anbaus nicht gegeben sein muß (Laoust 1920, 258). Der Begriff "Garten" wird durch die Bezeichnung "*urti*" (pl. *urtan*, lat.: hortus) ausgedrückt. Das Terrain befindet sich immer im bewässerten Flächenteil.

³ In Abhängigkeit der kultivierten Pflanzenart variiert die Größe der *usun*. Die nachfolgend angegebenen Flächengrößen basieren auf einer Messung von circa 350 *usun* (3% aus insgesamt 10 000 *usun*). Die durchschnittliche Größe der *usun* im Gersteanbau beträgt 6,50 qm, im Gemüseanbau 7,25 qm und im Maisanbau 9,15 qm. Die Größenmaße beziehen sich auf Feldanlagen in ebenerdigen Lagen. Die Durchschnittsangaben sind für *usun* mit hohem Baumbestand und mit starkem Gefälle nicht zu übernehmen. In bezug auf den Flächenertrag ist anzumerken, daß die Größe eines *uzun* zirka ein *abra* Ertrag der kultivierten Pflanze erbringen soll. Die Gewichtseinheit *abra* wird allgemein mit 13 Kg Gerstenkörner angegeben. Die Feldgröße im Gerste- und Maisanbau in Ait Aissa entsprach in den offenen nicht von Dattelpalmen besetzten Flächen den genannten Größenordnungen. Die bewirtschafteten Flächen unter den Dattelpalmen fallen unterschiedlich aus. Gerstefelder lagen immer in offenen Lagen ohne Baumbestand.

Fläche bewässert werden soll, wird eine Ableitung vom Hauptbewässerungskanal (*taruga*) zu den Parzellen hin mit einer Hacke (*amadir*) geöffnet.

Der überwiegende Teil der Flächen wird mit Getreideprodukten bebaut. Der Anbau von Gerste ist hierbei herauszustellen. Die Flächen für die Produktion von Weizen und Mais fallen demgegenüber untergeordnet aus (< 10 % der Gesamtfläche). Im Getreideanbau findet die Aussaat im Oktober, die Ernte im Frühsommer von Mai bis Juni statt. Der Anbau von Mais konzentriert sich auf die Sommermonate. Für den Gemüseanbau stehen nur wenige Flächen zur Verfügung. Unter den angebauten Pflanzen ist auf rote (*hezu*) und weiße (*tirkmin*) Rüben zu verweisen. Diese werden zweimal im Jahr, von Oktober bis Ende April und von Mai bis August angepflanzt. Der Anbau von Zwiebeln (*azalim*) findet im Frühjahr und bei Wasserverfügbarkeit nochmals im Sommer statt. Bohnen (*ibaun*) werden von Oktober bis Dezember angebaut. Die Ernte findet im Frühsommer statt (Mitte März bis Ende April). In geringerem Umfang werden die Gemüsesorten Paprika (*iffifel*; Mai-Oktober), Tomaten (*matischa*; Mai-Oktober), Kürbis (*tachseit*; August-Dezemb.), Erbsen (*jilbana*; Feb.-Mai) und Strauchbohnen (*lubia*; Feb.-Mai) angepflanzt. Die Erträge aus der Bewirtschaftung Mandel- und Dattelbäumen dienen dem Eigenbedarf und dem Verkauf. Die sonstigen Fruchtkulturen, wie Feigen-, Granatapfel- und Apfelbäume, dienen ausschließlich der Selbstversorgung der Haushalte. Die Ernte der Früchte konzentriert sich auf die Sommermonate von Juli bis September.

3.1.1.2 Arbeitsabläufe, Arbeitsumfang und Arbeitskräfte in der Pflanzenproduktion

Die Arbeitseinsätze in der Pflanzenproduktion betreffen die Anlage von Feldflächen, Maßnahmen zur Produktionssicherung und die Ernte. Als geschlechtsspezifisches Charakteristikum ist hierbei festzuhalten, daß Arbeiten mit hohem Krafteinsatz, wie die Anlage von Feldflächen und Bewässerungsarbeiten, von den männlichen Dorfbewohnern ausgeführt werden. Von ihnen werden die Herden der Haushalte auf die Dorfweiden geführt. Der Arbeitseinsatz der Frauen konzentriert sich auf die Ernte von Getreide, Gemüse und Früchte. Die Arbeit der Frauen umfaßt zudem die Versorgung der Viehbestände innerhalb der Viehställe des Haushalts.

3.1.1.2.1 Maßnahmen zur Bodenaufbereitung

Die Arbeiten zur Neuanlage von Feldern werden von den Dorfbewohnern als sehr beschwerlich eingestuft. Die sehr steinige Beschaffenheit des Untergrunds trägt dazu bei, daß mit Beginn der Arbeiten immer sehr arbeitsintensive Erdaufschüttungen vorgenommen

werden müssen, um das Bodenniveau zu begradigen. Erst die begradigte Fläche gewährleistet eine gleichmäßige Wasserverteilung und somit eine hinreichende Flächenproduktivität. Die zur Bewirtschaftung notwendige Humusschicht muß zudem aufgetragen (assarout) werden.

Vor jeder Aussaat findet die Durchlüftung des Bodens statt. Als Arbeitsmittel dienen sowohl Hacke als auch Pflug. Flächen ohne Baumbestand werden mit tierbespannten Pflügen umgearbeitet. Die Arbeiten werden jährlich zweimal vor der Aussaat durchgeführt. Abschließend wird der in den Tierställen (dar le b'heim) gesammelte Tierdung auf die Flächen aufgetragen und in den Boden eingearbeitet. Die Aussaat von Getreide und Gemüsepflanzen erfolgt anschließend. Die Bedeutung von Maßnahmen zur Bodenaufbereitung zeigt sich an Beispielen, wie im Fall, daß unterhalb der Baumkulturen drei Jahre lang keine Auflockerung des Bodens durchgeführt worden ist. Hierbei ist festzustellen, daß die Erträge der Baumkulturen im Vergleich mit bearbeiteten Flächen um bis zu 60% geringer ausfallen. In Verbindung mit der starken sommerlichen Hitze ergibt sich zudem die Verkrustung des Bodens⁴.

3.1.1.2 Arbeitskräfteeinsatz

Mit Blick auf die ausgeführten Arbeiten und die dabei tätigen Arbeitskräfte sind folgende Aspekte herauszustellen.

Nur Haushalte mit hohem Einkommen und großem Bodenbesitz beschäftigen landwirtschaftliche Lohnarbeiter, die vor allem beschwerliche Tätigkeiten wie Erdaufschüttungen und Hackarbeiten ausführen. Zu unterscheiden ist neben dem auf Geld- und Naturalbasis entlohnten Gelegenheitsarbeiter der Fünftelpächter (khammes). Der Fünftelpächter erhält ein Fünftel des Ertrags der von ihm bewirtschafteten Kulturen in Naturalprodukten. Die Entlohnung für überlassene Dattelpflanzen beträgt ein Sechstel des Ertrags. Anzumerken ist, daß der Lohn in Naturalprodukten auf dem regionalen Markt verkauft werden kann, somit zu Geldeinnahmen gewandelt wird. In Abhängigkeit vom jeweiligen Marktpreis und des Ernteertrags findet die Aufteilung der Ernte in Produkte für den Verkauf und den Eigenkonsum statt.

Alle Haushaltsmitglieder sind zu Arbeitsspitzen während der Ernte tätig. Bei der Getreideernte schneiden die Frauen das Getreide. Die männlichen Haushaltsmitglieder transportieren mit Eseln das zu Büscheln zusammengebundene Getreide vom Feld auf den Dreschplatz. Das eigentliche Dreschen erledigen die Männer. Die Haushalte mit sehr großen Feldflächen beschäftigen zusätzliche Erntehelfer, die das Getreide gegen Bezahlung dreschen.

⁴ Angewelter Staub und Sand tragen zum Sandauftrag bei. Längere Zeit brachliegende Stücke der Moscheegemeinschaft, *timesgida*, (laut Angaben mehr als fünf Jahre) weisen eine bis zu 70 cm hohe Sandschicht mit verkrüppeltem ertragslosem Baumbestand auf.

Die Ernte der Baumkulturen wird durch alle Haushaltsmitglieder ausgeführt. Die Haushaltsvorstände entscheiden aufgrund des Reifegrades der Früchte, welche von diesen nach und nach abgeerntet werden. In der Regel werden die Arbeiten von ihren Söhnen ausgeführt. Bei Arbeitsspitzen sammeln zusätzlich die Frauen des Haushalts herabfallende Früchte ein.

Unter den nur von Frauen ausgeführten Tätigkeiten fällt das tägliche Jäten und Entfernen des Unkrauts auf den Feldern. Zusätzlich tragen sie Gräser und Kräuter auf den umliegenden Weiden zusammen. Die gesammelten Pflanzen werden an das Stallvieh als Nahrungsmittel verfüttert.

Die Bewässerung der Felder obliegt den männlichen Haushaltsmitgliedern, in der Regel jüngeren Männern oder männlichen Jugendlichen, und findet regelmäßig meist einmal in der Woche statt. Im Fall, daß der Untergrund einen hohen Sandanteil aufweist, ist die Arbeit sehr beschwerlich und sehr zeitaufwendig. Die ausreichende Bewässerung der Felder ergibt sich nur dann, wenn die Bewässerungsgräben oftmals repariert werden.

3.1.2 Viehzucht

3.1.2.1 Allgemeine Aspekte zur Viehzucht

Mit dem Begriff "Viehzucht" werden alle von den Haushalten unternommenen Anstrengungen bezeichnet, die die Haltung von Rindern, Schafen, Ziegen und Geflügel betreffen. Schafe und Ziegen bilden den größten Anteil der Tiere. Die Rinderhaltung ist von untergeordneter Bedeutung. Die erzeugten Produkte, vorrangig Fleisch und Milch dienen der Versorgung des Haushalts mit Nahrungsmitteln. Milch wird zudem zur Herstellung von Butter eingesetzt. Die Wolle der Tiere wird zu Fäden gesponnen und bei der Herstellung von Teppichen und Decken eingesetzt.

3.1.2.2 Arbeitsabläufe, Arbeitsumfang und Arbeitskräfte in der Viehzucht

3.1.2.2.1 Zuchtstrategien

Bei der Zucht läßt sich die Mastzucht und die kommerziell betriebene Zucht mit Verkaufsabsicht unterscheiden.

Die Praxis der Mastzucht liegt dann vor, wenn die Haushalte männliche Jungtiere, maximal sechs Monate alt, kaufen und diese bis zur Schlachtung mästen. Im Fall der Aufzucht werden neben männlichen Tieren für den Fleischkonsum zusätzlich weibliche Tiere zur Vergrößerung der Herde angeschafft. Diese sichern die Selbstversorgung der Haushalte mit Fleisch im

nachfolgenden Jahr. Eine spätere marktorientierte Produktion ist zudem möglich. Wegen der unregelmäßig wiederkehrenden Dürreperioden und der daraus resultierenden Einschränkungen bei der Weidenverfügbarkeit wird diese nicht unbedingt angestrebt.

Die auf den Verkauf orientierte Zucht liegt dann vor, wenn die Haushalte aufgrund der erwarteten besseren klimatischen Verhältnisse beabsichtigen, im nachfolgenden Jahr größere Teile der Herden auf dem regionalen Markt zu verkaufen. Weibliche Jungtiere werden als Reproduktionsträger behalten. Zusätzlich werden weitere männliche Jungtiere erworben. Gewinne aus der verkaufsorientierten Zucht waren im Wirtschaftsjahr ohne Bedeutung. Nach Aussage der Besitzer der größeren Herden wird nur die Vergrößerung der Herden unternommen. Der mögliche Verkaufserfolg schlachtreifer Schaf- und Ziegenböcke wurde für die islamischen Feiertage im Frühjahr und Frühsommer 1989 avisiert. Die Erträge für 1988 dienen nur zur Deckung des Fleischbedarfs der Haushalte. Die Vergrößerung der Herden wird von allen Haushalten insbesondere bei anstehenden größeren Festen wie Hochzeiten mit hoher Einladungsverpflichtung betrieben. Die Nachzucht von Schafen und jungen Rindern trägt dann dazu bei, daß ein Teil der Ausgaben für festliche Verbindlichkeiten eingespart werden kann.

3.1.2.2.2 Arbeitskräfte und Arbeitsabläufe im Produktionsprozeß

Unter Berücksichtigung geschlechtsspezifischer Einflüsse sind bei den Arbeitstätigkeiten folgende Aspekte beachtenswert.

Im Fall, daß in den Dörfern genügend Haushalte eine Form der gemeinsamen Betreuung durch einen entlohnten Dorfschäfer unternehmen, werden die Schaf- und Ziegenherden tagsüber (von 7.00 - 19.00 Uhr) von einem Dorfschäfer zu Wanderungen auf den umliegenden Weiden gehütet. Zusätzlich führen jüngere meist männliche Haushaltsmitglieder (8 bis 14 Jahre alt) Wanderungen in der näheren Umgebung aus. Die Rinderhaltung erfolgt hauptsächlich in den Ställen. Lediglich im Frühsommer bei hoher Weidenverfügbarkeit werden die Tiere stundenweise ausgeführt. Die Arbeiten der Männer in der Tierhaltung konzentrieren sich auf das Schlachten und den Verkauf der Tiere.

Die Tiere sind innerhalb der Wohngebäude der Haushalte in separaten Ställen untergebracht. Alle mit der Versorgung der Tiere anfallenden Arbeiten erledigen die Frauen der Haushalte. Insbesondere ist die Versorgung der Tiere mit nachwachsenden Gräsern (*lfssa*, berb. Wörtl. Luzerne) sehr arbeitsintensiv. Um die Versorgung sicherzustellen, ist täglich der morgendliche und der abendliche Transport der Gräser von den Feldern in die Ställe

notwendig⁵. Das Melken der Tiere findet täglich in den Abendstunden statt. Gesondert ist auf Techniken wie die Verhinderung der Milchabgabe von Muttertieren an junge Ziegen und Schafe zu verweisen. Die Maßnahme trägt dazu bei, daß der Haushalt genügend Milch zur Selbstversorgung übrig hat⁶.

Eine besondere Form der Weidewanderung bildet das *asgun*⁷. Die Vorteile der länger dauernden Weidewanderungen sind darin zu sehen, daß die Tiere bessere Nahrung für ihr Wachstum erhalten⁸. Von Vorteil ist dann der später erzielbare höhere Verkaufspreis auf dem regionalen Markt. In Haushalten mit großem Viehbesitz begleiten zwei Haushaltsmitglieder, in den meisten Fällen ein jüngerer verheirateter Sohn mit seiner Ehefrau, die Herden auf den bis zu sechs Monaten dauernden Wanderungen. Während des Außenaufenthaltes findet wiederholt der Wechsel der Begleiter statt. Die Versorgung mit Nahrungsmitteln, wie Getreide, Zucker und Tee, wird vom Resthaushalt im Dorf organisiert. Der Stellenwert klimatischer Gegebenheiten zeigt sich darin, daß die Wanderungen zu den fest umgrenzten regionalen Weidegebieten seit Anfang der achtziger Jahre aufgrund des nur geringen Weidewachstums nicht mehr durchgeführt worden. Die Besitzer der beiden größeren Herden (65 und 93 Köpfe je Herde) planen die Wanderung zu umliegenden Weiden für das nachfolgende Jahr (1989). Jedoch führte der starke Frost im Januar/Februar 1989 zu einem nachteiligen Wachstum der Weiden im Frühsommer 1989. Der Plan wurde wieder verschoben.

3.2 Nicht-landwirtschaftliche Produktionsprozesse

Nach der Grobaufteilung ist der nicht-landwirtschaftliche Produktionsprozeß an den Standorten in die Bereiche Weiterverarbeitung und Dienstleistung zu unterscheiden. Weiterverarbeitende Tätigkeiten umfassen die Herstellung von alltäglichen

⁵ Der tägliche Zeitverbrauch zur Versorgung des Viehs beläuft sich in Abhängigkeit von Faktoren wie Geldeinsatz, selbst produziertes Viehfutter auf mindestens 1,5 bis zu 2,5 Stunden.

⁶ Die Praxis des "Abstillens", betrifft das *aklil*- Verfahren. Der Euter wird mit einem in Kuhmist (*tamsürt*) getränkten Lappen umwickelt. Das Lamm (*ikru*) wird durch den übel riechenden Lappen irritiert, so daß das Muttertier den in der Versorgungsphase sich einstellenden Milchüberschuß (ca. 0,5 L täglich; nach drei Monaten nehmen die Lämmer Futter auf der Weide) in den häuslichen Stall zurückbringt. Den Rinderkälbern wird im *boukand*-Verfahren die Haut eines Igels um den Mund gebunden. Bei Annäherung des Kalbs an seine Mutter entflieht diese. Die Milchversorgung des Kalbs wird nur zu bestimmten Zeiten durchgeführt.

⁷ Der Begriff "*asgun*" bezieht sich auf die bei der Wanderung zur Übernachtung aufgesuchten aus Steinen errichteten Unterkünfte für die Begleiter der Herden. Diese sind von Steinmauern eingezäunt und bilden ausbruchssichere Aufenthaltsplätze für die Herden.

⁸ Nahrungsreiche Gräser und Kräuter (Frühsommer 1988): *afsdad*, grüne bis zu 20 cm hohe Pflanze mit Erbsen ähnlichen Früchten; *tisiout*, kleine circa 10 cm große Pflanze mit weißen Blüten; *tesmi* Gras ähnliche Pflanze mit kleinen gelben Blüten; *aliwach*, kleine weiße Blumenpflanze; sowie die unbedeutenderen Arten, *hadschuschu*. Als unbedenklich für die Tiere wird das *tuga n'umksa*, (wörtl.:das Gras des Schäfers) gehalten.

Gebrauchsgegenständen aus Ton, die bis zum heutigen Tag durch lokale Töpfer erledigt werden. Die wirtschaftliche Bedeutung des Tätigkeitsbereiches ist heute nur noch unbedeutend. Die Haushalte decken ihren Bedarf an Tongegenständen über den Markt in Tazenakht ab. Vielfach werden statt der traditionellen Tongegenstände moderne Gebrauchsartikel aus Plastik gekauft. Von besonderer wirtschaftlicher Bedeutung ist die an den Standorten von weiblichen Haushaltsmitgliedern ausgeübte Teppichproduktion. Bei der Herstellung der Teppiche werden Naturalprodukte, wie Wolle, weiterverarbeitet. Charakteristisch ist hierbei, daß der Herstellungsprozeß den Frauen obliegt, die Beschaffung der Produktionsgüter und der Vertrieb der Produkte von den Männern organisiert wird.

Tätigkeiten im Dienstleistungsbereich bestehen in Form von Handelsaktivitäten. In früheren Zeiten wurden Handelsreisen mit Maultier- und Kamelkarawanen durchgeführt. Handelsgut waren meistens agrarische Produkte. Heute umfaßt der Handel den Vertrieb von „modernen“ Produkten aus der nationalen und der internationalen Ebene.

Die heutige Situation ist dadurch gekennzeichnet, daß viele Dorfmitglieder berufliche Tätigkeiten außerhalb der Dörfer ausführen. Hierbei sind Tätigkeiten, die von Selbständigen und die im Lohnarbeitsverhältnis ausgeführt werden, zu unterscheiden. Die Auflistung beginnt an den Standorten und beachtet nachfolgend Tätigkeiten an den auswärtigen Orten in der Region Tazenakht und außerhalb von Tazenakht.

3.2.1 Produktionsprozesse an den Standorten und in der Region Tazenakht

Anzumerken ist, daß die aufgeführten beruflichen Aktivitäten an den Standorten kurzfristige Außenaufenthalte - etwa tagsüber - innerhalb der Region Tazenakht mit einschließen. Die in den skizzierten Produktionsprozesse an den Standorten Tätigen üben den Produktionsprozeß vorwiegend am Standort aus.

3.2.1.1 Teppichproduktion

Die heute an den Standorten durchgeführte Teppichproduktion entwickelte sich aus tradierten Webtätigkeiten zur Herstellung von Decken und Kleidern für den häuslichen Bedarf. Traditionell ist das Knüpfen von Teppichen einfacher Machart für den alltäglichen Gebrauch bekannt⁹. Bei diesen zum Teil noch heute in der Region hergestellten Teppichen bestehen die geknüpften Fäden aus alten Kleider- und Wollresten. Bis Mitte der siebziger Jahre wurde Schaf- und Ziegenwolle gesponnen und mit Pflanzenfarben und Chemikalien eingefärbt. Die

⁹ Zu nennen sind Schondecken (*la hamal*) für die Rücken der Maultiere zum Transport der Tragesäcke (*achelass*) für agrarische Produkte. Besondere Bedeutung nahmen die Decken in früheren Zeiten ein, wenn Maultiere als Transportmittel bei Handelskarawanen eingesetzt wurden.

Wolle der heute für den Verkauf hergestellten Teppiche wird als fertiges Produkt auf dem Souk Tazenakht gekauft. Der Übergang von der auf Eigenbedarf orientierten zur marktorientierten Produktion findet in größerem Umfang erst mit Aufkommen des Tourismus statt¹⁰. Seit Mitte der fünfziger Jahre werden zuerst Teppiche an Händler aus Marrakesch im regionalen Souk Tazenakht verkauft. Legen wir die wachsende Anzahl von Teppichbasaren als Indikator für die wachsende Bedeutung des Teppichhandels zugrunde, so ist für die vergangenen zwanzig Jahre eine boomartige Entwicklung im Teppichhandel zu verzeichnen. Der erste Teppichbasar ist 1976 eröffnet worden. Im Laufe der achtziger Jahre kommen weitere vier Basare dazu. Im Untersuchungszeitraum 1988 hat sich die Anzahl der Teppichmärkte auf über fünfzehn erhöht. 1989 wurden weitere 150 neue Boutiquen in Tazenakht eröffnet, von denen gleichfalls ein Teil als Teppichbasare dienen sollen. Nach Aussagen der Teppichhändler trägt die Teppichproduktion in den Dörfern der Region Tazenakht (bis zu 20 km Radius) in nahezu allen Haushalten zum Lebensunterhalt bei.

Für den Produktionsbereich ist hierbei charakteristisch, daß nahezu die gesamte Frauengruppe des Haushaltes im Bereich tätig ist. Für die Arbeitsmaßnahmen steht immer ein separater Raum zur Verfügung, in welchem sich der Webrahmen während der gesamten Herstellungszeit befindet. Alle für den Produktionsprozeß notwendigen Gegenstände werden von den männlichen Haushaltsmitgliedern auf dem regionalen Markt besorgt. Die von der eigenen Herde produzierte Wolle wird heutzutage nur in geringem Umfang zur Herstellung der Teppiche eingesetzt.

Die im Produktionsbereich tätigen Frauen und Mädchen lassen sich nach ihrem Alter in drei Gruppen unterteilen. Junge Mädchen im Alter von 7 bis zu 13 Jahren führen nur Gelegenheitsarbeiten aus. Die nachfolgende Gruppe bis zu 17 Jahren alt wird in den Arbeiten angeleitet, und erst Achtzehn- bis Neunzehnjährige sind als vollwertige Arbeitskräfte tätig. Diese erledigen die Arbeiten ohne Hilfestellung erfahrener Teppichproduzentinnen. Zum Teil sind sie selber in der Lage, Kenntnisse zur Herstellung ihren jüngeren Schwestern, nach ihrer Heirat den im Haushalt ihrer Ehemänner lebenden Schwestern und Cousinen, später ihren Töchtern zu vermitteln. Individuelle Unterschiede im Fertigungsgeschick tragen dazu bei, daß hinsichtlich der Machart und Musterung fertiger Teppiche Qualitätsunterschiede bestehen. Kenntnisse und Herstellungsgeschick bei der Anfertigung sind sowohl von der die Knüpfkunst vermittelnden Mutter und später der Schwiegermutter abhängig. Diese Personen sind voll produzierende Arbeitskräfte, Vollproduzentinnen. In den Haushalten mit nur einer Vollproduzentin werden Teppiche nur für den Eigenbedarf hergestellt. Das verbreitetste

¹⁰ Die Deviseneinnahmen aus dem Sektor Tourismus versechsfachten sich in den Jahren zwischen 1975 bis 1986. Die Anzahl der eingereisten Touristen hat sich jedoch nur geringfügig von 1 334 500 auf 1 470 600 erhöht (Länderbericht Marokko 1988, 68-69).

Organisationsmuster stellt der Haushalt mit zwei erwachsenen Produzentinnen, ein bis zwei lernenden jugendlichen Mädchen sowie zwei Hilfstätigkeiten ausübenden Mädchen dar. Die Frauengruppen berichten keine festen Arbeitszeiten. In der Regel findet die Tätigkeit in den frühen Nachmittagsstunden statt. Die tägliche Arbeitszeit wird von den Frauengruppen mit vier bis fünf Stunden angegeben. Die Herstellungszeit für einen Teppich durchschnittlicher Größe (3,75 m²- 5,04 m²) und Machart (Muster und Knotenanzahl) beträgt vier bis sechs Wochen¹¹. Eine Produktionssteigerung läßt sich über eine Verlängerung der Arbeitszeiten erreichen. Als kapitalintensive Maßnahme werden zur Verkürzung der Herstellungszeit zusätzliche Helfer eingestellt. Diese helfen bei der Herstellung von Teppichen oder erledigen Arbeiten im Garten und Haus, um die Arbeitsbelastung der produzierenden Frauen zu verringern.

3.2.1.2 Lokaler Kleinhandel

Die lokalen Kleinhändler an den Standorten verkaufen täglich benötigte Genuß- und Nahrungsmittel, zu deren Beschaffung der Weg zum regionalen Zentrum Tazenakht zu zeitintensiv ist. Die wichtigsten Produkte sind Zucker, Tee und Speiseöl. Zudem versorgen sie die Dorfbevölkerung mit Zigaretten und Batterien für Transistorradios. Auch wenn in der Regel alle mit dem Handel anfallenden Tätigkeiten von Männern ausgeführt werden, konnte oftmals beobachtet werden, daß Frauen im Fall deren Abwesenheit den Verkauf unternehmen. In ihren Tätigkeitsbereich fällt die Akquisition, die Lagerung und der Vertrieb der Produkte. Die Verkaufsräume der Läden liegen immer an der Außenseite ihrer Wohnhäuser. Feste Öffnungszeiten bestehen nicht. Alle lokalen Händler führen neben den geschäftlichen Aktivitäten Arbeiten in der Landwirtschaft auf ihren Feldern aus.

3.2.1.3 Produktionsprozesse in Handwerk und Handel in Tazenakht

Die außerhalb der Standorte im Zentrum Tazenakht tätigen Personen verlassen tagsüber ihre Dörfer und kehren in den Abendstunden nach Hause zurück. Zum überwiegenden Teil handelt es sich um Männer im Alter von 25 bis 50 Jahre.

Arbeitsmöglichkeiten im Handwerk bestehen in Form von unternehmerisch geführten Betrieben, wie Schreinereien, Baubetrieben und Werkstätten für die Fahrrad- und Autoreparatur (Reifendienst). In den Betrieben bestehen weitere Möglichkeiten Lohnarbeiten

¹¹ Die Herstellung von zwei Teppichen wurde in je drei Haushalten zwei Monate lang beobachtet. Informationen zu den Produktionskosten und den täglichen Arbeitszeiten wurden aufgenommen. Über die Verrechnung konnte der Stundenlohn für insgesamt sieben Vollproduzentinnen bestimmt werden. Zumindest bot die erhaltene Zahl einen Anhaltspunkt bei wiederholten Nachfragen, da über die täglich verbrauchte Zeit zur Teppichfertigung eine zur Verrechnung dienliche Kontrollhilfe zur Verfügung stand.

auszuführen, die in der Regel tageweise und nach Bedarf vergeben werden. Die Entlohnung erfolgt auf niedrigstem Niveau.

Die Unternehmen der regionalen Klein Händler organisieren den Warenaustausch zwischen der regionalen und nationalen Ebene. Die Handelstätigkeiten werden in einem fest eingerichteten Geschäft in Tazenakht durchgeführt. In früheren Zeiten konzentrierte sich der Handel auf agrarische Produkte. Unter diesen sind Datteln als wichtigstes Export- und Getreide als Importgut zu nennen. Die wichtigsten Produkte sind heutzutage die von den Kleinhändlern vertriebenen Güter und Waren sowie die Nahrungs- und Genußmittel Zucker, Tee und Zigaretten. Zusätzlich sind vermehrt Produkte zur Hauseinrichtung, die in den Zentren Marokkos zum Lebensstandard zählen, in den Geschäften zu finden. Der Kleinhandel liegt in der Hand selbständiger Unternehmer. In der Regel leitet der Haushaltsvorstand und während seiner Abwesenheit die männlichen Haushaltsmitglieder die Geschäfte. Möglichkeiten zur Lohnarbeit bestehen nach Bedarf und werden auf niedrigster Stufe entlohnt.

Der Aufbau der Betriebe setzt die Verfügbarkeit von Eigenkapital voraus. Dieses haben die Vorstände zum Teil vor der Aufnahme ihrer Geschäftstätigkeit über auswärtige Arbeitsaufnahmen außerhalb ihrer Dörfer erworben. Wohlhabende Familien sind in der Regel im Geschäftsbereich aktiv tätig.

Als Besonderheit ist für die Region Tazenakht der Teppichhandel herauszustellen. In den vergangenen zehn Jahren nimmt dieser mehr und mehr zu. In den Geschäften werden die Produkte gelagert, ausgestellt und verkauft. In bezug auf die Arbeitsorganisation ist festzuhalten, daß die Händler die Auswahl zu verkaufender Produkte, die Festsetzung der Preise und die Verkaufsabschlüsse in der Regel selber durchführen. Alle Arbeiten einfacher Art werden von anderen Haushaltsmitgliedern oder auch angestellten Hilfskräften erledigt. Die Händler und ihre Angestellten verbringen den Tag über in ihren Geschäften. Die Händler unternehmen zeitweise Reisen zum Ankauf neuer Produkte. Die Großhändler unter ihnen besuchen regelmäßig die großen Teppichmärkte in den marokkanischen Großstädten.

3.2.2 Produktionsprozesse außerhalb der Region Tazenakht

Neben den beschriebenen beruflichen Aktivitäten in der Region Tazenakht gibt es periodische Arbeitsmigrationen in die marokkanischen Städte und ins Ausland.

3.2.2.1 Innermarokkanische Arbeitskräftewanderungen

Abwanderungen zu Beschäftigungsmöglichkeiten außerhalb der Region Tazenakht werden von den älteren Dorfmitgliedern für die Zeit des Protektorates (1912-1956) berichtet. Verstärkt setzte die Abwanderung nach der Unabhängigkeit (1956) mit der Befriedung Marokkos ein. Für die heutige Situation ist festzuhalten, daß die Tätigkeiten vorwiegend im

Lohnarbeitsverhältnis durchgeführt werden, daß die abwandernden männlichen Haushaltsmitglieder zwischen 30 bis 50 Jahre alt sind und daß die Arbeiten in den landwirtschaftlichen und den nicht-landwirtschaftlichen Bereichen anfallen.

Die landwirtschaftlichen Lohnarbeiten fallen als Hilfstätigkeiten auf Plantagenbetrieben bei der Produktion von Zitrusfrüchten an. Die Tätigkeiten in den nicht-landwirtschaftlichen Sektoren werden überwiegend im Lohnarbeitsverhältnis durchgeführt. Die Arbeiten konzentrieren sich auf das Baugewerbe und die Verarbeitung von Holz und Metall. Die Teilnehmer an der Arbeitskräftewanderung werden aus Dorfsicht als „Arbeitsmigranten“ bezeichnet. Die Gruppe verläßt ihre Heimatregion für längere Perioden im Jahr und unterstützt mit ihrem Erwerb den Lebensunterhalt der Haushaltsmitglieder am Standort. Sie besuchen aus Zeit- und Kostengründen nur selten ihre Heimatdörfer. Nur in Notfällen bei Krankheit der Eltern oder zu wichtigen islamischen Feiertagen kommen sie in ihre Heimatdörfer¹². Die Länge des auswärtigen Aufenthalts schwankt nach Art der Tätigkeit und dem Arbeitsort zwischen drei und elf Monaten. In den meisten Fällen wandern die Männer alleine ab. Ehefrau und Kinder bleiben im Heimatdorf zurück. Dieses gilt sowohl für die Haushalte der Kleinfamilien, als auch im Fall, daß die Restfamilie im Verband der erweiterten Familien zurückbleibt. Die Beschwerlichkeit der auswärtigen Arbeiten wird im Vergleich zu Tätigkeiten in der agrarischen Produktion am Standort als gering eingestuft. Die Teilnehmer verweisen zudem auf die bessere Entlohnung ihrer auswärtigen Tätigkeiten.

3.2.2.2 Arbeitskräftewanderungen ins Ausland

Die Abwanderung zu Arbeitsplätzen im Ausland hat während der Protektoratsphase (1912 - 1956) begonnen. Der erste Auslandsmigrant war ein für Frankreich tätiger Söldner im Indochinakrieg. Seit Anfang der sechziger Jahre setzen vermehrt Arbeitskräftewanderungen ins Ausland ein. Die ersten der insgesamt achtzehn Arbeitsaufnahmen im Ausland finden unmittelbar nach der Unabhängigkeit (1956) statt. Die frühen Teilnehmer leben seit dem Eintritt in den Ruhestand (zwischen 1983-1985) wieder in Marokko. Von den frühen Teilnehmern sind drei Personen in ihr Heimatdorf zurückgekehrt. Seit dem 1963 mit Frankreich geschlossenen Anwerbeabkommen bestand in Tazenakht bis 1974 ein Anwerbebüro¹³. Den Aussagen der Migrationsteilnehmer zufolge haben nahezu alle

¹² Arbeitsmigranten, die keinerlei Kapitalrückflußleistungen zur Unterstützung von Personen in ihren Heimatdörfern unternehmen und die die vollständige Lösung ihres Haushalts vom gesamten materiellen Besitz unternommen haben (hierzu gehört die Aufgabe des Wohnsitzes im Heimatdorf sowie der Verkauf der landwirtschaftlichen Ressourcen), sind im Untersuchungszeitraum nicht zu berichten. Dieses wäre nur dann gegeben, wenn eine Ortsverlagerung und Neuansiedlung des gesamten Haushalts am Arbeitsstandort vorläge.

¹³ Anwerbeabkommen seit dem 1.6. 1963;
Anwerbestopp seit dem 3.7. 1974

Haushaltsvorstände ohne Bodenbesitz, um einen Arbeitsvertrag nachgefragt. Ausschließlich die körperlich und gesundheitlich geeignetsten Personen haben einen Anstellungsvertrag in Frankreich erhalten. Nach 1974 war die Aufnahme eines Arbeitsverhältnisses nur über die Vermittlung eines Arbeitsvertrages möglich. Dieses wird in zwei Fällen berichtet und erfolgte über ein früher abgewandertes Familienmitglied. Die letzte Arbeitsaufnahme im Ausland fand 1978 statt. Die Tätigkeiten werden im Lohnarbeitsverhältnis im sekundären Sektor ausgeübt. Die Abwanderungen finden immer ohne Familienmitglieder statt.

4 Auswertungsverfahren zur Typenbildung

Das Auswertungsverfahren zur Typenermittlung erfolgt in drei Schritten. Bei der Charakterisierung werden nicht nur die technischen Verfahrensweisen herausgestellt. Zu den grundlegenden Rahmenbedingungen zählen insbesondere historische Aspekte, die ebenfalls festgehalten werden.

Nach Darstellung der in Ansatz gebrachten Merkmale zum Einnahme- und Ausgabebereich findet auf der Grundlage der Zahlenwerte unter Anwendung des Verfahrens der Clusteranalyse die Typenbildung statt. Der Stellenwert allgemeiner auf die Region und die Dörfer bezogener Rahmenbedingungen, die auf das Wirtschaftsverhalten der Typen wirken, werden mit historischem Rückblick aufgeführt. Herauszuhebende Aspekte, wie das Bevölkerungswachstum, die Verminderung der landwirtschaftlichen Nutzfläche, die Unregelmäßigkeit der jährlichen Niederschlagsmenge und die Zeitpunkte der Aufnahme nicht-landwirtschaftlicher Arbeitstätigkeiten, Momente, die auch in anderen wirtschaftsanthropologischen Arbeiten von Bedeutung sind, werden dabei näher betrachtet. Innerhalb einer Bewertungsmatrix zum Wirtschaftsverhalten wird der Aspekt der dualistischen Wirtschaftsstruktur mit seinen Komponenten aus landwirtschaftlichen Erträgen an den Standorten und nicht-landwirtschaftliche Einnahmen in einer Matrix visualisiert.

4.1 Merkmale zur Einnahme- und Ausgabeseite

Als Ausdruck für das Wirtschaftsverhalten im Untersuchungsjahr werden alle Aktivitäten, die in den Merkmalen der Bereiche Produktion und Konsum zu quantitativ meßbaren Veränderungen beitragen, innerhalb der nachfolgend aufgestellten Posten aufgelistet. Die Werte verdeutlichen über die anrechenbaren Anteile das von den Haushalten unternommene Wirtschaftsverhalten in den Bereichen Produktion und Konsum.

4.1.1 Einnahmeposten

Die insgesamt vierzehn Einnahmeposten werden nach landwirtschaftlichen und nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen getrennt. Wirtschaftlich nicht aktive Bevölkerungsteile werden in einem gesonderten Posten berücksichtigt. Sekundäres Ordnungskriterium ist die Trennung von unselbständig und selbständig ausgeführten Arbeiten. Zusätzlich wird die Entfernung des Ortes der Berufsausübung beachtet.

4.1.1.1 Landwirtschaftliche Einnahmen

Die fünf landwirtschaftlichen Einnahmeposten umfassen die Migration zu Plantagen, die agrarische Marktproduktion in der Region, die Marktproduktion an den Standorten, die landwirtschaftliche Lohnarbeit an den Standorten und die Eigenproduktion. Die

Eigenproduktion ist in die Bereiche Pflanzenproduktion und Viehzucht getrennt. Die nachfolgende Charakterisierung der Posten verweist auf Kriterien, die zur Ermittlung und Festlegung der Berechnungsgrößen herangezogen worden sind. Zum Teil werden auch Informationen mit allgemeinem Inhalt, die über den Stellenwert der Einnahmeposten Auskunft geben, angeführt.

In der Viehzucht ergeben sich bei durchschnittlichen jährlichen Niederschlagsmengen Einnahmen für die Selbstversorgung und die Marktproduktion. Die Trockenzeiten Mitte der achtziger Jahre haben jedoch nachteilige Auswirkungen für die Ressource Weideland. Die Viehbestände der Region haben infolge der Dürrejahre deutlich abgenommen. Erst seit 1987 mit Zunahme der jährlichen Niederschlagsmenge nehmen auch die Bestände wieder zu (Tab. 4-1). Im Wirtschaftsjahr sind keine Marktgewinne zu verbuchen¹⁴.

Tab. 4-1 Jährliche Niederschlagsmengen in der Region Tazenakht im Zeitraum von 1978 bis 1988; Gesamtbestand an Schafen und Ziegen im Zeitraum von 1981 bis 1987

jährl. Niederschlagsmengen (in mm.) (Reg. Tazenakht)		Gesamtbestand Schafe u. Ziegen	
		männliche Tiere	weibliche Tiere
1978	155,6		
1979	172,6		
1980	148,8		
1981	118,3	30 700	44 300
1982	58,0	11 160	28 200
1983	20,4	42 621	40 465
1984	39,8	27 600	27 090
1985	77,5	22 658	25 301
1986	52,9	20 500	22 950
1987	124,0	30 540	28 936
1988	146,0		

Schafe und Ziegen werden nicht getrennt (Quelle: Centre agriculture de la région de Tazenakht).

Die Pflanzenproduktion trägt zu wirtschaftlichen Erfolgen in der Eigenproduktion und der Marktproduktion bei. Unter dem Oberbegriff "Pflanzenproduktion" fällt der Anbau von Nutzpflanzen. Die Voraussetzungen für den Anbau von Nutzpflanzen sind, wie berichtet, in beiden Dörfern gleichartig. In bewässerten Gärten werden die Arbeiten mittels gleichartiger agrartechnischer Verfahrensweisen (Bodenbearbeitung und Bewässerung) durchgeführt. Zur

¹⁴ Die Herden bestanden zum Zeitpunkt der Dürre aus maximal sieben Tieren (1988 ø 10,12 Tiere je Haushalt). Die Weidewanderung ermöglicht die Versorgung der Herden mit Futterstoffen. Die wichtigsten von den Tieren konsumierten Kräuter sind: *alem*: wildes Kraut mit essbarer Wurzel, *isri*: Gräser, die im Tee aufgekocht werden, und *aschdignsiot*, essbare Blüten.

Bestimmung der Ernteerträge orientiert sich die Datenaufnahme an den mitgeteilten Durchschnittserträgen angebaute Nutzpflanzen und den Grundbesitzstrukturen¹⁵. Die Richtigkeit der Angaben zum Grundbesitz ist durch wiederholtes Nachfragen und Beobachtungen überprüft worden¹⁶. Zur Bestimmung der Mengen produzierter Nahrungsmittel sind die im Verlauf des Wirtschaftsjahres bewirtschafteten Parzellen in bezug auf angebaute Produkte inklusive nachfolgender Fruchtwechsel und anschließende Phasen der Brache ausgewertet worden. Die Angaben zu den Produktionserfolgen bei der Gerste-, Mais- und Gemüseproduktion sind mit einem Wert, der Parzellenanzahl, Parzellengröße und spezifische Flächenerträge der Produktionsmengen für Südmarokko berücksichtigt, verglichen worden¹⁷.

Die angegebenen Mengen zum Standardmaß werden in allen Vergleichsberechnungen angesetzt. Anzumerken ist, daß während der Erntezeit Stichproben wiederholt Messungen der Parzellenerträge den angegeben Wert von 13 kg/usun Gerste bestätigten. Das traditionelle Volumenmaß "abra", (wörtl. übers.: ein Korb voll) umfaßt die Getreidemenge, die eine Person mit beiden Armen tragen kann. Der Ertrag des volumetrischen Maßes variiert in Abhängigkeit der Pflanzenart und der Leistungsfähigkeit des Trägers. Von daher sind große Differenzen möglich.

4.1.1.1.1 Agrarische Lohnarbeit

Einnahmen aus agrarischer Lohnarbeit fallen bei auswärtigen Tätigkeiten auf den Plantagen und an den Standorten an.

Der Posten "Plantagenarbeit" betrifft die Einnahmen der Haushaltsmitglieder, die ihren Haushalt vorübergehend für längere Perioden¹⁸ verlassen, um auf auswärtigen Plantagen als Lohnarbeiter im Orangenanbau¹⁹ tätig zu sein. Die aufgebrachten Lebenshaltungskosten für den Außenaufenthalt sind von den mitgeteilten Einnahmen abgezogen worden.

¹⁵ Auf landwirtschaftliche Themen zentrierte Gruppendiskussionen erbrachten Informationen über innerdörfliche Pachtformen, wie z. B. das von der Moscheegemeinschaft vergebene Land (*melk*).

¹⁶ Die von den Haushalten organisierten Rotationszyklen bei der notwendigen Bewässerung sind beobachtet und erfragt worden. Spuren der tagsüber und in den Abendstunden durchgeführten Bewässerung sind aufgezeichnet worden. Unter Beachtung des Wechsels vom Winter- zum Sommerzyklus nach Abschluß der Gersteernte ist die Grundbesitzzugehörigkeit oftmals überprüft worden.

¹⁷ Starke Abweichungen der beiden Werte zeigten sich hierbei nicht.

¹⁸ Die Dauer der Abwesenheit beträgt drei bis neun Monate im Jahr.

¹⁹ Die bevorzugten Wanderungsziele sind Plantagenbetriebe marokkanischer Agrofabriken zur Erzeugung von Zitrus-Früchten in der Sous-Ebene.

Agrarisches Lohneinkommen am Standort wird durch permanent beschäftigte Fünftelpächter "Khammes"²⁰, landwirtschaftliche Gelegenheitsarbeiter oder zu Arbeitsspitzen angestellte Erntehelfer erzielt.

Während die erste Gruppe mit einem Fünftel der Ernte²¹ auf Naturalbasis entlohnt wird, ergibt sich für die beiden anderen Beschäftigungsformen die Geldentlohnung²². Im Fall, daß die Entlohnung in Naturalien erfolgt, werden die Verkäufe an Händler oder auf dem Markt in Tazenaht als Lohneinnahmen angerechnet. Naturallöhne, die vom Haushalt verkonsumiert werden, tragen zu verminderten Nahrungsausgaben bei den jeweiligen Produkten bei.

4.1.1.1.2 Marktproduktion

Der Posten berücksichtigt Einnahmen, die den Haushalten über den Verkauf landwirtschaftlicher Produkte auf regionalen und überregionalen Märkten entstehen. Diese fließen den Haushalten im Wirtschaftsjahr über den Verkauf von Mandeln und Datteln zu.

In einzelnen Fällen sind die Angaben der Dorfbewohner nachgerechnet worden²³. Hierbei werden Informationen wie altersabhängige Ertragswerte der verschiedenen Baumkulturen, Ertragsschwankungen in den Jahren 1986-1988, Produktionsminderungen durch schlechte Wasserverfügbarkeit und Anteile unproduktiver männlicher Pflanzen mit berücksichtigt. Anzumerken ist, daß der nach Haushaltsgröße berechnete Eigenbedarf an Früchten von den produzierten Mengen abgezogen wird, somit keine Ausgaben für den Zukauf des Nahrungsmittels entstehen. Der Verkauf erfolgt in der Regel an reisende Händler oder wird durch die Besitzer auf dem regionalen Markt erzielt.

Die nachfolgende Tabelle soll über den Vergleich mit verschiedenen Regionen Nord-Afrikas Unterschiede in der Ertragslage je Dattelpalme verdeutlichen. Zudem wird der Einfluß naturräumlicher Faktoren, wie die wiederkehrenden Trockenheiten, offensichtlich.

²⁰ Der Begriff "Khammessat" (von arb. *khamsa*= fünf; *khammes*= ein Fünftel) bezieht sich auf die Aufteilung der fünf agrarischen Produktionsfaktoren wie Boden, Gerätschaften, Saatgut, Zugtiere und Arbeitskraft im agrarischen Produktionsprozeß. Der Begriff "Khammes" bezeichnet eine Person, die ihre Arbeit in den Prozeß einbringt. Der Khammes erhält als Teilpächter nach Abschluß der Ernte für seine Arbeitsleistung ein Fünftel des erwirtschafteten Ertrages. Im Fall, daß der *khammes* weitere Produktionsfaktoren in den Arbeitsprozeß einbringt, werden diese anteilmäßig festgehalten (vgl. Berque 1945, 4-5).

²¹ Der Anteil bei Dattelpalmen beträgt 1/6 des Ertrags. Pletsch (1977,108) berichtet über Werte von einem Fünftel bis zu einem Siebtel des Ertrags.

²² Bei der Lohnberechnung wird der durchschnittlich gezahlte Lohn, die Größe der bearbeiteten Felder und der jeweilige Zeitaufwand in Ansatz gebracht. Über die Berechnungen lassen sich die berichteten Löhne überprüfen. Die Löhne für bestimmte Arbeiten (Tab. 4-2/1, s. Anhang) sind mit den in Marokko gezahlten Löhnen in der Landwirtschaft verglichen worden (Tab. 4-2/2, s. Anhang).

²³ Zur Bestimmung der Erträge in der Früchteproduktion wurden alle Strauch- und Baumkulturen an den Standorten durchgezählt.

Tab. 4-2 Vergleich der nordafrikanischen Dattelerträge (in kg/Baum)

Quelle:	kg/Baum	
Guitonneau (1952, 18) Mittelwert	10 - 15	
guter Ertrag alle zehn Jahre	25	
mittlerer Ertrag alle vier Jahre	12	
schlechter Ertrag alle vier Jahre	6	
algerische Sahara (Capot-Rey 1953, 336)	20 - 50	
Thodra-Oase (Büchner 1986, 88)	30	
Erhebung: Erträge	1986	40 - 50
	1987	1,6
	1988	22 - 25
langjähriges Mittel	10 - 15	

Büchners (1986, 88) Angabe gibt keine Details zur Erhebungstechnik an. Der Wert basiert auf einer Angabe des Caidats von Tinerhir.

Der für 1988 in Ansatz gebrachte Dattelertrag von 22,5 kg/Palme ergibt sich aus den Schätzungen der Dorfbewohner. Der Wert liegt oberhalb des für Südmarokko angegebenen Durchschnittes (Tab. 4-2) und wird zu dem lokal gehandelten Durchschnittspreis von 15 DH/kg Datteln verrechnet (Tab. 4-3). Der Wert wird für Ernteerträge erbringende weibliche Dattelpalmen in Ansatz gebracht²⁴. Der Ertrag der Jungpflanzen im Alter bis zu 15 Jahren²⁵ wird für den Untersuchungszeitraum mit dem reduzierten Wert von 7,50 kg/Palme angesetzt. Anzumerken ist, daß Einnahmen, die aus auswärtigen Dattelbesitz stammen, im Posten „regionale Marktproduktion“ angerechnet werden. Ausgaben, die mit der Bewirtschaftung der auswärtigen Kulturen entstehen, werden vom Gewinn wieder abgezogen. Der Verkauf der

²⁴ Alte oder beschädigte Pflanzen werden nicht berücksichtigt.

²⁵ Je nach Dattelsorte ist der volle Ertrag erst nach 15 bis 20 Jahren gegeben. Der höchste Ertrag fällt in der Phase zwischen 30 bis 80 Jahren an.

Ernte erfolgt ebenfalls an reisende Händler. Teile der Ernte werden in den Haushalten für den späteren Verkauf gelagert²⁶.

Nicht alle Dattelfrüchte dienen der Versorgung von Menschen. Nachstehend werden auch die als Viehfutter verwendeten Sorten aufgeführt. Insoweit Haushalte Teile der erwähnten Früchte produzieren, werden diese mit den gezahlten Marktpreisen verrechnet.

Tab. 4-3 Anteil der Dattelsorten am Gesamtbestand (in %) und Dattelpreisniveau in 1988 (in DH/kg)

Dattelsorten	Anteil am Gesamtbestand in %	Preisniveau DH/kg
boufkos	50 %	20 DH
böskrä	zirka 25 -30 %	12,5 -25 DH
dschirhell		
zair		
bouschen	zirka 20 - 25 %	8 - 10 DH
mtahamout		
mentrou		

4.1.1.1.3 Eigenproduktion

Die Eigenproduktion erbringt keine Geldeinnahmen. Die Erträge führen zu einer Minderung der Ausgaben für Nahrungsmittel. Über die Marktpreise im Wirtschaftsjahr wird der Geldwert der Erträge festgelegt, um den Anteil der Eigenproduktion an den Gesamteinnahmen zu bestimmen. Die anschließende Aufstellung unterscheidet Erträge aus der Viehzucht und dem Pflanzenanbau.

4.1.1.1.3.1 Viehzucht

Die in der Auflistung beachteten Nahrungsmittel betreffen die Produkte Fleisch, Milch und Fette. Die Einnahmen werden über die Aufzucht von Schafen, Ziegen und Rindern erzielt. Zusätzlich besitzen alle Haushalte Kleinvieh, bestehend aus Hühnern und Kaninchen, die zusätzlich zur Fleischversorgung beitragen.

Zur Berechnung der Fleischerträge ist die geschlechtliche Zusammensetzung der kombinierten Schaf- und Ziegenherden bestimmt worden. Als Fleischlieferanten werden die männlichen Tiere bevorzugt. Die weiblichen Tiere dienen in der Regel nur der Reproduktion²⁷.

²⁶ Der Gewinn wird dem Posten auch dann zugerechnet, wenn mit Datteln handelnde und Geschäfte in Tazenakht besitzende Dorfbewohner anteilmäßig geringe Mengen für den späteren Weiterverkauf (im Ramadan 1989) in ihren Geschäften mit Spekulationsabsichten vorübergehend einlagern.

²⁷ Weibliche Tiere werden nur im Ausnahmefall konsumiert.

Zur Ermittlung des Ertrags werden Schafböcke mit durchschnittlichen 15,0 kg und Ziegenböcke mit 12,0 kg Fleisch je geschlachtetes Tier berechnet²⁸. Zur Bestimmung der über die Haltung von Hühnern und Kaninchen produzierten Fleischmenge wird eine in einem Haushalt mit acht Personen produzierte Fleischmenge (kg/Kopf/Jahr), nachgefragt in fünf Haushalten, entsprechend der jeweiligen Personengröße des Haushalts berechnet. Dieser Wert wird den übrigen Mengen hinzugefügt. Diese stellt dann die haushaltsspezifische Gesamtmenge an produziertem Fleisch dar.

Zu bedenken ist, daß in der Regel nur die männlichen Tiere konsumiert werden. Die im Untersuchungszeitraum geborenen männlichen Tiere dienen erst nach ein bis eineinhalb Jahren der Versorgung des Haushalts. In Haushalten, die größere Fleischmengen verbrauchen, als daß sie über ihre Herden produzieren, wird der fehlende Bedarf als Ausgabe für den Zukauf von Fleisch angerechnet. In den wenigen Fällen berichteter Überschüsse aus der Viehzucht werden diese als Produktionserfolge im Posten zum Ansatz gebracht²⁹.

Die Produktion von Rindfleisch hat für die Eigenproduktion keine Bedeutung. Die Kühe dienen der Milchproduktion sowie der Zucht von Kälbern³⁰. Die Milcherträge von Kühen, weiblichen Schafen und Ziegen fallen bedingt durch wiederkehrende trockene Jahre sehr unterschiedlich aus³¹. Die Mitteilungen der Tierbesitzer bestätigen die für marokkanisches

²⁸ Der Durchschnittswert für Marokko liegt bei Schaf- und Ziegenfleisch bei 11,80 kg je Körper (Khyari 1987, 388). Der angegebene höhere Durchschnittswert erklärt sich aus der Praxis, daß Schafböcke (*isimmer*) gut gemästet in der Regel ein bis eineinhalb Jahre nach der Geburt in den eigenen Verbrauch gelangen.

²⁹ Ausgangsbasis in den Berechnungen bildet die geschlechts- und altersmäßige Zusammensetzung der Schaf- und/oder Ziegenherden zu Beginn der Untersuchungsperiode. Diese muß zur Versorgung des Haushalts zu Beginn des nachfolgenden Jahres wieder zur Verfügung stehen. Als Grundlage für die Berechnungen werden die zu Reproduktionszwecken dienenden weiblichen Tiere und die im Wirtschaftsjahr geborenen Tiere beachtet. In den Fällen das die Ausgangsbasis nach Ablauf des Jahres nicht mehr zur Verfügung steht, werden die fehlenden Tiere als Ausgaben für den Fleischzukauf angerechnet. In den Berechnungen wird bei Schafen die Regel von einem Jungtier pro Muttertier übernommen. Für die Ziegenzucht sind die geringere Trächtigkeitsdauer (ca. eine Woche kürzer) und die berichtete höhere Vermehrungsquote (3 Jungtiere je Muttertier) zu beachten (vgl. Nachtigalls [1969, 190-191] Angaben unter normalen ökologischen Bedingungen von 1,3 Schafen und 3,6 Ziegen pro Wirtschaftsjahr). Bei den Berechnungen werden die mitgeteilten Einflußgrößen, wie der um zirka 20% geringere Fleischpreis je Kilo/Ziegenfleisch und das erwähnte geringere Körpergewicht beachtet. Die Zuchtaktivitäten zeigen die Mastzucht und die verkaufsorientierte Zucht:

1. Mastzucht: Männliche Jungtiere im Alter von sechs Monaten werden gekauft und bis zur Schlachtung gemästet.

2. Aufzucht: Neben männlichen Tieren für den Fleischkonsum werden zusätzlich weibliche Tiere zur Vergrößerung der Herde gekauft. Die spätere Produktion für den Markt wird nicht ausgeschlossen (vgl. Nachtigalls Berechnungen zu Spekulationsmöglichkeiten 1969, 192-194). Zum Teil werden weibliche Jungtiere zur Nachzucht behalten und zur Selbstversorgung männliche Jungtiere hinzugekauft. Die Erträge für 1988 dienen ausschließlich der Selbstversorgung.

³⁰ Das in einem Haushalt verkaufte Jungtier wird als Einnahmegewinn in der Eigenproduktion verrechnet.

³¹ Die im Jahresverlauf anfallenden Milchmengen von Kühen weisen in der graslosen Spätsommerphase gegenüber den Mengen von bis zu sechs Litern im Frühling und im Frühsommer einen Einbruch um zirka

Milchvieh angegebenen durchschnittlichen Erträge von 1 l Milch/Tag. Für ausgewachsene weibliche Schafe (*tilli*) werden 0,15 l Milch/Tag und für weibliche Ziegen 0,10 l Milch/Tag berichtet³². Im Fall züchterischer Aktivitäten der Haushalte wird für die vorübergehende Stillzeit der Jungtiere, trotz präventiver Maßnahmen zur Verhinderung der Milchabgabe an säugendes Jungvieh, ein Abzug in Höhe von 10 % einkalkuliert³³.

Die Produktion von Fetten dient der Zubereitung von gekochten und gebratenen Speisen. Haushalte mit Rinderzucht stellen in Phasen mit hoher Milchproduktion tierische Fettprodukte her. Für einen achtköpfigen Haushalt mit einer Kuh und einem männlichen Kalb wird die Menge von ca. 4,70 kg Butter pro Jahr berichtet. Die von Schafen und Ziegen gewonnene Milch wird zur Butterzubereitung nicht genutzt. Unter den fett- und eiweißhaltigen Milchprodukten fällt auch der Schafkäse (*tiklilt*).

4.1.1.1.3.2 Pflanzenproduktion

Die Betrachtung konzentriert sich auf Nutzpflanzen. In beiden Dörfern werden Getreide-, Gemüse- und Früchtesorten angebaut.

Im Getreideanbau lassen sich Winter- und Sommerkulturen unterscheiden. Der Hauptanteil an der gesamten Produktion entfällt auf das Getreideprodukt Gerste. Die Aussaat beginnt Mitte Oktober. Die Gersteernte liegt im Frühsommer zwischen April bis Juni. Der nachgeordnete Maisanbau beginnt unmittelbar nach der Gersteernte. Die Ernte findet meistens Mitte August statt. In der anschließenden Tabelle werden die ermittelten Größen der Parzellen der wichtigsten Kultivationspflanzen angegeben. Die Berechnung der Erträge erfolgte auf der Grundlage der Angaben zum Bodenbesitz der Haushalte. Die im Getreideanbau genutzten Bodenparzellen (*usun*; Tab. 4-4) werden mit dem für die Gerste-Produktion durchschnittlichen südmarokkanischen Ertragswert von 13 kg Gerste je *usun* multipliziert. Für den Maisanbau wird der Wert von 17 kg Mais/*usun* übernommen. Nachstehend vergleiche ich die statistischen Werte für ganz Marokko und die für die Gruppe der Ait Mizane im Hohen Atlas (Tab. 4-5)⁵⁸.

90% aus. In einem Fall erfolgte aufgrund reduzierter Erträge der Austausch der kranken gegen eine gesunde Kuh.

³² Alle Angaben sind Einschätzungen der Dorfbewohner über tägliche Durchschnittsmengen. Der marokkanische Durchschnittswert (in Gramm/Tag) beträgt nach Khyari (1987, 382) je erwachsenes Milchvieh der heimischen Rasse 700g-1000g/Tag. Für die Thodra-Oase gibt Büchner (1986, 205) 1000g - 2000g/Tag an. Miller (1984, 115-6) beachtet bei seinen Angaben für den zentralen Hohen Atlas saisonale Unterschiede. Im Spätsommer und Winter liegt die Menge bei 500g - 1000g/Tag. Im Frühsommer werden Mengen von 4000g - 5000g/Tag erzielt.

³³ siehe Kapitel 3, Fußnote 6.

Tab. 4-4 Durchschnittliche Parzellengröße gemäß traditionellem Maß (usun) bei verschiedenen Pflanzenprodukten (Stichprobengröße: ca. N = 350 usun)

Pflanzenprodukte	m ² /usun
Gerste	6,25
Gemüse	7,25
Mais	9,00

Tab. 4-5 Flächenerträge in Südmarokko für die Produkte Gerste (tomsin) und Mais (assingar) gemäß dem traditionellen Maß (in: kg/usun); Flächenerträge je Hektar (in: kg/ha)

Standardmaß:		
Gerste	13 kg/ usun	
Mais	17 kg/ usun	
`Direction de la Statitique,		
Gerste		
marokk. Durchschnitt.	12.700 kg/ha	7,94 kg/usun
Miller	43.000 kg/ha	26,68 kg/usun

Der Gemüseanbau dauert vom Herbst bis in den Frühsommer. Die genauen Zeiträume für den Anbau werden in der anschließenden Tabelle angeführt. Die meisten Sorten sind im Frühsommer verfügbar (Tab. 4-6). Die von den Haushaltsvorständen angegebenen Erträge stellen geschätzte Größen dar. Eine genaue Bestimmung läßt sich ihrer Meinung nach nicht vornehmen, da zahlreiche unvorhersehbare ertragsmindernde Einflüsse in den Produktionsprozeß eingreifen können. Die Befragungen konzentrieren sich auf einzelne zur Berechnung der Produktionserfolge notwendige produktionstechnische Informationen. Neben den erzielten Durchschnittserträgen einzelner Sorten sind ertragseinschränkende Faktoren während des Anbauzyklus berücksichtigt worden³⁴. Neben den für den Markt angebauten Fruchtsorten, wie Datteln und Mandeln, sind für den Eigenkonsum Äpfel- (*tfah*), Feigen- (*iqqoran*) und Aprikosenbäume (*mischmasch*) zu nennen. Die Wertbestimmung erfolgt auf Marktpreisbasis. Verkonsumierte Datteln und Mandeln werden im Posten als Einnahmen verbucht und gelangen nicht in die Marktproduktion³⁵.

³⁴ Bodenqualität (Lehm, Sand, Steine); Wasserverfügbarkeit (Brunnen, Bewässerungsmotoren); Schädlinge (Heuschrecken, Mäuse etc.).

³⁵ Der Verkauf produzierter Gemüsesorten oder nicht zum Verkauf bestimmter Früchte nimmt eine untergeordnete Bedeutung ein. Anfallende Gewinne werden den männlichen Jugendlichen (13 bis 18 Jahre) als Taschengeld überlassen.

Tab. 4-6 Gemüsesorten und Anbauzeiten

Gemüsesorte:		Anbauzeit:
rote Rüben	(hezu)	Mai-August
weiße Rüben	(tirkmin)	Oktober-Ende April
Zwiebel	(azalim)	Oktober-Ende April
Bohnen	(ibaun)	Oktober/Dezember-Ende April
Paprika	(ififel)	Mai-Oktober
Tomaten	(m atischa)	Mai-Oktober
Kürbis	(tachseit)	August-Dezember
Erbsen	(jilbana)	Februar-Mai
Strauchbohnen	(lubia)	Februar-Mai

vgl. agrikulturelle Kalender: Laoust (1920/1983, 302-303), Berque (1955, 131-137).

4.1.1.2 Nicht-landwirtschaftliche Einnahmen

Innerhalb des Sektors werden acht Einnahmeposten aufgeführt, die die Erträge wirtschaftlicher Aktivitäten außerhalb der agrarischen Produktion bei der Weiterverarbeitung und im Dienstleistungsbereich festhalten. Differenziert wird zwischen Tätigkeiten, die außerhalb der Region Tazenakht anfallen und den zeitweiligen Außenaufenthalt verlangen, und beruflichen Aktivitäten, die in der Region Tazenakht, in Tazenakht selbst und an den Standorten ausgeführt werden. Zur Überprüfung der Angaben werden in den gleichen Branchen tätige Personen außerhalb der Region Tazenakht befragt, um eine den lokalen Verhältnissen entsprechende Einschätzung erzielbarer Erträge zu bestimmen³⁶. In Fällen deutlicher Abweichungen der Angaben fanden zur Präzisierung der Werte wiederholte Nachfragen statt.

4.1.1.2.1 Arbeitskräftewanderungen

Berücksichtigt werden die Einnahmen von Arbeitsmigranten, die die Region Tazenakht zum Zweck der auswärtigen Erwerbstätigkeit verlassen und mit ihren auswärtigen Einnahmen den Lebensunterhalt ihrer Haushalte unterstützen. Reisekosten zu ihren Herkunftshaushalten werden im Sektor "Transportausgaben" verbucht. Unterschiede ergeben sich in Abhängigkeit von der Entfernung der Orte der Berufsausübung. Zu unterscheiden ist die Abwanderung zu Arbeitsmöglichkeiten in und außerhalb von Marokko.

³⁶ Als zusätzliche Quelle zur Überprüfung der Mitteilungen werden marokkanische Mindestlohnsätze in der Industrie und in den übrigen Wirtschaftsbereichen sowie offizielle Angaben der durchschnittlichen Stundenverdienste erwachsener Arbeiter in ausgewählten Berufen in marokkanischen Städten herangezogen (Statistik des Auslandes, Länderbericht Marokko 1988, 76-77; Stage en Explotation IAV HII(1980-1981) -- Département de Stage-- Pascon, Ennaji, 1986, 52).

Personen, die ihren Erwerb innerhalb von Marokko erzielen, werden mit dem Begriff "Inlandsmigranten" bezeichnet. Ihre Einnahmen resultieren ausschließlich aus nicht selbständig ausgeführten Arbeiten in den Zentren der atlantischen Ebene (Tab. 4-7)³⁷. Ihre Berufstätigkeiten betreffen die Bauwirtschaft und die weiterverarbeitende Industrie. Wie die nachstehende Tabelle verdeutlicht, ist der überwiegende Teil der Migranten in der atlantischen Ebene tätig, wobei der Arbeitsort Larache (ca. 40 km nördlich von Rabat) aufgrund persönlicher Kontakte zu einem Vorarbeiter als Anlaufstelle zur Arbeitsaufnahme genutzt wird.

Tab. 4-7 Verteilung auf marokkanische Städte (N = 18)

marokk. Städte	mittl. Entf. v. Tazenakht (zirka)	Anz. Migranten	in %
Larache	700 km	6	33,33
Casablanca	500 km	7	38,89
Agadir	300 km	2	11,11
sonstige		3	16,67
		18	100,00

Personen, die Arbeitstätigkeiten im Untersuchungszeitraum außerhalb von Marokko wahrnehmen, werden fortan mit dem Begriff "Auslandsmigranten" bezeichnet. Alle Auslandsmigranten unterstützen den Lebensunterhalt des Resthaushaltes an den Standorten. Die Kapitalrückflußleistungen der Auslandsmigranten zeigen zwei unterschiedliche Formen. Neben den mitgebrachten ersparten Summen während des jährlichen Heimaturlaubes werden monatliche Unterstützungszahlungen an den eigenen Haushalt geleistet³⁸.

³⁷ Verrechnet werden nur Einnahmen, die der Migrant aufwendet um den Resthaushalt am Standort materiell zu unterstützen. Einnahmen abwandernder Jugendlicher werden beachtet, wenn der Haushalt der Eltern finanziell unterstützt wird.

³⁸ Zum Vergleich von Höhe und Art des Kapitalrückflusses siehe: Noin (1970, 225), Büchner (1986, 47, 126), Plücken-Opolka (1985, 55-57), Miller (1984, 170), Annuaire de l'Afrique du Nord (1981, 223), in: Pascon, Ennaji (1986, 72).

Tab. 4-8 Verteilung der Auslandsmigranten auf Erwerbsländer (N = 14)

Länder:	Anzahl der Auslands-migranten	in %
Frankreich	11	78,57
Belgien	1	7,14
Niederlande	1	7,14
Lybien	1	7,14
	14	99,99

Die Verteilung auf die Länder zeigt den besonderen Stellenwert von Frankreich an, auch wenn heute seitens der Jugendlichen die Abwanderung nach Deutschland oder die Benelux-Länder bevorzugt wird (Tab. 4-8). Empfänger von Renten aufgrund früherer Arbeitstätigkeiten im Ausland werden in der Verteilung nicht beachtet.

4.1.1.2.2 Region Tazenakht

Charakteristisch ist für alle Berufstätigen, daß sie zwischen Arbeits- und Wohnort hin- und herpendeln. Die Teilnehmer werden durch ihre Haushalte versorgt. Innerhalb des Sektors sind Handelstätigkeiten, selbständige Handwerksbetriebe und gewerbliche Lohnarbeiten zu trennen. Als besondere Aufwendungen sind zusätzliche Transportkosten zu beachten. In Abhängigkeit der Streckenlänge und des eingesetzten Transportmittels werden diese als Ausgaben verrechnet.

Selbständig ausgeführte Tätigkeiten im Dienstleistungsbereich betreffen den Handel in der Region. Die Händler verfügen teilweise über dauernde Verbindungen zur nationalen Ebene. Zu unterscheiden sind der Teppichhandel und der agrarische Handel. Ihre Handelsaktivitäten werden vorwiegend auf dem regionalen Souk in Tazenakht unternommen. In den meisten Fällen verfügen sie zur Durchführung ihrer Geschäfte über eine feste Verkaufsstelle. Reisende Händler zwischen regionaler und nationaler Ebene ohne feste Verkaufsstelle in Tazenakht werden, wenn der wöchentliche Markt als zentrale Verkaufsstelle dient, innerhalb des Postens berücksichtigt.

Selbständige Handwerksbetriebe mit Sitz in Tazenakht führen als gewerbliche Unternehmen Tätigkeiten in der gesamten Region aus. Nach Branchen getrennt sind Aktivitäten in der Bauwirtschaft (Hochbau) und in der Holzverarbeitung (Schreinerei) zu unterscheiden.

Innerhalb des Postens "Gewerbliche Lohnarbeit" werden berufliche Tätigkeiten im Lohnarbeitsverhältnis angerechnet. Die Tätigkeiten werden in Handels- und Handwerksbetrieben ausgeführt. Innerhalb des Sektors werden Lohnarbeiten in der gesamten

Region Tazenakht beachtet³⁹. Im Dienstleistungsbereich fallen Tätigkeiten in der Administration und qualifizierte Tätigkeiten im regionalen Bergbau an.

4.1.1.2.3 Nicht-landwirtschaftliche Einnahmen an den Standorten

An den Standorten ausgeführte Berufe lassen eine Unterteilung zwischen dem Kleinhandel, kleinen selbständigen Handwerksbetrieben und der durch weibliche Haushaltsmitglieder unternommenen Teppichproduktion zu.

Details zu Aktivitäten im Kleinhandel oder der Handwerksbetriebe finden in der Darstellung der Produktionsprozesse (Kapitel 3) Eingang. Gesondert ist auf den durch Frauen ausgeführten Produktionsbereich der Teppichproduktion einzugehen. In bezug auf Erträge in der Teppichproduktion zeigt sich, daß die Befragungen zur Höhe der Einnahmen zum Teil auf Vorbehalte der Haushaltsvorstände stießen. Diese konnten keine Berechnung des jährlichen Gesamtertrags vornehmen. Sie verweisen darauf, daß zahlreiche in den Prozeß einwirkende Faktoren nicht zu bestimmen sind. Ihre Angaben sind immer Schätzungen. Aus diesem Grund habe ich zur Überprüfung und zur Feinabstimmung der geschätzten Erträge auf der Grundlage der nachfolgend genannten Kriterien die Erträge berechnet. Gemäß der nachfolgenden Tabelle werden die Verkaufspreise der Teppiche kalkuliert.

Tab. 4-9 Größe und Zusammensetzung von Frauengruppen in der Teppichproduktion in Haushalten (N=98)

Haushalte ohne Teppichproduktion: 42 Haushalte mit Teppichproduktion: 56	N= 98
1: eine Vollproduzentin mit Tochter unter 14 Jahre ohne LW-Produktion	Anz. Der Haushalte: 11
2: eine Vollproduzentin mit Tochter (max. 17 J.) mit LW-Produktion	Anz. Der Haushalte: 15
3: zwei Vollproduzentinnen (Mutter und Tochter) ohne LW-Produktion	Anz. Der Haushalte: 4
4: zwei Vollproduzentinnen (Mutter mit Tochter) mit LW-Produktion	Anz. der Haushalte: 16
5: zwei bis drei Vollproduzent. Mit zwei bis drei angelernten Töchtern	Anz. der Haushalte: 10

Neben der Anzahl weiblicher Haushaltsmitglieder⁴⁰ wird die Länge, der von ihnen berichteten Arbeitszeiten zur Herstellung eines Teppichs gleicher Größe, Musterung und Knotenanzahl

³⁹ Zu beachten sind Straßenbaumaßnahmen, die in Tazenakht vermittelt und lohnmäßig abgerechnet werden. Im berichteten Fall liegt die Arbeitsstätte 30 km von Tazenakht entfernt und wird drei Monate ausgeführt.

⁴⁰ Die Bezeichnung "Vollproduzentin" trifft auf weibliche Personen zu, die die Herstellung ohne Hilfestellung älterer Personen durchführen (i.d.R. im Alter von 25 Jahren) und Kenntnisse zur Herstellung an jüngere

beachtet (Tab. 4-10)⁴¹. Mit Hilfe zusätzlicher Größen, wie der Einsatz von Rohstoffen, Länge der Herstellungszeit und Höhe des Verkaufspreises, werden Rahmenwerte über erzielbare Erträge erstellt⁴².

Tab. 4-10 Länge der täglichen Arbeitszeit in Stunden (Std./Tag)

	Std./Tag
Eig. Erhebung	4 - 5
Mernissi, 1988, 112, 122-124	
Mernissi, 1986, 124, 135	8
Ferchiou (1985, 72; N = 200)	2 - 5
ohne agrarische Tätigkeiten	5

Die über die Werte ermittelten Stundenlöhne je Arbeitskraft im Herstellungsprozeß werden zur Kontrolle mit den im marokkanischen Teppichgewerbe gezahlten Stundenlöhnen verglichen (Tab. 4-11).

Tab. 4-11 Vergleich der Stundenlöhne in der Teppichproduktion in Marokko (DH/Std.)

		DH/Std.
Eigene Erhebung		2,72 - 3,08
Statistik des Auslands Länderbericht Marokko 1988, 77	Weberei	3,53
Mernissi, 1988, 112, 122-124 Mernissi, 1986, 124, 135	marokkanische Teppich-Industrie	2,59

Schwestern, Cousinen und später an ihre Töchter weitergeben. Junge Mädchen im Alter 7 bis 14 Jahren führen nur gelegentlich Arbeiten aus. In den Berechnungen werden ihre Leistungen nicht beachtet. Der Lernprozeß dauert bis zum siebzehnten Lebensjahr an. Ab dem achtzehnten Lebensjahr sind sie unter Einschränkungen als Vollproduzentinnen in der Teppichproduktion anzusehen. Ihre Leistungen werden mit dem halben Wert für Vollproduzentinnen berechnet.

⁴¹ Die tägliche Arbeitszeit wird mit fünf bis sechs Stunden berichtet. Erweiterte Familien mit zwei Vollproduzentinnen arbeiten im turnusmäßig festgesetzten Arbeitswechsel täglich vier bis fünf Stunden (Tab. 4-12, s. Seite 63).

⁴² Grundlage für die Kontrollberechnungen bilden zwei in durchschnittlicher Größe (3,75m²+ 5,04m²) und Machart (Musterung und Knotenanzahl) gefertigte Teppiche. Die Kosten für Materialien (5,83% des Verkaufspreises) und ein Handelsgewinn in Höhe von 10 % für den Haushaltsvorstand werden abgezogen. Der Beobachtungszeitraum umfaßte zwei Monate. Die berücksichtigten Informationen betreffen die Materialkosten und die Dauer der täglichen Arbeitszeit.

Tätigkeiten wie der Verkauf fertiger Produkte⁴³ und der Zukauf benötigter Rohmaterialien und Arbeitsgeräte werden von den Vorständen oder im Fall ihrer Abwesenheit von den ältesten Söhnen erledigt⁴⁴.

4.1.1.3 Inaktive

Als "Inaktive" werden Personen beachtet, die über Renten- oder Unterstützungszahlungen Einnahmen erzielen. Sie führen keine aktiven Tätigkeiten aus. Alle Hinterbliebenen- oder Rentenansprüche ergeben sich aufgrund der früheren Berufstätigkeit. Alle ausgeübten Tätigkeiten fallen im sekundären Sektor an.

4.1.2 Ausgabeposten

Die Posten im Konsumbereich erfassen die von den Haushaltsmitgliedern zur Befriedigung ihrer Bedürfnisse geleisteten Ausgaben. Die von den Akteuren der Einheiten beschafften Konsumgüter sind in Verbrauchsgüter mit kurzfristigem Nutzen, die das Überleben der Akteure in ihren Haushalten an den Standorten sichern, und Gebrauchsgüter mit langfristigem Nutzen, die nicht unmittelbar zum Überleben notwendig sind und zur Hebung des Lebensstandards beitragen, zu unterscheiden. Transportausgaben und der Mitteleinsatz für traditionell nicht bekannte Energieformen werden gesondert berücksichtigt⁴⁵. Insbesondere steht der letzte Posten mit der Außenorientierung und mit Außeneinflüssen im Wirtschaftsverhalten in Verbindung. Alle Angaben in den untergliederten Ausgabeposten basieren auf in marokkanischer Währung im Wirtschaftsjahr 1988 gezahlten Marktpreisen⁴⁶.

Zusätzlich wird der Aspekt, daß alle Einnahmen der staatlichen Besteuerung unterliegen, beachtet. Angaben über die Höhe geleisteter Abgaben sind nur in einzelnen Fällen als ungefähre Größe mitgeteilt worden. In Gruppendiskussionen sind jährlich aufgebrachte

⁴³ Der Verkauf findet an reisende Teppichhändler aus den marokkanischen Großstädten statt. Zusätzliche bei der Vermarktung entstehende Gewinne werden entsprechend einer langfristigen Einschätzung der erzielbaren Gewinne mit einem Wert von zehn Prozent verrechnet.

⁴⁴ Frauen ohne Ehemann und Söhne beauftragen einen nahestehenden männlichen Verwandten (Bruder oder Bruders Sohn), um offizielle Besorgungen auf dem Souk Tazenakt zu erledigen.

⁴⁵ In den Preisindices des statistischen Bundesamts (vgl. Länderbericht Marokko 1988 (1988, 79)) werden Ausgaben für "Bekleidung", "Körper- und Gesundheitspflege" und "Unterhaltung und sonstiges" in den Posten "Verkehr" eingeordnet. In den Budgetstrukturen marokkanischer Haushalte findet diese Unterteilung nicht statt (vgl. Cherkaoui 1980, 237-8). Aus analytischen Gründen werden diese im Posten für "alltägliche Bedarfsgüter" zusammengefaßt.

⁴⁶ Die in marokkanischer Währung erfolgten Angaben aus früheren Jahren (vor 1988) werden um den Wertverlust gegenüber der deutschen Markt bereinigt (Tab. 14-1/1 und Tab. 14-1/2, s. Anhang). Entwicklungen der Verbraucherpreise (Index für die Lebenshaltung; Tab. 4-15/1, s. Anhang) und der Löhne (Landwirtschaft und Industrie; Tab. 4-15/2, s. Anhang) werden dabei mit beachtet. Die Verrechnungen finden für das Wirtschaftsjahr 1988 statt.

durchschnittliche Prozentsätze ermittelt worden⁴⁷. Als Zahlungszeitpunkt wird das islamische *ashoura*-Fest genannt, an dem die religiöse Verpflichtung zur Almosenabgabe (*zakat*)⁴⁸ besteht. Um den steuerlichen Aspekt einheitlich zu berücksichtigen, werden nachfolgend die im Wirtschaftsjahr in Ansatz zu bringenden Prozentwerte für Einnahmen in der landwirtschaftlichen Marktproduktion und für nicht-agrarische Einnahmen in den sekundären und tertiären Wirtschaftssektoren abgezogen (Tab. 4-12)⁴⁹.

Tab. 4-12 Besteuerung der Einkommen (Abgaben in %)

1. Landwirtschaftliche Einnahmen: Impôt Agricole (Khyari 1987, 408)

Einkommen LW-Prod. jährlich (in DH)	Abgaben in %
bis 1400	befreit
1401 - 6000	8
6001 - 12000	10
12001 - 24000	12
24001 - 48000	15
48001 - 120000	17
über 120000	20

2. Nicht landwirtschaftliche Einnahmen: P. T. S. (prélèvement sur traitements et salaires)

P. T. S. jährlich (DH)	Abgaben in %
bis 6000	befreit
6001 - 21000	12
21001 - 36000	17,5
36001 - 60000	30
60001 - 90000	36
90001 - 120000	40
über 120000	44

Quelle: Manuel Marocain d'économie 1986, 169.

⁴⁷ Hierbei wurde nachgefragt, inwieweit Abgaben tatsächlich geleistet werden.

⁴⁸ Die Almosenabgabe (*zakat*) ein Pfeiler der fünf Stützen im religiösen Leben eines Moslem wird im Koran in zahlreichen Suren als Armensteuer beschrieben (Henning 1975, 192; z.B. Sure 9, Vers 60). Neben Leistungen an Bedürftige und Arme gilt die Unterstützungspflicht auch gegenüber Eltern und Verwandten (Henning 1975, 60; Sure 2, Vers 211). Im Koran wird die Höhe der Almosenabgabe nicht als prozentualer Einnahmeanteil festgelegt. Auf Anfrage der Gläubigen (Sure 2, Vers 116-117) bezeichnet Mohammed diesen mit "der Überfluß". Inhaltlich läßt sich aus den Koranversen in bezug auf die Höhe zu leistender Abgaben der Aspekt der Eigenverantwortlichkeit der Gebenden interpretieren. Die tatsächliche Höhe geleisteter Abgaben ist nur schwer bestimmbar. Sie soll in der Regel den Prozentsatz von zehn von Hundert ausmachen.

⁴⁹ Vergleichsweise weist das Steuerniveau im marokkanischen Nationaleinkommen einen Anteil von 17% auf (Länderbericht Marokko 1988, 72-73). Bei den Ait Mizane (Zent. Hoher Atlas) liegt Anfang der siebziger Jahre (1973/74) der Steueranteil unter 1 % (Miller 1984, 168).

4.1.2.1 Verbrauchsgüter zum Lebensunterhalt: Existenzgüter

Verbrauchsgüter, die dem Lebensunterhalt an den Standorten dienen, umfassen neben den Nahrungsmitteln Güter für den täglichen Bedarf. Hierbei wird ein erweitertes Set von Gütern, die neben Gegenständen wie Kleidung, Pflegemittel und Maßnahmen zur medizinischen Versorgung, Aufwendungen zum Erhalt der dörflichen sozialen Beziehungen, wie sie in gemeinsamen religiösen Festen zum Ausdruck kommen, berücksichtigt. Da über die Güter der Lebensunterhalt der Haushalte an den Standorten gesichert wird und grundlegende existentielle oder primäre Bedürfnisse der Akteure befriedigt werden, übernehme ich für diese Güter die Bezeichnung Existenzgüter.

4.1.2.1.1 Nahrungsmittel

In diesem Posten werden die von den Dorfbewohnern als wichtig eingestuft Nahrungsmittel, deren Zukauf und Zubereitung wiederholt beobachtet werden konnte, aufgeführt. Die angegebenen Nahrungsmittel werden auch von marokkanischen Ernährungswissenschaftlern als typische, in marokkanischen Haushalten verkonsumierte Nahrungsmittel ausgewiesen. Hinsichtlich der Darstellung ist anzumerken, daß die Trennung von pflanzlichen und tierischen Produkten unternommen wird, die zum Teil über die Eigenproduktion von den Haushalten hergestellt werden. Zusätzlich werden gekaufte Produkte beachtet. Die Festsetzung der Höhe des Verbrauchs an Nahrungsmitteln in Form von repräsentativen Pro-Kopf-Verbrauchswerten hätte den umfangreichen Einsatz in meßtechnische Verfahrensweisen der Ernährungswissenschaften eingearbeitete Assistenten verlangt. Zumal ich zusammen mit meinen Feldassistenten nur in wenigen Haushalten die wöchentlich konsumierten Mengen notieren konnte, in Gruppendiskussionen auf die Abhängigkeit von Einkommenshöhe und Qualität und Quantität der gekauften Produkte hingewiesen wurde, übernehme ich die einkommensabhängigen Pro-Kopf-Verbrauchswerte von marokkanischen Ernährungswissenschaftlern⁵⁰. Die Werte zum Einkommen pro Kopf und zum Verbrauch pro Kopf werden von der "Groupe d'étude de la stratégie alimentaire": étude de la stratégie alimentaire marocaine - analyse de la situation actuelle et projection - Projet de rapport de synthèse - 1984, 115, (in: Pascon, Ennaji, 1986, 61) berichtet. Die Einkommen pro Kopf (DH/Kopf/Jahr) basieren auf Angaben von 1984. Diese werden um die jährlichen Inflationsraten bereinigt und auf das Jahr 1988 hochgerechnet. In Abhängigkeit der steuerbereinigten pro Kopf Einkommenswerte werden die in der Liste angegebenen Verbrauchswerte pro Kopf berücksichtigt und mit der Konsumentenzahl im Haushalt multipliziert. Die Tabelle nimmt eine fünffache Unterteilung der Einkommenshöhe pro Kopf

⁵⁰ Quelle: Groupe d'étude de la stratégie alimentaire; étude de la stratégie alimentaire marocaine - analyse de la situation actuelle et projection - Projet de rapport de synthèse - 1984, 115 (Pascon, Ennaji 1986, 61).

zwischen maximalem und minimalem Listenwert vor und gibt in Abhängigkeit der Einkommenshöhe die pro-Kopf verbrauchten Mengen an. Um einen möglichst genauen Verbrauchswert zu bestimmen, werden die Angaben verbrauchter Mengen in zehn- ggf. fünfprozentige Bereiche untergliedert. In den Fällen, daß die Einnahmen erst im Verlauf oder auch nach Ablauf des Wirtschaftsjahres verfügbar sind, habe ich jährliche Mittelwerte berechnet und angesetzt.

Die Aufzeichnungen zu den verbrauchten Mengen an Nahrungsmitteln, die wiederholt erfragt worden (Nachfragen über wöchentliche Zukäufe) sind, ermöglichen eine Abschätzung der aus der Liste übernommenen Werte. In den Fällen, daß aufgrund der eigenen Erhebungen eine Steigerung oder Minderung der übernommenen Werte gerechtfertigt erscheint, habe ich dieses unter Verweis der Gründe vorgenommen. Die gekauften Nahrungsmittel werden mit den im Wirtschaftsjahr 1988 gültigen Marktpreisen verrechnet. Produktionserfolge in der Eigenproduktion verringern den einkommensabhängig bestimmten Verbrauch des jeweiligen Haushalts. Falls diese Mengen höher als der Verbrauch sind, reduziert sich der Verbrauch auf null und die Überschüsse werden als Einnahmen verbucht. Fehlende Mengen tragen zu Ausgaben für das jeweilige Nahrungsmittel bei. Die nachfolgende Auflistung (Tab. 4-13) beinhaltet die Nahrungsmittel, die von den meisten Haushalten im Untersuchungsjaar gekauft werden.

Tab. 4-13 Marktpreise für Lebensmittel (Tazenakht Souk; Januar-August 1988; eigene Erhebung; Angaben in DH je Kilogramm)

Getreidesorten und Getreideprodukte (DH/kg):		
Gerste (tomsin)	(gemahlen 1,50 DH/kg)	1,00 DH
Weizen (irden)	(Sack 50 kg)	1,40 DH
Mais (assingar)	(Sack 50 kg)	1,60 DH
Spaghetti (scharia)		4,00 DH
Kouskous (ksou)	(Sack 50 kg)	1,40 DH
Gemüse (DH/kg):		
Möhren (hezu)		2,00 DH
weiße Rüben (tirkmin)		2,00 DH
Kartoffel (batata)		2,80 DH
Zwiebel (azalim)		1,50-2,50 DH
Knoblauch (tiskirt)		15,00 DH
Früchte: (DH/kg)		
Mandeln (luss)	(mit Schale)	2.15 DH
Datteln (ichkein)	(je nach Sorte)	15,00-25,00 DH
Dattelsorte (boufkos)		20,00 DH
Orangen (lichin)		1,50-2,50 DH
Fleisch: (DH/kg), Milch (DH/l)		
Schafbock (isimmer; max. 1,5 Jahre alt)		35,00 DH
Rindfleisch (tafunest)		30,00 DH
frische Milch (halib)		3,95 DH
Zucker (DH/kg) und Tee (DH/250 g):		
Zucker (asukar)	(2 kg)	4,45 DH
Tee (atai)	(250 g)	13,90 DH
Speiseöl (DH/L)		
Speiseöl (zit)	(1 L)	7,00 DH

4.1.2.1.1.1 Pflanzenprodukte

Die Auflistung beachtet unter den Nahrungsmitteln die Pflanzenprodukte Getreide, Gemüse und Früchte. Unter den Getreideprodukten sind Gerste, Weizen, Mais und verarbeitete Weizenprodukte zu nennen. Die besondere Bedeutung der Gerste im Getreidekonsum ist für den ganzen südmarokkanischen Raum zu berichten. Die in der Liste aufgeführten anteiligen Verbrauchswerte der drei Getreidesorten werden für die Haushalte übernommen, für die keine spezifizierten Angaben über die Gerste/Weizen/Mais Verteilung vorliegen. In Haushalten mit eigener Getreideproduktion wird der in Einzelfällen berichtete Anteil von 50 % Gerste

angenommen⁵¹. Bezogen auf den verbrauchten Maisanteil wird der von der Literatur berichtete Anteil (29,6 % der Gesamtmenge) nicht überschritten⁵². In Haushalten mit Maisproduktion wird die berichtete Mengenangabe übernommen. Haushalte ohne Maisproduktion berichten einen gekauften Anteil von 10 % des Gesamtverbrauchs an Getreide. Der Weizenverbrauch, inklusive diverser Weizenprodukte, das bekannte Kouskous (*ksou*) oder im Sommer Teigwaren (*scharia*) wird durch den einkommensabhängigen Verbrauchswert bestimmt. Zum Vergleich führe ich die Werte für die Ait Mziane an (Tab. 4-14). Die Angaben in der Liste zeigen in Abhängigkeit der Höhe des Einkommens deutliche Unterschiede bei der Verteilung der Getreidesorten. Die Werte für die Ait Meziane im Zentralen Hohen Atlas (Miller 1984, 152) werden von zahlreichen Haushalten in den Dörfern bestätigt. Für den Gemüseanbau ist festzuhalten, daß kein Haushalt eine größere Menge an Gemüse produziert als er konsumiert.

Tab. 4-14 Verteilung der Getreidesorten (in %) am Gesamtverbrauch (Kg/Kopf/Jahr) in Abhängigkeit vom Pro-Kopf Einkommen (DH/Kopf/Jahr) und der Ait Meziane (Zent. Hoher Atlas)

Einkommen pro Kopf DH/Kopf/Jahr	Getreide- Gesamtverbr. Kg/Kopf/Jahr	Gerste	Weizen	Mais
1192,90 DH	170,15	44,9 %	39,9 %	15,2 %
4268,00 DH	345,46	18,5 %	62,4 %	19,1 %
Ait Meziane	265,0	49,8 %	20,6%	29,6 %

Unter dem Aspekt der saisonabhängigen Verfügbarkeit einzelner Gemüsesorten sind für den Konsumprozeß folgende Zusammenhänge zu beachten. Im Frühjahr werden verhältnismäßig schnell reifende Bohnen (*ibaun*) und in vielen Fällen nicht lagerungsfähige Gemüsesorten, wie Zwiebeln (*azalim*) oder Knoblauch (*tiskirt*), konsumiert. Die später reifenden roten (*hezu*) und weißen (*tirkmin*) Rüben verbleiben bis zu ihrer Verwendung auf den Feldern. Die Kartoffel (*batata*) ist erst im Spätsommer im Speiseplan der Haushalte zu finden.

Der Konsum von Früchten konzentriert sich auf Datteln (*ichkein*) und Mandeln (*luss*). Haushalte mit Dattelpalmenbesitz weisen im Fastenmonat Ramadan und zur Zeit der Dattelernte (Oktober bis Dezember) einen erhöhten Verbrauch an Datteln auf. Der berechnete Durchschnittswert beläuft sich auf 13,25 kg/Kopf im Jahr⁵³. Ohne eigenen Baumbesitz

⁵¹ Produktionserfolge beim Gersteanbau werden mit den einkommensabhängigen Verbrauchswerten des jeweiligen Haushalts verrechnet.

⁵² Miller (1984, 157).

⁵³ Im Fastenmonat Ramadan werden 6,25 kg/Kopf/Monat und in den zwei Erntemonaten jeweils 3,25 kg/Kopf/Monat konsumiert.

reduziert sich der jährliche Verbrauch pro Kopf auf 6,25 kg. Diese werden nur im Fastenmonat gekauft. Die Fälle beobachteter Dattelkäufe von minderwertigen Sorten auf dem regionalen Souk werden, insoweit sie das Ergebnis beeinflussen, jeweils festgehalten. Der Verbrauch von Mandeln zeigt für die Besitzer von Baumkulturen höhere Werte als der durchschnittliche Verbrauchswert von 18,75 kg/Kopf/Jahr. In den konkreten Fällen werden die höheren Werte eingesetzt. Der übrige Bedarf an Früchten wird saisonabhängig durch Äpfel, Feigen⁵⁴ oder durch preisgünstige Früchte wie Orangen und Melonen gedeckt.

4.1.2.1.1.2 Tierprodukte

Der Fleischkonsum erreicht in einkommensstarken Haushalten (> 4268,70 DH/Kopf/Jahr) den sich aus Einzelangaben bestätigenden Listenwert von 30,50 kg/Fleisch/Kopf/Jahr. In Einzelfällen berichten die Haushaltsvorstände über einen noch viel höheren Fleischkonsum. Für die im Dorf als Fleischkonsumenten bekannten Haushalte wird der Wert unabhängig von ihrer Einkommenshöhe aus der Liste übernommen. Alle als normalkonsumierenden Haushalte mit einem Pro-Kopf Einkommen unterhalb des Richtwertes (4268,70DH/Kopf/Jahr) wird der Wert aus der Liste übernommen. Als saisonabhängige Entwicklung ist festzuhalten, daß der Fleischkonsum nicht zu allen Zeitpunkten im Wirtschaftsjahr gleich hoch ausfällt. An islamischen Festen (*id as sghrir*; *id le kebir*) steigt dieser besonders stark an⁵⁵.

Bei der verkonsumierten Milchmenge wird der Wert in der Liste angesetzt. Die über die Eigenproduktion erzeugte Milchmenge wird vom berechneten Wert abgezogen. Formen eines organisierten Milchverkaufs lassen sich in beiden Dörfern nicht beobachten. Haushalte, die den Besitz von einer Kuh mit einem männlichen Kalb aufweisen, zeigen den beobachteten jährlichen Verbrauch von 7,5 l gekauften Speiseöl pro Kopf. In den Haushalten ohne Milchvieh wird der von der Einkommenshöhe abhängige Wert zum Ansatz gebracht⁵⁶.

4.1.2.1.1.3 Zugekaufte Nahrungsmittel

Der Verbrauch von Tee und Zucker wurde wiederholt in Gruppendiskussionen thematisiert als auch beobachtet, so daß der ungefähre wöchentliche Verbrauch eines Haushalts ermittelt und als Richtgröße festgelegt werden konnte. Spezifische Angaben zu Einzelverbräuchen habe ich aufgrund von Angaben zum Konsumverhalten und Beobachtungen in den Haushalten zusätzlich in den Berechnungen berücksichtigt. Der durchschnittliche Orientierungswert

⁵⁴ Die von den Haushalten besessene Anzahl sonstiger Fruchtbäume (*tfah*: Apfelbaum; *iqqouran*: Feigenbaum; *le mischmasch*: Aprikosenbaum) wird mit dem Eigenverbrauch an Früchten verrechnet.

⁵⁵ Die minimalen Verbrauchswerte liegen (umgelegt) bei bis zu 15 kg/Kopf/Jahr. Maximal wird in Schlachtzeiten (Festtage) das vier- bis fünffache konsumiert.

⁵⁶ Eickenberg (1977,44) berichtet für Marokko einen Speiseölverbrauch von 13,1 l/Kopf/Jahr.

beträgt 26 kg/Kopf/Jahr Zucker⁵⁷. Insbesondere an islamischen Feiertagen oder zu besonderen Familienfeiern (z.B.: Beschneidung, *l'islam*) liegt der Verbrauch deutlich höher⁵⁸. Ausgaben für Tabakwaren⁵⁹ werden dann in Ansatz gebracht, wenn sich im Haushalt permanent ein Raucher aufhält. Hierbei wird eine von Rauchern geschätzte jährliche Gesamtausgabe in Ansatz gebracht⁶⁰.

4.1.2.1.2 Alltägliche Bedarfsgüter

Die gekauften Güter werden fast täglich benötigt und dienen dem individuellen Nutzen der Haushaltsmitglieder und der Haushaltsgemeinschaft als Gesamtheit. Zu den Gütern zählen die zum Leben notwendigen Dinge, wie Kleider, Pflegemittel, etc. Des weiteren tragen sie zur Eingliederung des Haushaltes in die soziale Gemeinschaft des Dorfes bei (Feste).

Neben den Einschätzungen der Haushaltsvorstände ihrer jährlichen Ausgaben für Kleidungsstücke sind charakteristische, in allen Haushalten zu findende Kleidungsstücke ausgewählt worden. Aspekte wie Haltbarkeit und ungefähre Länge der Verwendung sind erfragt worden. Die mitgeteilten Aufwendungen werden für einzelne Fälle unter Beachtung der Alters- und Geschlechtsgruppenzugehörigkeit sowie auf dem Souk Tazenakht gezahlter Preise berechnet⁶¹. In Phasen des Erwerbs von Kleidungsstücken, wie z.B. vor den islamischen Feiertagen (*id as sghrir; id le kebir*), ließen sich weitere Aspekte zum Bekleidungsverhalten beobachten. Unter den gekauften Kleidungsstücken lassen sich traditionelle und moderne Formen unterscheiden. Während Männer mittleren Alters abwechselnd traditionelle und moderne Kleidungsstücke tragen, zeigt sich für jüngere Dorfbewohner eine Präferenz für westliche Kleidung ab. Nur an islamischen Festtagen legen sie eine der islamischen Tradition entsprechende Festkleidung (zu gemeinsamen Dorfgebeten, *latif*) an. Traditionelle Kleidung wird von älteren männlichen Dorfmitgliedern immer

⁵⁷ Der Wert entspricht dem Verbrauch bei geringen in der Liste aufgeführtem Pro-Kopf-Einkommen (1872,60 DH/Kopf/Jahr).

⁵⁸ Der tägliche Verbrauch an Zucker und Tee übersteigt bei Besuchen an islamischen Feiertagen den Durchschnittswert um das drei bis vierfache.

⁵⁹ Tabakwaren werden entsprechend der Preisindices zur Lebenshaltung dem Nahrungsmittelbereich zugeordnet.

⁶⁰ In den Berechnungen werden pro Woche pro Raucher wöchentlich 1 - 2 Pakete Zigaretten der Marke: 'Casa-Sport' für 2,50 DH/Packung berechnet. Prestigemarken, wie Marlboro oder Winston (bis zu 14 DH/Packung), werden nur in Einzelfällen berücksichtigt. Die Ausgaben für rauchende Arbeitsmigranten werden nur für die Zeit ihres Aufenthaltes in den Heimatdörfern berechnet.

⁶¹ In Einzelfällen konnten die von den Vorständen berichteten Kosten zu den lokalen Marktpreisen berechnet werden. In Fällen divergierender Ergebnisse fand eine nochmalige Befragung statt.

bevorzugt⁶². Bei Frauen ist in allen Altersklassen der traditionelle Kleidungsstil vorherrschend⁶³.

Zur Bestimmung der Ausgaben für Pflegemittel werden die Einzelaufwendungen (Besuche des *hamman*) in einem achtköpfigen Haushalt addiert und für jedes Mitglied als Pro-Kopf-Größe ausgerechnet. Der Koeffizient wird im Fall des permanenten Aufenthaltes am Standort für jedes Haushaltsmitglied über 16 Jahre eingesetzt⁶⁴.

Unter den Gesundheits- und Hygienemaßnahmen sind Ausgaben für die medizinische Versorgung der Dorfbewohner festzuhalten. Ausgaben werden nur dann beachtet, wenn die Vorstände über Kosten für einen außerordentlichen Arztbesuch oder Ausgaben für Arzneimittel berichten. Zumal wenig Bereitschaft bestand, Auskünfte über die Kosten für Besuche bei traditionellen Heilern zu geben, andererseits alle Haushalte über Besuche bei diesen berichten, werden die Ausgaben für die Bezahlung traditioneller Heiler als durchschnittlicher Rahmenwert erstellt⁶⁵. Der Rahmenwert ergibt sich über die summierten Gesamtausgaben für Besuche, die durch die Personenanzahl der Haushalte dividiert werden,

⁶² Im Winter wird der warme aus Schafwolle gewebte, je nach Qualität bis zu zwanzig Jahre haltende *burnus*, im Sommer die leichte, aus Baumwolle gewebte *jellaba* oder die noch leichtere *furquiah* getragen.

⁶³ Die von Frauen getragenen Kleidungsstücke beachten acht unterschiedliche Teile. Zusätzlich werden fünf Schmuckstücke herangezogen. Die Frauen erhalten zu ihrer Hochzeit den überwiegenden Teil ihrer Ausstattung. Die anteiligen Ausgaben zur Ausstattung der Ehefrauen liegen heute bei 10 - 20% der gesamten Hochzeitskosten.

1. Kleider und Kleidungsstücke:

lizare- bis zu 8 m langer und 1 m breiter Tissuestoff, der als Überkleid getragen wird.

amloule- roter Wollstoff, ca. 1,50 m lang. Dieser wird als Gürtel verwendet.

l(e)kouftane- handgenähte mit Kordelnähten begrenzte Kleider aus bunten Stoffen.

tfina- dünner langärmeliger *l(e)kouftane*.

l(e)kdib- oder *zif*- bis zu 12 cm breite Überkopftücher (Stirnbänder).

l(e)faltita- Rock meistens weit und bunt mit verstellbarem Bund.

seruale- warme Strick- und dünne Baumwollunterhosen.

s(e)bbate- geschlossene Schuhe aus Plastik oder Leder.

n gab- Gesichtsschleier (in den Dörfern nicht getragen, nur für den Fall eines Besuchs in der Stadt).

2. Schmuck:

l(e)ftel- Fingerring.

ab zgue- Armreif aus Silber.

takh allalte- Brosche aus Silber.

tazra- von den Frauen gefertigtes Perlenhalsband.

takh r ste-Ohringe aus Silber (heute oft aus Gold).

⁶⁴ Die Frauen besuchen sehr selten bis nie das einzige Hammam in Tazenakht (vgl. Ferchiou 1985, 87).

⁶⁵ Crapanzano (1981, 164) betont, daß in jeder Krankheitserklärung des Marokkaners Momente des Übernatürlichen eine Rolle spielen. "Übernatürliche" Heiler werden oftmals aufgesucht. Akhmisse (1985, 195-200) hebt für den oftmaligen Besuch neben ökonomischen Gründen, wie die geringen Geldmittel der Patienten für moderne Maßnahmen, die Einflüsse übernatürlicher Kräfte, das kulturelle Erbe traditioneller Medizin und die ganzheitliche Betrachtungsweise der Heiler in der traditionellen Medizin Marokkos hervor.

um die Ausgabe für die einmalige Inanspruchnahme eines Heilers zu bestimmen⁶⁶. Für Haushalte, die aufgrund ihrer verbal vorgetragenen Abneigung gegenüber der traditionellen Heilungspraxis und nach Gruppengesprächen dafür bekannt sind, derartige Praktiken nicht in Anspruch zu nehmen, werden keine Ausgaben festgehalten⁶⁷.

Weitere Ausgaben fallen für Arbeitsgeräte in der Küche (Zubereitung von Nahrungsmitteln) und für alltägliche Gegenstände im Haus (Geschirr, Glühbirnen etc.) an. Zur Festsetzung der Aufwendungen wird für die gemeinhin benötigten Gegenstände, der mitgeteilten Verwendungsdauer und dem Preis der Neuanschaffung die jährliche Durchschnittsausgabe für einen achtköpfigen Haushalt berechnet⁶⁸. Unterschiede in der Ausstattung finden über prozentuale Auf- bzw. Abschläge Berücksichtigung⁶⁹.

Wiederkehrende Feste und religiöse Verpflichtungen tragen zu wiederholten Ausgaben bei. Die Durchschnittskosten für den Zukauf von Nahrungsmitteln⁷⁰ zu den islamischen Festen⁷¹ in ausgewählten Haushalten werden als Koeffizient festgelegt und mit der jeweiligen Personenanzahl der Haushalte verrechnet. Festlichkeiten zu Ehren der lokalen Dorfheiligen betreffen das lokale *mousse*⁷². Dieses findet in Anschluß an *id le kebir* statt. Hierbei fallen Ausgaben für gemeinsam von allen Dorfmitgliedern konsumierte Nahrungsmittel am Grab des Heiligen an⁷³. Kostenaufwendigere Hochzeiten⁷⁴, wie auch Pilgerreisen zu den islamischen

⁶⁶ Die Gesamtkosten fallen sehr unterschiedlich aus. Für die "Öffnung" (*futour*) des befragten Heilers (*f'quih*) werden je nach Fall als auch Finanzkraft des Erkrankten Summen zwischen 20-100 DH berichtet. Wiederholungsbesuche als auch die Praxis der Zahlung in Naturalien, wie Gerste oder Kleinvieh (vgl. Akhmissa 1985, 23) bilden weitere nicht zu erfassende Einflußgrößen bei zu kalkulierenden Ausgaben.

⁶⁷ Frauen als auch männliche Jugendliche haben unabhängig von den Aussagen der Vorstände Besuche bei Heilern durchgeführt.

⁶⁸ Innerhalb des Postens verrechnete Ausgaben betreffen gelegentliche Käufe bei reisenden Händlern. Die Käufe betreffen Gewürze und Nähutensilien. Die Gegenstände werden von den nicht am wöchentlichen Marktgeschehen teilnehmenden Frauen besorgt.

⁶⁹ Die Verwendungsdauer und der Neuanschaffungspreis von achtzehn in der Küche und zu den Mahlzeiten benutzten Gebrauchsgegenständen wurden zusammengestellt und auf ein Jahr umgelegt. Die Summe der für die jeweiligen Teile anrechenbaren jährlich anfallenden Kosten wird durch die durchschnittliche Personenanzahl je Kernfamilie dividiert und für jede Kernfamilie festgelegt. Im Fall höherer oder niedriger in Ansatz zu bringender Werte erfolgen abgeschätzte prozentuale Mehr- oder Minderbelastungen für die betreffenden Haushalte.

⁷⁰ Die Produkte Tee, Zucker und Fleisch erreichen zu diesen Zeitpunkten die dreifache Höhe.

⁷¹ *id as sghrir*- Fest am Ende des Fastenmonats (Ramadan). *id le kebir*- Hammelfest zu Ehren an das von Abraham gebrachte Opfer. Diese findet 70 Tage nach dem Ende des Fastenmonats (Ramadan) statt.

⁷² Taloust: Lalla Mariam; Ait Aissa: Sidi Bordscha

⁷³ Bei der Versteigerung von *baraka*-haltigen Nahrungsmitteln ist auf die besondere Bedeutung von Zucker hinzuweisen:

Baraka-haltiger Zucker wird in allen Haushalten verwahrt und gilt als Universalmedizin gegen Krankheiten, die in Verbindung mit dem Einfluß böser Kräfte (*jnun*) gedacht werden. Zu Ehren der Heiligen geopfert Schafs- und Ziegenböcke werden aus den angesprochenen Gründen aufgehoben:

Pilgerstätten Medina und Mekka⁷⁵, haben im Untersuchungszeitraum nicht stattgefunden. Beide Ausgabebereiche sind nach Auskunft vieler Vorstände wichtige Sparziele.

4.1.2.2 Gebrauchsgüter mit langfristigem Nutzen: Investitionen

Die nachfolgend aufgeführten Güter fließen nicht in den direkten Verbrauch, sondern haben für die Haushalte einen langfristigen, d.h. über das Wirtschaftsjahr hinausgehenden Nutzen. Die Güter dienen den Haushalten zur Sicherung und zur Verbesserung ihres Lebensstandards. Neben Neubaumaßnahmen und Sparleistungen werden die Ausgaben für die berufliche Eingliederung der nachfolgenden Generation angeführt. Maßnahmen zur Sicherung der landwirtschaftlichen Produktion werden als eigenständiger Posten, als "landwirtschaftliche Investitionen", gesondert abgehandelt.

4.1.2.2.1 Nicht-landwirtschaftliche Gebrauchsgüter

Die nachfolgend aufgeführten nicht-landwirtschaftlichen Gebrauchsgüter betreffen Ausgaben für gewerbliche Aktivitäten zur Sicherung bestehender Erwerbsformen. Gebrauchsgüter im privaten Bereich betreffen kurz- und langfristige Verbesserungen der Lebensqualität der Haushaltsmitglieder.

4.1.2.2.1.1 Sicherung gewerblicher Einnahmequellen

Die angeführten Aufwendungen betreffen den Kapitaleinsatz für gemietete Räumlichkeiten im Souk Tazenakht zur Durchführung gewerblicher Tätigkeiten. Die Aufnahme von Krediten auf der 1987 eröffneten Bank in Tazenakht⁷⁶ dienen zum Aufbau von Handelsunternehmungen und dem Ausbau von Gewerbebetrieben. Die mitgeteilten jährlichen Rückzahlungskosten⁷⁷ werden angeführt⁷⁸.

Zur Kostenbestimmung werden die Ergebnisse eines Haushalts je Haushaltsmitglied umgerechnet und mit der Mitgliederanzahl der verschiedenen Haushalte multipliziert. Haushalte mit höheren Aufwendungen werden in den Berechnungen berücksichtigt.

⁷⁴ Die Hochzeitskosten erreichen Summen bis zu 20.000 DH bei zahlreichen Einladungen (300 bis 400 Personen). Die Kosten variieren in drei berichteten Fällen beträchtlich. Die Ausgaben stellen ein Sparziel in den Haushalten dar.

⁷⁵ Die Wallfahrt zum Erwerb des gesellschaftlichen Titels, *hadj*, ist für das Vorjahr (1987) zu berichten. Reise, Verpflegung und Unterkunft werden für 1988 mit mehr als 12.000 DH von den Dorfbewohnern geschätzt.

⁷⁶ Zweigstelle der "Banque Populaire".

⁷⁷ In den Kontrollberechnungen werden die Höhe und die Laufzeit der Kredite sowie das Zinsniveau 1988 (ca. 12 %) berücksichtigt.

⁷⁸ Zu berichten ist die Aufnahme von Krediten zum Ausbau von Schreinereien und gewerblichem Kleinhandel. Kredite für private Zwecke (Hausbau) werden nicht berichtet.

Zur Herstellung von Teppichen trägt verschleißbedingt das Arbeitsmaterial zu Kosten bei. Für jeden genutzten Webrahmen wird ein Kostenfaktor angesetzt, der durch die im Produktionsprozeß zu erneuernden Einzelteile und Geräte bestimmt wird⁷⁹.

4.1.2.2.1.2 Investitionen im privaten Bereich

Aufwendungen für Investitionen im privaten Bereich sind in doppelter Hinsicht zu unterscheiden. Neben der materiellen Ausstattung der Haushalte sind als langfristige Investitionsperspektive die Ausbildungsmaßnahmen für die nachfolgende Generation anzuführen.

Die Ausbildungsmaßnahmen dienen langfristig der Verbesserung der beruflichen Situation der nachfolgenden Generation. Als Ziel wird die berufliche Eingliederung in moderne Wirtschaftssektoren angestrebt. Während die primäre Ausbildung vom Staat getragen wird, fallen nur für die vorschulmäßig besuchte Koranschule Kosten an. Der Besuch des weiterführenden Kollegs in Tazenakht erfordert zusätzliche Internats- und Lehrbuchkosten. Höhere Kosten ergeben sich im Fall der ab der 10.Jahrgangsklasse besuchten Internate in Ouarzazate oder bei einem nachfolgendem Studium in Agadir⁸⁰.

Der Erwerb von Gebrauchsgütern, die einen verbesserten Lebensstandard anzeigen, ordne ich den Investitionen zu. Die Güter werden aus Sicht der Dorfbewohner als Prestigegüter eingestuft. In der Regel spielen die Güter in der Vergangenheit keine Rolle und gehören heute zur Standardausstattung in den marokkanischen Städten. Die Anschaffung der Güter erfordert höhere Ausgaben, die in der Regel angespart worden sind. Alle beachteten Güter werden außerhalb der Dörfer produziert.

Für die Hausausstattung sind Ausgaben für marokkanische Wohnzimmer, bestehend aus Holzsitzgestellen (*lekschot*) mit Matratzen (*le punch*) und Bezugsstoffen⁸¹ zu beachten. Unter den Massenkommunikationsmitteln fallen Kassettengeräte, Schwarz-Weiß- oder Farbfernseher und Video-Geräte an. Im Transportbereich sind Ausgaben für Fahrräder und Kleinmotorräder zu berücksichtigen⁸².

Bei den Aufwendungen für die Errichtung von Häusern zeigte sich, daß die Aufwendungen in allen Fällen über einen längeren Zeitraum angespart und nicht über Kredite finanziert werden.

⁷⁹ Beachtet werden die zur Produktion von Teppichen gekauften Gegenstände, wie der Webrahmen (*I'mauwin*), der Kamm zum Festklopfen geknüpfter Wollfäden (*taska*), Kaddierbretter (*imschen*) und die Spindel (*izdé*).

⁸⁰ Für den Besuch des Internats in Tazenakht werden jährliche Kosten von 1000 DH/Teilnehmer berichtet. Zum Besuch von Internaten außerhalb der Region fallen jährliche Kosten von 2000-3000 DH/Teilnehmer an.

⁸¹ Die Kosten für moderne Wohnzimmer betragen je nach Ausstattung bis zu 10 000 DH.

⁸² Die Anschaffung größerer Transportmittel werden im Wirtschaftsjahr nicht berichtet.

Die im Wirtschaftsjahr 1988 aufgebrauchten Summen werden als Ausgaben festgehalten⁸³. Im Fall, daß ein Haus in Abhängigkeit verfügbarer Mittel nach und nach errichtet wird, erfolgt die Anrechnung der jährlich aufgebrauchten Ausgaben. Ausgaben für außerhalb der Dörfer erworbene Immobilien werden in der gleichen Weise berücksichtigt. Mietzahlungen fallen im Wirtschaftsjahr für keinen Haushalt an.

Vorbehalte zeigten die Vorstände im Fall von Nachfragen über die Höhe der von ihnen jährlich gesparten Beträge. Diese werden im Posten „Sparleistungen“ geführt. Mitteilungen erhielt ich nur in den Fällen anstehender Ausgaben für größere Investitionen (Bautätigkeiten oder gewerbliche Unternehmungen). Gelagerte Teppiche oder Prestigegüter werden für kostenaufwendige Investitionen als Kapitalmittel zum Einsatz gebracht. Lagerungsfähige Datteln werden zum Teil mit der Absicht der Spekulation zurückbehalten. In den Berechnungen werden die auf das Jahr bezogenen Angaben der Vorstände, insoweit berichtet, als prozentuale Anteilswerte festgehalten. In den übrigen Fällen wird der jährliche Anteil an ersparten Leistungen über die Verrechnung von Einnahmen und Ausgaben als Rahmenwert festgelegt⁸⁴. Allgemein besteht wenig Bereitschaft, ersparte Mittel auf der regionalen Bank zu halten.

4.1.2.2.2 Landwirtschaftliche Investitionen

Der Posten unterscheidet Ausgaben für entlohnte Arbeiten und für Materialleistungen. Beide Bereiche garantieren die Bewirtschaftung der agrarischen Ressourcen. Insgesamt tragen sie dazu bei, daß langfristig gesicherte agrarische Erträge anfallen.

4.1.2.2.2.1 Landwirtschaftliche Lohnarbeit

Die Tätigkeiten der landwirtschaftlichen Lohnarbeiter werden von ihnen in ihren Dörfern durchgeführt. In Abhängigkeit von der Arbeitsverfassung werden die Ausgaben in Form von Naturalien und Geld entrichtet. Nachfolgend werden die wichtigsten Formen der Entlohnung punktuell untergliedert.

⁸³ Für Hausneubauten sind Kosten in Höhe von 20.000 bis 50.000 DH zu veranschlagen. Als preiswerteste Version ist die Bauweise mit Stampflehm aus löh mit einem Dach aus Schilfrohr und Lehmauftrag (*tigschdar*) anzuführen. Moderne Formen ergeben sich mit Mauern aus Ziegeln (*brique*) und einem Zementdach (*dahlla*). Die Kostensteigerung gegenüber der ersten Form beträgt 50 % bis 100 %.

⁸⁴ Zwischen Kapitalmitteln in Form von Geld und Gegenständen (Teppiche, Datteln) wird nicht unterschieden. Der Wert gelagerter Teppiche übersteigt z. T. verrechnete Einnahmen und Ausgaben an Sparleistungen. Mögliche Wertsteigerungen wie auch Spekulationsgewinne gehorteter Güter oder inflationsbedingte Wertreduzierungen eines Gelddepots konnten nicht erfaßt werden.

Die Naturallöhne für Fünftelpächter (*khammes*) werden den Arbeiten vergebenden Haushalten an produzierten Nahrungsmitteln abgezogen⁸⁵. Diese gelangen dadurch nicht in die Eigen- oder Marktproduktion. Diese müssen im Fall einer geringen Eigenproduktion zu gekauft werden.

Ausgaben für eingestellte Erntehelfer fallen zu den Arbeitsspitzen bei der Ernte von Mandeln und Getreide an⁸⁶. Maßnahmen zur Bodenaufbereitung umfassen Ausgaben für den entlohnten Pflugeinsatz (*taullut*) oder für Hacktätigkeiten (*tukurt*)⁸⁷. Neben der traditionellen Dreschmethode (*asserse*) werden im Fall des Einsatzes von Dreschmaschinen die Kosten im Posten ausgewiesen⁸⁸.

Ausgaben für den Dorfschäfer (*le kschett*) ergeben sich in Abhängigkeit der Anzahl zu betreuender Tiere⁸⁹.

4.1.2.2.2 Ausgaben für Materialinputs

Landkäufe sind für das Wirtschaftsjahr nicht zu berichten. Landübertragungen werden nur für die Vergangenheit berichtet. Insoweit diese für das Wirtschaftsverhalten von Bedeutung sind, werden sie in der Typologie berücksichtigt.

Beachtet werden die finanziellen Einsätze zur Anlage von eigenen Brunnen oder die Anschaffung eigener Motoren zur Bewässerung. Für den Fall, daß Mittel zur Anlage eines Brunnens angespart oder Kredite für eine Brunnenanlage zurück gezahlt werden, sind die jährlich aufgebracht Kosten beachtet worden⁹⁰. Die eingesetzten Motoren zur Bewässerung

⁸⁵ Besitzer von Dattelpalmanlagen, die über Teilpächter ihre Bestände kultivieren lassen, entrichten ein Sechstel des Gesamtertrages als Lohnausgaben.

⁸⁶ Die Gersteernte werden mit Hilfe von Familienmitgliedern durchgeführt. Kombinierte Formen mit Helfern und Familienangehörigen werden in den Berechnungen entsprechend der Länge der Periode anteilmäßig verrechnet.

⁸⁷ Saisonabhängig anfallende Tätigkeiten, wie der Ernteeinsatz, Hack- und Pflugarbeiten werden entsprechend der Feldgröße und den gezahlten Lohnsätzen verrechnet.

⁸⁸ Die Dreschleistung im traditionellen Verfahren, *asserse*, wird von zehn Eseln und einem Maultier ausgeführt. Die Leistung beträgt ca. 102 kg Korn je Stunde. Seit 1986 besteht die Möglichkeit des Einsatzes einer mechanischen Dreschapparatur. Diese kann auf dem regionalen Souk in Tazenankht entliehen werden. Die Leihgebühr beträgt 60 DH je Stunde. Der Maschinist erhält 10 DH je Stunde. Die Dreschleistung erreicht 160 kg Korn je Stunde.

⁸⁹ Die Kosten betragen 2,00 DH je Schaf/Ziege pro Monat. Die turnusmäßige Versorgung des Dorfschäfers mit Essen wird durch die an der Sammelbetreuung teilnehmenden Haushalte ausgeführt.

⁹⁰ In Abhängigkeit vom Brunnenstandort wie z. B. die Beschaffenheit des Untergrundes aus felsigem Gestein fallen die Arbeiten unterschiedlich aus. Reparatur- und Erneuerungsmaßnahmen an den Brunnen werden gleichfalls im Posten aufgenommen. Ausgaben für einzelne Leistungen wie die Reparatur des eigenen Brunnens und wegführenden Bewässerungskanälen werden ebenfalls berichtet. Reparaturarbeiten sind für die Zeit nach den Überflutungen im Herbst 1987 und Frühjahr 1988 (27.2.1988- 4.3.1988) zu beachten.

gelten als nahezu unverwüstlich und bedürfen nur alle fünf bis zehn Jahre der Wartung⁹¹. Die Kosten für den Zukauf von Kraftstoffen (*gase*) werden gemäß geschätzter wöchentlich gekaufter Mengen bestimmt⁹².

Ausgaben für landwirtschaftliche Geräte führen bedingt durch Abnutzungserscheinungen und Erneuerungskosten zu permanenten Kosten. Zur Bestimmung der jährlichen Ausgaben für den Geräteeinsatz in der Landwirtschaft wird ein durchschnittlicher Pro-Kopf-Wert ermittelt. Dieser wird als Koeffizient in allen agrarisch tätigen Haushalten angesetzt⁹³. Die entwickelte Größe wird in denjenigen Haushalten nicht beachtet, die in der Bewirtschaftungsform des Khammessats für einen die Produktionsmittel zur Verfügung stellenden Landbesitzer tätig sind. In Kleinfamilienverbänden, die altersbedingt keine Tätigkeiten im agrarischen Bereich ausüben, entfallen die Ausgaben.

Der Einsatz von Kunstdünger, Saatgut und Pflanzenschutzmitteln wird gemäß den Mitteilungen der Haushaltsvorstände berücksichtigt. Innerhalb der Berechnungen wird der Kostenaufwand für marokkanisches Phosphat aus Kourighba (50 kg/60 DH) beachtet. Die Haushalte berichten über den Zukauf von ganzen und halben Säcken (50 kg). In den meisten Fällen wird in den Viehställen gesammelter natürlicher Dung (*lochbar*) bei der Bodenaufbereitung kombiniert mit gekauftem Phosphat aufgetragen⁹⁴. Der Einsatz von Pflanzenschutzmitteln hat den Nachfragen zufolge nicht stattgefunden⁹⁵. In der Gemüseproduktion ist der Zukauf von Saatgut ohne Bedeutung. Für die Produktion von Gerste wird kein Saatgut gekauft. Insofern der Zukauf von Saatgut bestätigt worden ist, wird

⁹¹ Die Ausgaben für die Wartung betragen in fünf Jahren 12 % des Neupreises.

⁹² Der Einsatz von Motoren wird vor allem im Sommer und Spätsommer unternommen. Ausgaben für außergewöhnliche zum Teil nur einmalige Bewässerungsoperationen zu anderen Zeitpunkten, etwa im Frühjahr bei der Aussaat von Getreide und Gemüse, werden nicht berücksichtigt.

⁹³ Die Berechnungen werden in einem acht Personen Haushalt unternommen. Die folgenden sechs Standardgegenstände werden hierbei beachtet:

Gegenstand	Neupreis (1988)	Haltbarkeit
Sichel (<i>tamgrast</i>)	30,00	ca. 20 Jahre
Hacke (<i>amadir</i>)	60,00	ca. 6 Jahre
Schaufel (<i>balla</i>)	45,00	ca. 3-4 Jahre
Kordel (<i>schrud</i>)	30,00	1 Jahr
Schubkarre (<i>broita</i>)	250,00	ca. 6 Jahre
Grabschaufel (<i>schakor</i>)	45,00	ca. 3-4 Jahre

⁹⁴ Die Verfügbarkeit von Dung ist von der Anzahl und der Zusammensetzung der Herden abhängig. Berechnungsgrundlage für den Zukauf/Verkauf von Dung bilden Haushalte ohne Dungzukauf mit ihrer spezifischen Zusammensetzung aus Schafen, Ziegen und Rindern in Abhängigkeit der Größe der kultivierten Fläche. Der ermittelte Quotient gibt in Abhängigkeit der kultivierten Flächengröße und dem Viehbestand ungefähre Auskunft über die kaufte und verkaufte Dungmenge. Im Getreideanbau wird i.d.R. ausschließlich natürlicher Dung verwendet. Der Gemüseanbau weist den kombinierten Einsatz von gekauftem und natürlichem Dünger auf.

⁹⁵ Schädlingsbekämpfungsmittel werden zum Schutz eingelagerter Nahrungsmittel eingesetzt. Heuschrecken werden mit Lappen, Stangen, etc. vertrieben (vgl. Rakow/Ubach 1923, 57).

der nach Flächengröße bestimmte Anteil an Saatgut von den Gersteuerträgen abgezogen. Die Neuanlage von Dattelpalmen und Mandelbäumen erfolgt über die Stecklingsvermehrung. Die Schößlinge werden von der Mutterpflanze getrennt und in feuchten Pflanzbeeten zum Bewurzeln eingesetzt. Die Jungpflanzen werden bei ausreichender Größe (Dattelpalmen ca. 1,00 m; Mandelbäume ca. 0,25 m) in gegrabene Löcher am neuen Standort eingesetzt.

Zur Versorgung der Viehherden wird für den höheren Milchertrag an den Standorten nicht produziertes Kraftfutter (*schmander*) gekauft⁹⁶. Der auf das Jahr bezogene Rahmenwert ist in Haushalten mit einer Kuh (*tafunest*) und einem Kalb (*akentor*) über die Höhe gekaufter Viehfuttermengen festgestellt worden. Der Wert wird für andere Rinderzucht betreibende Haushalte in Ansatz gebracht.

4.1.2.3 Aufwendungen für Transportleistungen und modernen Energieeinsatz

Zu unterscheiden sind die Ausgaben für Personentransporte mit privaten und öffentlichen Verkehrsmitteln. Öffentliche Transporte umfassen die von den Haushalten entrichteten Fahrtkosten für Bus, Taxi und entlohnte Mitfahrgelegenheiten in Lastkraftwagen. Berechnet werden die im Lauf des Jahres besuchten städtischen Ziele mit den Kosten für Hin- und Rückfahrt. Zusätzliche Befragungen zu den Gesamtreisekosten geben über die Ausgaben für Unterkunft und Verpflegung Auskunft⁹⁷. Die Reisekosten der jährlichen Heimreisen der Arbeitsmigranten werden in Abhängigkeit der Entfernung des Arbeitsortes und des Transportmittels⁹⁸ in den Berechnungen berücksichtigt. Die Kosten für private Transportmittel beinhalten die Auslagen für Kraftstoffe für Kleinmotorradtransporte und für haushaltseigene Kraftfahrzeuge. Wöchentliche Angaben werden auf das Wirtschaftsjahr umgelegt⁹⁹.

Moderne Energie wird in den Haushalten in Form von Elektrizität und Gas verwendet. Die Kosten für Elektrizität werden entsprechend der mitgeteilten Angaben beachtet. Ausgaben für Batterien werden für die Besitzer von Radios und Kassettengeräten entsprechend dem erfragten monatlichen Verbrauch an Batterien angerechnet¹⁰⁰. Zum Teil werden Kocher und in

⁹⁶ Gekauftes Kraftfutter (*schmander*) wird mit Stroh (*illamen*) und Luzernen (*lfssa*) vermischt an die Tiere verfüttert.

⁹⁷ Die Tätigkeiten geschäftlich reisender Teppichhändler sind hierbei zu beachten.

⁹⁸ Die verwendeten Verkehrsmittel betreffen Busse, den eigenen PKW und das Flugzeug.

⁹⁹ Die Ausgaben werden den mitgeteilten Reisezielen, der verwendeten Fahrzeugart (Typ) und der Benzinpreise gemäß überprüft. Die von den Betreibern geschätzten Durchschnittskosten für Reparatur- und Ersatzteilkosten werden innerhalb des Sektors berücksichtigt.

¹⁰⁰ Der normale Wochenbedarf wird mit einer Ausgabe von 15 DH je Haushalt verrechnet. Anzumerken ist, daß der angegebene Durchschnittsverbrauch in der relativ arbeitsarmen Sommerperiode und zu den islamischen Feiertagen eine drei bis vierfache Steigerung erfährt. Die eingesetzte Verbrauchsangabe berücksichtigt

den Abendstunden Beleuchtungsanlagen mit Gas betrieben. Auf der Grundlage handelsüblicher 3 kg und 11 kg Gasflaschen wird der wöchentliche Flaschenbedarf auf das gesamte Jahr umgelegt.

4.2 Methodische Aspekte zur Typenbildung

Im nachfolgenden Kapitel wird das Auswertungsverfahren zur Typenbildung erläutert. Über das Verfahren der Clusteranalyse werden im komplexen Datenfeld aus Haushaltseinheiten und Merkmalen zur Einnahme- und Ausgabeseite einander ähnelnde Bündel von Haushalten ausgewiesen. Diese aufgrund ihrer spezifischen Merkmalskombination sich ähnelnden Haushalte werden im weiteren Verlauf der Arbeit als typologische Form des Wirtschaftsverhaltens interpretiert. Um die besondere Bedeutung des Produktionsbereiches, der heute durch Tätigkeiten in und außerhalb der Landwirtschaft bestimmt wird, herauszuheben, werden die Haushaltsbündel anschließend aufgrund der durchschnittlichen Werte der nicht-landwirtschaftlichen Einnahmeanteile und des agrarischen Pro-Kopf-Einkommens innerhalb einer Bewertungsmatrix verdeutlicht.

4.2.1 Verfahren zur Typenbildung

Unter dem Aspekt, daß jedes Verfahren nur eine Annäherung an die Wirklichkeit liefert, indem es bestimmte Aspekte betont andere vernachlässigt, werden, die im Zusammenhang mit der Fragestellung sinnvollen Rechenverfahren erklärt und vorgestellt. Die Ergebnisse der Verfahren sind als Interpretationshilfen zu werten, über die die Erörterung der typologischen Ausformungen zum Wirtschaftsverhalten erfolgen wird. Insoweit ethnographisches Basiswissen zum Wirtschaftsverhalten für den Prozeß der Typenbildung sinnvolle Erweiterungen und Anregungen zuläßt, werden dieses in den Erörterungen mit berücksichtigt. Das Verfahrensziel ist darin zu sehen, daß in der Vielzahl der metrischen Variablen möglichst wenige, inhaltlich aber sinnvoll interpretierbare Bündel von Untersuchungseinheiten erzeugt werden. Das Auswertungsverfahren wird entsprechend der definitorischen Festlegung zum Wirtschaftsverhalten die Verbindung von Produktion und Konsum berücksichtigen. Als Ergebnis werden Bündel sich ähnelnder Untersuchungseinheiten mit vergleichbarer Einnahme- und Ausgabeseite ausgewiesen.

Die Grundlage der Auswertung bildet eine Datenmatrix über N Untersuchungseinheiten und M Merkmalen in $N * M$ Form. In dieser werden den Untersuchungseinheiten, den Haushalten, die relativen Anteile an Einnahmen und Ausgaben als Merkmale zugeordnet. Die Analyse

Aufwendungen von permanent an den Standorten sich aufhaltenden Personen. Bei auswärtiger Berufstätigkeit wird der Aufwand für Elektrizität oder Batterien den auswärtigen Lebenshaltungskosten zugerechnet.

erfolgt mit Hilfe des Statistikprogramms SPSS/PC+. Die Datenmatrix wird mit dem Programm der Clusteranalyse ausgewertet. Im ersten Schritt wird die hierarchische Clusteranalyse (CLUSTER) durchgeführt, bei der verschiedene Methoden und Distanzmaße verwendet werden können. Unter der Zielsetzung Bündel von Haushalten mit gleichartigen Wirtschaftsverhalten auszuweisen, wird als eingesetzter Clusteralgorithmus das eingestellte Standardverfahren, das "Average Linkage Between Groups", gewählt. Das Verfahren fusioniert Cluster, die die größte durchschnittliche Ähnlichkeit besitzen. Als Entfernungsmaß wird die quadrierte euklidische Distanz eingestellt¹⁰¹. Hierbei ist darauf zu verweisen, daß in Abhängigkeit der ausgewählten Distanzmaße und Methoden¹⁰² unterschiedlich zusammengesetzte Haushaltsbündel festzustellen sind. Die Wahl für das Standardverfahren begründe ich damit, daß bei allen verwendeten Distanzmaßen und Methoden ein bestimmter Kern von Haushalten in allen Kombinationen wiederzufinden ist, der die ethnographische Wirklichkeit in beiden Dörfern widerspiegelt.

Die Ergebnisse der hierarchischen Clusteranalyse (CLUSTER) werden über ein Baumdiagramm verdeutlicht. Auf der Grundlage der Ergebnisse werde ich in Abstimmung mit der ethnographischen Wirklichkeit die genaue Anzahl zu interpretierender Cluster festlegen. Die Anzahl der Cluster wird anschließend im Verfahren "QUIK CLUSTER" als Wert eingegeben. Die in beiden Clusterverfahren gebündelten Haushalte werden miteinander verglichen, um Abweichungen beider Verfahren zu verdeutlichen, als auch im Fall einzelner Abweichungen eine ethnographisch begründete Zuordnung vorzunehmen. Die über "QUIK CLUSTER" erstellte Tabelle der einzelnen Clusterzentren zeigt die Gewichtung unter den Merkmalen an und wird zur Benennung der Typen herangezogen¹⁰³.

4.2.1.1 Ergebnisse zum Clusterverfahren und Kurzcharakterisierung der Typen

Folgende Gemeinsamkeiten im Wirtschaftsverhalten der Haushalte sind vorab herauszustellen. In über 80 % der Haushalte gehen einzelne Mitglieder Berufstätigkeiten an auswärtigen Standorten nach. Als einheitliches Muster zeigt sich, daß alle Haushalte Aktivitäten an den Standorten in der Eigenproduktion ausüben. Um den Aspekt der Außenorientierung in der Typenbildung zu verdeutlichen, wird als Kriterium die Entfernung der auswärtigen Arbeitsstätte vom Standort beachtet. Hierbei greife ich auf die Unterteilung nach Ebenen zurück. Die unterste Ebene weist Typen aus, deren Haushalte vorwiegend an den

¹⁰¹ Voreinstellung im SPSS/PC+.

¹⁰² Distanzmaße: SEUCLID; EUCLID; COSINE; CHEBYCHEV; DEFAULT.
Methoden: BAVERAGE; WAVERAGE; SINGLE; COMPLETE; BLOCK; CENTROID; MEDIAN; WARD (vgl. Wittenberg, Cramer 1992, 99).

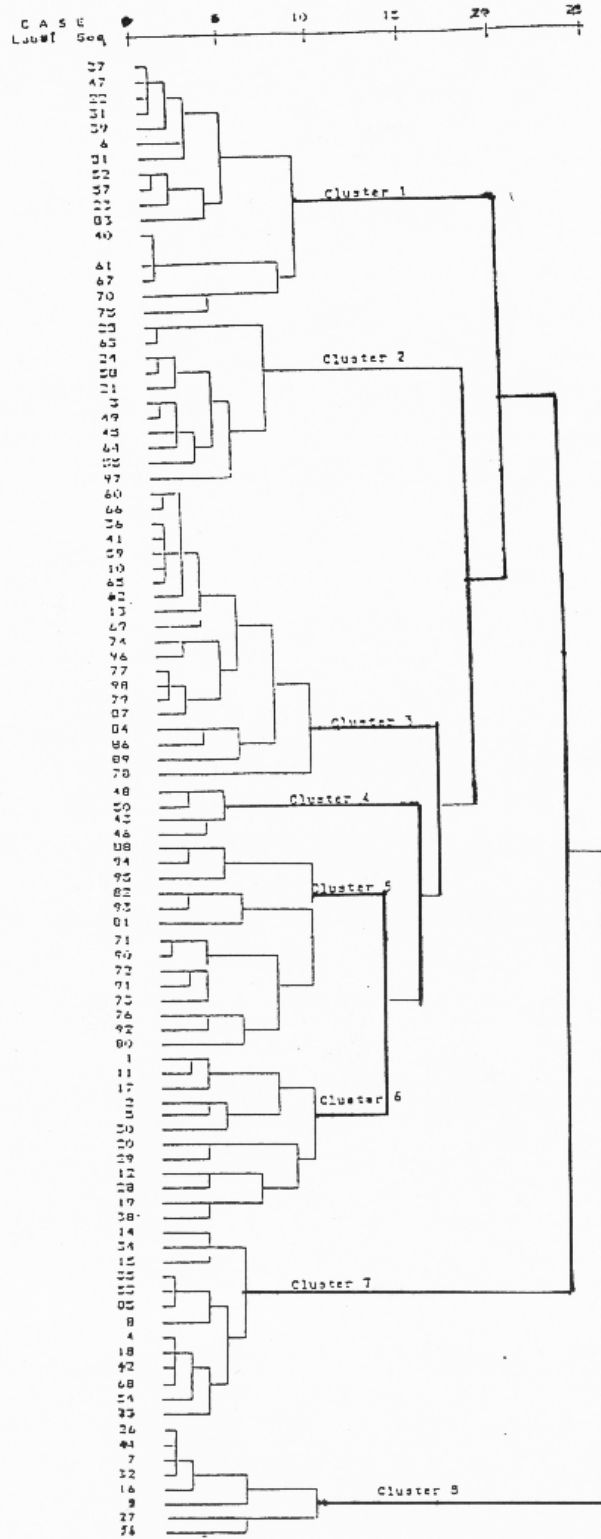
¹⁰³ Wittenberg, Cramer 1992, 98-99.

Standorten in der Landwirtschaft tätig sind. Die Endpunkte bilden Typen, in denen der Erwerb am Standort und im Ausland erwirtschaftet wird. Die Typen der letzten Kategorie sind dann Beispiele für eine sehr ausgeprägte Außenorientierung.

In der nachfolgenden Abbildung (Abb. 5-1) wird das Ergebnis der hierarchischen Clusteranalyse ausgewiesen. Das Bild weist acht verschiedene Cluster aus (Abb. 4-1). Sieben Cluster (Cluster 1, 2, 3, 4, 6, 7, und 8) bestätigen ethnographisches Basiswissen zum Wirtschaftsverhalten der Haushalte. Die wichtigste Einnahmeseite der Haushalte wird als wirtschaftlicher Schwerpunkt bestätigt. Aus diesem Grund werden die Cluster als eigenständige typologische Formen des Wirtschaftsverhaltens festgehalten. Im Fall von Cluster 5 nehme ich aufgrund der im Baumdiagramm auszumachenden Aufteilung in zwei Haushaltsbündel die Unterteilung in zwei Cluster vor. Nachfolgend wird im Verfahren QUICK CLUSTER über den Befehl QUICK CLUSTER / CRITERIA CLUSTERS (9) die Anzahl von neun Clustern eingegeben. QUICK CLUSTER unterteilt hierbei die Haushalte des Clusters 5 in zwei Cluster. Auf der Grundlage ethnographischer Kenntnisse bilden diese zwei eigenständige Typen. Die Ergebnisse des Verfahrens QUICK CLUSTER, mit der Trennung in neun verschiedene Haushaltsbündel, bilden, eine sinnvolle Interpretationsbasis zur Charakterisierung des Wirtschaftsverhaltens. Die Benennung der Bündel orientiert sich an den einkommensstarken Tätigkeiten im Produktionsbereich. Die Auswirkungen der Produktionsprozesse auf den Konsumbereich werden mit Einblick in die Budgetstrukturen der Typen erläutert.

Abb. 4-1: Baumdiagramm zur Clusteranalyse

Abbildung 4-1: Baumdiagramm zur Clusteranalyse



Tab. 4-15 Verbale Charakterisierung der Typen

	Typencharakterisierung	Haupterwerbsbereich
T 1	Agrarisch tätige Haushalte mit geringem Nebeneinkommen aus Plantagen- und Lohnarbeit	Landwirtschaft am Standort
T 2	Agrarisch tätige Haushalte mit Zusatzeinkommen aus der Plantagenarbeit	Landwirtschaft am Standort/Plantage
T 3	Händler mit großem Besitz an Land und Baumkulturen	gewerblicher Handel
T 4	Teppichproduzenten mit geringem agrarischen Einkommen	Teppichproduktion
T 5	Lohnarbeiter mit geringem agrarischen Einkommen	unselbständige Lohnarbeit
T 6	Selbständige Handwerksbetriebe/ Kleinhändler mit geringem agrarischen Einkommen	selbständiger Gewerbebetrieb
T 7	Inlandsmigranten mit geringen agrarischen Einnahmen	Tätigkeiten in d. marokkanischen Städten
T 8	Empfänger ausländischer Unterstützungen	Unterstützungen aus dem Ausland
T 9	Auslandsmigranten mit agrarischer Produktion	Auslandstätigkeit
T 10	Auslandsmigranten mit sehr geringer agrarischer Produktion	Auslandstätigkeit

Die in der angeführten Tabelle unternommene verbale Charakterisierung der Typen (Tab. 4-15) sowie die Bezeichnungen orientieren sich an den Haupterwerbstätigkeiten und an ethnographischem Basiswissen. Die in den Typen ausgewiesenen Tendenzen zeigen berufliche Schwerpunkte auf, die in der nachstehenden Tabelle nochmals gesondert ausgewiesen werden.

Tendenzen in den Typen
Typ: T 3 Agrarischer Handel Teppichhandel
Typ: T 5 Lohnarbeiter ohne Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion Lohnarbeiter mit Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion
Typ: T 6 Gewerbebetriebe ohne Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion Gewerbebetriebe mit Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion
Typ: T 7 Inlandsmigranten ohne landwirtschaftliche Tätigkeiten Inlandsmigranten mit Teppichproduktion Inlandsmigranten mit Teppichproduktion und Landwirtschaft

Als weiteres Kriterium werden die Ergebnisse zur Gewichtung der Cluster (Tab. 4-16) berücksichtigt. Die Ergebnisse zeigen an in welchen Einnahmesektoren die Haushalte den überwiegenden Anteil erzielen. Zudem wird transparent in welchem Verhältnis der

Haupterwerb zu den übrigen Sektoren zu sehen ist. Zum Verfahren ist anzumerken, daß die Ergebnisse über den Befehl QUICK CLUSTER/CRITERIA CLUSTERS (9)/PRINT CLUSTER/DISTANCE ausgegeben werden. Insoweit die Ergebnisse des Verfahrens QUICK CLUSTER die Zuordnung im Baumdiagramm (Abb. 4-1) bestätigen oder aber Veränderungen anzeigen, werden diese in der anschließenden Analyse der zu Clustern zusammengefaßten Typen vermerkt. Die konkreten Fälle werden mit Verweis auf die Nummern der Haushalte, wie im Baumdiagramm notiert, in Klammern () angegeben. Im Fall, daß mit Rückgriff auf ethnographisches Basiswissen weitere sinnvolle Unterscheidungen zu machen sind, werden diese unternommen.

Tab. 4-16 Gewichtung in Clustern (Angaben in %)

TYP	Ausl	Inl	T-GW	T-Hd	T-Lo	T-LW	Unt.	S-GW	TP	LWLO	LWMP	LWEP	Sum
T 1	0,0	8,0	0,0	0,0	7,3	0,0	0,0	0,0	1,4	36,8	6,0	40,6	100,1
T 2	0,0	23,4	2,8	0,0	2,2	0,0	1,4	2,8	5,1	10,5	7,3	44,6	100,1
T 3	0,0	0,0	30,7	2,0	0,0	22,6	2,3	0,0	10,1	0,0	8,9	23,4	100,0
T 4	0,0	0,0	0,0	5,8	0,0	0,0	9,5	3,4	54,9	1,4	6,5	18,4	99,9
T 5	0,0	2,7	0,0	0,0	50,1	0,0	2,6	4,0	13,6	2,4	2,9	21,7	100,0
T 6	0,0	1,7	0,0	60,4	1,9	0,0	0,0	5,5	14,4	1,7	1,3	13,1	100,0
T 7	0,0	66,8	0,0	0,0	1,5	0,0	0,0	0,0	15,7	2,0	1,6	12,3	99,9
T 8	0,0	0,0	3,4	0,0	0,0	0,0	79,5	0,0	1,9	0,0	2,5	12,7	100,0
T 9	62,8	1,7	6,2	4,1	4,2	0,0	0,0	0,0	6,8	0,5	1,9	11,7	99,9
T10	81,9	0,0	0,0	0,0	9,4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,6	8,0	99,9

Legende:

Ausl : Tätigkeiten im Ausland; Inl : Tätigkeiten in den marokkanischen Städten; T-GW : Gewerblicher Handel in Tazenakht; T-Hd : Handels- und Handwerksbetriebe in Tazenakht; T-Lo : Gewerbliche Lohnarbeiten in Tazenakht; T-LW : Landwirtschaftliche Marktproduktion in der Region Tazenakht; Unt. : Empfänger ausländischer Unterstützungen; S-GW : Gewerblicher Handel an den Standorten; TP : Teppichproduktion; LWLO : Landwirtschaftliche Lohnarbeit; LWMP : Landwirtschaftliche Marktproduktion am Standort; LWEP : Eigenproduktion am Standort.

Im Cluster 5 werden unter Berücksichtigung von ethnographischem Basiswissen der Typ T 1 und T 2 unterschieden. Im Typ T 1 werden die Haushalte zusammengefaßt, die ausschließlich Einnahmen in den agrarischen Bereichen an den Standorten erwirtschaften. Von den Anteilen her sind die landwirtschaftliche Lohnarbeit (36,77 %) vor der Eigenproduktion und der Marktproduktion bedeutend. Sonstige Tätigkeiten betreffen Lohnarbeiten auf der Plantage, die nur zu Erntezeiten vorübergehend Zusatzeinkommen erbringen. Im Unterschied dazu sind im Typ T 2 die Haushalte in der Landwirtschaft am Standort aber aufgrund ihrer geringen Ressourcenbasis zudem für längere Perioden im Jahr auf Plantagen (23,73 %) tätig. Einzelne Fälle üben zusätzlich Tätigkeiten in den Bereichen Handwerk/Kleinhandel (4,17 %) und Gelegenheitsarbeiten in der Region Tazenakht (2,18 %) aus.

Der Typ der Händler mit großem Landbesitz (T 3) umfaßt die Haushalte im Cluster 6 im Baumdiagramm. Beide Verfahren bündeln die Haushalte der hellhäutigen Berber, der *imaziren*, die über großen Landbesitz verfügen. Neben der landwirtschaftlichen Marktproduktion (31,58 %) betreiben die Haushalte als zweites wirtschaftliches Standbein Handelstätigkeiten (31,66 %). Zum Teil sind die Haushalte heute im Teppichhandel aktiv. Hierbei wird die Zuordnung des Verfahrens QUIK CLUSTER übernommen, nachdem zwei Haushalte (38, 30) mit mittelmäßigem Besitz an Ressourcen und hohen Einnahmeanteilen im Teppichhandel dem Typ der Teppichproduzenten (T 4) zugeordnet werden. Die Haushalte gehören nicht der Gruppe der *imaziren* an.

Der Typ der Teppichproduzenten (T 4) ist in Cluster 4 mit vier Haushalten auszumachen. Als gemeinsames Charakteristikum ist hierbei festzustellen, daß die Haushalte vorwiegend in der Teppichproduktion (54,25 %) wirtschaftlich aktiv sind. Diese sichert ihren Lebensunterhalt. Neben der Teppichproduktion sind die Haushalte in der Landwirtschaft tätig. Das Verfahren QUICK CLUSTER bündelt insgesamt sieben Haushalte mit hohen Einnahmeanteilen in der Teppichproduktion. Aufgrund der Gemeinsamkeit, daß über die Teppichproduktion die Existenzsicherung unternommen wird, werden hier die Ergebnisse des Verfahrens QUIK CLUSTER übernommen.

Im Typ T 5, im Baumdiagramm ist der Typ mit Cluster 3 identisch, erwirtschaften die Haushalte den überwiegenden Teil ihrer Einkünfte als gewerbliche Lohnarbeiter in Tazenakht (52,29 %). Die Zusammensetzung des Typs erfolgt auf der Grundlage der Ergebnisse des Verfahrens QUICK CLUSTER. Dieses berücksichtigt in stärkerem Umfang das Kriterium der Entfernung auswärtiger Arbeitsorte vom Standort. Das Verfahren ordnet einen Haushalt (89) mit hohen Anteilen aus landwirtschaftlichen Tätigkeiten dem landwirtschaftlichen Typ T 1 zu. Zwei Haushalte (52, 23), die zusätzlich Einnahmen aus der Inlandsmigration erzielen und gewerbliche Lohnarbeit in Tazenakht ausführen, werden nicht den Inlandsmigranten (T 7) sondern dem Typ zugeordnet.

Der Typ T 6, die Haushalte sind im Cluster 2 gebündelt, umfaßt zehn Haushalte, die in Tazenakht selbständige Handwerksbetriebe und Kleinhandel (65,86 %) betreiben. Unter dem Aspekt der Entfernung des Standortes vom Ort des Haupterwerbs wird die Zuordnung in QUICK CLUSTER übernommen. Demnach wird ein Haushalt (55) mit hohen Einnahmeanteilen in der Landwirtschaft dem landwirtschaftlichen Typ mit Zusatzeinkommen (T 2) zugeteilt.

Der Typ T 7, im Baumdiagramm Cluster 1, ist durch Haushalte charakterisiert, die den überwiegenden Teil ihrer Einkünfte aus Tätigkeiten, die in den marokkanischen Städten ausgeübt werden (66,81 %), erwirtschaften. QUICK CLUSTER ordnet die berichteten zwei

Haushalte (52, 23) mit zusätzlichen Tätigkeiten in der gewerblichen Lohnarbeit in Tazenakht dem Typ T 5 zu.

Im Typ T 8 sind die ausländischen Rentenempfänger vertreten, die heute im Ruhestand an den Standorten leben. Die Haushalte bündeln sich in Cluster 8. In früheren Zeiten führten diese Tätigkeiten als Auslandsmigranten aus. Im Untersuchungsjahr sichern die ausländischen Rentenzahlungen ihren Lebensunterhalt (79,11 %). Beide Verfahren zeigen identische Ergebnisse.

Cluster 7 umfaßt dreizehn Haushalte, die als aktive Auslandsmigranten einen großen Teil ihrer Einnahmen erwirtschaften (74,34 %). Aufgrund der übermächtigen Stellung des Postens auf der Einnahmeseite ergibt sich das entwickelte Bündel zu einem Cluster. Unter Hinzunahme ethnographischer Merkmale wie Personengröße und Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion teile ich das Haushaltsbündel in zwei Typen auf.

Der Typ T 9 weist Haushalte mit hoher Personenanzahl auf, die als Großfamilien zusammenleben. Alle Haushalte sind in der Pflanzenproduktion tätig. Im Baumdiagramm sind hierbei sieben Haushalte auszumachen, die in zwei Untergruppen (14, 34, 15, und 35, 53, 85, 8) zusammengefaßt sind.

Der Typ T 10 bezieht sich auf die zusammenhängende Sechsergruppe von Haushalten (4, 18, 42, 68, 54, 33). Diese sind überwiegend als Kleinfamilien organisiert und haben eine geringe Personenanzahl. Die Haushalte führen keine Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion (Feldarbeit) aus.

4.3 Bewertungsmatrix zur Typeneinordnung

Innerhalb der Bewertungsmatrix zum Wirtschaftsverhalten der Typen werden die zentralen Aspekte der dualistischen Wirtschaftsstruktur transparent gemacht. Um die von den Haushalten verfolgten vermischten Strategien zum Ausdruck zu bringen, werde ich das Verhältnis von landwirtschaftlichen Tätigkeiten an den Standorten und Aktivitäten in den nicht-landwirtschaftlichen Bereichen anzeigen. Die aufgeführten allgemeinen Rahmenbedingungen stehen mit dem traditionellen Produktionsbereich Landwirtschaft in Verbindung. In der Analyse gehe ich auf die historische Entwicklung und ihren Einfluß auf die gegenwärtige Situation ein. Im Zusammenhang mit der Landwirtschaft wird seitens der Dorfbewohner der Zusammenhang von Bevölkerungswachstum und der damit einhergehenden Flächenreduzierung oftmals hervorgehoben. Ertragsreduzierende Konsequenzen werden den ungenügenden Niederschlägen zugeschrieben. Neue nicht-landwirtschaftliche Arbeitsmöglichkeiten in der Region und den marokkanischen Städten mit

ihren besseren Verdienstmöglichkeiten sind als weiterer Einflußfaktor im Produktionsbereich Landwirtschaft festzuhalten.

4.3.1 Rahmenbedingungen zum Wirtschaftsverhalten an den Standorten:

In der Phase vor Errichtung des Protektorates tragen wiederkehrende Dürreperioden mit anschließenden Hungersnöten und Epidemien wie Pest und Cholera zu einem geringen Bevölkerungswachstum in der Region bei¹⁰⁴. Aus den Ergebnissen Noin's ist zu schließen, daß die landwirtschaftlichen Wirtschaftssektoren keine ausreichende Tragfähigkeit für selbständige Populationen mit jährlichen Wachstumsraten von über 0,4 - 0,7 % ermöglichen¹⁰⁵. Insgesamt werden für die Vorprotektoratszeit (vor 1912) bis zur Unabhängigkeit (1956) dauernde Migrationen aus den südlichen Gebieten in den westlichen Hohen Atlas und die nördlichen Landesteile Marokkos berichtet. Für die Zeit seit der Unabhängigkeit bestätigt Noin, daß die Wachstumsrate auf die heutigen Werte von ca. 3 % jährlich angestiegen ist. Die Entwicklungen sind durch die "sanitäre Revolution" ausgelöst worden, welche nach dem zweiten Weltkrieg zur verbesserten medizinischen Versorgung Marokkos führte¹⁰⁶. Der Prozeß aus den Momenten wie zunehmende Bevölkerung, unregelmäßige Wasserverfügbarkeit und wiederholte Dürren trägt in einer Region, in der die Wasserverfügbarkeit über die Größe der zu bewirtschaftenden Fläche entscheidet, zur voranschreitenden Verringerung der Bodenfläche bei. Infolge davon ist die ausreichende Verfügbarkeit über den langfristig den Lebensunterhalt garantierenden Produktionsfaktor Boden nicht mehr sicher. Die Entwicklung ist dadurch gekennzeichnet, daß die verfügbare Fläche pro Kopf zunehmend geringer ausfällt. Neben den Landlosen müssen die Besitzer kleiner Bodenflächen auswärtigen Lohnarbeiten nachgehen, um den Lebensunterhalt ihrer Familien zu erwirtschaften. Innerhalb der entwickelten Graphik (Abb. 5-1) werden die von Noin¹⁰⁷ charakterisierten Prozesse zum Bevölkerungswachstum als grundlegende Rahmenbedingung übernommen. Die Graphik beachtet die Entwicklung der Population in

¹⁰⁴ Noin (1970, 239).

¹⁰⁵ Noin (1970, 270-271); Berque (1955, 71).

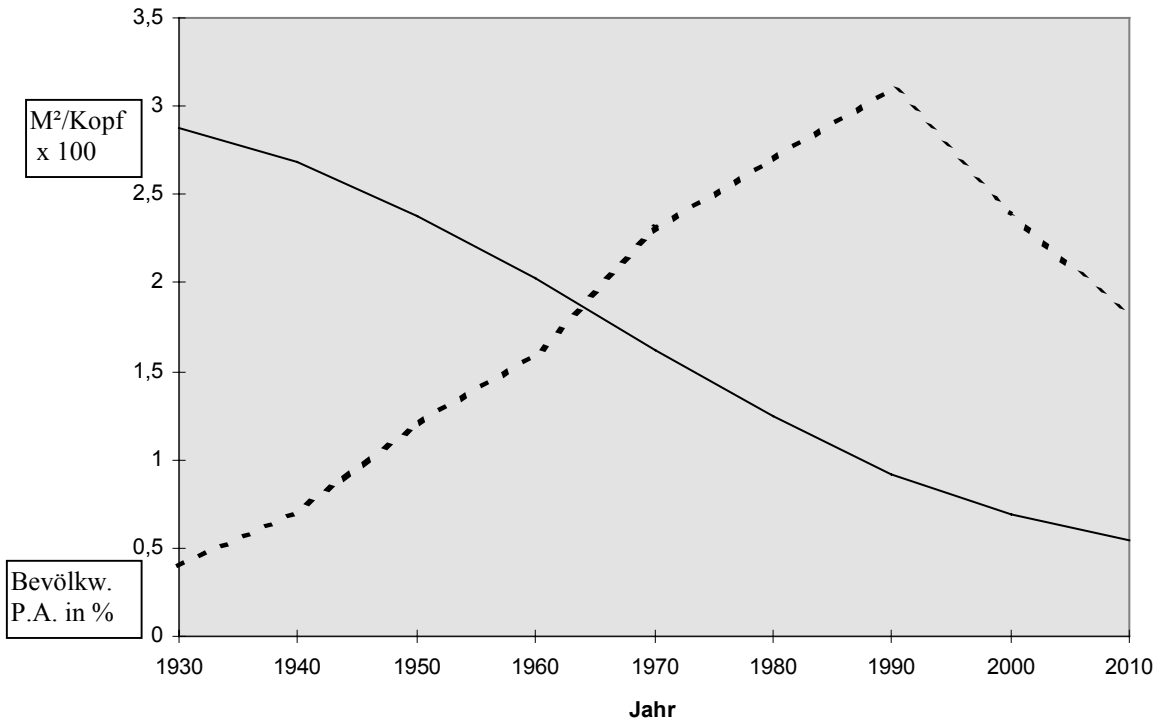
¹⁰⁶ Noin (1970, 112).

Für die Bevölkerungszunahme in marokkanischen Städten Mitte der sechziger Jahre gibt Award (1964, 51) als Ursache die durch Bevölkerungswachstum und geringe agrikulturelle Produktion bedingte Landflucht in semi-ariden Gebieten an. Der Zusammenhang für den südmarokkanischen Raum wird in folgenden Aufsätzen berichtet: Westlicher Hoher Atlas (Imi ou tanout; Seksawa) Pascon (1978, 469); Süd-West Marokko (Tafraout; Sawa) Waterbury (1972, 38); Zentraler Hoher Atlas (Ait bou Gummes) Baier (1959, 54).

¹⁰⁷ Noin (1970, 113).

beiden Dörfern. Von den Zensus (1972, 1982, 1988) ausgehend, werden vergangene (bis 1972) und zukünftige (ab 1988) Populationsgrößen bestimmt¹⁰⁸. Diese werden

Abb. 5-1 Landverknappung und Bevölkerungswachstum in beiden Dörfern



mit der in den gebirgigen Tallagen zur Verfügung stehenden bewässerungsfähigen Fläche verrechnet, um über die Größe der zur Verfügung stehenden Flächen in Abhängigkeit vom Zeitfaktor (1930-2010) tendenzielle Entwicklungen in der Flächengröße anzuzeigen. Die von Noin getroffene Aussage wird hierbei bestätigt. Die als Pro-Kopf-Größe verrechnete Bodenfläche geht allein im Zeitraum von 1950 bis 1990 auf weniger als die Hälfte zurück.

¹⁰⁸ Hierbei wird der Zensus von 1972 und 1982 des Verwaltungsbüros in Tazenakht für die Orte Taloust und Ait Aissa verwendet. Der Zensus von 1988 beruht auf den eigenen Erhebungen.

Wachstumsraten:

1972 - 1982: 2,7 % / Jahr

1982 - 1988: 3,1 % / Jahr

Für vergangene Entwicklungen wird auf die Ergebnisse von Noin (1970, 113) für den westlichen Hohen Atlas zurückgegriffen:

1900 - 1936 0,7 % / Jahr

1936 - 1960 1,2 % / Jahr

Die Prognose beachtet die Angaben der Vereinten Nationen zum Bevölkerungswachstum in Marokko (Länderbericht Marokko 1988, 19). Der jährliche Anstieg beträgt nach den prognostizierten Varianten:

Variante:

Zeitraum	hoch	mittel	niedrig
1990 - 2000	2,40	1,99	1,82
2000 - 2010	1,80	1,46	1,44

Selbst für den Fall der Übernahme der optimalen Wachstumsvariante der Vereinten Nationen weist die zukünftige Entwicklung bis zum Jahr 2010 eine voranschreitende Landverknappung (Tab. 4-17) aus.

Tab. 4-17 Bevölkerungswachstum (% / Jahr) und Flächenreduzierung (m²/Kopf) in Untersuchungsdörfern im Zeitraum von 1900 bis 2010

Quelle:		Zeitraum	Bevölkerungswachstum %/Jahr	Jahr	Flächengröße m ² /Kopf
1.	Noin 1970	1900 - 1930	0,4	1930	287,6
	Noin 1970	1930 - 1940	0,7	1940	268,9
	Noin 1970	1940 - 1950	1,2	1950	238,3
	Noin 1970	1950 - 1960	1,6	1960	202,8
	geschätzt	1960 - 1970	2,3	1970	161,9
2.	Census 72/82	1970 - 1980	2,7	1980	124,1
3.	eig. Erh. 1988	1980 - 1990	3,1	1990	91,7
4.	Prognose	1990 - 2000	2,4	2000	68,9
	Prognose	2000 - 2010	1,8	2010	54,7

Quellen:

1. Noin (1970, 113): westlicher Hoher Atlas 1900 - 1936 0,7 % / Jahr westlicher Hoher Atlas 1936 - 1960 1,2 % / Jahr
2. Zensus von 1972 und 1982 (Verwaltungsbüro in Tazenakht): Taloust und Ait Aissa 1972 - 1982 2,7 % / Jahr
3. eigene Erhebung: Taloust und Ait Aissa 1982 - 1988 3,1 % / Jahr
4. Prognose: Vereinte Nationen zum Bevölkerungswachstum Marokkos (in: Länderbericht Marokko 1988, 19)

Jährliche Anstiege nach prognostizierten Varianten			
Varianten:	hohe	mittlere	niedrige
1990 - 2000	2,40	1,99	1,82
2000 - 2010	1,80	1,46	1,44

vgl. jährlicher Bevölkerungsanstieg in Marokko und in der Provinz Ouarzazate, in: Länderbericht Marokko (1988, 22)

- 1.) Marokko Zeitraum: (%/Jahr) 1965 - 1985 2,50 1985 - 2000 2,40
- 2.) Ouarzazate Zeitraum: (%/Jahr) 1972 - 1982 2,70 1982 - 1985 2,85

Für den südmarokkanischen Raum werden in der Literatur geringe Niederschlagsmengen und wiederholte Dürreperioden berichtet. Die jährlichen Niederschläge in der Region weisen in der 35-jährigen Verteilung¹⁰⁹ starke jährliche Schwankungen auf, die sich zwischen 40 mm/Jahr bis zu 240 mm/Jahr bewegen. Beispielfhaft führe ich in der nachfolgenden Grafik (Abb 5-2; entwickelt aus der Tabelle 4-1) die seit Anfang der achtziger Jahre wechselnden Werte an. Infolge dieser Entwicklung unterliegt die Verfügbarkeit über lokale Weideflächen starken Schwankungen. Dadurch bedingt fallen Schaf- und Ziegenherden in der Region stark

¹⁰⁹ Pletsch (1971, 32)

reduziert aus. Die Bewässerung der Felder erfolgt über Quellen und Brunnen der in der Regel unterirdischen Flußsysteme, *assif*, die aus dem Wasserreservoir (Schmelzwasser) der nördlich gelegenen Hochgebirgsregion des Atlas mit seinen hohen stationären Mengen (\varnothing 562,5 mm/Jahr)¹¹⁰ versorgt werden. Das aus Schmelzwassern versorgte Wassersystem weist eine hohe Stabilität auf, so daß eine gesicherte ganzjährige Versorgung gegeben ist.

Abb. 5-2 Niederschläge in Tazenakht pro Jahr (1978-1988)



Der Zeitpunkt der Aufnahme nicht-landwirtschaftlicher Arbeiten außerhalb der Standorte läßt sich nicht für alle Einzelfälle exakt bestimmen. Aussagen über zurückliegende Arbeitsaufnahmen und Beendigungen wurden nur in Einzelfällen, ohne genaue Angabe des Zeitpunktes berichtet. Auswärtige Tätigkeiten sind in der Vergangenheit (Kapitel 3.2) wiederholt periodisch ausgeübt worden. Die Aufnahme der Arbeitsmigration ins Ausland wird durch den Arbeitskräftebedarf in den Industrieländern beeinflusst¹¹¹. Angaben über den Zeitpunkt der Arbeitsaufnahme und den Ort der beruflichen Tätigkeit sind nicht möglich. Allgemein wird hervorgehoben, daß infolge wiederholter Dürrephasen die Suche nach alternativen Erwerbsmöglichkeiten verstärkt festzustellen ist. Die Aufnahme nicht-

¹¹⁰ Meßstation Tischka Paß (Höhe üb. Meeresspiegel 2.100 m); 35-jähriges Mittel (Pletsch 1967, 37).

¹¹¹ Büchner (1985, 31-57).

landwirtschaftlicher Tätigkeiten und die Abwanderung aus der Region setzt verstärkt nach der Unabhängigkeit Marokkos (1956) ein¹¹².

Die Rahmenbedingungen für das Wirtschaftsverhalten lassen sich hierbei folgendermaßen charakterisieren. Innerhalb des gebirgigen Terrains ergibt sich infolge der Bevölkerungszunahme die voranschreitende Flächenreduzierung. Jährlich stark schwankende Niederschlagsmengen führen in trockenen Jahren zu wiederholten Mißernten. In Anbetracht der Unsicherheit agrarischer Produktionserfolge an den Standorten und der Bevölkerungszunahme ergibt sich mit staatlicher Konsolidierung die verstärkte Aufnahme neu entstandener Erwerbsmöglichkeiten. Außenkontakte tragen zu Kenntnissen über auswärtig erzielbare Erträge in den modernen Wirtschaftssektoren bei. Infolge der Entwicklung findet verstärkt der Vergleich von agrarischen Erträgen am Standort und auswärtigen Erträgen statt¹¹³. Zumal ein Teil der Haushalte am Standort in der agrarischen Produktion tätig bleibt, trägt die Aufnahme nicht-landwirtschaftlicher Erwerbsweisen haushaltsintern zu "vermischten" Strategien im Einnahmebereich und im Fall der Abwanderung zur Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten bei.

4.3.2 Zum Stellenwert landwirtschaftlicher Erträge und nicht-landwirtschaftlicher Einnahmeanteile

Wie in der Einleitung festgehalten worden ist, wird der Produktionsbereich durch Tätigkeiten in den agrarischen Sektoren und durch auswärtige Berufstätigkeiten in den modernen Sektoren bestimmt. In entsprechender Weise lassen sich in den Typen "vermischte Strategien" zum Erwerb des Lebensunterhalts finden. Um innerhalb des Auswertungsverfahrens das Beziehungsgeflecht aus landwirtschaftlichen Einnahmen am Standort und auswärtigen Beschäftigungsformen zu verdeutlichen, wird ein Schaubild entwickelt, in dem die Einordnung der Typen in Abhängigkeit von den erzielten landwirtschaftlichen Pro-Kopf-Einnahmen (DH/Kopf-LW) und den nicht-landwirtschaftlichen Einnahmeanteilen (N-LW) stattfindet. Die nachstehende Tabelle gibt darüber Auskunft wie sich die Werte in den verschiedenen Typen gestalten. Der Anteil der nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen (N-LW in %) steigert sich dabei von Null auf 100%. Mit Blick auf den Wert der nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen (N-LW) ist festzuhalten, daß sich die im Kapitel 4.2.1.1 (Tab. 4-16) unternommene Auswertung der Gewichtung in den Clustern und der

¹¹² vgl. Pascon (1978, 469).

¹¹³ Pascon (1954, 247-248) lehnt das Bevölkerungswachstum als alleinigen Wirkungsfaktor ab. Er sieht im Bestreben der Bevölkerung, Modernisierungsmaßnahmen durchzuführen, einen migrationsfördernden Faktor. Der Außenkontakt trägt dazu bei, daß verstärkt agrarische und nicht-agrarische Bereiche in Beziehung gesetzt werden (vgl. Pascon 1978, 468). Historische Berichte weisen auf ökologische Zusammenhänge hin. Als Ursache der Abwanderungen werden die wiederholten Dürren angegeben.

entsprechenden Typenzuordnung mit den Werten der nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen decken.

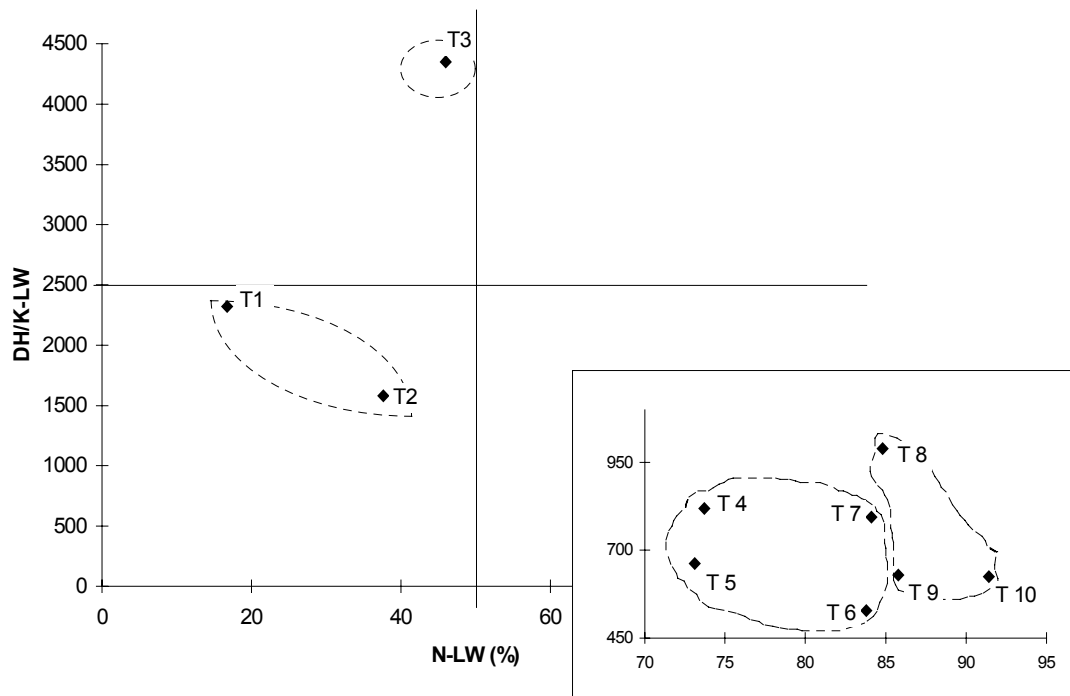
Tab. 4-18 Landwirtschaftliches Pro-Kopf Einkommen (DH/Kopf-LW) und Nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile (N-LW in %) in Typen

Typen	DH/K-LW	N-LW (%)
T 1	2321,3	16,7
T 2	1578,3	37,6
T 3	4348,5	46,0
T 4	818,9	73,7
T 5	661,1	73,1
T 6	527,8	83,8
T 7	793,7	84,1
T 8	989,1	84,8
T 9	629,7	85,8
T10	624,4	91,4

4.3.3 Auswertung und Interpretation zur Bewertungsmatrix

In der nachfolgenden Abbildung wird die Lage der Typen verdeutlicht. Im nachfolgenden Schaubild (Abb. 5-4; entwickelt aus Tab. 4-18) nehme ich die Einteilung in Form einer Matrix mit vier Feldern vor. Über die Einteilung in vier Felder möchte ich den weiteren Rahmen im Wirtschaftsverhalten der zugeordneten Typen verdeutlichen.

Abb. 5-3 Landwirtschaftliches Pro-Kopf Einkommen (DH/Kopf-LW) und Nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile (N-LW in %)



Innerhalb der Matrix nehme ich eine Differenzierung zwischen den Haushalten mit geringeren (Bereich I: $< 50\%$) und höheren (Bereich II: $> 50\%$) nicht-landwirtschaftlichen Einnahmeanteilen (Tab. 4-19) vor.

Im Fall geringer nicht-landwirtschaftlicher Einnahmeanteile (Bereich I) ist das Wirtschaftsverhalten der Typen in stärkerem Maß auf die Standorte orientiert. Charakteristisch ist hierbei, daß das landwirtschaftliche Pro-Kopf-Einkommen (DH/K-LW) mehr als 1.500 DH/pro Kopf ausmacht. Die Haushalte des Bereiches werden aus Dorfsicht zu den agrarisch Aktiven gezählt, als auch, daß die Mitglieder dieser Haushalte ihre Verbindung zur Landwirtschaft oftmals bekundet haben.

Tab. 4-19 Zuordnung von Typen in den Bereichen I + II

Bereich I

Bereich I (0-50 % N-LW; üb. 2000 DH/K-LW)		
	1	2
N-LW	0-50 %	0-50 %
DH/K-LW	1500 - 2500	üb. 4000
Typen:	T 1 T 2	T 3

Bereich II

Bereich II (50-100 % N-LW; unt. 1100 DH/K-LW)		
	1 (Inland)	2 (Ausland)
N-LW	72 - 84 %	84 - 100 %
DH/K-LW:	< 1000	< 1000
Typen:	T 4 T 5 T 6 T 7	T 8 T 9 T 10

Das landwirtschaftliche Pro-Kopf-Einkommen unterteile ich aufgrund der Besitzverhältnisse agrarischer Ressourcen. Die Typen mit mittleren Werten (1.500-2.500 DH/K-LW), hierbei handelt es sich um Haushalte mit geringem Besitz an Ressourcen, werden von dem Typ mit hohen Werten (> 4.000 DH/K-LW), die Gruppe der Landbesitzer, getrennt. Im ersten Fall (Bereich I,1) sind die Typen T 1 und T 2 vertreten. Der Bereich I,2 zeigt bei leicht ansteigenden nicht-landwirtschaftlichen Einnahmeanteilen (40-50 %) ein sehr hohes landwirtschaftliches Pro-Kopf-Einkommen. Zuzuordnen ist Typ T 3.

Das Wirtschaftsverhalten im Bereich II (hohe N-LW Anteile; $> 50\%$) ist dadurch charakterisiert, daß die Einnahmen überwiegend in den „modernen“ Sektoren, d.h. außerhalb der Landwirtschaft (N-LW 50-100 %), erwirtschaftet werden. Auffallend ist auch, daß alle Typen ein reduziertes landwirtschaftliches Pro-Kopf-Einkommen (< 1.100 DH/K-LW) aufweisen. Da seitens der Dorfbewohner die besondere Bedeutung der Auslandseinkünfte für das Wirtschaftsverhalten herausgestellt wird, nehme ich im Bereich II (50-100 % N-LW) aufgrund von Tätigkeiten im Inland und Ausland eine Trennung vor.

Die Typen T 4, T 5, T 6 und T 7 erwerben ihre nicht-landwirtschaftlichen Einnahmeanteile in der Region Tazenakht und innerhalb Marokkos. Die nicht-landwirtschaftlichen Einnahmeanteile erreichen Werte im Bereich von 72-84 %. Die Typen werden dem Bereich II,1 zugeordnet. Demgegenüber ist für die Typen T 8, T 9 und T 10 charakteristisch, daß der

überwiegende Anteil ihrer Einnahmen mit heutigen oder früheren Tätigkeiten im Ausland in Verbindung steht. Diese außergewöhnlichen Erwerbsmöglichkeiten machen hohe Anteile in ihrem Einnahmehudget aus. Der Anteil nicht-landwirtschaftlicher Einnahmen liegt oberhalb der Marke von 84 %. Die Typen werden im Bereich II,2 zusammengefaßt.

Als charakteristische Entwicklung ist zudem festzuhalten, daß die Verbindung aus hohem landwirtschaftlichen Pro-Kopf-Einkommen und hohe nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile für keinen Typ zutreffend ist.

5 Einflußfaktoren in den Bereichen Produktion und Konsum

Im folgenden Kapitel werden die wichtigsten Einflußfaktoren im Wirtschaftsverhalten der Haushalte aufgeführt. In der Darstellung werden diese, wie auch in anderen wirtschaftsethnologischen Untersuchungen, dem Produktionsbereich unmittelbar vorgeschaltet¹. In Verbindung mit dem Konsumbereich werden zusätzlich die im Wirtschaftsjahr 1988 erbrachten Aufwendungen als "rückwirkende" Einflußfaktoren im Produktionsbereich beachtet. Die Einflußfaktoren bilden ein Potential, das die Haushalte im Wirtschaftsprozeß einsetzen, um ihren Lebensunterhalt zu bestreiten. Das Potential ist durch die personelle und materielle Grundausrüstung der Haushalte charakterisiert. Die personelle Grundausrüstung umfaßt die alters- und geschlechtsspezifische Zusammensetzung der Haushalte und ihre Familien

größe und -struktur. Die materielle Basis umfaßt die den Haushalten in unterschiedlichem Maß zur Verfügung stehenden Faktorenleistungen, wie Boden, Berufe, materieller Besitz und Wissen. Materielle Güter, wie der verfügbare Boden und der sonstige Besitz der Einheiten, betreffen die Einheiten in der Regel immer als Ganzheit. Das berufliche Tätigkeitsfeld wird jedoch durch die geschlechts- und altersspezifische Zusammensetzung der Einheit bestimmt. Der Faktor "Wissen" wird als Ressource beachtet, da er in Kombination mit den übrigen Faktoren (Zugang zu qualifizierten Berufen, agrarische Anbaukenntnisse) innerhalb des Produktionsbereiches zu Einnahmegewinnen eingesetzt wird. Kulturelle Einflüsse im Wirtschaftsverhalten werden im Faktor "Wissen" im Zusammenhang mit traditionellen Einstellungen untersucht. Dörfliche Normen und Wertvorstellungen wirken über diese im Wirtschaftsverhalten nach.

Entsprechend der definitiven Festlegung (vgl. Kapitel 4.1.2) wird der Konsumbereich dem Produktionsbereich nachgeordnet. Die Auswirkungen im Konsumbereich werden über die Budgetstrukturen der Haushalte verdeutlicht. Die von den Haushalten verfolgten Ausrichtungen im Bedürfnisniveau lassen sich hierbei im Detail offenlegen. Inwieweit die Dimensionen des Nutzens traditionelle oder moderne Schwerpunkte anzeigen, wird mit Typenverweis erfolgen. Die Überlegung, den Wirtschaftsprozeß als Kreislauf zu verstehen, wird über die dem Produktionsbereich vorgelagerten Einflußfaktoren der geleisteten Aufwendungen zur Sicherung des Einnahmegewinns und der Verfügbarkeit über neu angeschaffte Produktionsfaktoren verdeutlicht.

¹ Schweizer (1989, 59 ff) sieht in den hier so bezeichneten Einflußfaktoren "Wirtschaftsregulative", die dem Produktions- und Konsumbereich unmittelbar vorgeschaltet sind. Der Aspekt der Rückwirkung in Form von produktionssichernden Aufwendungen wird hierbei nicht beachtet.

5.1 Wirtschaftseinheiten

Die Haushalte weisen im Wirtschaftsjahr eine bestimmte Größe sowie eine charakteristische Alters- und Geschlechtsstruktur auf. In der Typenanalyse werden die in Ansatz gebrachten Indikatoren beachtet. Die Größe der Haushalte variiert zwischen 2 bis zu 20 Personen. Der Wert beachtet die durchschnittliche Personenanzahl der Haushalte im Typ. Die Struktur der Haushalte wird durch die Anzahl ihrer Kerneinheiten, die sie bildenden Kleinfamilien, bestimmt. Die Kleinfamilien sind als vollständige (als Kernfamilie) und unvollständige Form (Witwe mit unverheirateten Kindern) zu finden. Erweiterte Familien (EF) sind Haushalte, die aus mehreren Kleinfamilien bestehen oder solche, die um eine Witwe/r erweitert sind.

Tab. 5-1 Kleinfamilien (KF) und erweiterte Familien (EF) in Haushalte (N=98)

Organisationsform der Haushalte (N=98)	N
Kernfamilien (KF)	57
vollständig	51
unvollständig	6
erweiterte Familien (EF)	41
erweiterte KF	9
mehrere KF	32

Tab. 5-2 Verteilung der Gesamtbevölkerung (N=893) getrennt nach Männern (N=494) und Frauen (N=399) auf Altersbereiche

Altersbereiche	Frauen	Männer	Summe
	N	N	N
0-4	47	64	111
5-9	75	101	176
10-14	59	78	137
15-19	37	32	69
20-24	28	60	88
25-29	31	20	51
30-34	39	23	62
35-39	15	35	50
40-44	7	20	27
45-49	24	12	36
50-54	13	16	29
55-59	5	7	12
60-64	8	9	17
65-69	6	5	11
70-74	1	8	9
75-79	2	4	6
80-84	2	0	2
85+	0	0	0
Summe	401	494	893

Die oben angeführte Betrachtung der Gesamtbevölkerung zeigt an, daß der männliche Anteil (55,3 %; Tab. 5-2) höher ausfällt. Die Verteilung der Werte läßt erkennen, daß der überwiegende Anteil der Personen in den jüngeren Altersklassen zu finden ist.

Die nachfolgende Tabelle weist die Gewichtungen in den Altersklassen aus. Der Einblick in die Altersklassen zeigt an, daß die prozentual größte Gruppe ein Alter bis zu 15 Jahren aufweist. Diese trifft für beide Geschlechtsgruppen zu (> 45 %).

Tab. 5-3 Verteilung der Anzahl aller Personen (N=898) nach altersabhängiger wirtschaftlicher Produktivität in den Altersbereichen 0 - 15, 15 - 65 und Über 65 Jahre

in Jahren	Männer N=401		Frauen N=497		Sum N=898	
	N	%	N	%	N	%
- 15	183	45,64	246	49,50	429	47,77
15 - 65	207	51,62	234	47,08	441	49,11
65 +	11	2,74	17	3,42	28	3,12
Summe	401	100,00	497	100,00	898	100,00

Die Relation des produktiven gegenüber dem unproduktiven Teil der Bevölkerung zeigt in bezug auf die Gesamtverteilung, daß im Schnitt ein produktives Mitglied (15 bis 65 Jahre) 1,04 unproduktive Mitglieder (bis zu 15 Jahre und über 65 Jahre) zu unterhalten hat. Nachfolgend werden die Geschlechtsgruppen nach Altersklassen aufgeteilt.

Tab. 5-4 Verteilung verheirateter Haushaltsmitglieder nach Geschlechtsgruppen in den Altersklassen bis 39, 40 - 60 und über 60 Jahre (Frauen N=165, Männer N=148 und Gesamtgruppe N=313)

Altersgruppen in Jahren	Frauen N=165		Männer N=148		Summe N=313 %	
	N	%	N	%	N	%
- 39	99	60,00	67	45,27	166	53,04
40-60	50	30,30	60	40,54	110	35,14
üb.60	16	9,70	21	14,19	37	11,82
Summe	165	100,00	148	100,00	313	100,00

Hierbei ist festzustellen, daß innerhalb der Geschlechtsgruppen die erwachsenen Frauen überwiegend in der jüngsten Klasse (bis zu 39 Jahren) vertreten sind (60 %), hingegen die Männer eine stärkere Verteilung in den älteren Klassen (40 bis 60 Jahre; über 60 Jahre) aufweisen (54,7 %).

Auffallend ist bei der detaillierten Betrachtung der Altersklassen der Jugendlichen die Entwicklung für die älteren Klassen (Tab. 5-5). Hierbei zeigt sich, daß eher ältere männliche

Jugendliche im Haushalt verbleiben, hingegen ihre weiblichen Altersgenossen heiraten und somit zur Verjüngung der Klasse verheirateter Ehefrauen beitragen. Die nach Geschlechtern getrennte Differenzierung der Altersklassen findet im Sektor "Berufe" statt.

Tab. 5-5 Geschlechtsgruppenzugehörigkeit in den Altersklassen

Altersbereich(in Jahren)	Jungen		Mädchen		Summe	
	N=350	%	N=238	%	N=588	%
0 - 7	132	60,6	86	39,4	218	100,0
8 - 14	119	53,8	102	46,2	221	100,0
15 - 19	30	45,6	36	54,4	66	100,0
üb. 20	69	83,1	14	16,9	83	100,0
	350	59,5	238	40,5	588	100,0

5.2 Einflußfaktoren im Produktionsbereich

5.2.1 Boden

Wie im Kapitel zu den landwirtschaftlichen Produktionsprozessen festgehalten, wird in den Gebieten südlich der Sahara der Trockenfeldbau und der Bewässerungsfeldbau durchgeführt. Zumal der Trockenfeldbau im Wirtschaftsjahr ohne Bedeutung ist, betreffen die anschließenden Ausführungen die Verfügbarkeit über bewässerte Felder und Baumkulturen.

5.2.1.1 Ressourcenzugang im Bewässerungsfeldbau

Zu unterscheiden sind Flächen, die sich im persönlichen Besitz der Haushalte (74,18 % des gesamten kultivierbaren Bodens) befinden, von denen, die über Pachtformen (25,82 %) zur vollständigen Nutzung oder zur Teilnutzung überlassen werden. Im Fall des individuellen Besitzes ist der Zugang über den erblichen Weg vom Zukauf und der Neuanlage zu unterscheiden².

Die Erbaseinandersetzung erfolgt in der Regel nach Ableben des Haushaltsvorstandes zwischen seinen Töchtern und Söhnen. Gegenüber der tradierten Bevorzugung von Söhnen im Gewohnheitsrecht (*orf*) zeichnet sich mit Einführung juristischer Instanzen, wie die des *kadi*, seit der Unabhängigkeit Marokkos 1956 die durchgängige Anwendung des islamischen Erbrechts ab. Nach diesem wird der Tochter der halbe Anteil eines Sohnes zugesprochen. Für die Region ist diese Praxis zu bestätigen. Im Fall der Heirat einer auswärtigen Ehefrau verfügt der Haushalt über auswärtigen Feldbesitz, der jedoch aus organisatorischen Gründen, wie der schlechten Kontrolle von Bewässerungs- und Bewirtschaftungsmaßnahmen, meistens verkauft

² Bodenbesitztitel werden auf Zetteln notiert und in Metallröhrchen aufbewahrt (Rakow/Ubach 1923, 104).

wird³. Das Angebot an Bodenflächen, das durch die Ausheirat einer Frau (in ein anderes Dorf) zum Verkauf ansteht, ist im Wirtschaftsjahr unbedeutend. Mit dem Auszug jüdischer Bevölkerungsteile aus Marokko nach Israel zu Beginn der sechziger Jahre bestanden in der Region neue Möglichkeiten des Zukaufs von bewässerungsfähigen Flächen. Diese Möglichkeit hat auch in den Dörfern bestanden.

Die Neuanlagen von Feldflächen neben den wasserführenden Flüssen verlangen arbeitsintensive Maßnahmen, wie Erdverschiebungen zur Begradigung des Terrains. Im Fall von Neuanlagen außerhalb des bewässerungsfähigen Terrains muß die Verfügbarkeit über Wasserressourcen gegeben sein. Abseits der Flüsse ist die kapitalintensive Anlage eines zusätzlichen Brunnens zur Wasserversorgung erforderlich.

Im Fall der Landlosigkeit oder dem zusätzlichen Bedarf an Landflächen ist der Zugang zur Ressource Boden über folgende Pachtformen möglich. In Form der Geldpacht vergibt die Moscheegemeinschaft (*timesgida*) für den Zeitraum von 10 Jahren Nutzungsrechte an bewässerungsfähigen Böden. Die Pachtzahlungen für die Bodenflächen werden jährlich entrichtet. Teilpachtformen in Form des "khammessat" werden von einzelnen Bodenbesitzern vergeben. Der seine Arbeit einbringende Teilpächter, inklusive der Mitglieder seines Haushalts, übernimmt sämtliche Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion für ein Fünftel des Ertrages agrarischer Produkte. Im Fall bewirtschafteter Dattelpalmen beträgt die Entlohnung ein Sechstel der Erträge. In Absprache mit den Landbesitzern können die Pächter auch den Boden unter den Datteln zum Anbau nutzen. Diese Erträge stehen ihnen dann vollständig zur Verfügung.

5.2.1.2 Indikatoren zum Besitz an Bodenfläche und Baumkulturen

Mit Einblick in die Typen werden Unterschiede in der Verfügbarkeit an landwirtschaftlichen Ressourcen über den Besitz an Bodenfläche und Baumkulturen verdeutlicht. Für die Haushalte eines Typs werden die Größe der bewässerungsfähigen Fläche (Tab. 5-6) und die Anzahl an Strauch- und Baumkulturen (Tab. 5-7) beachtet. Für die Fälle, daß Teilpächter die Ressourcen bewirtschaften, wird die Größe der dem Teilpächter überlassenen Bodenfläche und die ihm anteilig zustehenden Erträge aus der Bewirtschaftung von Baumkulturen berücksichtigt. Teilpachtformen mit höheren Ertragsanteilen für den Pächter ergeben sich im Fall des Einsatzes zusätzlicher Produktionsfaktoren (Saatgut, Zugtiere, etc.), die im Einzelfall berücksichtigt werden. In bezug auf die unterteilten Einnahmebereiche ist anzumerken, daß Gewinne in der Marktproduktion in Verbindung mit den verfügbaren Strauch- und

³ Die Praxis ist schon im frühen 20. Jahrhundert feststellbar (vgl. Rakow/Ubach 1923, 102).

Baumkulturen erwirtschaftet werden. Bewirtschaftungsmaßnahmen im Getreide- und Gemüseanbau dienen in der Regel immer der Eigenversorgung der Haushalte.

Tab. 5-6 Verteilung der Bewässerungsfelder (N= 98)

Feldgröße in m ²	Haushalte N = 98			Fläche N = 93779 m ²		
	N	%	□%	m ²	%	□%
0	50	51,00	51,00	0	0,00	0,00
0 - 499	9	9,18	60,18	2305	2,46	2,46
500 - 999	8	8,16	68,34	5450	5,81	8,27
1000 - 1499	7	7,14	75,48	7944	8,47	16,74
1500 - 1999	6	6,12	81,60	11297	12,05	28,79
2000 - 2499	5	5,10	86,70	11922	12,71	41,50
2500 - 2999	4	4,08	90,78	10816	11,53	53,03
3000 - 3999	4	4,08	94,86	13229	14,11	67,14
4000 - 4999	2	2,04	96,90	9085	9,69	76,83
5000 +	3	3,06	99,96	21731	23,17	100,00
Summe	98	99,96		93779	100,00	
x / Haush. (N = 98)				956,92 m ²		
x / KF (N = 166)				564,93 m ²		

Tab. 5-7 Verteilung vermarktungsfähiger Baumkulturen in Haushalten (N = 98)

Anzahl der Bäume im Haushalt	Mandelbäume		Dattelpalmen	
	N	%	N	%
0	63	64,29	50	51,02
0 - 49	6	6,12	10	10,20
50 - 99	9	9,18	8	8,16
100 - 149	8	8,16	8	8,16
150 - 199	7	7,14	7	7,14
200 - 249	2	2,04	5	5,10
250 - 299	1	1,02	4	4,08
300 - 399	0	0,00	4	4,08
400 - 499	1	1,02	2	2,04
500 +	1	1,02	0	0,00
Summe	98	99,99	98	99,98
x / Haushalt	49,84		13,33	

5.2.2 Berufliche Tätigkeiten

Die von den Dorfbewohnern mitgeteilten fest institutionalisierten Verhaltensabläufe werden als "Hauptberufe" festgehalten. Das sonstige Spektrum an Tätigkeiten läßt sich wenn auch nur sehr ungenau mit dem Begriff "Nebenberufe" erfassen. Insgesamt tragen die Tätigkeiten zu Einnahmegewinnen bei. Die Gruppe der beruflich Tätigen wird nach dem Kriterium der Geschlechts- und Alterszugehörigkeit unterschieden. Die ausgeführten Tätigkeiten werden

nach emischen Produktivitätskriterien differenziert. Die Gruppe der Erwachsenen und der Kinder wird zudem nach Altersklassen unterteilt. In Abhängigkeit vom Alter ergeben sich aus der Sicht der Befragten bestimmte Tätigkeiten und Leistungen. Sowohl die Gruppe der Kinder als auch die der Erwachsenen erwirtschaften Mittel und Güter, mit denen der Haushalt als Gesamtheit seinen Lebensunterhalt bewerkstelligt. Auch wenn die nicht hauptberuflich ausgeübten Tätigkeiten der Haushaltsmitglieder zum Teil schwächer institutionalisierte Verhaltensabläufe darstellen, sind diese als direkt produktive Tätigkeiten anzusehen. Zu den indirekt produktiven Tätigkeiten zählen Hausarbeiten, Kochen und die Kinderbetreuung.

Unter dem Aspekt der geschlechtsspezifischen Arbeitsteilung ist anzumerken, daß die von Frauen und Mädchen ausgeübten Tätigkeiten im Hausbereich anfallen und Tätigkeiten wie Aufräumen, Säubern und Wasserholen betreffen. Bei der Eigenproduktion ist die Viehversorgung und die Erntehilfe sowie die Teppichproduktion festzuhalten. Männer und Jungen sind in der Landwirtschaft tätig. Die Arbeiten umfassen die Bodenaufbereitung zur Feldbestellung, Ernte- und Bewässerungsarbeiten, teilweise Hirtentätigkeiten sowie alle Aktivitäten außerhalb der Dörfer. Einkäufe im regionalen Markt und Tätigkeiten in der Administration werden von den Männern unternommen.

Die Gruppe der Kinder und Jugendlichen im Alter bis zu 25 Jahren (Tab. 5-5) wird nach Geschlechtsgruppen getrennt und in vier Bereiche unterteilt. Die unproduktiven Phasen im Alter bis zu sieben Jahre, das Ausüben von einfachen Tätigkeiten im Haus, auf dem Feld und den Schulbesuchen in der primären Ausbildungsphase von acht bis vierzehn Jahre, werden von der Übergangsphase zu vollwertigen Arbeitskräften bei Feldarbeiten, in der Teppichproduktion und der sekundären Ausbildungsphase zwischen dem fünfzehnten und dem zwanzigsten Lebensjahr und der Periode nach dem zwanzigsten Lebensjahr für unverheiratete vollwertige Arbeitskräfte in Haushalt, Landwirtschaft und Teppichproduktion unterschieden.

Verheiratete Erwachsene (siehe Tab. 5-4) werden nach Geschlechtsgruppen getrennt in drei Altersklassen eingeteilt. Die Trennung der Altersbereiche ergibt sich aufgrund der für bestimmte Lebensphasen berichteten Arbeitsleistung. Junge Erwachsene bis zum 39. Lebensjahr wird das größte Leistungsvermögen zugesprochen, gefolgt von Personen im mittleren Altersbereich, der Generation der Eltern in der Spanne zwischen dem vierzigsten und sechzigsten Lebensjahr und den Rentnern im Alter von über sechzig Jahren⁴.

⁴ In Einzelfällen sind die Haushaltsvorstände jenseits des 60. Lebensjahres aktiv in der Landwirtschaft tätig (tägliche Wanderung mit den Viehherden). Allgemein wird die Lebensphase ab dem 60. Lebensjahr als Ruhestand gesehen, die den religiösen Vorschriften nach zur Vorbereitung auf das Leben nach dem Tod dient.

5.2.2.1 Haupt- und Nebenberufe von Männern und Frauen

Institutionalisierte Verhaltensabläufe, die von den Dorfbewohnern als "Hauptberufe" gesehen werden, umfassen Tätigkeiten, die nach Aussagen der Kleinfamilienvorstände den Haupterwerb (Tab. 5-8) zum Lebensunterhalt ihres Haushalts erbringen.

Tab. 5-8 Berufliche Tätigkeiten der Kleinfamilienvorstände (N=166)

Berufe	N	%
Arbeitskräftewanderung:		
Ausland	15	9,04
Inland	14	8,43
Plantage	7	4,22
Summe:	36	21,69
Regionales Zentrum		
Tazenakht:		
Große Händler	6	3,61
Kleine Händler	14	8,43
Gewerbe (sonst.)	5	3,01
Lohnarbeiter (Dienstleistung)	7	4,22
Handwerker (selbständig)	9	5,42
Lohnarbeit	17	10,24
Summe:	58	34,93
Standort LW:		
Bauer	10	6,02
Kleinbauer	21	12,65
Landwirtschaftlicher Lohnarbeiter	10	6,02
Ruhestand	5	3,01
Unterstützung	6	3,61
Summe:	52	31,31
gestorben	20	12,05
Ges.-Summe:	166	99,98
Berufe nach Wirtschaftssektoren:		
Landwirtschaft	48	28,92
Handwerk/Industrie	55	33,13
Dienstleistungssektor	32	19,28
ohne Beruf/gestorben	31	18,67
Summe	166	100,00

Die Festlegungen sind für die Personen zu bestätigen, die außerhalb der Standorte berufliche Tätigkeiten ausüben. Für den landwirtschaftlichen Bereich ist anzumerken, daß der Hauptberuf "Bauer" nur Personen berücksichtigt, die die Arbeitsprozesse mit den ihnen

gehörenden Ressourcen (Boden und Vieh) selber durchgeführt haben. Die sonstigen Tätigkeiten der Haushaltsmitglieder als klar umrissene "Nebenberufe", wie Viehzüchter, Landwirt oder gelegentlicher Helfer, festzulegen, ist aufgrund des graduell unterschiedlichen Arbeitseinsatzes nur mit Einschränkungen möglich. Tätigkeiten von Haushaltsmitgliedern, insbesondere die von unverheirateten Söhnen, die zusätzlich zur Einnahmeverbesserung beitragen, werden im Falle auswärtiger Tätigkeiten als Unterstützungszahlung und bei Aufenthalt am Standort im jeweiligen Erwerbsektor (z.B. Eigenproduktion, landwirtschaftlicher Lohnarbeiter, usf.) angerechnet.

Im Tätigkeitsbereich der Frauen ergeben sich aus der Perspektive der Männer keine Tätigkeiten, die als "Hauptberufe" zu bezeichnen wären. Die Frauen selber hielten die Unterscheidungen für zu abstrakt, um sich den Kategorien zuzuordnen. Für die Ehefrauen der Vorstände habe ich empirisch bekannte stärkere und schwächere berufliche Verhaltensabläufe unterschieden. Für verheiratete Frauen fallen Tätigkeiten im Hausbereich, in der Teppichproduktion, und in der Eigenproduktion an. Zusätzlich ist die Gruppe der Personen im Ruhestand⁵ zu beachten (Tab. 5-9).

Tab. 5-9 Berufliche Tätigkeiten der Ehefrauen der Kleinfamilienvorstände (N=166) in den Bereichen Eigenproduktion (EP), Marktproduktion (MP), Teppich-Produktion (TP) und landwirtschaftliche Lohnarbeit (LW-Lo)

Tätigkeiten der Ehefrauen (N=166)		
	N	%
am Standort:		
EP/MP/TP	137	82,53
LW-Lo	17	10,24
Ruhestand	5	3,01
gestorben	7	4,22
Summe	166	100,00

Neben der groben Zuordnung habe ich in der anschließenden Aufstellung die Tätigkeitsfelder aus der Wahrnehmung der Befragten unterteilt. Alle Tätigkeiten werden an den Standorten ausgeführt. Das Arbeitsfeld der Frauen weist immer eine multiple Struktur auf. Dieses betrifft besonders den landwirtschaftlichen Bereich. Im Sektor Teppichproduktion ist dabei die größte Häufigkeit tätiger Frauen festzustellen (Tab. 5-10).

⁵ In Abhängigkeit vom gesundheitlichen Zustand finden bei Bedarf Tätigkeiten in der Landwirtschaft statt.

Tab. 5-10 Tätigkeitsfelder der Ehefrauen an den Standorten in den Bereichen Marktproduktion (MP), landwirtschaftliche Lohnarbeit (LW-Lo), Viehzucht (VZ) und der Teppich- Produktion (TP) in Kleinfamilien (KF)

Tätigkeitsfelder der Ehefrauen in KF (N=166)		
	N	%
MP	69	50,36
LW-Lo	55	40,15
VZ	71	51,82
TP	89	64,96

5.2.3 Materieller Besitz

Unter den Gütern zum materiellen Besitz berücksichtige ich insbesondere Maschinen und Geräte, die in den Produktionsprozeß eingesetzt und mit denen Einnahmen erzielt werden. Unter diesen sind insbesondere landwirtschaftliche Geräte und private Transportmittel zu nennen. Als weitere wichtige Größe ist das eigene Vieh zu nennen. Unter dem Aspekt eines möglichen Verkaufs lassen sich die Gegenstände wieder zum Zukauf neuer Produktionsfaktoren einsetzen. Informationen über ersparte Geldbeträge waren aus Gründen der Höflichkeit nicht zu ermitteln.

Weitere Gegenstände, die den Konsumbereich betreffen, wie Häuser und die Hausausstattung⁶, sowie in die Region importierte Luxusgüter, die nach dorfinernen Gesichtspunkten Prestigewert (Farbfernseher, Pkw) aufweisen, werden, auch wenn sie theoretisch gesehen kapitalisierbar sind und zum Einnahmegewinn eingesetzt werden können, als Merkmale und Indikatoren im Konsumbereich berücksichtigt. Alle Wertangaben beziehen sich auf die Einheit "Haushalt", auch wenn in Einzelfällen die Haushaltsvorstände oder einzelne Kleinfamilienvorstände die alleinige Verfügbarkeit über bestimmte Gegenstände (Personenkraftwagen) innehaben.

Private Transportmittel gewähren dem Haushalt nicht nur Vorteile für den privaten Nutzen, sondern ermöglichen ihm über den Personen- und Lastentransport auf regionaler Ebene zusätzliche Einnahmegewinne. Die aufgeführten Transportmittel (Tab. 5-11) umfassen Lastkraftwagen, Personenkraftwagen, Kleinkrafträder (Moto) und Fahrräder.

⁶ Der indirekte produktive Nutzen ergibt sich, wenn der Besitzer eines modernen Hauses mit moderner Ausstattung dieses zu geschäftlichen Versammlungen nutzt. Der Repräsentationswert des Hauses und seiner Ausstattung bilden hierbei Einflußgrößen, die im Produktionsbereich indirekt zu Einnahmen beitragen.

Tab. 5-11 Verbreitung von Geräten und Maschinen in Haushalten (N=98)

	Anzahl in Haushalten		x pro Haush.
	N	%	
Transportmittel:			
LKW (camion)	2	2,04	0,02
PKW (tomobil)	15	15,30	0,15
Kleinmotorrad (moto)	32	32,65	0,33
Fahrräder (baschklet)	23	23,47	0,23

	Anzahl in Haushalten		x pro Haush	Gesamtzahl. in Vert.
	N	%		
Massenkommunikationsmittel:				
TV Col	5	5,11	0,05	5
TV SW	43	43,88	0,45	44
Radio-Kassettengerät	82	83,67	1,07	105

	Anzahl in Haushalten		x pro Haush	Gesamtzahl. in Vert.
	N	%		
Landwirtschaftliche Geräte:				
Pflüge (taoulut)	23	23,46	0,23	23
Esel (ariül)	34	34,68	0,35	34
Brunnen (ano)	9	9,18	0,09	9
Motoren (moteur)	16	16,32	0,16	16

In der Landwirtschaft benutzte Kleingegenstände, wie Sicheln (*tamgrest*) zum Schneiden des Getreides und Hacken (*amadir*) zum Öffnen und Schließen der Bewässerungsgräben, stehen allen agrarisch tätigen Haushalten zur Verfügung. Der traditionell verwandte Pflug (*taoullut*) ist heute nicht mehr in allen Haushalten verbreitet. Der Pflugeinsatz verlangt den Besitz von Zugtieren. In früheren Zeiten sind Pferde und Maultiere als Zugtiere eingesetzt worden. Heute werden ausschließlich Esel (*ariül*) eingesetzt. Mechanische Hilfen zum Dreschen des Getreides sind gegen Entgelt auf dem Souk Tazenakht entleihbar. Die Anlage eines eigenen Brunnens (*ano*) verlangt größere Investitionen. Der Brunnenbesitz bedeutet die Unabhängigkeit des Haushalts von der dörflichen Wasserzuteilung.

Die unternommene Einordnung des Faktors "Vieh" in den Bereich "materieller Besitz" ergibt sich aus der Sichtweise der Dorfbewohner, nach der der haushaltseigene Viehbesitz als

kapitalisierbares Gut angesehen wird. Für das Wirtschaftsjahr sind keine Verkaufserfolge zu berichten. Die Erträge dienen ausschließlich der Eigenproduktion⁷.

Tab. 5-12 Herdengrößen (Schafe und Ziegen inkl. Jungtiere) in Haushalten (N=98)

Herdengröße Anzahl der Tiere	Haushalte		
	N	%	□%
0	17	17,36	17,36
1 - 5	10	10,20	27,56
6 - 10	21	21,43	48,99
11 - 15	16	16,32	65,31
16 - 20	13	13,27	78,58
21 - 30	11	11,22	89,80
31 - 50	8	8,16	97,96
51 -100	1	1,02	98,98
100 +	1	1,02	100,00
Summe	98	100,00	

Größere Herden mit mehr als 30 Tieren/Haushalt sind heute die Ausnahme, da zur Versorgung der Tiere neben genügend Arbeitskräften in den Haushalten auch die ausreichende Verfügbarkeit eigener Weiden gegeben sein muß. Die wenigen Haushalte mit größeren Herden glauben, daß Produktionserfolge im Fall ausreichender Weiden im nachfolgenden Jahr möglich sind. Aus diesem Grund haben sie zum Teil im Untersuchungsjahr Jungtiere gekauft. Im Fall, daß ihre Überlegungen aufgehen, haben sie die Möglichkeit einen Gewinn zu erzielen. Der Verkauf der Tiere ist auf dem wöchentlich stattfindenden Viehmarkt in Tazenakht möglich. Neben der voran gehenden Betrachtung der Herdengrößen je Haushalt (Tab. 5-12) unternehme ich in der anschließenden Tabelle die Verteilung des Viehs auf die in den Dörfern gebräuchlichen Unterteilungen wie Schafe, Ziegen und Rinder mit der Ausweisung des Jungviehs (Tab. 5-13). Neben der Gesamtverteilung wird die Verteilung auf die einzelnen Haushalte betrachtet.

⁷ Saisonaler Viehtrieb ist nur in Jahren mit hohen Niederschlägen im Frühsommer möglich. Die Versorgung größerer Rinder-, Schaf- und Ziegenherden verlangt die Verfügbarkeit von bewässerungsfähigem Boden zum Anbau notwendiger Luzerne (*le f sah*). Von daher ist die Einordnung des "Viehbesitzes" ebenfalls in den Bereich "Boden" möglich.

Tab. 5-13 Viehbestand in Haushalten (N=98)

Schafe + Ziegen (N=1486)		Tiere je Haushalt	
	N	%	x
Schafe			
isimmer (männl.)	191	12,85	1,95
tilli (weibl.)	385	25,91	3,93
Ziegen			
arat (männl.)	129	8,68	1,32
tarat (weibl.)	301	20,26	3,07
Jungtiere 1988			
Schafe			
ikru männl	124	8,34	1,27
ikru weibl.	130	8,75	1,33
Ziegen			
arat	95	6,39	0,97
tarat	131	8,82	1,34
Gesamtzahl Schafe+Ziegen	1486	100,00	15,16

Rinderhaltung (N=79)		Tiere je Haushalt	
	N	%	x
weibl. Rind takentort	44	55,70	0,45
Kalb akentor	35	44,30	0,36
Gesamt Rinder	79	100,00	0,81

5.2.4 Wissen und Einstellungen

Im nachfolgenden Kapitel wird die Bedeutung kognitiver Faktoren des Bereichs Wissen und Einstellungen im Wirtschaftsverhalten der Haushalte, die auch in anderen Untersuchungen als einflußreich herausgestellt worden sind, insoweit möglich mit konkreten Verweisen belegt. Grundlegend gehe ich bei der Analyse davon aus, daß das Bedeutungssystem einer Kultur neben den übrigen Faktoren auf das Wirtschaftsverhalten der Haushalte in unterschiedlicher Form und Intensität einwirkt.

Das komplexe Feld der Bedeutungssysteme einer Kultur wird in die miteinander in Beziehungen stehenden Bereiche "Wissen" und "Einstellungen" unterschieden. In beiden Bereichen trägt der Faktor Zeit dazu bei, daß rezente Entwicklungen vom tradierten Basiswissen zu trennen sind. Die Unterteilung in "moderne" und "traditionelle" Formen von Wissen und Einstellungen ergibt eine vierfach unterteilte Matrix möglicher Unterscheidungen. Innerhalb der verbalen Untergliederung werden Inhalte angeführt, denen entsprechend im

Auswertungsverfahren verwendungsfähige Indikatoren gebildet werden. Anzumerken ist hierbei, daß die in Ansatz gebrachten quantitativen Indikatoren mit dem auf qualitativem Material beruhenden Basiswissen interpretiert werden.

Der Faktor "Wissen" beachtet im Bereich "modernes Wissen" Fähigkeiten wie Schreiben und Lesen, die über moderne staatliche Bildungseinrichtungen vermittelt werden. Das "moderne Wissen" steht mit Entwicklungen auf der nationalen Ebene in Verbindung. Außenkontakte in Form von Besuchen und Arbeitsaufenthalten auf der nationalen Ebene fördern die Kenntnis über "moderne" Lebensformen und beeinflussen die persönlichen Einstellungen. "Traditionelles Wissen" steht mit Sachbereichen in Verbindung, die schon länger Bestandteil der Kultur sind. Sachkenntnisse in der Landwirtschaft und Wissensinhalte, die über den Besuch der Koranschule vermittelt werden, sind hierbei zu berücksichtigen.

Der Aspekt "Einstellungen" zieht Aspekte, wie Zustimmung oder Ablehnung von Wissensständen, Sachverhalten und Personen in Betracht. Zur Charakterisierung der "traditionellen Einstellungen" im Bereich Wirtschaft werden Äußerungen, Interpretationen und Ansichten der Dorfbewohner zu bestimmten wirtschaftlichen Verhaltensweisen ausgewertet. "Moderne Einstellungen" werden durch Kontakte zu übergeordneten Ebenen gefördert oder auch durch die Verfügbarkeit über Massenkommunikationsmittel im Haushalt bestimmt.

Hinsichtlich der Untergliederung des kognitiven Bereiches ist aber zu bedenken, daß bei der Einzelauswertung der vier Felder die alleinige Betrachtung einzelner Felder viel zu statisch ist, um den von den Individuen unternommenen Prozeß der selektiven Auswahl traditioneller und moderner Einstellungen und der Mischung von traditionellem und modernem Wissen zu erfassen⁸. Der Prozeß der Zusammensetzung von modernen und traditionellen Einstellungselementen wird auf der Grundlage moderner und traditioneller Wissensstände durch einzelne Individuen in unterschiedlicher Form und Intensität vorgenommen, so daß die Mitglieder der Haushalte über einen gemeinsamen Wissens- und Einstellungspool verfügen, aus dem sie sich bedienen und über den sie die zentralen Momente ihrer Einstellungen entwickeln. Auch wenn den Ausführungen Rosen's nach, die Mitglieder der maghrebinischen Gesellschaften⁹ eine gemeinsame Weltsicht aufweisen, deren Elemente sie unterschiedlich interpretieren¹⁰, ist zu bedenken, daß diese Weltsicht nicht unbedingt einem niemals

⁸ Schweizer (1989, 243) schreibt diesbezüglich, daß " ...es sehr oft keinen deutlichen Unterschied moderner und/oder traditioneller Sinnsysteme gibt, sondern eine selektive Auswahl und Mischung traditioneller und moderner Sinnvorstellungen charakteristischer erscheint".

⁹ Rosens (1984) Untersuchungen fanden auf Dorf- und Regionalebene im mittleren Atlas statt.

¹⁰ Rosen (1984, 190) verweist auf das Alltagsleben, das als ein aus situativen und kontextbezogenen Elementen zusammengesetzter Prozeß zu verstehen ist: "For the people of Sefrou the fact that speech and acts may

gewandelten traditionellen Vorstellungsbereich entspricht, sondern daß in dieser, der gemeinsamen Weltsicht, in gewissem Umfang Elemente moderner Wissensstände zu finden sind. Selbst wenn wir aufgrund der gemeinsamen Weltsicht ein gemeinsames Basiswissen annehmen, tragen die individuellen Wissens- und Erfahrungshorizonte der Akteure und der unterschiedliche Grad ihrer Einbindung in die Außenwelt zu unterschiedlichen modernen Wissensständen bei. Die Mitglieder der Haushalte nehmen ihre individuelle Einstellungsfindung in Abhängigkeit von Situation und Kontext mit Rückgriff auf Elemente der gemeinsamen Weltsicht, des Wissens- und Einstellungspools, vor. Über die Einstellungsfindung der agierenden Individuen findet die Konstruktion der sozialen Wirklichkeit statt¹¹. Innerhalb der von Rosen charakterisierten "offenen Prozesse" halten neben traditionellen zunehmend moderne Einstellungen Einzug im Werte- und Normensystem der Dorfbewohner.

Die Untersuchung greift im Zusammenhang mit tradiertem Wissen und traditionellen Einstellungen auf das bestehende Werte- und Normensystem zurück. Hierbei soll transparent gemacht werden, inwieweit und welche Dorfbewohner traditionelles Wissen und traditionelle Einstellungen leben und in ihrem Verhalten berücksichtigen. Moderne Einstellungen zeigen sich für die Abweichler von tradierten Vorstellungen. In diesem Zusammenhang wird in der Analyse der Stellenwert moderner Wissensstände ausgewiesen.

Im Zusammenhang mit den "Vermischten Strategien" im Wirtschaftsverhalten ist der Stellenwert der außerdörflicher moderner Kontakte anzuzeigen. Anzunehmen ist, daß "modernes Wissen" und Kontakte zur nationalen Ebene zur Aufnahme traditionell nicht bekannter Erwerbsweisen geführt hat. Für den Konsumbereich wird aufzuzeigen sein, inwieweit ein traditionelles Bedürfnisniveau durch moderne Einflüsse verändert worden ist. Spezifische Faktorenbündel, über die ursächlich die Entfesselung des Bedürfnisniveaus nach sich ziehen, werden in den Typen ausgewiesen. Infolge der von den Haushalten verfolgten "vermischten Strategien" ist anzunehmen, daß in Abhängigkeit der wirtschaftlichen Orientierung einzelner Akteure im Haushalt unterschiedliche Dimensionen im Wissens- und Einstellungsbereich in den Haushalten bestehen. Hierunter verstehe ich Personen mit traditioneller Werteorientierung, die dann als "Traditionalisten" gegenüber auf moderne Werte bezogene "Modernisten" zu unterscheiden sein werden.

always be treated as an 'open work' -- an occurrence that never closes off possibilities -- reinforces the freedom to act on information even as it increases the highly personalistic quest for knowledge and association".

¹¹ Der individuelle Akteur zeigt sich in diesem Prozeß als "Homo contextus". (Rosen 1984, 165 ff.).

5.2.4.1 Grundlagen traditioneller Einstellungen im Normen und Wertesystem

Die seit dem 7. Jahrhundert¹² bestehende Zugehörigkeit der Dörfer zum *dar al islam*¹³ [arab. wörtl.: Haus des Islam] hat im Denken und Handeln der Dorfbewohner zur Übernahme islamischer Vorstellungen geführt. Im Werte- und Normensystem der Dorfbewohner finden sich die von Berque für nordafrikanische Gesellschaften charakterisierten kulturellen Synthesen wieder¹⁴. Der Prozeß hat zur Verbindung von Elementen der islamischen Ordnung und traditionellen Gewohnheiten beigetragen. Die wichtigsten islamischen Einflüsse im dörflichen Normen- und Wertesystem mit verhaltensprägenden Auswirkungen sind hierbei in folgenden Punkten zu sehen.

In den islamischen Ländern wird die Regelung der Beziehungen zwischen den Menschen (*muamalat*) in zweifacher Hinsicht unterschieden. Die Bewahrung normativer Inhalte wird auf der Basis ethisch-moralischer Grundwerte gewährleistet. Belohnungen und Bestrafungen finden nach dem Ableben der Gläubigen statt. Straf- und zivilrechtliche Mechanismen (*kadi*) werden im Fall des Versagens normativer Instrumente als regulierende Mechanismen eingesetzt, um den Erhalt der gesellschaftlichen Ordnung zu sichern. Auf Dorfebene wird seitens der Dorfbewohner bestätigt, daß ein traditionellen Normen und Werten konformes Verhalten zum Erhalt der sozialen Ordnung beiträgt. Im positiven Verständnis wird hierbei das Zusammenleben der sozialen Gemeinschaft gefördert, wobei Formen des friedlichen Zusammenlebens mit Formen der sozialen Ausgewogenheit und die Respektzuweisung der Jüngeren gegenüber dem Alter zur Vermeidung von Konflikten zwischen den Dorfbewohnern beitragen. Die von den Haushaltsvorständen gebildeten Dorfräte regulieren als sozio-politische dörfliche Instanzen unterhalb zivilrechtlicher Instanzen (*kadi*) Streitigkeiten und Konflikte zwischen den Dorfmitgliedern.

Im Wirtschaftsleben werden seitens der Dorfbewohner landwirtschaftliche Tätigkeiten im Pflanzenanbau und Viehzucht, an den Standorten ausgeübt, als traditionell praktizierte Formen des Wirtschaftens gesehen. Die Akteure zeigen eine traditionelle Einstellung im Wirtschaftsverhalten. Der Standort muß nicht verlassen werden und der Akteur erbringt den Erwerb der Güter primär über die eigene Leistung, d.h. den persönlichen Arbeitseinsatz. Das mit traditionellen Einstellungen verbundene Wirtschaftsverhalten bedingt den Erhalt und die

¹² Moussa ibn Nocair's militärischer Vormarsch drang 710 von Tanger aus bis ins benachbarte Draa-Tal vor (Ibn Idhari, Kitab al Bayan al Mahgreb, in: Brignon, ali. 1967: 58). Zu Beginn des 11. Jahrhunderts wird die Islamisierung der Berber als abgeschlossen gesehen (Brignon, ali. 1967: 79, 81).

¹³ Die Wortbedeutung des Wortes "Islam" berichtet über die "Unterwerfung" unter Gottes Willen (Eickelman 1981, 204). Vgl. Sure 74: 1-7 (Henning 1975, 532-4).

¹⁴ Für den Westlichen Hohen Atlas verweist Berque (1955, 64) auf den ausgeprägten Partikularismus der Gesellschaften. Dieser trägt dazu bei, daß die Gesellschaften aus vielfältigen kulturellen Elementen zusammengesetzt sind. Von daher beschreibt er sie als kleine Monster der sozialen Konstruktion.

Bewahrung traditioneller Werte und Normen. Dieses wiederum bedeutet, daß die Akteure altruistische Prinzipien der islamischen Wirtschaftsethik in ihrem Verhalten beachten¹⁵. Zumindest verbalen Bekundungen nach wird das Kernstück der islamischen Sozialordnung, die Verpflichtung zur Abgabe von Überschüssen an Bedürftige (*zakat*), die nicht der eigenen Bedürfnisbefriedigung dienen, eingehalten.

Wirtschaftliche Tätigkeiten, die den beruflichen Außenaufenthalt bedingen, tragen über die teilnehmenden Akteure zu störenden Außeneinflüssen bei. Diese zeigen sich beispielsweise in Form von nicht an den Standorten gelebten Normen und Werten. Als negative Entwicklung ergibt sich, daß die erarbeiteten Mittel in stärkerem Umfang der Befriedigung egoistischer Bedürfnisse dienen. Dieses zeigt sich, wenn mit den Mitteln aus Dorfverständnis eher moderne Luxusgüter, wie Autos, Video-Rekorder, usf. angeschafft werden. Über auswärts erworbenes Kapital geleistete Investitionen werden aus Dorfsicht als vorteilhaftes Wirtschaftsverhalten gesehen, wenn über dieses langfristig die Verbesserung des Lebensstandards des Haushalts am Standort angestrengt wird. Ein Investitionsverhalten, das den Verbleib der Familie am Standort sichert, die agrarische Produktion verstärkt, wird eine positiv gedachte Form gesellschaftlicher Eingliederung zugesprochen.

5.2.4.1.1 Islamische Konzeptionen zur Einstellungsfindung

Im nachfolgenden Abschnitt wird ein an die Fragestellung und die dörflichen Gegebenheiten angepaßter Indikator entwickelt, der thematisch die Akzeptanz der Dorfbewohner gegenüber tradierten Werte und Normen wiedergibt. Um den Stellenwert des Indikators hinsichtlich seines Gebrauchs zu verdeutlichen, werde ich das weitere Feld der mit dem religiösen Glaubenssystem, dem Islam, in Verbindung stehenden Vorstellungen und Konzepte, so wie sie in den Dörfern gelebt werden, anführen.

Die Zugehörigkeit zum *dar al islam* weist im sprachlichen Bereich die Verwendung von Begriffen auf, die den Einfluß religiöser Inhalte im Sinnsystem anzeigen. Der in der Region gebräuchliche Begriff "*le maaqul*" stellt den zur ehrlichen und geradlinigen Lebensführung gemäß islamischer Werte und Normen verpflichtenden Weg dar. Der Begriff steht mit dem inhaltlichen Konzept des Begriffs "*al-haqq*" in Verbindung. Der Begriff "*al-haqq*"¹⁶ bezieht sich auf die Wahrheit, das Richtige, die Realität. Grundlegend für die richtige, der "Wahrheit" entsprechende Lebensführung ist die Beachtung der fünf Pflichten im Islam. Diese umfassen

¹⁵ Grundlegend ist hierbei, daß Allah als absoluter Eigentümer aller irdischen Güter gesehen wird. Der Mensch hingegen besitzt ausschließlich Nutzungsrechte an Allahs Gütern. Diese stehen ihm zur Befriedigung seiner Bedürfnisse zur Verfügung (Nienhaus 1984, 62).

¹⁶ Der Begriffsinhalt bedeutet einer der den Menschen bekannten neunundneunzig Namen Gottes (vgl. Rosen 1984, 60).

neben der Bezeugung (*shahada*), das Gebet (*salah*), das Fasten (*tarzom*), die Pilgerfahrt (*hadj*) und die Almosenabgabe (*zakat*). Die Dorfbewohner halten die Praxis der täglich zu verrichtenden fünf Gebete (*salah*) und das Fasten (*tarzom*) im Monat Rhamadan für besonders wichtig. Die jährliche Almosenabgabe findet auf der Grundlage agrarischer Einkünfte statt. Die Wallfahrt (*hadj*) wird von wirtschaftlich bessergestellten Dorfmitgliedern erwartet¹⁷.

Um den Stellenwert kognitiver Variablen im Wirtschaftsprozeß zu verdeutlichen, sind die grundlegenden Züge des in islamischen Gebieten verbreiteten *nafs - aqel* - Paradigmas¹⁸ zu verdeutlichen. Auf die Inhalte des Paradigmas wird im täglichen Leben bei Erklärungen wirtschaftlicher Verhaltensweisen immer wieder eingegangen. Grundlegende Elemente zur Interpretation der sozialen Beziehungen, wie für das Verhältnis der Geschlechter und die Kindererziehung, sind anzuzeigen. Der moslemischen Konditionierung des Menschen entsprechend sind drei fundamentale Elemente *ruh*, *nafs* und *aqel* zu unterscheiden. "*ruh*" stellt die von Gott gegebene nach dem Tod im Jenseits fortlebende Seele des Menschen dar. "*nafs*" bezeichnet die jedem Lebewesen innewohnenden Leidenschaften, die von den Menschen, im Gegensatz zu Tieren, durch ihre Fähigkeit ihren Verstand, ihre Ratio (*aqel*) zu gebrauchen, kontrolliert werden können. *nafs* und *aqel* sind bei Geburt in unterschiedlicher Intensität in den Menschen angelegt. Über die Erziehung ist der angelegte "unterentwickelte" Verstand im Kleinkind von den Vätern in der Weise zu entwickeln, daß seine Nachkommen als vollwertige Mitglieder der islamischen Gemeinschaft (*umma*) angesehen werden. Als Väter und verantwortliche Moslems haben die Vorstände der Familien dafür Sorge zu tragen, daß ihre Kinder den rechten Weg des Islam (*l ma'auqul*) einschlagen und nicht den Weg der Dunkelheit (*tillas*) beschreiten, um letztlich dem Verlust der Ehre (*horma*) ihrer Familie vorzubeugen. Die Kindererziehung erfolgt entsprechend den geschlechtsrollentypischen Leitbildern. Gemäß dem Paradigma ergibt sich in bezug auf die Trennung der Geschlechtsgruppen, daß Frauen aufgrund ihrer Konditionierung stärker den Leidenschaften nachhängen¹⁹, somit nicht in dem Maß wie Männer ihren Verstand (*aqel*) entwickeln und einsetzen können. Die dadurch bedingten unkontrollierten Handlungen der Frauen können innerhalb der Gemeinschaft, wie Kleinfamilie, Haushalt und Dorf, zu sozialen Spannungen

¹⁷ Eickelman (1981, 208-210) weist neben dem Identitätsgewinn auf die ökonomische Bedeutung der Pilgerfahrt (Aufbau neuer Handelspartnerschaften) hin.

¹⁸ Rosen (1984, 33)
Waterbury (1972, 168)
Analysen zum Paradigma im übrigen Nordafrika:
Bowles (1963); Al Amin (1968); Boudjera (1969)
Indonesien:
Siegel (1969: 101-104).

¹⁹ Rosen (1984, 32-33) zitiert seinen Assistenten, der insbesondere auf die großen sexuellen Bedürfnisse der Frau verweist.

und Unordnung beitragen. Zur Vermeidung von haushaltsinternen oder dorfinternen Streitigkeiten hat von den Männern die Kontrolle über die Handlungen der Frauen zu erfolgen²⁰. In der Realität finden wir eine Trennung der Lebenssphären beider Geschlechter. Die Frauen werden der Welt der Natur, hierzu gehören die Kinderbetreuung und die häusliche Sphäre, die Männer der außerhalb des Hauses bestehenden Welt der Kultur mit den Bereichen Politik, Handel und Religion zugeordnet. Innerhalb der Hauskomplexe ist eine räumliche Trennung in beide Bereiche festzustellen. Innerhalb des Dorfes sind beide Gruppen auf ihre hierarchisch organisierten Geschlechtsgruppen orientiert. Alle wirtschaftlichen Aktivitäten werden gemeinschaftlich von den jeweiligen Geschlechtsgruppen ausgeführt²¹.

5.2.4.1.1.1 Indikatoren zum traditionellen Normen- und Wertebereich

Der versuchsweise erstellte Indikator soll eine Aussage über die von den Dorfbewohnern unternommene Beachtung traditioneller Werte und Normen zulassen. Im Mittelpunkt der Betrachtung steht das Verhalten der Vorstände. Ihre Einstellungen sehe ich als bedeutsam für die Haushalte an. Ich weise jedoch darauf hin, daß neben den Einstellungen der Vorstände andere Positionen im Haushalt vertreten werden können.

Bei der Bildung des Indikators greife ich auf die Begriffsinhalte des "*nafs - aquel*"-Paradigmas zurück. Die Erklärungen und Ansichten der Dorfbewohner interpretieren das Verhalten männlicher und weiblicher Dorfmitglieder immer im Zusammenhang mit ihren unterschiedlichen verstandesmäßigen Kräften (*aquel*). Alle "Besitzer" von Verstand (*aquel*) führen ein islamischen Konzeptionen entsprechendes Leben, das einer gradlinigen und rechtmäßigen Lebensführung entspricht. In ihrem Handeln berücksichtigen diese Verhaltensmaßregeln, die das friedliche Gemeinschaftsleben positiv beeinflussen, Konflikte vermeiden und mit Hilfe der dorfinternen Instanzen (*jmaa*) zur Regulierung von Konflikten beitragen. Solchen Personen wird eine hohe Ehre (*horma*) zugesprochen.

Personen, die gegenüber der Geschlechtertrennung, den geschlechtsrollentypischen Erziehungsprozessen oder der islamischen Lebensführung Vorbehalte oder Kritik vorbringen, wird aus der Perspektive der älteren Dorfbewohner unterstellt, daß ihr Verstand (*aquel*) noch ungenügend entwickelt ist. Mit dem Islam in Verbindung stehende Normen und Werte werden von ihnen in ungenügender Weise respektiert. Dieses zeigt sich in ihrem individuellen Verhalten und im gesellschaftlichen Zusammenleben. Abweichende Verhaltensmuster werden mit vollständiger Verstandeslosigkeit kommentiert. Ihre Ansichten und/oder das von ihnen

²⁰ Rosen (1984, 30-47).

²¹ vgl. Bourdieu (1979, 39). Er greift bei der Erklärung der nach Geschlechtern unternommenen Aufteilung der Innen- und Außenwelt der seßhaften Berber der Kabylei auf das Konzept der Ehre zurück. Als übergeordneter Wert trägt dieses zum normenkonformen Verhalten der Personen bei.

vorgebrachte Verhalten gefährden ihr persönliches Heil und wirken gegen die bestehende Ordnung.

Bei der Datenaufnahme wird die Zuweisung mit Verstand (*aqueel*) im Zusammenhang mit den berichteten Tätigkeiten und Verhaltensweisen erhoben. Bezogen auf das Wirtschaftsverhalten ergeben sich Unterschiede, wenn gegenüber altruistischen Prinzipien der islamischen Wirtschaftsethik die egoistische Bedürfnisbefriedigung im Vordergrund steht. Aufgrund der über Gruppendiskussionen erhaltenen Angaben werden Personen mit hohem, mittlerem und geringerem Verstand (*aqueel*) unterschieden. Die Qualität "hoch" umfaßt Personen, die islamische Vorschriften beachten und aufgrund ihres Wissens über kulturelle Normen und Werte als Vermittlungsinstanz zur Konfliktregulierung konsultiert werden. Ihr Wirtschaftsverhalten ist in hohem Maß auf das Gesamtwohl des Haushalts ausgerichtet. Ihren Familien wird immer eine hohe Ehre bescheinigt. Personen mit "mittelmäßigem" Verstand (*aqueel*) respektieren die grundlegenden islamischen Regeln und beachten tradierte Normen und Werte. Die Rolle als Vermittler bei innerdörflichen Streitigkeiten wird für diese nicht berichtet. "Geringen" Verstand (*aqueel*) weisen die Dorfmitglieder auf, die öffentlich tradierte Formen gesellschaftlicher Organisation kritisieren. Ihre Kritik richtet sich gegenüber der Geschlechtertrennung und der Respektzuweisung. Von ihnen werden verstärkt dem Eigennutz dienende Verhaltensweisen berichtet.

Zu bedenken ist in bezug auf den von mir vorgeschlagenen Indikator, daß dieser auf der Grundlage von Ansichten der Dorfbewohner beruht. Der Indikator gibt Kommentare aus tradierter Dorfsicht wieder. Hierbei sind die Ansichten der Vertreter traditioneller Einstellungen, die zudem einen starken Bezug zum agrarischen Sektor aufweisen, dominierend. Die Ergebnisse der Eigenzuschreibung, d.h. die Sicht der Betroffenen, zeigen an, daß die aus Sicht älterer Dorfbewohner als "Verstandeslose" gekennzeichneten Personen ihr Verhalten als positiv einordnen. Dieses entspricht ihrem persönlichen Lebenszusammenhang und ist an ihre persönliche Situation angepaßt. Aus ihrer Sicht weist dieses immer eine "hohe" Qualität auf. Anzumerken ist, daß aufgrund der unterschiedlichen Interpretationen zwischen den Dorfmitgliedern Auseinandersetzungen über die Begriffsinhalte der Indikatoren auftreten.

5.2.4.2 Modernes Wissen

Modernes Wissen trägt in vielfacher Weise im Einstellungsbereich der Dorfbewohner zu veränderten nicht traditionell bekannten Ansichten bei. Elemente des "modernen Wissens" wirken auf die Einstellungen der Akteure. Die spezifischen Formen des Zusammenwirkens mit den übrigen Faktoren führen zu bestimmten wirtschaftlichen Strategien. Die nachfolgend aufgelisteten Merkmale zum "modernen Wissen" gewinnen erst in der Zeit nach der

Unabhängigkeit Marokkos (1956) an Bedeutung. Berücksichtigt werden der Ausbildungsstand der Kleinfamilienvorstände, ihre Außenkontakte in Form von Reisen zu auswärtigen Zielen und die Ausbildungsanstrengungen für die nachfolgende Generation.

5.2.4.2.1 Ausbildung der Haushaltsvorstände

In bezug auf die Vorstände ist auf die traditionelle Bildungseinrichtung die Koranschule zu verweisen. Die Teilnahme ermöglicht Kenntnisse über islamische Inhalte mit regulierenden Einflüssen auf ihr Verhalten. Zusätzlich erwerben die Teilnehmer Kenntnisse im Schreiben und Lesen arabischer Texte. Zu bedenken ist für die Teilnehmer, daß die zeitliche Dauer der Teilnahme in Abhängigkeit von der Anwesenheit eines lokalen religiösen Funktionärs (*fqhi*) beträchtlich variieren kann. Für die Eltern besteht in Abhängigkeit ihrer finanziellen Situation eine moralische, jedoch keine gesetzlich zwingende Verpflichtung, die Kinder zu unterrichten. In der Typenanalyse werden nur Teilnehmer beachtet, die über einen längeren Zeitraum am Schulbesuch teilnehmen.

Tab. 5-14 Verteilung der Ausbildungsteilnehmer (N=120) auf Bildungsbereiche

Bildungsbereich	Teiln./KF		
	N	%	x
primäre Stufe	60	50,00	0,36
Collège	21	17,50	0,13
Lycée	6	5,00	0,03
Faculté	3	2,50	0,02
Abbrecher	30	25,00	0,18
	120	100,00	

Der Ausbildungsgrad der Kleinfamilienvorstände ergibt sich über die Teilnahme an Ausbildungsprozessen im primären Bereich (Tab. 5-14). Der überwiegende Teil der Haushaltsvorstände hat keine primäre Bildung. Nur wenige Vorstände haben eine Teilausbildung oder eine abgeschlossene primäre Schulausbildung (Klassen 1 bis 5). Dieses trifft für jüngere, bis 35 Jahre alte Kleinfamilienvorstände zu. Zu bedenken ist, daß der Schulbesuch erst in der Phase nach der Unabhängigkeit Marokkos (1956) möglich war. Überprüfungen der erlernten Wissensstände, wie die in Einzelfällen beobachtete Schreibfähigkeit, ließen sich aus Gründen der Höflichkeit nicht durchführen.

5.2.4.2.2 Außenkontakte der Haushaltsvorstände

Die Kleinfamilienvorstände unternehmen vielfache Besuche der marokkanischen Städte auf der nationalen Ebene. Die Provinzhauptstadt Ouarzazate wurde von allen Vorständen zum Teil mehrfach im Wirtschaftsjahr aufgesucht. Der Zweck der Reisen sind Einkäufe von Waren, die nicht in der Region Tazenakht erhältlich sind. Als weiterer Grund sind

administrative Angelegenheiten bei der Provinzverwaltung und der Besuch von Ärzten und im Krankenhaus anzuführen. Die Ziele außerhalb von Marokko sind die Arbeitsstätten der Arbeitsmigranten und in früheren Zeiten entstandene private Kontakte. In der nachstehenden Tabelle (Tab. 5-15) werden als Merkmale Besuche in Europa, den arabischen Staaten (Nordafrika, arabische Halbinsel) und in Asien getrennt erfaßt²².

Tab. 5-15 Auswärtige Aufenthaltsorte der Kleinfamilienvorstände (N=166)

Aufenthaltsorte	N	%
Europa	41	24,49
Arabische Staaten	14	8,16
Asien	1	1,02
marokk. Städte	110	66,33
	166	100,00

5.2.4.2.3 Ausbildung der nachfolgenden Generation

Die Haushaltsvorstände sehen als Grund für Investitionen in Ausbildungsmaßnahmen, daß sie ihren Nachkommen eine bessere berufliche Tätigkeit im administrativen Sektor auf der staatlichen Ebene ermöglichen wollen. Die Teilnehmer am Ausbildungsprozeß lassen sich für den Untersuchungszeitraum in folgende Kategorien einordnen (Tab. 5-16). Neben den Häufigkeiten gibt die nachstehende Tabelle die Anzahl der Teilnehmer je Kleinfamilie an. Die Koranschule nimmt in der Regel den Stellenwert einer Vorschule ein (ab dem 6. Lebensjahr), die nahezu alle männlichen Jugendlichen besuchen. Das Merkmal "Koranschule" wird in der nachstehenden Tabelle nicht gesondert aufgeführt. Für nur wenige Jugendliche kann festgehalten werden, daß sie das Berufsziel religiöser Funktionär (*fqhi*) anstreben. Die aufgeführten Kategorien orientieren sich am staatlichen Bildungsprozeß.

Tab. 5-16 Verteilung der Ausbildungsteilnehmer (N=120) auf Bildungsbereiche

Bildungsbereich			Teiln./KF
	N	%	x
primäre Stufe	60	50,00	0,36
Collège	21	17,50	0,13
Lycée	6	5,00	0,03
Faculté	3	2,50	0,02
Abbrecher	30	25,00	0,18
	120	100,00	

²² Hierunter fallen marokkanische Söldner, die in der französischen Armee im Indochina-Konflikt in den fünfziger Jahren gekämpft haben.

Der staatliche Ausbildungsprozeß umfaßt in Anlehnung an das französische Ausbildungsmodell einen primären (1.- 5. Jahrgangsklasse) und sekundären (6. - 12. Jahrgangsklasse) Bereich mit der Abschlußmöglichkeit Abitur (Bac.). Während die ersten drei Jahre der Sekundarstufe im Regionalzentrum in den Jahrgangsklassen 6 bis 9 (Collège) verbracht werden, findet der zweite Teil in Internaten in Südmarokko statt (10. bis 12. Klasse; Lycée, Bac.). Die Möglichkeit des Studiums ist für die ersten drei Semester an der Fakultät in Agadir (Fac) gegeben²³. Beachtet werden die in verschiedenen Bildungsbereichen engagierten Teilnehmer. Als gesonderte Entwicklung im Wirtschaftsjahr zeigt sich, daß fehlende berufliche Perspektiven nach dem Schulabschluß verstärkt zum Ausbildungsabbruch beigetragen haben. Die Fälle werden innerhalb eines Indikators berücksichtigt.

Gesondert werden die Bildungsteilnehmer hervorgehoben, die ihren Haushalt mit Informationen aus der nationalen Ebene versorgen. In vielen Fällen konnte beobachtet werden, daß diese als Vermittlungsinstanzen Informationen und Nachrichten über Ereignisse mit Hilfe der kulturell angepaßten Begrifflichkeit weitergeben und kommentieren. Alle Inhalte werden im örtlich gesprochenen Berberdialekt diskutiert. Als Vermittler wirtschaftlicher Informationen berichten sie über mögliche Verdienstmöglichkeiten in den Städten, Absatzmärkte für agrarische Produkte oder Preisentwicklungen für Teppiche.

5.3 Einflußfaktoren im Konsumbereich und Rückwirkungen in den Produktionsbereich

Innerhalb des Auswertungsverfahrens wird der modellhafte Aufbau, nachdem der Konsumbereich dem Produktionsbereich nachgeordnet ist, beibehalten. Entsprechend dem modellhaften Aufbau der Arbeit (Abb.1-1) wird das Konsumverhalten durch Prozesse im Produktionsbereich bewirkt. Die kreislaufmäßigen Gesichtspunkte, nach denen Güter des Konsumbereiches in den Produktionsbereich zurückwirken, finden in der Form Berücksichtigung, daß die zum Teil über frühere Aufwendungen beschafften Produktionsfaktoren als Indikator festgehalten werden.

Unter den Aufwendungen mit kurzfristigem Nutzen fällt der Zukauf und die Produktion von existenzsichernden Verbrauchsgütern den Nahrungsmitteln. Der entwickelte Indikator berücksichtigt die Konsum- und Produktionsseite.

²³ vgl. Baina (1981/82, 293).

5.3.1 Indikatoren zu kurzfristigen Entwicklungen im Konsumbereich: Eigenproduktion am Gesamtverbrauch

Der zusammengesetzte Indikator wird mit der Zielsetzung entwickelt, die Bereiche Produktion und Konsum zu verknüpfen. Dieser geht von den Werten der in allen Haushalten betriebenen Eigenproduktion aus, die der Versorgung der Haushalte mit selbst erzeugten Nahrungsmitteln dienen. Der Indikator zum Gesamtverbrauch berücksichtigt die Anzahl der Verbraucher und den über die Verbrauchstabelle bestimmten einkommensabhängigen Wert. Die prozentualen Werte des Indikators zeigen das Verhältnis zwischen den von den Haushalten produzierten und den von ihnen verkonsumierten Nahrungsmitteln an²⁴. Der Wert verdeutlicht inwieweit die Haushalte ihren Nahrungsmittelbedarf selber decken können.

5.3.2 Indikatoren zu langfristigen Entwicklungen im Konsumbereich

Die im Konsumbereich erbrachten Leistungen werden als rückwirkende Investitionen gesehen, wenn die Ausgaben zur Absicherung des Einnahmegewinns dienen. Unter dem Aspekt, daß das langfristig ausgerichtete Investitionsverhalten angezeigt werden soll, ist die Verfügbarkeit über die Güter als Indikator herauszustellen. Der Erwerb verlangt über einen längeren Zeitraum hohe gesparte Summen, somit zeigt die Verfügbarkeit ein bestimmtes Konsumverhalten an. Gleichzeitig ist der Besitz von kapitalintensiven Gütern als Ausdruck für die gute finanzielle Situation des Haushalts zu interpretieren²⁵. Mit Blick auf das Konsumverhalten lassen sich hohe Investitionsanteile im Wirtschaftsjahr auch dahingehend interpretieren, daß ein entstandenes Bedürfnisniveau gefestigt oder ggf. erweitert werden soll.

5.3.2.1 Moderne Geräte: Transport und Massenkommunikation

Die Verfügbarkeit über moderne Transportmittel verdeutlicht den Grad an Mobilität eines Haushalts. Die in der Aufstellung ausgewiesenen Indikatoren umfassen Fahrräder, Kleinmotorräder, Personen- und Lastkraftwagen. Anzumerken ist, daß die Transportmittel zum Teil nur gewerblichen Zwecken dienen. In diesen Fällen stehen Sie stellvertretend für unternehmerische Investitionen (Transportunternehmen).

Massenkommunikationsmittel befördern moderne Einstellungen der nationalen Ebene in die Dörfer. Nachrichtensendungen tragen zu Kenntnissen über neue auswärtige Arbeitsmöglichkeiten bei. Die Haushalte mit modernen Empfangsgeräten haben die Möglichkeit im verstärktem Umfang an den Entwicklungen teilzunehmen. Als Indikatoren

²⁴ Die Dorfbewohner thematisieren bei Befragungen zur Eigenproduktion den möglichen Sparerfolg beim Zukauf von Nahrungsmitteln.

²⁵ Der auf das Wirtschaftsjahr bezogene Sektor "Sparleistungen" gibt nur unzureichend Auskunft über die frühere Kapitalverfügbarkeit (berufliche Veränderungen etc.).

werden Geräte einfacher Art wie Radio/Kassettengeräte²⁶ (siehe auch Tab. 5-11) und Schwarz-Weiß-Fernseher, Farbfernseher oder auch teure Video-Anlagen besitzen zudem einen Prestigewert²⁷.

5.3.2.2 Moderne Baumaßnahmen

Als Ausdruck für langfristige Sicherungsmaßnahmen wird als aussagekräftiger Aspekt die Errichtung und die Ausstattung von Wohngebäuden beachtet. Der Einsatz moderner Baumaterialien zeigt an, daß der Haushalt gemessen am Dorfniveau über sehr hohe Mittel verfügt.

Für die traditionelle südmarokkanische Bebauung ist hierbei charakteristisch, daß die Wandkonstruktion aus Stroh und Lehm (*löh*) besteht. Die Dachkonstruktion ist aus einem Schilfrohrgeflecht (*tigschdar*) errichtet²⁸. Die Häuser sind innerhalb der Wohn- und Aufenthaltsräume in den Aufenthaltsbereich der Männer und den häuslichen Versorgungsbereich der Frauen unterteilt. Zu trennen sind räumliche Gegebenheiten für die Kochstelle, den Ofen zum Brotbacken und die angegliederten Viehställe²⁹.

Moderne Baumaterialien werden zum Teil vermischt mit traditionellen Bauformen zum Einsatz gebracht. Verbesserungen ergeben sich bei der Deckenkonstruktion, indem durch die Unterlage von Plastikfolien zwischen erneuertem Erdauftrag und Schilfrohr ein Schutz gegen Feuchtigkeit geschaffen wird. Über den Einsatz von Zement bei der Herstellung von Ziegeln läßt sich eine größere Widerstandsfähigkeit der Wohnhäuser gegenüber den unregelmäßig wiederkehrenden Niederschlägen erreichen. Zementziegel gewährleisten überdies erst eine ausreichende Stabilität der Wände für moderne Zementdächer (*dallah*). Der Einsatz gebrannter Ziegel (*brique*) [franz.] ist eine kostenintensive Maßnahme. Anzumerken ist, daß alle Fundamente im traditionellen Stil, d.h. in den steinigen Untergrund eingehauen oder eingegraben werden.

²⁶ Die Auflistung umfaßt funktionstüchtige Radio- und Kassettengeräte. In bezug auf den hohen Anteil von über 100% Kassettengeräten/Radios ist anzumerken, daß in einigen Haushalten jede Kleinfamilie ein eigenes Gerät besitzt, somit bei Betrachtung der Haushalte eine Ausstattung mit mehreren Geräten möglich ist.

²⁷ Zeitungen der nationalen Ebene waren in der Region Tazenakht im Wirtschaftsjahr nicht erhältlich.

²⁸ Laoust (1920/1983, 1-28).

²⁹ Angaben Wohnraumaufteilung in Südmarokko finden sich bei Gaiser (1968, 51-53). Bourdieu (1979, 49) berichtet über die Situation in der Kabylei.

5.3.2.3 Ausstattung der Häuser

Die in Ansatz gebrachten Merkmale verdeutlichen Veränderungen gegenüber der traditionellen Ausstattung der Wohngebäude. Als charakteristische Merkmale, die einen traditionellen Standart in den Wohnzimmern anzeigen, sind geknüpfte Teppiche mit ausgelegten Kissen, die als stützende Unterlage das ebenerdige Sitzen erleichtern, zu nennen. Im Versorgungsbereich der Häuser sind keine modernen Geräte zu finden. Die Küchen bestehen aus einem ebenerdigen Raum, in dem die Speisen zubereitet werden. Ein zweiter abgetrennter Raum dient zum Backen von Brot. Veränderungen gegenüber der tradierten Lebensweise zeigen sich im allgemeinen Trend, daß Ausstattungsmerkmale, die in der nationalen Ebene zunehmend Verbreitung finden, auch an den Standorten übernommen werden.

Tab. 5-17 Häuser und Hausausstattung

Bauweisen in Haushalten (N=98)				Ausstattung in Haushalten (N=98)			
Merkmale:	N	%	x	Merkmale:	N	%	x
Wände: Stampflehm löhm	92	93,88	0,94	Wohnzimmer	17	17,35	0,17
Stampflehm und Zement löhm/brique				2	2,04	0,02	Gasöfen
Ziegelsteine brique	4	4,08	0,04	moderne Küche	9	9,18	0,09
Dächer Schilfrohr tigschdar Zementdach	90	91,84	0,92	Toilette	2	2,04	0,02

Die Elemente einer „modernen“ Hausausstattung (Tab. 5-17) werden nachfolgend in Form beispielhafter Indikatoren angeführt. Das Merkmal "moderne Wohnzimmer" findet Berücksichtigung, wenn der Haushalt über Sitzmöglichkeiten hierbei Holzgestelle mit eingelegten Sitzmatratzen verfügt, die entlang der Wände rechteckig geschnittener Zimmer aufgestellt werden. Die eingelegten Matratzen (*punch*) werden mit gekauften Stoffen

bezogen³⁰. Die wesentlichen Verbesserungen im täglichen Arbeitsleben der Frauen ergeben sich über die Einrichtung eines "modernen Küchenraums". In diesem gibt es eine feste Stelle für die Zubereitung der Speisen. In der Regel wird hierbei die frühere Stelle und/oder der frühere Raum zementiert. Zusätzlich wird eine tischähnliche Ablage mit Wasserzulauf errichtet. Vorteile in der Hygiene zeigen sich in verbesserten Reinigungsmöglichkeiten. Unter den modernen Geräten ist der Erwerb eines Gasbackofens für die Brotversorgung zu nennen. Die tägliche Suche und der Transport von Brennmitteln (Holz zum Brotbacken) entfällt für den Haushalt. Einige wenige Haushalte verfügen über eine separate Gästetoilette. Eingebaute Duscbäder oder ein eigenes Bad zeigen sich nur für einen Ausnahmefall.

³⁰ Die Ausgaben betragen je nach Wohnraumgröße zwischen 8000-10000 DH/Wohnzimmer.

6 Das Wirtschaftsverhalten in den Bereichen I + II

Im nachfolgenden Kapitel wird die Darstellung des Wirtschaftsverhaltens in den Typen unternommen. Der Aufbau des Kapitels erfolgt entsprechend den Ergebnissen zur Typenauswertung im vorangehenden Kapitel 4.3. Die festgelegten Bereiche (I + II) werden als Rahmenkriterien zur Einordnung verwendet. Die vorangehende Bewertungsmatrix mit den wichtigsten Entwicklungen wird anschließend erörtert.

Die Ausführungen zum Wirtschaftsverhalten der Typen werden den modellmäßig (Abb.1-1) festgelegten Ablauf vom Produktions- zum Konsumbereich folgen. Erklärungen und Begründungen zum Wirtschaftsverhalten erfolgen auf der Grundlage der im vorhergehenden Kapitel aufgeführten Einflußfaktoren und der im Detail ausgewiesenen Indikatoren (Kapitel 5.). Die gemäß dem internen Wirkungsmodell (Kapitel 1.2.2.1; Abb. 1-1) sich ergebenden Verknüpfungen zwischen den Einheiten werden auf ihren Zusammenhang hin überprüft. Die Werte zur Korrelationsstärke werden mit dem Statistikprogramm SPSS/PC+ über den Befehl CORRELATIONS³¹ ermittelt. Das Verfahren dient zur Überprüfung der Zusammenhänge metrischer und annähernd normalverteilter Variablen. Berechnet wird Pearsons Produktmomentkorrelationskoeffizient r und dessen Irrtumswahrscheinlichkeit. Hier wird CORRELATIONS verwandt, um zu untersuchen, ob, und wenn ja, inwiefern eine den modellhaften Verbindungen entsprechende Einflußstärke einwirkender Faktoren gegeben ist. Die das Wirtschaftsverhalten beeinflussenden Faktoren werden in ihrer Gewichtung ausgewiesen. Über den Unterbefehl OPTION 5 erfolgt die Angabe der jeweiligen Irrtumswahrscheinlichkeit für jedes überprüfte Paar. Die Stärke überprüfter Zusammenhänge werden im Text in den Fällen, daß die Irrtumswahrscheinlichkeit wertemäßig unter .01 liegt, mit dem genauen Wert zur Irrtumswahrscheinlichkeit in Klammern () angegeben. Ermittelte positive signifikante Zusammenhänge werden innerhalb der Darstellung interpretiert. In den Fällen fehlender oder zu geringer Signifikanz ($> .01$) findet eine beschreibende Darstellung unter Angabe der verteilten Häufigkeiten und Berücksichtigung der Ansichten der Haushaltsmitglieder statt. Die Ergebnisprotokolle zu den Korrelationsverfahren in den Typen (T 1 - T 10) liegen im Anhang (Kapitel 9.4) bei.

Im Kapitel 6 wird das bisherige Vorgehen der Darstellung der Tabellen im Text nicht beibehalten. Die Tabellen geben Ergebnisse zum Typenvergleich wieder und beziehen sich auf alle Typen. Beachtenswerte Resultate werden im Textverlauf mit Verweis auf die jeweilige Tabelle im Anhang herausgestellt.

³¹ Wittenberg, Cramer 1992, 125-129.

6.1 Bereich I: Nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile bis 50 %

Bereich I faßt das Wirtschaftsverhalten der Haushalte mit geringen auswärtigen Einnahmeanteilen zusammen. Als charakteristisches Merkmal ist festzuhalten, daß der überwiegende Anteil der Einnahmen an den Standorten in der Landwirtschaft erzielt wird.

6.1.1 Mittleres landwirtschaftliches Pro-Kopf Einkommen (1500 -- 2500 DH/Kopf)

6.1.1.1 Agrarisch tätige Haushalte mit geringen Nebeneinkommen aus Plantagen- und Lohnarbeit (T 1)

Die vorwiegend aus landwirtschaftlichen Tätigkeiten erzielten Einnahmen (Tab. 6-29) fallen vorwiegend in der Eigenproduktion (40,6 %), gefolgt von der landwirtschaftlichen Lohnarbeit (36,8 %) und geringen Anteilen in der Marktproduktion (6,0 %) an. Besondere Tendenzen sind für den Typ nicht zu berichten.

Die Haushalte (Tab. 6-1 bis 6-7) bestehen zu einem Drittel aus vollendeten erweiterten Familien mit hoher Personenanzahl (11,1 Personen/Haushalt). Während die Gruppe der Männer alle Altersklassen umfaßt, sind die Frauen überwiegend in der jüngsten Klasse (77,78 % in Altersklasse 1) zu finden. Die Kindergruppe weist ebenfalls ein jüngeres Alter auf (95,9 % in den Altersklassen 1 und 2). Nach Geschlechtsgruppen getrennt ist ein leichtes Übergewicht für die männliche Kindergruppe auszumachen.

6.1.1.1.1 Merkmale im Produktionsbereich

Der größte Teil des Einkommens wird in der Landwirtschaft auf gepachteten (95,6 %) und nur wenigen neu angelegten (4,4 %) Bodenflächen mittlerer Größe (1951,9 m²/Haushalt; 175,7 m² pro Kopf/Haushalt; Tab. 6-8/1+2) erwirtschaftet. Die Vorstände berichten, daß sie vor der Unabhängigkeit keine eigenen Bodenflächen besessen haben. In allen Haushalten wird der Beruf des Kleinbauern ausgeübt. In Familien mit hoher Personenanzahl üben einzelne Mitglieder eine Tätigkeit auf einer Plantage oder als Lohnarbeiter in Tazenakht aus.

Die wichtigste Tätigkeit im landwirtschaftlichen Sektor ergibt sich bei der Bewirtschaftung von Dattelpalmen (451 bewirtschaftete Dattelpalmen/Haushalt; 13,3 eigene Palmen/Haushalt; Tab. 6-9/1) an. Die Pächter erhalten für ihren Arbeitseinsatz ein Sechstel des Ertrags der gepachteten Dattelpalmen. Wird das Sechstel mit dem durchschnittlichen Ertrag je Dattelpalme auf die Haushalte im Typ umgelegt, dann stehen inklusive der eigenen Datteln jedem Haushalt durchschnittlich 88,6 Dattelpalmen zur Verfügung (Tab. 6-9/2).

Die Eigenproduktion, der bedeutendste Einnahmesektor (40,6 %; Tab. 6-29), deckt große Teile des gesamten Bedarfs an Nahrungsmitteln ab (59,54 %; Tab. 6-32). Der größte Anteil agrarischer Produkte wird dabei in der Pflanzenproduktion erwirtschaftet (63,05 % der

Eigenproduktion; Tab. 6-32). In der Regel sind alle Haushaltsmitglieder in den Arbeitsprozeß eingebunden. Männer im mittleren Alter (Altersklasse 2) führen sehr arbeitsintensive Tätigkeiten, wie die Neuanlage von Feldflächen und Maßnahmen zur Bodenaufbereitung, durch. Männliche Jugendliche der Altersklasse 3 helfen ihnen zu Arbeitsspitzen (Dattelernte) aus. In der Regel sind sie nur für die Bewässerung der Gärten zuständig. Anzumerken ist, daß die männlichen Jugendlichen der Altersklasse 3 oftmals auswärts auf Plantagen tätig sind (.9461; Signif. .000). Unter den Produktionsfaktoren ist die Verfügbarkeit über Baumkulturen und Boden herauszustellen. Mit Blick auf die Produktionserfolge bei Getreide, Gemüse und Früchte zeigt sich, daß nur schwache Zusammenhänge mit der Verfügbarkeit über eigene Dattelpalmen bestehen. Der Hinweis ist in dem Zusammenhang zu sehen, daß der Gemüseanbau aus Ertragsgründen bevorzugt in schattigen Lagen unterhalb der Dattelpalmen vorgenommen wird. Die verminderte Sonneneinstrahlung trägt gerade im Sommer zu einer geringeren Wasserverdunstung bei. Der Anbau wird vorwiegend auf eigenen Bodenflächen durchgeführt. Bei allen Arbeiten auf den gepachteten Flächen kann es zu Konflikten mit den Besitzern der Palmen kommen. Diese führen die mögliche Minderung des Dattelertrags auf die ungenügende Wasserversorgung der Dattelpalmen nach der Aussaat der Gemüsepflanzen in den trockenen Sommermonaten zurück. Zudem weisen sie darauf hin, daß Bodenaufbereitungsmaßnahmen für den Gemüseanbau bei unachtsamen Pflugeinsatz zur Schädigung der Palmwurzeln führen können. Die Anlage von Gemüsebeeten wird nur in Einzelfällen nach Absprache mit den Besitzern der Dattelpalmen unternommen.

Die in den Wintermonaten durchgeführte Getreideproduktion wird immer in schattenfreien oder in Lagen mit geringem Baumbestand unternommen. In schattigen Lagen ergeben sich bei verhältnismäßig langen Reifezeiten nur geringe Ernteerträge. Die Getreideerträge decken den Gesamtverbrauch an Getreide (94,86 %; Tab. 6-33) ab.

Zur Sicherung der Produktionserfolge bei Baumkulturen wird Dünger gekauft. Die Ausstattung mit landwirtschaftlichen Geräten ist unbedeutend. Jeder zweite Haushalt verfügt über einen Esel (0,56 Esel/Haushalt). Nur jeder dritte Haushalt (0,33 Pflug/Haushalt; Tab. 6-16) verfügt über einen eigenen Pflug. Die Dorfbewohner verweisen auf ihre Kooperationsbereitschaft und betonen, daß sie sich die größeren Geräte untereinander ausleihen.

Auch wenn die über die Viehzucht produzierten Anteile an der Eigenproduktion geringer ausfallen, sind die Herden des Typs im Vergleich mit dem Durchschnittswert aller Typen höher (24,8 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon 8,33 Jungt./Haushalt; Tab. 6-19). Die Gruppe der jüngeren männlichen Jugendlichen (Altersklasse 2) wandert täglich mit den Herden auf die umliegenden Weiden. Die Herden bestehen vorwiegend aus Ziegen. Als Grund dafür wird die Widerstandsfähigkeit der Ziegen gegen die Umweltbedingungen, wie die ungenügende

Qualität der Futterstoffe auf trockenen und steinigen Weideflächen, angeführt. Die Ergebnisse zeigen zudem an, daß der weibliche Herdenanteil (9,7 weibl. Ziegen/Haushalt; Tab. 6-17) sehr hoch ausfällt. Über den hohen Anteil an weiblichen Tieren erhoffen die Haushalte eine höhere Reproduktionsquote. Zudem sind die weiblichen Ziegen wichtige Milchproduzenten. Zur Versorgung des Haushalts mit Milch werden keine Kühe gehalten. Zur Sicherung der Erträge in der Viehzucht wird in den Wintermonaten Viehfutter gekauft.

Der Einnahmesektor "landwirtschaftliche Lohnarbeit" erbringt über ein Drittel der Gesamteinnahmen (36,8 %; Tab. 6-29). Das Einkommen wird über die Bewirtschaftung der gepachteten Dattelanlagen erzielt. Die Einkünfte aus den Tätigkeiten kommen dem gesamten Haushalt zugute. Diese erhalten die Tätigen nach Abschluß der Ernte. Der Lohn beträgt ein Sechstel des Ertrags und findet in Naturalprodukten, in Datteln, statt. Diese werden zum Teil eingelagert oder an reisende Händler verkauft. Alle Arbeitstätigkeiten werden durch die Mitglieder des Haushalts erledigt. Unter den Erwachsenen sind jüngere Männer und Frauen (Altersklasse 1) mit den Arbeiten beschäftigt. Die Kindergruppe hilft bei den Arbeiten aus. Männer und Frauen sind in folgenden Arbeitsfeldern tätig. Während die Männer die Bewässerung und das Ernten der Früchte von Dattelpalmen durchführen, konzentrieren sich die Arbeiten der Frauen auf den mit Hilfe von Lasttieren unternommenen Abtransport der Datteln von den Feldern. Aufwendungen zur Sicherung der Produktionserfolge sind nicht zu berichten.

Die Marktproduktion mit eigenen Dattelpalmen erreicht insgesamt nur untergeordnete Anteile an den Gesamteinnahmen (6,0 %; Tab. 6-29). Aufwendungen für Saatgut und Dünger sind bedeutungslos. Auch wenn die Arbeitskräfte der ältesten Gruppe (Frauen und Männer der Altersklasse 3) keinen Zusammenhang mit der Bodenfläche und den Baumkulturen erkennen lassen, ist darauf zu verweisen, daß vorwiegend Haushalte mit älteren Mitgliedern die zur Marktproduktion notwendigen Ressourcen in der Vergangenheit angelegt haben. Diese Haushalte, hierbei handelt es sich immer um Großfamilien, verfügen auch über genügend Haushaltsmitglieder am Standort, um den hohen Arbeitseinsatz bei der Anlage neuer Dattelfelder zu leisten. Alle Anweisungen zu den Arbeitsabläufen werden von den erfahrenen älteren Haushaltsmitgliedern gegeben. Diese werden von den jüngeren Mitgliedern respektiert.

Zusammenfassend ist für den Produktionsbereich festzuhalten, daß im agrarischen Bereich an den Standorten tätige Haushalte ihren Nahrungsmittelbedarf zum großen Teil selbst erwirtschaften. Über die Hälfte der Gesamteinnahmen fällt über die Bewirtschaftung der gepachteten Dattelpalmen an. Alle Arbeiten werden durch die Mitglieder der Haushalte erledigt. Für den Typ ist nur in geringem Umfang eine berufsbedingte Abwesenheit festzustellen. Von daher zeigt das Wirtschaftsverhalten der Haushalte nur eine schwache

Außenorientierung. Zu bedenken ist jedoch, daß die Einnahmen aus dem Dattelverkauf mit Marktentwicklungen der übergeordneten Ebenen in Verbindung stehen (Marktpreise).

6.1.1.1.2 Entwicklungen im Konsumbereich

Trotz des hohen Anteils der Eigenproduktion an konsumierten Nahrungsmitteln bildet der Existenzbedarf für den Lebensunterhalt den größten Ausgabeposten. Neben Nahrungsmitteln (50,8 %) addieren sich alltägliche Bedarfsgüter (14,74 %) zu einem hohen Anteil an Existenzgütern (65,51 %; Tab. 6-34). Die Dattelpächter führen an, daß sie den größten Teil ihrer Geldmittel für nicht an den Standorten zu erzeugende Produkte, wie Zucker, Tee und Speiseöl, aufwenden müssen. Des öfteren konnte ich während des Feldaufenthaltes vernehmen, daß die Vorstände fehlende Geldmittel für den Kauf von Fleisch beklagten. Als belastend im Ausgabenbudget sehen sie den Zukauf notwendiger Bedarfsgüter wie Kleider und Pflegemittel an. Zumal die Haushalte mit Besitz an eigenen Ressourcen (Marktproduktion) die Ausgabebelastungen nicht anführten, gehe ich davon aus, daß für Haushalte mit Pachtflächen und ohne eigenen Bodenbesitz der Erwerb von Existenzgütern, wenn auch nur periodisch mit finanziellen Schwierigkeiten verbunden ist. Von daher ist ihr Wirtschaftsverhalten auf die Eigenproduktion orientiert. Der Zukauf nicht zu erzeugender Nahrungsmittel dient immer der Sicherung der eigenen Existenz.

Die Ausgaben für Investitionen sind insgesamt unbedeutend (15,3 %; Tab. 6-34). Die Aufwendungen zur Sicherung der agrarischen Produktion (nur 7,54 % der Gesamtausgaben) machen über die Hälfte der kurzfristigen Investitionen aus. Hierbei ist der Zukauf von Viehfutter zu nennen, der zur Stabilisierung des Milchertrags investiert wird. Die kapitalintensive Investition, wie der Kauf einer Kuh, ist jedoch dann voraussetzend. Der Kauf wird als Sparziel oft genannt. Unter den langfristigen Investitionen sind Sparmaßnahmen (82,1 % der langfristigen Investitionen; 13,8 % der Gesamtausgaben; Tab. 6-34) anzumerken. Zu bedenken ist aber, daß die ersparten Mittel in Form eingelagerter Datteln vorliegen. Im Fall einer wiederkehrenden Trockenheit mit Produktionsausfällen werden diese konsumiert und gelangen nicht in den Verkauf. Im Fall einer vorübergehenden Notlage, wie z. B. bei Krankheit, werden Teile der Dattelbestände auf dem Markt verkauft, um die Versorgung des Haushaltes mit gekauften Nahrungsmitteln zu sichern. Die Vorstände der Haushalte berichten zudem, daß sie Teile der Ernte zurückbehalten. Hierbei erhoffen sie über steigende Marktpreise zusätzliche Gewinne aus den eingelagerten Datteln zu erzielen. Informationen über die Entwicklung der Dattelpreise auf auswärtigen Märkten erhalten sie in der Regel von den auswärts tätigen Plantagenarbeitern. Das Sparverhalten läßt sich nicht über feste

Sparquoten in Form jährlich zurückbehaltener Mengen festlegen³². Der Wert eingelagerter Datteln war nicht zu ermitteln. Den Aussagen nach sind die gelagerten Mengen vom jährlichen Dattelertrag abhängig. Der Ausbau neuer Wohnhäuser ist ein weiteres wichtiges Investitionsziel (9,5 % der langfristigen Investitionen), welches verstärkt in Jahren mit hohen Dattelerträgen vorgenommen wird. Im vorangehenden Jahr (1987) gab es nur sehr geringe Erträge. Allgemein ist festzuhalten, daß die Dattelpächter nicht in die Bildung ihrer Söhne investieren. Nur ein Haushalt, der zusätzlich Teppiche produziert, ist ein Beispiel dafür, daß der größere Außenkontakt, hierbei der Teppichverkauf, in Verbindung mit der höheren Mittelverfügbarkeit, die Bereitschaft fördert, die Ausbildung der Kinder zu unterstützen (.8859; Signif. .001).

Ausgaben für Energie und Transporte sind für alle Haushalte des Typs zu berichten. Hierbei fallen Transportausgaben zum regionalen Markt für den wöchentlichen Zukauf nicht im Dorf erhältlicher Waren an.

In den Haushalten befinden sich keine kostenintensiven Güter. Als Transportmittel stehen Fahrräder (0,33 Stück/Haushalt) und Kleinmotorräder (0,11 Stück/ Haushalt; Tab. 6-14) zur Verfügung. Alle Haushalte besitzen Kassettengeräte (1,33 Stück/ Haushalt). Die dauernden Aufwendungen für den Betrieb der Geräte werden als belastend für das Haushaltsbudget angeführt. Fernsehgeräte gibt es nicht (Tab. 6-15). Die Häuser sind im traditionellen Stil errichtet. Die Hausausstattung entspricht dem niedrigsten Niveau (Tab. 6-21).

Zusammenfassend ist für den Konsumbereich festzuhalten, daß trotz des hohen Anteils der Eigenproduktion am Gesamtverbrauch den Haushalten Geldeinnahmen zur existentiellen Sicherung zur Verfügung stehen müssen, um den Bedarf für nicht am Standort produzierbare Produkte wie Zucker, Tee und Speiseöl zu sichern. Der Zukauf der Güter verlangt die Teilnahme am regionalen Markt somit zusätzliche Transportausgaben. Aufgrund der Ausstattung der Haushalte mit wenigen kapitalintensiven materiellen Gütern ist festzuhalten, daß die Existenzsicherung über einen längeren Zeitraum den Konsumbereich bestimmt. In Folge dieser Entwicklung ist das Bedürfnisniveau auf einer niedrigen Ebene anzusetzen. Auch wenn verbal die Modernisierung des Lebenszusammenhangs gewünscht wird, sind bedingt durch das geringe Einkommensniveau Modernisierungsmaßnahmen ohne Bedeutung.

6.1.1.1.3 Einstellungen und Perspektiven zum Wirtschaftsverhalten

Die Vorstände haben keine moderne staatliche Schule besucht. Lediglich einzelne Haushaltsvorstände haben vorübergehend am Unterricht der Koranschule teilgenommen.

³² Während 1988 aufgrund des hohen Preisniveaus von 15 DH/kg der größte Teil der Ernte verkauft wurde, hielten die Bauern 1989 bei einem Preisniveau von 8 DH/kg große Teile der Ernte zurück.

Außenkontakte reichen in der Regel nur bis in die Region Tazenakht. Hierbei ist die Teilnahme am wöchentlichen Marktgeschehen als gemeinsames Merkmal festzuhalten (Tab. 6-22). Auch wenn einzelne Haushaltsmitglieder vorübergehend auf Plantagen arbeiten, sind Kenntnisse über modernes Wissen sehr gering entwickelt.

Das Wirtschaftsverhalten ist in hohem Maße auf die landwirtschaftliche Produktion ausgerichtet. Gerade unter Berücksichtigung wiederkehrender Ertragsausfälle ist die wirtschaftliche Sicherung nur im Fall der ausreichenden Wasserverfügbarkeit gegeben. Insbesondere wenn diese in Form lokaler Niederschläge auftritt, ergibt sich an den Standorten neben der gesicherten Wasserversorgung der Felder ein verbessertes Wachstum der Weiden. Dieses ermöglicht die erweiterte Tierhaltung und sichert die Versorgung des Haushaltes mit tierischen Nahrungsmitteln. Einflüsse kultureller Normen und Werte im Wirtschaftsverhalten des Typs zeigen sich in Verbindung mit den ökologischen Gegebenheiten. Wasserverfügbarkeit für ausreichende Ernten oder gute Weiden werden verbalen Äußerungen nach im Zusammenhang mit Gottes Willen und Absicht gesehen. Den Äußerungen nach praktizieren die Vorstände ein den islamischen Konzeptionen entsprechendes Leben. Alle religiöse Pflichten werden eingehalten. Aus Dorfsicht entspricht das Wirtschaftsverhalten der Haushaltsvorstände den islamischen Wirtschaftsidealien. Alle Haushaltsvorstände besitzen dem islamischen Verständnis entsprechend Verstand (*aquel*). Sie vermitteln durch ihr Verhalten ebenfalls ihren Kindern eine dem traditionellen Verständnis entsprechende Lebensweise. Der Kodex tradiierter Vorschriften und Regeln wird von ihnen eingehalten. Entsprechend werden geschlechtspezifische Formen der Arbeitsteilung unternommen. Den Vorstellungen der älteren Bewohner nach, werden die am Standort gegebenen Ressourcen zum Erwerb des Lebensunterhaltes eingesetzt. Die Vorstände erwirtschaften in Abhängigkeit der von Gott gegebenen Bedingungen ihren Lebensunterhalt. Im Wirtschaftsverhalten der Haushalte sind nur wenige berufliche Außenkontakte festzustellen. Das Bedürfnisniveau umfaßt vorwiegend zum Lebensunterhalt notwendige existentielle Güter und weist in geringem Maß "moderne" Produkte auf, die aus Sicht der Älteren und ihrer traditionellen Einstellungen Anlaß zur Kritik geben.

Die Abhängigkeit des Wirtschaftsverhaltens von auswärtigen Märkten findet im Denken der Haushaltsvorstände in der Form Berücksichtigung, daß sie oftmals über die das nationale Dattelpreisniveau beeinflussenden Faktoren diskutieren. Die Vorstände hoffen auf hohe Marktpreise für Datteln in der nationalen Ebene, um hohe Verkaufspreise zu erzielen, damit den Zugewinn ausreichender Geldmittel sicher zu stellen. Zu bedenken ist aber auch, daß in Jahren mit hohen Erträgen die Marktpreise für Datteln absinken, so daß die Geldeinnahmen

gemessen am Arbeitseinsatz geringer liegen³³. Das angeführte Beispiel verdeutlicht die hohe Abhängigkeit des Typs von auswärtigen Märkten, auf die die Haushalte keinen Einfluß haben. Als weiterer Faktor mit Außeneinflüssen im Wirtschaftsverhalten ist die periodische Abwanderung zu Plantagen zu sehen. Hierbei ist zu berücksichtigen, daß die Tätigkeiten als "Überlebensstrategie" im Fall einer aufkommenden Dürre betrieben werden. Die in Notfällen unternommene Abwanderung zu einer Plantage ist eine den Vorständen bekannte Form des Einkommenserwerbs, die von diesen zu Beginn der trockenen achtziger Jahre wiederholt praktiziert wurde. Die nicht mit dörflichen Normen und Werte einhergehenden Vorstellungen ihrer Söhne führen sie auf den Außenaufenthalt zurück, akzeptieren diesen, da sie zum Mittlerwerb notwendig sind.

Die Zukunftsaussichten für die nachfolgende Generation, insbesondere für die noch jungen Söhne, sehen die Vorstände im landwirtschaftlichen Bereich. Die Erweiterung der Feldflächen und die Neuanlage von Baumkulturen ist, auch wenn die Konsequenzen einer wieder eintretenden Trockenheit mit nachfolgenden Ertragsreduzierungen bekannt sind, die von ihnen favorisierte Zukunftsstrategie. Im modernen "Wissen" sehen die Vorstände mehr Nach- als Vorteile. Alle für die ausgeführten agrarischen Produktionsprozesse notwendigen Wissensinhalte werden entsprechend tradiert von den Vätern an ihre Kinder weitergegeben. Modernes "Wissen" wird dabei nicht benötigt. Moderne Bildung wird mit dem Verweis der ungeklärten späteren Zukunftsaussichten als unnötige Ausgabe angesehen. Befürchtet wird auch, daß dörflichen Normen und Werte entgegengesetzte Vorstellungen Einzug halten könnten und dieser Prozeß tradierte Lebenszusammenhänge verstärkt unterwandere. Aus wirtschaftlicher Sicht wird die Bedeutung der Jugendlichen als Arbeitskräfte in der Landwirtschaft hervorgehoben. Die Schulteilnahme der Kinder würde bedeuten, daß diese während der Schulzeit als Arbeitskräfte nicht zur Verfügung stehen.

6.1.1.1.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Agrarisch tätige Familienbetriebe mit hoher Personenanzahl erwirtschaften als Dattelpächter ein Pro-Kopf Einkommen (2000 - 3000 DH/Kopf/Jahr) im unteren Bereich. Die Hälfte des Gewinns fällt in Geldmitteln an. Über die Eigenproduktion wird der restliche Gewinnanteil in Form von Nahrungsmitteln erwirtschaftet. Das Konsumverhalten ist durch die geringen Geldmittel auf den Zukauf von existentiellen Gütern ausgerichtet. Zur Existenzsicherung in Notzeiten wird als Vorsorgemaßnahme die Konservierung von Datteln vorgenommen.

³³ Die hohen Erträge 1989 hatten Anfang 1990 einen Einbruch der Marktpreise von über 50 % gegenüber 1988 zur Folge. Um den Geldertrag von 1988 zu erzielen, hatte der doppelte Arbeitseinsatz, wie Ernte und Abtransport der Datteln zur Lagerstelle, zu erfolgen. Wiederholt erkundigten sich die Vorstände nach möglichen Marktchancen der Dattelprodukte in der europäischen Gemeinschaft.

Überschüsse werden in den Hausbau oder den Kauf eines Kassettengerätes investiert. Obwohl den Akteuren die Abhängigkeit von auswärtigen Marktentwicklungen bekannt ist, zeigen sich im Wirtschaftsverhalten grundlegende Elemente der islamischen Wirtschaftsethik. Positiv werden die geringen Verbindungen zu auswärtigen Ebenen eingeschätzt, so daß Außeneinflüsse normativer Art ohne Bedeutung sind. Das infolge der Bevölkerungszunahme Formen der wirtschaftlichen Außenorientierung, wie die Plantagenarbeit, für das Überleben notwendig werden, wird als Überlebensstrategie eingeschätzt.

Fallbeispiel: Mohammed A.

Der Haushaltsvorstand, Mohammed A., stammt aus einer Familie, die auch in der Vergangenheit für auswärtige Dattelbesitzer deren Bestände bewirtschaftet hat. Kenntnisse über landwirtschaftliche Tätigkeiten hat Mohammed A. als mithelfendes Familienmitglied erlernt. Mohammed A. hat nur wenige Stunden Koranunterricht erhalten. Eine Schule hat er nicht besucht und kann auch nicht Schreiben. Im Gegensatz zu seinen beiden Brüdern ist er am Standort geblieben. Um den ausreichenden Mittelwerb sicher zu stellen, kultiviert er im Nachbardorf seiner Familie gehörende Dattelbestände. Sein Haushalt legte im Wirtschaftsjahr Neuanlagen eigener Dattelbestände an. Diese sollen langfristig an potentielle Investoren (reiche *imaziren* und Auslandsmigranten) in der Region verkauft werden. Den Besitz kapitalstarker Familien zu bewirtschaften hält er aufgrund ihrer Einflüsse im Kaidat von Tazenakht für sinnvoller, als die Kulturen selbst zu behalten. Die auswärtigen Besitzer, so betont er, würden in der Administration für die gesicherte Wasserversorgung ihrer Dattelanlagen sorgen. Über die Plantagenarbeit konnte er den Aufbau eines eigenen Haushalts und Auszug aus dem Haushalt seines Vaters finanzieren. Das neuerrichtete Haus entspricht dem traditionellen Stil. Alle wirtschaftlichen Entscheidungen, wie Erntezeitpunkte und die Menge der verkauften Datteln, werden zusammen mit seinem älteren Bruder Hamed A., der zudem politischer Vertreter der Familie im Dorfrat ist, abgesprochen. Anfallende Arbeitsprozesse werden durch die Haushaltsmitglieder ausgeführt. Der älteste Sohn (13 Jahre) führt Arbeiten in der Viehbetreuung und bei der Pflanzenproduktion aus. Der Schulbesuch, so Mohammed A., bedeutet den Verlust einer Arbeitskraft. Im Fall einer schlechten Ernte kann diese die Arbeiten in der Landwirtschaft weiter fortführen, während er selber einer zusätzlichen Erwerbsmöglichkeit innerhalb der Region oder auf der Plantage nachgeht.

6.1.1.2 Agrarisch tätige Haushalte mit Zusatzeinkommen aus der Plantagenarbeit (T 2)

Charakteristische Elemente im Wirtschaftsverhalten sind die auswärtigen Tätigkeiten auf Plantagen und die an den Standorten ausgeführten Tätigkeiten in der Landwirtschaft. Einzelne gesonderte Entwicklungen sind für den Typ nicht auszumachen.

Gegenüber der durchschnittlichen Haushaltsgröße zeigt sich eine geringe Personenanzahl (6,29 Pers./Haushalt). In den meisten Fällen handelt es sich um erweiterte vollendete Familien (0,67 GF/Haushalt; Tab. 6-1). Die Gruppe der Erwachsenen verteilt sich zur Hälfte auf die älteste Altersgruppe in beiden Geschlechtern (Altersklasse 3: 61,54 % der Männer und 58,33 % der Frauen; Tab. 6-4). Die Kinder der Haushalte gehören den jüngeren Klassen (Klasse 1 und 2 85,94%; Tab. 6-5 + 6-6) an.

6.1.1.2.1 Merkmale im Produktionsbereich

Auswärtige Tätigkeiten fallen bei der Plantagenarbeit auf agro-industriellen Großbetrieben beim Anbau von Zitrusfrüchten an. Die Arbeitsstätte liegt im "Tashelhit"- sprachigen Gebiet in der Flußebene des Oued Sous zwischen den Städten Agadir und Taroudant. Die Plantagenarbeit erbringt rund ein Viertel der Gesamteinnahmen (23,37 %; Tab. 6-29). Die Tätigkeiten werden hauptsächlich von Haushaltsvorständen im mittleren Alter (Altersklasse 2) ausgeführt. Die Vorstände haben in der Regel die Tätigkeit als Plantagenarbeiter in früheren Jahren aufgebaut. Teilweise verbleiben sie ganzjährig auf den Plantagen. Ältere Jugendliche, die periodisch zu Arbeitsspitzen auf die Plantagen abwandern, sehen in der Tätigkeit die Möglichkeit, ihre Haushalte mit zusätzlichem Einkommen zu versorgen. Ein weiterer Anreiz ist, daß sie wirtschaftlich abgesichert ihre Familien verlassen können. Ihre Tätigkeiten umfassen einfachste auf unterster Stufe entlohnte Hilfsarbeiten, wie sie insbesondere zu saisonalen Arbeitsspitzen zur Ernte anfallen. In ihrem Dorf erworbene Kenntnisse bei der Bewirtschaftung von Baumkulturen können sie bei der Plantagenarbeit einsetzen. Spezialwissen wird nicht benötigt. Zu Arbeitsspitzen an den Standorten, den Erntezeiten der Baumkulturen, kehren alle Arbeitsmigranten in ihre Haushalte zurück. Zusätzlich zeigt sich, daß ältere männliche Jugendliche (Altersklasse 4) nicht-landwirtschaftliche Tätigkeiten in der Region ausführen. Sie arbeiten zu Niedrigtlöhnen als Hilfsarbeiter auf dem wöchentlich stattfindenden Markt in Tazenakht. Gleichzeitig erledigen diese die wöchentlichen Nahrungsmittelzukaufe für ihre Haushalte.

Das Wirtschaftsverhalten am Standort ist durch vielfältige Tätigkeiten in der Landwirtschaft bestimmt. Die Erträge aus der Bewirtschaftung von gepachteten (10,5 %) und eigenen Dattelanlagen (7,3 %) und der Eigenproduktion (44,6 %) erbringen den größten Anteil an den Gesamteinnahmen (62,4 %; Tab. 6-29). Insgesamt verfügen die Haushalte über mittelgroße Bodenflächen (516,6 m²/Haushalt; Tab. 6-8/1) und eine ausreichende Anzahl von Dattelpalmen (26,3 Dattelpalmen/Haushalt; Tab. 6-9/2). Die Haushalte verfügen nur über wenige eigene Felder, die sie erst in den vergangenen Jahren neu angelegt haben (3,7% ihrer Gesamtfläche; Tab. 6-8/1). Der überwiegende Teil der Arbeiten wird auf gepachteten Flächen (96,3 % der Bodenfläche) durchgeführt. Moderne landwirtschaftliche Geräte stehen ihnen

dabei nicht zur Verfügung. Verbreitet sind Esel als Zugtiere (0,43 Esel/Haushalt). Eigene Pflüge (0,14 Pflüge/Haushalt; Tab. 6-16). Diese sind nur in wenigen Haushalten zu finden. Die von den Haushaltsmitgliedern ausgeführten Berufe betreffen neben der Haupttätigkeit, der Plantagenarbeit (0,42 Pers./Haushalt; Tab. 6-10), den Beruf des Kleinbauern (0,71 Pers./Haushalt; Tab. 6-10). Die Tätigkeiten der Frauen finden ausschließlich in der Landwirtschaft vorwiegend im Bereich der Eigenproduktion statt.

Die Eigenproduktion (44,6 % der Gesamteinnahmen; Tab. 6-29) deckt nahezu zwei Drittel (59,6 %; Tab. 6-32) des Gesamtverbrauchs der Haushalte ab. Erträge der Pflanzenproduktion dominieren (54,4 % der EP; Tab. 6-32) den Bereich. Alle Mitglieder des Haushalts sind im Bereich tätig. Da die männlichen Vorstände häufig auswärts tätig sind, werden die Arbeiten von Frauen im mittleren Alter (Altersklasse 2) ausgeführt. Besondere Zusammenhänge mit den Produktionsfaktoren Boden und Baumkulturen sind nicht festzustellen.

Auffallend ist jedoch, daß Aktivitäten in der Marktproduktion mit verfügbaren eigenen Dattelpalmen (.9514; Signif. .001) von älteren Männern (.9514; Signif. .001) als Arbeitskräfte ausgeführt werden. Die Kindergruppe insbesondere die jüngeren männlichen Jugendlichen der Altersklasse 2 (.9665; Signif. .001) helfen bei der Gerste- und Früchteproduktion aus. Das Ergebnis deutet an, daß nur Haushalte mit vielen vor allem männlichen Mitgliedern neue Feldflächen mit eigenen Baumkulturen angelegt haben. Die Abwanderung des Vorstandes und der dadurch bedingte Ausfall einer Arbeitskraft wird durch die restlichen Familienmitglieder kompensiert. Alle Aufwendungen im Untersuchungsjahr dienen der Sicherung der Pflanzenproduktion. Unter diesen ist der Zukauf von Saatgut und Dünger herauszustellen.

Der Viehbesitz der Haushalte fällt gegenüber dem durchschnittlichen Besitz aller Haushalte höher aus (15,57 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon 4,86 Jungtiere/Haushalt; 0,43 Rind./Haushalt; Tab. 6-19 + 6-20). Die Viehzucht erbringt zu knapp drei Viertel das jährlich konsumierte Fleisch (74,77 %; Tab. 6-33). Der tägliche Weidegang der Herden wird von männlichen Jugendlichen der Altersklasse 2 ausgeführt. Die abendliche Versorgung der Tiere im Hausbereich findet durch die Frauengruppe statt. In bezug auf die Zusammensetzung der Herden ist anzuführen, daß diese vorwiegend aus Ziegen (8,71 Ziegen/2 Schafe je Haushalt; Tab. 6-17) bestehen. Der Zusammenhang von weiblichen Schafen und der Produktion von Milch (.9531; Signif. .001) bestätigt die Aussagen, daß gerade für die Milchversorgung des Haushalts weibliche Schafe gekauft werden müssen. Die Milch mit Kühen verlangt hohe Investitionen, über die die Haushalte nicht verfügen.

Die dritte Einnahmestütze, die landwirtschaftliche Lohnarbeit (10,5 %; Tab. 6-29), erbringt über die Bewirtschaftung auswärtiger Dattelpalmen Einnahmen. Die Arbeiten werden von den

Männern der jüngeren Altersklasse und von jüngeren männlichen Jugendlichen der Altersklasse 2 (.9248; Signif. .01) erledigt.

Zusammenfassend ist zum Produktionsbereich anzumerken, daß Haushalte mit Plantagenarbeitern in der Landwirtschaft nur auf gepachteten Flächen tätig sind. Alle Arbeitstätigkeiten werden von den Haushaltsmitgliedern durchgeführt. Während Männer im mittleren Alter den Standort zur vorübergehenden Durchführung von Arbeiten auf den Plantagen verlassen, erledigen jüngere Männer alle anfallenden Arbeiten in der Landwirtschaft, wie die Bewässerung der Felder und Tätigkeiten als landwirtschaftliche Lohnarbeiter. Männliche Jugendliche nehmen die Möglichkeiten wahr als Plantagenarbeiter, ihren Heimatort vorübergehend zu verlassen und erste Kenntnisse über die Außenwelt zu sammeln. Die Frauengruppe ist vorwiegend in der Eigenproduktion beschäftigt, wobei ältere Frauen verstärkt als Ratgeberinnen tätig sind. Sie leiten jüngere Frauen bei den notwendigen Arbeiten an.

6.1.1.2.2 Entwicklungen im Konsumbereich

Wie auch in Typ 1 machen die Ausgaben für Existenzgüter den größten Anteil der Gesamtausgaben (61,29 %; Tab. 6-34) aus. Die Eigenproduktion (59,63 % des Gesamtverbrauchs der Haushalte; Tab. 6-32) trägt zu reduzierten Anteilen für den Zukauf von Nahrungsmitteln (41,29 %; Tab. 6-34) bei. Interessant ist hierbei, daß die Dattelpächter mit Tätigkeiten als Lohnarbeiter in Tazenakht in vielfältiger Weise Milchprodukte kaufen (.9183; Signif. .01). Unter den Bedarfsgütern sind insbesondere Aufwendungen für Kleider und Pflegemittel anzumerken. Investitionen (24,28 %; Tab. 6-34) werden zur Absicherung der eigenen Existenz unternommen. Hierbei nimmt das Sparverhalten eine besondere Bedeutung (zirka 50 % der Investitionen) ein. Im Fall, daß der Haushalt über eigene Ressourcen verfügt (Marktproduktion), werden Baumaßnahmen durchgeführt. Transportausgaben spielen eine untergeordnete Rolle (8,58 %). Unter den Konsumgütern sind Kassettengeräte (1,14 Gerät/Haushalt; Tab. 6-15) anzuführen. Der Zukauf von Batterien und Gas ist hierbei sehr aufwendig. Fernsehgeräte sind keine vorhanden. Als Transportmittel sind Fahrräder (0,14 Räder/Haushalt; Tab. 6-14) verbreitet. Die Haushalte weisen keine besonderen Ausstattungsmerkmale auf. Alle Gebäude bestehen aus traditionellen Materialien (Tab. 6-21).

Zusammenfassend ist zum Konsumbereich anzumerken, daß vorrangig die Befriedigung existentieller Bedürfnisse betrieben wird und keine Anschaffung langlebiger Konsumgüter festzustellen ist. Das Bedürfnisniveau ist unter dem Aspekt krisenbedingter Ertragsminderungen auf die Sicherung der existentiellen Basis orientiert.

6.1.1.2.3 Ansichten und Perspektiven der Haushaltsvorstände

Keiner der Vorstände hat an der modernen Bildung in Form einer Schulausbildung teilgenommen. Modernes Wissen ist von daher nur schwach ausgeprägt. Die Vorstände haben keine schulische Ausbildung (Tab. 6-22). Außenkontakte ergeben sich für die Migrationsteilnehmer durch ihre Aufenthalte am Arbeitsort. Zukünftige wirtschaftliche Perspektiven sehen die Älteren im Aufbau und der Errichtung neuer Anlagen von vermarktungsfähigen Baumkulturen im eigenen Dorf. Diese sollen den Familien der Migranten in der Zukunft eine gesicherte Versorgung am Standort ermöglichen. Die Teilnehmer an der Migration befürworten die Abwanderung zum Mittlerwerb, der in dieser Form am und in der Nähe des Standortes nicht möglich ist. Ebenfalls wird von ihnen der Kontakt zur nationalen Ebene positiv eingeschätzt. Demgegenüber wird das Leben im Dorf als eintönig hingestellt. In ihrer jetzigen Tätigkeit sehen alle Teilnehmer nur eine vorübergehende Beschäftigung. Für spätere Zeiten beabsichtigen sie, an die Standorte zurückzukehren. Insgesamt verbinden sie mit dem Aufenthalt am Standort die Vorstellung, in stärkerem Maß eine den islamischen Konzeptionen entsprechende Lebensweise zu führen. Aus Dorfsicht wird vor allem von den Älteren der auswärtige Aufenthalt der Migranten wiederholt kritisiert. Als problematisch wird aus ihrer Sicht der sorglose Umgang mit dem verdienten Geld während des Außenaufenthaltes gesehen. Ihre Argumentation greift hierbei auf islamische Vorschriften in ihrer Lebensführung zurück. Sie glauben, daß die Vorschriften während des auswärtigen Aufenthaltes nicht in der am Standort praktizierten Form eingehalten werden. Dadurch erliegen ihre Söhne Konsumanreizen, von ihnen als Verlockungen, wie sie in den Städten gegeben sind (u.a. ein hoher Zigarettenkonsum), interpretiert, die zu unnötigen Ausgaben führen, so daß Mittel, die vorrangig einer materiellen Verbesserung an den Standorten (Aufbau eines eigenen Hauses) dienen, nicht in genügender Weise akkumuliert werden. Das Konsumverhalten entspricht nicht den von der islamischen Wirtschaftsethik beeinflussten Vorstellungen. Die Mittel dienen nicht dem Wohle des Haushalts am Standort, sondern kommen individuellen Luxusbedürfnissen zugute.

Die abwandernden Vorstände sehen die Zukunftsperspektiven für die nachfolgende Generation als problematisch an. Sie glauben, daß ihre Söhne auf lange Sicht wenig Möglichkeiten haben, ihr Auskommen im Dorf zu erwirtschaften. Sie verweisen auf die voranschreitende Bodenverknappung, so daß der weitere Dattelanlagenbau nicht möglich ist, und auf wiederkehrende Dürrejahre mit geringer Wasserverfügbarkeit. Zum Teil betonen sie, daß nur über eine einfache Schulbildung eine spätere berufliche Tätigkeit für ihre Söhne gegeben ist. Im Untersuchungsjahr ist jedoch nur für einen Fall die Schulteilnahme zu berichten (3,45 % aller Jugendlichen). Die Zukunft der Töchter wird gemäß der tradierten Sozialisationsform in der Frauengruppe gesehen.

6.1.1.2.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Für den Typ ist charakteristisch, daß in der Landwirtschaft tätige Haushalte, die ihre Ressourcen vorwiegend pachten, über Tätigkeiten auf auswärtigen Plantagen einen Teil des Haushaltsbudgets finanzieren. Die Abwanderungen erbringen Geldmittel, mit denen die ressourcenschwachen Haushalte den Lebensunterhalt absichern. Im Gegensatz zu den agrarisch tätigen Haushalten (T 1) ist für die Einheiten eine geringere Personenanzahl zu vermerken. Das den Haushalten zur Verfügung stehende agrarische Pro-Kopf Einkommen erreicht geringere Werte. Der auswärtige Erwerb dient in Jahren mit geringer Wasserverfügbarkeit der Befriedigung notwendiger Grundbedürfnisse. In Jahren ausreichender Erträge werden die Mittel zum Bau neuer Wohnhäuser eingesetzt. Vorteilhaft für das Berufsfeld des Plantagenarbeiters sind die am Standort erlernten Kenntnisse über die Bewirtschaftung der Baumkulturen. Zusätzlich ergibt sich die Möglichkeit, zu Arbeitsspitzen im eigenen Haushalt auszuhelfen. Als Nachteil werden aus der Sicht der Älteren die über die Außenorientierung verstärkt in die Haushalte einwirkenden Außeneinflüsse in Form neuer Konsumgüter (Kassettenradios, höherer Zigarettenkonsum) gesehen.

Fallbeispiel:

Die aus drei Kleinfamilien bestehende erweiterte Familie des Mohammed Ait G. gehört zu den länger am Standort ansässigen Familien, die ursprünglich als Teilpächter Datteln für auswärtige Dattelbesitzer bewirtschaftet haben. Der Familienverband aus sechs verheirateten Söhnen hat sich infolge der vergrößerten Personenzahl (zusammen ca. 60 Personen) in drei Haushalte aufgeteilt. Die Berufskombination mit Plantagenarbeitern ist in zwei Fällen feststellbar. Der auswärtige Erwerbszweig dient, wenn alle existentiellen Bedürfnisse befriedigt sind, zur Finanzierung von Neubaumaßnahmen. Mohammed Ait G. verlangt von seinen Söhnen, daß sie sich an den Kosten für aufwendige Nahrungsmittel, wie Fleisch, beteiligen. Kritische Anmerkungen der älteren Haushaltsmitglieder finden in bezug auf die Verwendung der Mittel statt. Die Geldausgabe für aus Dorfsicht überflüssige Konsumgüter wird, insofern die "Plantagenarbeiter" darüber Auskunft geben, mit negativen Kommentaren belegt. Das islamischen Vorstellungen entsprechende Normenverhalten sieht vor, daß die Mittel zum Vorteil für die nachfolgende Generation eingesetzt werden. Tätigkeiten, wie die Anlage zusätzlicher Dattelfelder, werden vorteilhaft eingeschätzt. Mohammed Ait G. hebt die Bedeutung des Verkaufs neuer Anlagen an einflußreiche Familien in der Region hervor. Diese sichern über ihre Verbindungen zur regionalen Verwaltung in Tazenakht die Wasserversorgung der Flußoase. Die Frauen der "Plantagenarbeiter" verbleiben immer in den Frauengruppen am Standort. Kenntnisse über die Teppichherstellung sind von ihnen nicht zu berichten. In ihren Vorstellungen ist der weitere Ausbau der Teppichproduktion zu unternehmen. Dieses wird von den Vorständen besonders begrüßt.

6.1.2 Hohes landwirtschaftliches Pro-Kopf Einkommen (üb. 3000 DH/Kopf/Jahr)

6.1.2.1 Händler mit großem Besitz an Land und Baumkulturen (T 3)

Die Haushalte werden von den ursprünglich an den Standorten ansässigen, hellhäutigen Berbern, den *imaziren*, gebildet. Die Haushalte verfügen über ererbten Bodenbesitz. In den meisten Fällen besitzen die Haushalte zusätzlich Landressourcen außerhalb ihrer Dörfer. Neben der Landwirtschaft betreiben alle Haushalte Handel in Tazenakht. Für den Typ sind zwei Ausrichtungen im Wirtschaftsverhalten auszuweisen. Hierbei sind Haushalte mit vermehrten Tätigkeiten im Agrarhandel und im Teppichhandel zu unterscheiden.

Die Haushalte weisen eine hohe Personenanzahl auf (10,30 Pers./Haushalt). Vorwiegend bilden die Haushalte vollendete Kleinfamilien (50 % der Haushalte). Daneben existieren beide Formen der erweiterten Familie (Tab. 6-1). Die erwachsenen Männer sind im mittleren und älteren Alter (Altersklassen 2 und 3; 86,66 %). Ihre Frauen gehören der mittleren und jüngeren Altersklasse an (Altersklasse 1 und 2; 76,47%; Tab. 6-4). Die Kinder sind überwiegend im jüngeren Alter (Altersklassen 1 und 2; 68,11 % aller Kinder im Typ).

6.1.2.1.1 Merkmale im Produktionsbereich

Historisch betrachtet berichten die Haushaltsvorstände schon für die vorangehende Generation der Väter Handelsaktivitäten. Hierbei wird der Tausch von Datteln gegen nicht in der Region zu erzeugende Produkte wie Olivenöl, Zucker und Tee aus den südmarokkanischen Handelsstädten vorgenommen. Die Väter der Vorstände sind als ambulante Händler auf dem wöchentlich stattfindenden regionalen Markt tätig gewesen. Heute verfügen sie überwiegend über eigene stationäre Verkaufsstellen in Tazenakht. Handelsprodukte bilden die Erträge der eigenen Dattelanlagen und importierte Agrarprodukte. Die heutigen Handelstätigkeiten erbringen zirka 20 % bis 50 % der Einnahmen (\bar{x} 31,66 %). Als Händler sind hauptsächlich Männer im mittleren Alter (Altersklasse 2) tätig. Neben dem Hauptberuf Großhändler (0,6 Pers./Haushalt) sind ein Teil der Vorstände Ruheständler/Rentner (0,3 Pers./Haushalt) und Kleinhändler (0,2 Pers./Haushalt; Tab. 6-12). Auch wenn die Haushalte hohe Einnahmen in der Landwirtschaft und im Handel erwirtschaften, führen die Frauengruppen in nahezu allen Haushalten die Teppichproduktion (10,06 % der Gesamteinnahmen) durch. Alle anfallenden Arbeiten werden von der Gruppe der Frauen gemeinschaftlich durchgeführt. Hierbei zeigt sich, daß insbesondere ältere unverheiratete Mädchen (Altersklasse 4) Teppiche (.7540; Signif. .01) herstellen.

Innerhalb des Typs lassen sich auf der Grundlage ethnographischen Wissens zwei Ausrichtungen festhalten. Hierbei ist auf die Form der agrarischen Ausrichtung bestehend aus älteren Vorständen (Altersklassen 2 und 3) und vielen älteren männlichen Jugendlichen

(Altersklasse 4) zu verweisen. Diese konzentrieren ihre Handelstätigkeiten auf agrarische Produkte. Das von ihren Vätern bekannte traditionelle Muster des Agrarhandels mittels Karawanen wird von ihnen mit Hilfe moderner Verkehrsmittel durchgeführt. Die heutigen Handelsprodukte dienen einer Vielzahl von Zwecken, wie der Versorgung mit kosmetischen Produkten und die Herstellung von Heilmitteln. Die zweite Ausrichtung betrifft die Teppichhändler mit lokaler und regionaler Marktproduktion. Die Haushaltsmitglieder wie auch ihre Kinder sind in den jüngeren Altersklassen (Altersklassen 1 und 2) vertreten. Alle Haushalte bilden um den Resthaushalt einer Witwe erweiterte Familien. Die Väter der Vorstände haben den Agrarhandel ausgeführt. Die Vorstände wechseln in den Jahren zwischen 1970 bis 1980 von der ambulanten zur stationären Form im Teppichhandel. Drei der vier Einheiten eröffnen Mitte bis Ende der siebziger Jahre eigene Basare in Tazenakht. Der „basarlose“ Haushalt betreibt den Teppichverkauf auf dem regionalen Souk und reist oftmals zu den großen Teppichmärkten in die Souks der südmarokkanischen Städte. Die Handelsaktivitäten der Vorstände konzentrieren sich auf den Kauf von Teppichen auf regionalen Märkten in der weiteren Region und den Verkauf der Produkte in ihren Basaren. Die Ehefrauen der Vorstände führen neben der Hausarbeit die Versorgung des Viehs und die Produktion von Teppichen durch. Zum Teil werden die Produkte für eigene Zwecke behalten. Der Haushalt des außerhalb der Region tätigen Teppichhändlers fertigt ausschließlich für den Eigenbedarf.

Für den landwirtschaftlichen Bereich ist festzuhalten, daß beide Ausrichtungen aufgrund ihrer hohen Ressourcenverfügbarkeit (3.683,1 m²/Haushalt, 357,6 m²/Kopf/Haushalt, Tab. 6-8/1; 250,7 Mandelbäume/Haushalt; 77,7 eigene Dattelpalmen/Haushalt; Tab. 6-9/1) aktiv in den Bereichen Pflanzenproduktion und Tierzucht tätig sind. Insgesamt zeigt sich eine hohe Verfügbarkeit an Tieren in der Viehzucht (30,00 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon 12,00 Jungtiere/Haushalt; Tab. 6-19; 1,10 Rind./Haushalt; Tab. 6-20). Der agrarische Produktionsbereich erbringt über die Hälfte des gesamten Pro-Kopf Einkommens (52,55 %; Tab. 6-26).

Die Marktproduktion bildet den wichtigsten landwirtschaftlichen Einnahmebereich (62,76 % der gesamten LW-Erträge). Erfolge in der Marktproduktion kommen über den Verkauf von Datteln zustande. Der Besitz resultiert auf der Grundlage von Schutzverträgen mit den Pächtern der Dattelanlagen, die zum Teil von ihren Vätern bzw. deren Vätern aufgebaut und von ihnen übernommen worden sind. Daneben sind in den vergangenen Jahren Dattelpalmanlagen als Kapitalanlage angeschafft worden. Die Bewirtschaftung wird durch die an den auswärtigen Standorten der Datteln ansässigen Bevölkerungsteile unternommen. Für ihre Arbeit erhalten diese ein Sechstel der Ernteerträge. Die Marktproduktion an den Standorten fällt geringer aus und betrifft ausschließlich die Bewirtschaftung von

Mandelbäumen. Als Arbeitskräfte sind unter den Haushaltsmitgliedern vorwiegend ältere Männer der Altersklasse 3 (.7291; Signif. .01) zu nennen. Diese geben Ratschläge und kontrollieren die Arbeiten in den Gärten. Die Arbeitstätigkeiten werden zum Teil von jüngeren männlichen Jugendlichen erledigt. Die Jugendlichen führen in der Regel die Bewässerung der Felder und das Abernten der Baumkulturen aus.

Die Eigenproduktion deckt knapp die Hälfte (47,61 %; Tab. 6-32) verkonsumierter Nahrungsmittel. Der Produktionserfolg (73,8 %; Tab. 6-32) kommt über die Viehzucht zustande. Die Herden bestehen vorwiegend aus Schafen (60 % der gesamten Herde). Zum Teil erhofft man sich für die Zukunft weitere Einkünfte aus dem Fleischverkauf. Aufgrund der größeren Widerstandsfähigkeit der Tiere in trockenen Phasen wird die Haltung von Ziegen bevorzugt. Die Versorgung des Haushaltes mit Milchprodukten wird durch Rinder gewährleistet. Die Versorgung der Tiere ist von gekauftem Viehfutter abhängig. Der Produktionserfolg im Pflanzenanbau ist über die hohe Verfügbarkeit an Bodenflächen und Baumkulturen gegeben. Hierbei ist anzumerken, daß die Bewirtschaftung der Baumkulturen ungefähr die Hälfte der gesamten Erträge ausmacht. Bei der Getreide- und Gemüseproduktion kalkulieren die Vorstände die Erträge aus der Bewirtschaftung in Beziehung zu den in Tazanakht entrichteten Marktpreisen, zumal Geldausgaben für agrarische Lohnarbeiter anfallen. Die Vorstände betonen, daß bei einem weiteren Anstieg der Lohnkosten bei geringen Marktpreisen die Bewirtschaftung der Feldflächen mit Getreide- und Gemüseprodukten nicht mehr rentabel ist. Vorteilhaft hingegen wird die Bewirtschaftung der Baumkulturen eingeschätzt. Die Vorstände des Typs führen selber sehr selten landwirtschaftliche Tätigkeiten aus. Ihre Tätigkeiten betreffen das landwirtschaftliche Management, wobei sie die Arbeiten an die Haushaltsmitglieder weiterleiten. Schwere Arbeiten, wie das Hacken oder Pflügen, werden durch Hilfskräfte erledigt. Die Ehefrauen sind bei der Getreideernte und der Versorgung des haushaltseigenen Viehs aktiv. Hierbei werden zusätzlich Erntehelfer (.7125; Signif. .01) eingestellt. Der größte Teil der Drescharbeiten wird maschinell durch Lohnarbeitskräfte ausgeführt. Die Frauen der Haushalte produzieren Teppiche für den Verkauf. Für die Teppichhändler ist festzuhalten, daß diese die landwirtschaftlichen Arbeiten nicht durch ihre Haushaltsmitglieder ausführen lassen. Die Arbeiten werden an Fünftelpächter (*khammes*) vergeben, die dann alle anfallenden Arbeiten zur Bewirtschaftung des Betriebs ausführen. In Abhängigkeit der Personenanzahl zeigt sich, daß Haushalte mit hoher Personenanzahl ihre Ressourcen zur Ausgabeminderung für Nahrungsmittel in vollem Umfang bewirtschaften, in Haushalten mit geringer Personenzahl ist die Abnahme der Anbauintensität im Getreide- und Gemüseanbau festzustellen. Zum Teil wird ausschließlich die Bewirtschaftung der Baumkulturen unternommen. Im Fall, daß die Fünftelpächter die Bewirtschaftung der Baumkulturen übernehmen, legen diese lediglich in bestimmten Phasen einzelne kleine

Gemüsebeete an. Zu bedenken ist hierbei, daß bedingt durch fehlende Maßnahmen bei der Bodenaufbereitung unterhalb der Bäume wie Düngung und Lüftung, die Erträge der Baumkulturen stark reduziert im Vergleich zu den bewirtschafteten Flächen ausfallen. Die fehlende Bearbeitung bewirkt zum Teil die Erosion und in extremen Fällen die anschließende Versandung der Flächen. Rückwirkende Leistungen im Pflanzenanbau betreffen neben den Ausgaben für Arbeitskräfte den Einsatz von landwirtschaftlichen Geräten. Im Zusammenhang mit der Marktproduktion zeigt sich der Einsatz von Bewässerungsmotoren (.7774; Signif. .01). Die Verfügbarkeit einer eigenen Brunnenanlage kommt der Getreideproduktion zugute (.8461; Signif. .01). Hierbei zeigt sich, daß Investitionen in der Landwirtschaft mit dem Ziel die Wasserverfügbarkeit zu leisten durch die Kapitalverfügbarkeit des Haushalts bestimmt wird. Die Sicherung der Erträge in der Früchteproduktion nimmt die wichtigste Bedeutung ein.

Zusammenfassend ist für den Produktionsbereich anzumerken, daß jüngere Vorstände über ihre Kapitalverfügbarkeit den Teppichhandel entwickelt haben. Die älteren Vorstände führen weiter den von ihren Vätern bekannten Agrarhandel durch. Im landwirtschaftlichen Sektor kann als charakteristische Entwicklung festgehalten werden, daß in stärkerem Umfang bezahlte Lohnarbeitskräfte im Pflanzenanbau und in der Viehzucht beschäftigt werden. Die Arbeitskräfte des Haushalts haben demgegenüber untergeordnete Bedeutung. Sie treffen keine besonderen Vorkehrungen, um in der Landwirtschaft mitarbeiten zu können, sondern tun dies nur dann, wenn sie ohnehin anwesend und mit keiner anderen Arbeit beschäftigt sind.

6.1.2.1.2 Entwicklungen im Konsumbereich

Die Tätigkeiten in der Eigenproduktion bei verfügbaren Ressourcen tragen zu geringen Ausgaben für Nahrungsmittel (34,31 %; Tab. 6-35) bei. Agrarisch ausgerichtete Haushalte mit großen Bodenbesitz erreichen hierbei Spitzenwerte (24,32 %). Als allgemeiner Trend für beide Ausrichtungen ist die hohe Investitionstätigkeit anzumerken. Diese erreicht im Typenvergleich Spitzenwerte (45,34 %; Tab. 6-35). Herauszustellen ist der Hausbau. Dieser umfaßt die Modernisierung der eigenen Wohnhäuser und die Errichtung von Neubauten im Regionalzentrum. Die Ausstattung erreicht ein außergewöhnliches Niveau. Alle Haushalte des Typs verfügen über moderne Wohnzimmer, Gasöfen und moderne Küchen. Zum Teil sind die Lehmwände der alten Gebäude zementiert. Die hohe Mobilität der Haushaltsmitglieder ist durch die Verfügbarkeit über Kleinmotorräder (0,80 Moto/Haushalt) und Fahrräder (0,40 Rad/Haushalt) gegeben. Ein Haushalt verfügt über einen PKW (0,10 Pkw/Haushalt; Tab. 6-14). Kostenintensive Investitionen ergeben sich im Fall der Anschaffung von landwirtschaftlichen Geräten (Tab. 6-16), wie Brunnen (0,20 Brunnen/Haushalt) und Bewässerungsmotoren (0,8 Stück/Haushalt). Pflüge sind in nahezu allen Haushalten (0,8

Stück/Haushalt) zu finden. Zugtiere (0,40 Esel/Haushalt) lassen sich heute nur noch teilweise berichten. Der Unterhalt der Tiere wird als sehr beschwerlich und mit hohen Kosten verbunden gesehen.

Die Haushalte verfügen über moderne Transportmittel, wie PKW und Kleinmotorräder. Der Einsatz moderner Transportmittel führt zu höheren Energieausgaben. Als langfristige Investition sind Ausbildungsmaßnahmen für die nachfolgende Generation herauszustellen. Die Ausstattung der Häuser als auch ihre Bausubstanz zeigen die besondere Bedeutung des Bereiches an. Der Einsatz moderner Baumaterialien, wie Zementdecken (0,20/Haushalt; Tab. 6-46) und Wände aus Ziegelsteinen (0,10/Haushalt; Tab. 6-46), sind für einige Häuser festzuhalten. Die Ausstattung der Häuser erreicht erhöhte Werte. Zu verweisen ist auf Massenkommunikationsmittel, wobei alle Haushalte über Kassettengeräte und Schwarz-Weiß-Fernseher verfügen. Ein Haushalt besitzt einen Farbfernseher. Für einen Großteil der Haushalte sind Wohnzimmer (0,60/Haushalt), Gasöfen (0,40/Haushalt) und moderne Küchen (0,20/Haushalt; Tab. 6-21) zu berichten. Als weiterer kapitalintensiver Ausgabeposten sind Reisen mit Prestigewert zu nennen. Diese ergeben sich für einige Haushalte (40 %) und betreffen die einmalige Pilgerfahrt nach Mekka.

Zusammenfassend ist zum Konsumbereich anzumerken, daß das Bedürfnisniveau des Typs in starkem Umfang durch Investitionsleistungen gekennzeichnet wird. In vielen Fällen wird die Verbesserung des Lebensstandards am Standort angestrebt. Die Maßnahmen betreffen den Wohnbereich. Die Ausstattung mit modernen Luxusgütern findet in geringem Umfang statt. Bei großem Bodenbesitz wird der Versuch unternommen, Ausgaben für Nahrungsmittel einzusparen. Aufwendungen für Ausbildungsmaßnahmen der nachfolgenden Generation und Baumaßnahmen sind als kurz- und langfristige Ziele festzuhalten.

6.1.2.1.3 Ansichten und Einstellungen zum Wirtschaftsverhalten

Zur Charakterisierung der Wissensstände der Vorstände verweise ich auf den Umstand, daß die Vorstände keine Schulbildung haben. Die Hälfte aller Haushalte unternimmt die oftmalige Reise in die marokkanischen Städte. Zusätzlich ergibt sich für knapp die Hälfte aller Vorstände (40 %) der Besuch der Heiligen Stätten (Mekka und Medina). Die Vorstände der agrarischen Tendenz halten in ihrem Wirtschaftsverhalten den Einfluß ökologischer Faktoren für bedeutend. Die ausreichende Wasserverfügbarkeit, das heißt reichhaltige Niederschläge in der Region mit starkem Weidewachstum, gewährleistet den gesicherten Ertrag. Dieses wird auf Gottes Willen zurückgeführt. Religiöse Feste zur Absicherung der Erträge gegen ökologische Schwierigkeiten wie Dürren und Schädlingsbefall werden von ihnen eingehalten. Ebenfalls führen sie alle anderen religiöse Pflichten aus. Den Vorständen wird allgemein ein hoher Grad an Verstand (*aquef*) zugeschrieben. Im Fall dorfinterner Streitigkeiten werden sie

um Rat und Vermittlung gebeten. Ihr Wissen um die landwirtschaftlichen Produktionsprozesse wird seitens der Dorfbewohner gemeinhin akzeptiert. Investitionsziele im landwirtschaftlichen Bereich sind die mit Risiken verbundene Viehzucht und der sehr rentable Zukauf neuer Dattelanlagen. Die beiden Investitionsziele werden, da das eingesetzte Kapital erhalten bleibt, von der Dorfbevölkerung akzeptiert. In der Viehzucht können Risikofaktoren, wie Dürrephasen und Viehkrankheiten, zum Verlust der investierten Mittel führen. Die landwirtschaftlich ausgerichtete Tendenz beachtet eine den traditionellen Einstellungen entsprechende Lebensweise. Ihr starkes persönliches Engagement in der Getreide- und Gemüseproduktion zeigt an, wie die Vorstände oftmals bestätigten, daß sie in der Landwirtschaft einen zu erhaltenden und zu pflegenden Produktionsbereich sehen. Diese Ansicht steht mit Annahmen der islamischen Wirtschaftsethik in Verbindung. Nach denen bleibt das rechtmäßig erworbene Vermögen nicht ungenutzt. Dieses dient weiterhin dem Erwerb des Lebensunterhalts und der Absicherung des Lebensstandards. Daß die Verrichtung der Arbeiten in stärkerem Umfang über kapitalisierte Entlohnungsformen stattfindet, wird seitens der Dorfbewohner unter dem Aspekt der entstehenden neuen Arbeitsmöglichkeiten für Haushalte mit wenigen Ressourcen zur Geldeinnahme als positive Entwicklung bewertet. In bezug auf das dörfliche Reservoir an Arbeitskräften zeigt sich saisonabhängig ein regelrechter Arbeitskräftemangel. Als Folge ist der Anstieg der lokalen Stundenlöhne festzustellen. Die traditionelle Naturalentlohnung wird den veränderten Entlohnungsformen im nationalen Rahmen angepaßt und findet heute zum Teil in Geldform statt. In der Viehzucht betreibt die agrarische Tendenz in regenreichen Jahren eine stark auf den Verkauf orientierte Zuchtstrategie. Die Haushalte beabsichtigen über den Kapitaleinsatz die Herden zu vergrößern und längere Wanderungen auf die umliegenden Weiden zu unternehmen. Zusätzliche Einnahmen über die Viehzucht in Form von Weidenwanderungen zu erzielen, werden insgesamt positiv eingeschätzt, zumal die vorhandenen Ressourcen nicht vergeudet, sondern sinnvoll eingesetzt werden.

Die Teppichhändler verfolgen im Produktionsbereich eine Doppelstrategie. Der Teppichhandel nimmt bei ihnen die gleiche Bedeutung wie die Landwirtschaft ein. Alle Haushalte investieren hohe Kapitalmittel zur Errichtung einer Verkaufsboutique. Der weiter zunehmende Marokko-Tourismus, so erwarten sie, wird dazu beitragen, daß die Einnahmen im Sektor weiter steigen werden. Gleichzeitig äußern sie auch kritische Gedanken. Sie verwiesen auf die zunehmende Zahl an Verkaufsboutiquen im regionalen Zentrum. Das vergrößerte Angebot kann bei gleichbleibender Nachfrage zu reduzierten Gewinnmargen führen. Erwogen wird der kooperative Zusammenschluß der Handel treibenden Familien im Fall des weiter zunehmenden Konkurrenzdrucks. Im Fall starker Einkommenseinbußen wollen sie den landwirtschaftlichen Produktionsbereich reaktivieren, daß heißt, die

Bewirtschaftung ihrer Ressourcen ausweiten. Zum jetzigen Zeitpunkt spielen die Aktivitäten in der Landwirtschaft eine untergeordnete Rolle. Ihre Einstellung begünstigt Entwicklungen, denen nach Teile der Flächen nicht weiter genutzt werden. Dieses Verhalten erfährt kritische Kommentare seitens der Dorfbewohner. Ihre Erklärungen greifen auf Vorstellungen der islamischen Wirtschaftsethik zurück. Danach hat der rechtmäßig Handelnde den Teil seines Vermögens, der nicht der Bestreitung eines angenehmen vernünftigen Lebens dient, als Überschuß Bedürftigen und Armen abzugeben. Die Vorstände weisen kritische Anmerkungen der Dorfbewohner, daß sie dieser Form entsprechend handeln, mit dem Argument zurück, daß sie, wenn auch mit geringen Erträgen, ihre Baumkulturen bewirtschaften³⁴. Im Verhalten der Teppichhändler sind vermehrt Kosten-Nutzen-Analysen in bezug auf den Getreide- und Gemüseanbau festzustellen. Von ihnen werden die gestiegenen Lohnkosten für die Bodenaufbereitung kritisiert. Sie legen lediglich kleine Gemüsebeete auf vorteilhaften Bodenflächen an.

Die Einzelentwicklung, nach der der Lebensunterhalt über den schrittweisen Verkauf von Bodenressourcen bestritten wird, erfährt von den Dorfbewohnern negative Kommentare. Der Verkauf der Ressourcen zur Finanzierung des Lebensunterhaltes stellt ihrer Meinung nach eine nicht zu rechtfertigende Vergeudung der überlassenen Ressourcen dar. Nachteile für die nachfolgende Generation werden in Form fehlender agrarischer Ressourcen gesehen. Der konkrete Fall betrifft einen in früheren Zeiten politische Macht ausübenden, mit den Kaiden der Glaoui paktierenden Führer, dessen Söhne wenig Bereitschaft zeigen, andere berufliche Tätigkeiten auszuführen. Ihre wirtschaftliche Zukunft wird, wenn einmal alle Ressourcen "aufgegessen" sind, negativ eingeschätzt.

Die wirtschaftliche Zukunft der Region sehen die Vorstände beider Tendenzen im Zusammenhang mit infrastrukturellen Verbesserungen. Sie hoffen auf einen baldigen Ausbau der Stromversorgung im Distriktzentrum Tazenakht. Hierdurch läßt sich der Lebensstandard dem Niveau in den marokkanischen Städten angleichen. In diesem Fall wären sie auch bereit, in verstärktem Umfang in den Aufbau neuer Gewerbebetriebe zu investieren. Im Privatbereich werden sie dann arbeitserleichternde Elektrogeräte anschaffen.

Ihrem Verständnis nach soll die nachfolgende Generation bessere Zukunftsaussichten haben. Um dieses zu ermöglichen, investieren die Vorstände in die Ausbildung ihrer Söhne. Die Söhne nehmen am primären (1,20 Teilnehmer/Haushalt) und sekundären (0,78 Teiln./Haushalt) Ausbildungsprozeß teil (41,67 % aller Jugendlichen; Tab. 6-23). Zwei

³⁴ Landwirtschaftliche Lohnarbeiter errechnen für den überlassenen Landbesitz im Falle effizienterer Bewirtschaftungsmethoden den dreifachen Ernteertrag. Zuzüglich ergibt sich ein Zugewinn durch den gezielten Anbau teurer Gemüsesorten unterhalb der Bäume.

Teilnehmer streben den Schulabschluß "Bac" (Abitur) an (Tab. 6-25). Die Vorstände hoffen, daß zumindest einem ihrer Söhne über die Ausbildung die berufliche Integration auf der nationalen Ebene gelingt. Im Fall der späteren einkommensstarken Tätigkeit der Söhne soll sein Landanteil einem weniger erfolgreichen Geschwisterteil zur agrarischen Produktion überlassen werden. Die Bildungsteilnehmer äußern oftmals kritische Ansichten gegenüber dörflichen Wertvorstellungen und den daraus abgeleiteten Verhaltensmaßregeln, die ihrem Verständnis nach in der modernen marokkanischen Gesellschaft, in den Städten, ohne Bedeutung sind. Die Vorstände führen die Ansichten auf negative Einflüsse der Schulteilnahme zurück. Sie tendieren dazu, in den an den Standorten praktizierten Wirtschaftsweisen und dem damit verbundenen Lebensstil eine Lebensperspektive zu sehen. Sie hoffen, daß ihre Söhne letztlich die regionale Anbindung innerhalb eines neu aufgebauten Handwerksbetriebs unternehmen. Für die Söhne der Teppichhändler zeigt der Außeneinfluß ihrer Väter auch Auswirkungen auf ihre Einstellung zur weitergehenden Ausbildung. Im Untersuchungszeitraum beendeten sie verstärkt ihre Ausbildung. Nachfolgend betreiben sie die Aufnahme gewerblicher Tätigkeiten. Als Grund werden die schlechten beruflichen Möglichkeiten nach ihrem Schulabschluß angegeben. Die Anzahl der Abbrecher erreicht den höchsten Wert aller Typen (1,0 Abbrecher/Haushalt; 33,33 % aller Bildungsteilnehmer; Tab. 6-23). Nach Meinung der Jugendlichen kann die Landwirtschaft die Versorgung größerer Bevölkerungsteile an den Standorten nicht erbringen. Sie sehen in der Landwirtschaft ein "auslaufendes" Wirtschaftsmodell. Abwanderungen zu nicht-landwirtschaftlich gebundenen Arbeitsplätzen in der nationalen Ebene werden zwangsläufig weiter zunehmen.

Der Großteil der Mädchengruppe erlernt das Tätigkeitsfeld ihrer Mütter mit Tätigkeiten in den Bereichen Viehversorgung und Teppichproduktion. Als vorteilhaft wird die Möglichkeit der späteren Heirat der Töchter im dörflichen Umfeld gesehen. Zumindest verbalen Bekundungen nach wird die Teilnahme der Mädchen an der primären Ausbildung als wichtig eingeschätzt. Wirtschaftliche Gründe, wie ihre Bedeutung als Arbeitskraft, tragen jedoch dazu bei, daß dieser Prozeß nicht unternommen wird. Die Schulteilnahme ist nur für den Haushalt des reisenden Teppichhändlers auszumachen.

6.1.2.1.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Die historisch belegbar Bodenbesitz kontrollierende Gruppe der hellhäutigen weißen Berber, der *imaziren*, führt den von ihnen traditionell betriebenen Sektor des agrarischen Handels weiter fort. Der zu Handelstätigkeiten notwendige Kapitaleinsatz ist durch die hohe Verfügbarkeit an agrarischen Ressourcen gegeben. Die materielle Ausstattung der Haushalte zeigt eine für längere Zeiten bestehende hohe Mittelverfügbarkeit an. Die wichtigsten Konsumziele bei langfristigen Konsumgütern bilden moderne Transportmittel, Geräte zum

Medienempfang und moderne Baumaterialien für den Hausbau. Männliche Nachkommen unternehmen verstärkt die weitergehende Ausbildung. Agrarische Händler mit ihrer starken Orientierung auf den agrarischen Bereich zeigen in bezug auf bestehende lokale Werte und Normen in der Regel ein konformes Verhalten. Insgesamt stehen sie stellvertretend für "konservative" Tendenzen. Ihrer Meinung nach führt der zunehmende Außeneinfluß im Wirtschaftsleben zu innerdörflichen Problemen und Spannungen. Ihre Hoffnungen gehen dahin, daß ihre Nachkommen ihre Ansichten in ihrem persönlichen Leben übernehmen sollen. Langfristig wird die berufliche Integration in der Region erwartet. Der Übergang in neue Produktionsbereiche wie den Teppichhandel findet in Abhängigkeit vom Alter statt. Jüngere Vorstände mit Kenntnissen über die wirtschaftliche Bedeutung des Handelszweigs sind in diesem tätig.

In der Landwirtschaft ergeben sich kapitalisierte Formen der Bewirtschaftung. Die Teppichhändler treffen ihre Entscheidung in stärkerem Umfang auf der Grundlage von wirtschaftlichen Kosten-Nutzen-Analysen. In extremen Fällen werden Teile des Bodenbesitzes aufgrund geringer Renditen nicht mehr in vollem Umfang bewirtschaftet.

Fallbeispiel 1 (agrarische Händler):

Mohammed b. Mohammed A. (*amazir*; 60 Jahre) führt als Hauptberuf Handelstätigkeiten aus. Er importiert agrarische Produkte, die in der Region nicht verfügbar sind und exportiert in der Region erzeugte Produkte (Datteln) auf auswärtige Märkte. Er übt das Tätigkeitsfeld seines Vaters als agrarischer Händler aus. Mohammed A. hat zur Zeit des französischen Protektorates (vor 1956) an den Karawanenzügen teilgenommen. Er führt keine landwirtschaftlichen Arbeiten aus. Alle Tätigkeiten werden von den Mitgliedern seiner Familie und bei deren Abwesenheit von Lohnarbeitern erledigt. Kultivationsmaßnahmen reduzieren seinen Zukauf an Nahrungsmitteln. Die Frauengruppe des Haushalts führt Arbeiten in der Teppichproduktion aus und versorgt das haushaltseigene Vieh. Seine fünf Söhne sollen ihre berufliche Integration auf nationaler Ebene unternehmen. Alle nehmen an Ausbildungsmaßnahmen teil. Die beiden Ältesten haben nach wiederholt mißglückten Abiturversuchen die Ausbildung abgebrochen und gewerbliche Tätigkeiten in den marokkanischen Städten aufgenommen.

Fallbeispiel 2 (Teppichhändler):

Mohammed Ait T. (46 Jahre) zählt zu den größten Landbesitzern in seinem Dorf. Als einziger Junge neben vier Schwestern hatte er nahezu den gesamten agrarischen Besitz übertragen bekommen. Die frühere mächtige Position dokumentiert sich in dem Umstand, daß sein Großvater als *amghrar* (politischer Führer des Dorfes) den erwähnten (Kapitel 2.2.2) erfolglosen Widerstand gegen die Glaoua anführte. Vorteilhaft für seine geschäftlichen

Unternehmungen ist sein Ressourcenbesitz in der Landwirtschaft. Seit Mitte der siebziger Jahre unternimmt Mohammed Ait T. in stärkerem Maß den Teppichhandel in der Region und verkauft regionale Produkte überregional (Marakesch, Agadir) weiter. Im Wirtschaftsjahr eröffnet er mit weiteren kapitalstarken Personen der Region eine aufwendige Verkaufsstelle für Teppiche. Eine weitere von ihm verfolgte Anlagestrategie ist der verstärkte Zukauf von Dattelanlagen. Im Wirtschaftsjahr investiert Mohammed Ait T. auf dem regionalen Immobiliensektor und läßt im Souk-Zentrum ein Miet- und Geschäftshaus errichten. Um die innerfamiliären Verbindungen zu stärken, hat er die väterliche Cousine zweiten Grades³⁵ geheiratet. Seine Frau führt trotz der sehr hohen Einnahmen Tätigkeiten in der Teppichproduktion aus und übernimmt auch die tägliche Versorgung der haushaltseigenen Rinder. Die durch agrarische Lohnarbeiter ausgeführte Getreide- und Gemüseproduktion erreicht geringe Erträge. Die kultivierbaren Flächen unterhalb der zahlreichen Mandelbäume werden nicht bearbeitet. Lediglich Bewässerungsmaßnahmen sind zu berichten. Die Produktionsabsichten zielen auf den Verkauf der Erträge. Bezahlte Aktivitäten in der Eigenproduktion läßt Mohammed nicht durchführen. Seiner Ansicht nach ist der Kostenaufwand gemessen am Kaufpreis der Produkte zu hoch. Seine Söhne unternehmen Ausbildungsmaßnahmen im primären und sekundären Bereich. Mohammed Ait T. sieht jedoch in der akademischen Ausbildung Nachteile für die Entwicklung seiner Söhne. Die nachfolgende berufliche Eingliederung ist in vielen Fällen nicht möglich. Er beabsichtigt, seine Söhne im Teppichgewerbe zu beschäftigen. Seinem ältesten Sohn Mohammed richtet er 1992 eine Teppichboutique in Tazenakht ein.

6.2 Bereich II: Hohe nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile (über 50 %)

Als grundlegendes Charakteristikum ist für den Bereich anzumerken, daß über die Hälfte der Einnahmen in nicht agrarischen Bereichen anfallen. Alle Haushalte erwirtschaften Einnahmen in der Landwirtschaft an den Standorten im Sektor Eigenproduktion.

6.2.1 Nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile im Bereich von 60 % - 84 %

6.2.1.1 Teppichproduzenten mit geringem agrarischen Einkommen (T 4)

Das Wirtschaftsverhalten des Typs ist durch nicht-landwirtschaftliche Einnahmen in der Teppichproduktion und durch agrarische Tätigkeiten in den Sektoren Eigenproduktion und

³⁵ Die Heirat der väterlichen Cousine, der *bint el amm* findet vorwiegend aus ökonomischen Gründen (Konzentration des Besitzes in der männlichen Linie) statt (vgl. Eickelmann 1981, 130).

landwirtschaftliche Lohnarbeit bestimmt. Für die Gruppe der Haushalte lassen sich keine gesonderten Ausrichtungen feststellen.

Die Haushalte haben nur eine geringe Personenanzahl (6,14 Personen/Haushalt; Tab. 6-1) und sind zum überwiegenden Teil in Form von Kleinfamilien (86 % aller Haushalte in vollendeter und unvollendeter Form) organisiert, wobei verwitwete Frauen mit ihren unverheirateten Kindern (50 % d. Haush.; Tab. 6-2) die Regel sind. Die einzige erweiterte Familie besteht aus einer vollendeten Kleinfamilie mit einer Witwe. Auffallend ist die hohe Anzahl weiblicher Erwachsener (64,29 %) im mittleren Alter (Altersklasse 2; 66,2 %; Tab. 6-4). Die Kindergruppe umfaßt die älteren Altersklassen 3 und 4 (Jungen 57,4 %; Mädchen 66,62 %).

6.2.1.1.1 Merkmale im Produktionsbereich

Als nicht-landwirtschaftlicher Einnahmebereich erbringt die Teppichproduktion über die Hälfte der Gesamteinnahmen (54,9 %; Tab. 6-30). Alle Haushalte gehören der dunkelhäutigen ehemals bodenbesitzlosen Gruppe, den *assoukoin*, an. Sie haben ihr früheres wirtschaftliches Standbein, die landwirtschaftliche Lohnarbeit als Fünftelpächter (*khammes*), seit Mitte der siebziger Jahre um die an den Standorten durchgeführte und auf den Verkauf orientierte Produktion von Teppichen erweitert. Die Mitglieder der Haushalte heben hervor, daß sie nur geringe agrarische Einnahmen über Erfolge in der Teppichproduktion ersetzen. Für die Herstellung der Teppiche ist die Anzahl der Frauen im Haushalt entscheidend. Frauen im mittleren Alter (Altersklasse 2) mit guten Fertigungskenntnissen erwirtschaften als verwitwete Haushaltsvorstände den "Löwenanteil" der Gesamteinnahmen. Bei ihren Arbeiten werden sie durch ältere Töchter (Mädchen der Altersklasse 2 und 3) unterstützt.

Die übrigen beruflichen Tätigkeiten entfallen auf die Landwirtschaft. Saisonabhängig arbeiten die Vorstände als Erntehelferinnen bei der Getreide- und Mandelbaumernte. Als weiterer Beruf ist der Kleinbauer (0,14 je Haush.; Tab. 6-10) zu nennen. Die Haushalte verfügen nur in geringem Maß über eigene Landressourcen. Die geringen Bodenflächen (538,4 m²/Haushalt; 87,7 m²/Kopf/Haushalt; Tab. 6-8/1; 41,1 Mandelbäume/Haushalt; Tab. 6-9/1) sind von den Haushalten erst später gekauft (68,48 % der Flächen) oder neu angelegt (31,52 %; Tab. 6-8/2) worden. Die Haushalte pachten keine Flächen zu. Landwirtschaftliche Geräte sind in den Haushalten nur in geringem Umfang (0,14 Pflüge/Haushalt; 0,29 Esel/Haushalt; Tab. 6-16) zu finden.

Die Eigenproduktion (18,4 % der Gesamteinnahmen; 68,44 % der landwirtschaftlichen Einnahmen) als bedeutenster landwirtschaftlicher Einnahmebereich deckt ein Drittel (34,10 %; Tab. 6-32) des Verbrauchs an Nahrungsmitteln ab. Vor allem führen die weiblichen Vorstände (Altersklasse 2) die Arbeiten aus. In der Regel versorgen sie das Vieh mit Futter und erledigen die Arbeiten bei der Ernte. Im Fall fehlender männlicher Haushaltsmitglieder

bewässern sie die Felder. Ältere Jugendliche (Altersklasse 4) helfen ihnen bei den Arbeiten. Die Viehzucht erbringt bei durchschnittlich großen Herden (8,00 Schafe/Haushalt, davon 2,43 Jungtiere/Haushalt; Tab. 6-19) den größten Anteil (78,83 % der Eigenproduktion; Tab. 6-32) an der Eigenproduktion. Die Zuchtstrategie ist dadurch charakterisiert, daß zur Fleischproduktion männliche Schafe (*isimmer*) gehalten werden. Ziegen sind in den Herden nahezu nicht vertreten. Die Milchversorgung findet durch Kühe (0,71 Rind/Haushalt; Tab. 6-20) statt, wobei die Weidewanderung vom bezahlten Dorfschäfer ausgeführt wird. Alle Tätigkeiten der Haushaltsmitglieder sind auf die Versorgung der Tiere in den Häusern ausgerichtet. Die Bewirtschaftung von Pflanzen ist stärker von der Verfügbarkeit über die Bodenfläche (.9123; Signif. .006) beeinflußt als vom Besitz an Baumkulturen. Der Eigenbedarf an Mandeln wird mit den verfügbaren Ressourcen vollständig gedeckt. Die Bodenflächen dienen vorrangig dem Anbau von Gemüse (.9219; Signif. .004). Alle Aufwendungen im Untersuchungsjaar zeigen in Abhängigkeit der Bodenverfügbarkeit den Einsatz landwirtschaftlicher Arbeitskräfte (.8913; Signif. .001). Ihre Tätigkeiten betreffen vorwiegend den Gemüseanbau (.9860; Signif. .001).

Die Marktproduktion ist von geringerer Bedeutung (< 10 % der Gesamteinnahmen). Diese führen nur Haushalte mit Besitz an Mandelbäumen aus. Die Erntearbeiten werden von allen Haushaltsmitgliedern erledigt. Die Bewässerung der Felder wird von den männlichen Jugendlichen ausgeführt. Die überschüssigen, nicht von den Haushalten konsumierten Früchte werden dann verkauft. Bezahlte Helfer werden nicht beschäftigt.

Zusammenfassend ist für den Produktionsbereich anzuführen, daß Haushalte mit zahlreichen weiblichen Mitgliedern und fehlenden männlichen Vorständen den Sektor Teppichproduktion aufgebaut haben, um ihren Lebensunterhalt zu erzielen. Im Fall der Ressourcenverfügbarkeit finden agrarische Tätigkeiten statt. Die Arbeiten werden von den verfügbaren Haushaltsmitgliedern und bei deren Abwesenheit von agrarischen Lohnarbeitern erledigt. Zu Arbeitsspitzen führen überwiegend weibliche Haushaltsvorstände zusätzlich Tätigkeiten als Erntehelferinnen aus.

6.2.1.1.2 Entwicklungen im Konsumbereich

Der Konsumbereich der Haushalte ist durch Ausgaben für Existenzgüter bestimmt (70,0 %; Tab. 6-36). Der Anteil der Eigenproduktion am Gesamtverbrauch (34,1 %; Tab. 6-32) trägt dazu bei, daß der Ausgabeanteil für Nahrungsmittel reduzierte Werte erreicht (50,77 %; Tab. 6-36). Die Eigenproduktion selber führt zu reduzierten Ausgaben für die Produkte Getreide und Fleisch. Unter den gekauften Nahrungsmitteln sind Tee, Zucker und Speiseöl zu berücksichtigen. Alltägliche Bedarfsgüter erreichen unter den Existenzgütern höhere Ausgabeanteile (19,19 %; Tab. 6-36). Unter diesen sind Kleider und Pflegemittel (jeweils die

Hälfte der Ausgaben im Posten) herauszustellen. Von daher werden die Verteilungen der Konsumausgaben dahingehend interpretiert, daß die Bargeld einbringende Teppichproduktion in stärkerem Umfang der Befriedigung neu entstandener Bedürfnisse dient. Dieses wiederum führt zu erhöhten Ausgabeanteilen im Posten Bedarfsgüter.

Investitionen sind als direkte Aufwendungen auf die Sicherung der Produktion von Teppichen ausgerichtet. Weitere Ausgaben werden beim Anbau von Getreide und Früchten für Saatgut und Düngemittel (.9686; Signif. .000) geleistet. Die Herden werden durch den Dorfschäfer (agrarische Lohnarbeiten .9548; Signif. .001) betreut. Zusätzlich wird Viehfutter gekauft. Langfristig ausgerichtete Investitionen werden zum Erhalt der bestehenden Wohnverhältnisse und der verbesserten Ausstattung der Haushalte durchgeführt. Ausbildungsmaßnahmen sind von untergeordneter Bedeutung. Diese zeigen sich nur in den Fällen, daß der Haushalt Tätigkeiten als Handwerksbetrieb ausführt (.8403; Signif. .009). Im Energie- und Transportbereich zeigt sich der Zusammenhang von Teppichproduktion und Transportausgaben. Diesen interpretiere ich dahin, daß mit Zunahme der Geldmittel effizientere Transportmittel in Form von Kleinmotorrädern angeschafft werden. Die Haushalte mit der Kombination aus Unterstützung und Teppichproduktion zeigen einen hohen Zusammenhang mit Energieausgaben für Gas (.8556; Signif. .007). In den Haushalten konnte oftmals beobachtet werden, daß das tägliche Kochen auf gesammeltem Feuerholz ausgeführt wird. Aufgrund der nur geringen Mittel dieser Haushalte werden hierdurch die Ausgaben für den Kauf von Gas gemindert.

Kapitalintensive Konsumgüter sind nur in geringem Umfang in den Haushalten zu finden. Diese zeigen sich in Form von einfachen Transportmitteln (0,17 Fahrrad/Haushalt; 0,17 Kleinmotorrad/Haushalt; Tab. 6-14) und preiswerten Massenkommunikationsmitteln, unter denen Kassettengeräte (0,83 Kassettengeräte/Haushalt; Tab. 6-15) zu vermerken sind. Alle Wohnhäuser entsprechen dem traditionellen Stil (Tab. 6-21).

Zusammenfassend ist für den Konsumbereich festzuhalten, daß dieser durch den Zukauf von Existenzgütern bestimmt wird.

Investitionen dienen vorrangig der Absicherung des Sektors Teppichproduktion. Erst nachfolgend zielen die Anstrengungen auf weitere Verbesserungen in der Ausstattung der Häuser ab.

6.2.1.1.3 Perspektiven und Ansichten im Wirtschaftsverhalten

Die überwiegend weiblichen Haushaltsvorstände verfügen über keine Schulbildung. Kontakte mit der Regionalebene beschränken sich auf die Gruppe der männlichen Haushaltsmitglieder. Diese nehmen am wöchentlichen Marktgeschehen teil. Weiterführende Reisen führen in die

Provinzhauptstadt Ouarzazate. Die Herstellung von Teppichen ermöglicht den Haushalten, auch in unvollendeter Form unter der Führung eines weiblichen Vorstandes weiter zu bestehen. Nach dem Tod des männlichen Haushaltsvorstandes braucht keine Eingliederung in den Verband der Herkunftsfamilie zu erfolgen, um die Versorgung der Resteinheit zu sichern. Die Haushalte können als selbständige Einheiten weiter operieren. Sie sind nur bedingt von Unterstützungszahlungen ihrer Söhne abhängig. Der Verkauf der Teppiche und der Zukauf notwendiger Produktionsmittel wird, im Fall verstorbener Vorstände, von den älteren Söhnen (Altersklasse 3 und 4) organisiert. Alle Mitglieder der Haushalte verweisen auf den Aspekt, daß kein männlicher Vorstand als Erwerbsperson zur Verfügung steht. Der Wirtschaftssektor garantiert zum Lebensunterhalt notwendige Geldeinnahmen. Im Fall eines Nachfragerückgangs können die fehlenden Einnahmen über die Abwanderung von männlichen Jugendlichen zu nicht-landwirtschaftlichen Arbeitsplätzen in der regionalen oder nationalen Ebene ausgeglichen werden. Eine Ausweitung der agrarischen Produktion oder auch Formen der Ertragsintensivierung mit der Absicht des Einnahmeersatzes sind nicht möglich. Für ihre Söhne erwarten sie die berufliche Integration auf der regionalen oder auch nationalen Ebene. Diese sollen später die Funktionen männlicher Vorstände ausüben und den Lebensunterhalt zur Versorgung ihrer Mütter im Alter verdienen.

Kulturelle Einflußfaktoren im Wirtschaftsverhalten zeigen sich in folgenden Punkten. Im Widerspruch zum vorherrschenden Muster, nach dem Männer als Hauptakteure im Produktionsprozeß angesehen werden, bilden in diesem Typ Frauen die "Hauptversorger" der Einheiten in den Fällen, daß kein Sohn das Alter aufweist, um dem Haushalt als männliches Oberhaupt vorzustehen. Zu bedenken ist, daß gemäß dem (*nafs-aquel*)-Paradigma eine Frau als Vertreterin der Innenwelt³⁶ nach dörflichen Wert- und Normenmaßstäben nicht befähigt ist, einem Haushalt vorzustehen und diesen in der "männlichen" Außenwelt zu vertreten. Die tradierte Form einer rechtmäßigen islamischen Sozialisation der Haushaltsmitglieder ist nicht gewährleistet. Der Familie droht unter dem Aspekt, daß kein männlicher Vorstand den Verband anführt, somit zur Lösung innerfamiliärer Konflikte keine männliche Autorität zur Verfügung steht, der Ehrverlust in der dörflichen Gemeinschaft. Im Fall, daß ein älterer Sohn die Aufgaben des Vorstandes ausführen kann, hat dieser dafür Sorge zu tragen, daß die Haushaltsmitglieder ein den dörflichen Wertvorstellungen entsprechendes Verhalten entwickeln. Im Fall fehlender Söhne und Führungsaufgaben ausführender Brüder werden von den Frauen ohne "männlichen Beistand" durch die von ihnen ausgehenden Konflikte größere Gefahren für den sozialen Frieden der Gemeinschaft befürchtet³⁷. In diesem Fall übernimmt ein männlicher Verwandter (verheiratete Brüder des Verstorbenen) für die Hausgemeinschaft

³⁶ Bourdieu (1976, 48-65).

³⁷ vgl. Maher (1974, 97).

seiner Schwester die "männlichen" Tätigkeiten. Die in früheren Zeiten nicht bestehende Möglichkeit, auch nach Ableben des Vorstandes die ökonomische Grundversorgung des Haushalts zu gewährleisten, wird aus Sicht der Dorfbewohner positiv eingeschätzt. Der fortgesetzte soziale Zusammenhalt des Haushalts ist gegeben. Die Mitglieder des Haushalts erfahren ihre Sozialisation im Haushalt am Standort. Das Wirtschaftsverhalten der Haushalte geht mit den Zielen der islamischen Wirtschaftsethik konform. Der Zusammenhalt der Einheit fördert das friedliche dörfliche Zusammenleben. Für frühere Zeiten berichtete negative Konsequenzen ergeben sich im Fall der Eingliederung der Kinder als "Almosenempfänger" in den Verband eines verwandten Haushalts. Des weiteren werden negative Konsequenzen im Fall der Wiederheirat der Witwe mit einem geschiedenen Mann, bei dem ihre Kinder den Status von nicht gleichberechtigten Stiefkindern einnehmen, berichtet. In Folge dieser Entwicklung können Konflikte in den Haushalten auch zu Konflikten in den Dörfern beitragen³⁸. Im Fall, daß das Verhalten der Frauen zum Werte- und Normenerhalt beiträgt, indem sie der positiv gedachten Rolle männlicher Vorstände entsprechen, werden diesen Frauen verstandesmäßige Fähigkeiten (*aqel*) nachgesagt³⁹.

In den wirtschaftlichen Perspektiven der Söhne stellt der Erhalt der Haushaltsgemeinschaft ein vorrangiges Ziel dar. Die Tätigkeiten der älteren männlichen Jugendlichen konzentrieren sich auf die Eigenproduktion und den Verkauf von Teppichen. Weibliche Jugendliche übernehmen das von ihren Müttern vorgelebte Berufsprofil. Die Teilnahme am Ausbildungsprozeß (11,53 % aller Jugendlichen; Tab. 6-23) konzentriert sich auf den primären Bereich (0,29 Teiln./Haushalt; Tab. 6-24). Ausbildungsmaßnahmen im sekundären Bereich (0,00 Teiln./Haushalt; Tab. 6-25) werden von den älteren männlichen Jugendlichen als nachteilig gesehen. Für die Teilnehmer in der primären Stufe sind keine Schulabbrüche zu berichten. Grundlegende Kenntnisse im Schreiben und Rechnen werden für die zukünftige Entwicklung der männlichen Jugendlichen als vorteilhaft eingestuft. Die Gruppe älterer Jugendlicher steht der Abwanderung vom Standort ablehnend gegenüber. Ein "männliches" Haushaltsmitglied soll zur Kontrolle der "vorstandslosen" Einheit am Standort verbleiben. Das eigene Verhalten soll sich an den tradierten dörflichen Vorstellungen und Ansichten ausrichten. Erst wenn der nachfolgende Bruder seine Stellung als Vorstand im Haushalt übernehmen kann, wird von den älteren Jugendlichen eine Arbeitstätigkeit außerhalb des Dorfes, als gewerblicher Lohnarbeiter

³⁸ Waterbury (1967, 27) berichtet, daß in früheren Zeiten Witwen ohne männliche Begleitung die Märkte der Region nicht besuchten.

³⁹ Die Möglichkeit der (*aqel*) Entwicklung bei Frauen ist von spezifischen wirtschaftlichen Rahmengenheiten abhängig. Diese ermöglichen erst die wirtschaftliche Unabhängigkeit und den Erwerb zur Haushaltsführung. Rosen (1984, 32) berichtet über diese Möglichkeit. Er weist jedoch nicht auf die ökonomischen Begleitfaktoren hin.

im Regionalzentrum angestrebt. Abwanderungen in die marokkanischen Städte sehen sie in ihrer jetzigen Situation als wenig vorteilhaft an.

6.2.1.1.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Haushalte mit geringem agrarischen Ressourcenbesitz haben über die Teppichproduktion einen nicht-agrarischen Erwerbsektor am Standort aufgebaut. Der Sektor erbringt nahezu zwei Drittel der Gesamteinnahmen (61,8 %) als Geldeinkommen. Der Sektor ist in hohem Maß von wirtschaftlichen Entwicklungen (touristische Konjunktur) außerhalb der Dörfer abhängig. Die Diversifizierung im Produktionsbereich hat zur Folge, daß die Haushalte in geringem Umfang von der Landwirtschaft abhängig sind. Hauptversorger der Haushalte sind Frauen. Insgesamt erzielen die Einheiten ein im unteren Bereich liegendes Pro-Kopf-Einkommen (3000 - 4000 DH/Kopf). Die geringe Einkommenshöhe trägt dazu bei, daß die Bedürfnisstrukturen auf Existenzgüter konzentriert sind. Investitionen zeigen sich vorwiegend als direkte Aufwendungen und werden zur Absicherung der Produktionsbereiche unternommen. Hierbei stehen existentielle Sorgen, wie die Versorgung der Einheiten mit Nahrungsmitteln, im Vordergrund (Eigenproduktion).

Fallbeispiel:

Nach dem Ableben des landwirtschaftlichen Lohnarbeiters und früheren Khammes Mohammed A. hat seine Frau, F'deila, die Teppichproduktion verstärkt durchgeführt. Vorteilhaft dafür war, daß der Haushalt über viele weibliche Arbeitskräfte verfügt. Die älteste Tochter ist nach ihrer Scheidung zu ihrer Mutter zurückgekehrt. Zusätzlich stehen drei Mädchen im Alter von 14 bis 25 Jahre zur Herstellung zur Verfügung. Die Teppichproduktion erbringt heute den Löwenanteil der Gesamteinnahmen. Alle Aktivitäten in der Landwirtschaft dienen nur der Eigenversorgung. Die Bewässerung der Felder wird von ihren Söhnen oder bei deren Abwesenheit von ihnen selber erledigt. Der älteste Sohn beabsichtigt, als Vorstand der Einheit später die Versorgung der Mutter zu übernehmen. Er plant als Lohnarbeiter in die großen Städte Marokkos abzuwandern, um den Haushalt finanziell zu unterstützen. Die "männlichen" Aufgaben übernehmen in dieser Zeit zwei verheiratete, eigenständige Haushalte führende Söhne von F'deila.

6.2.1.2 Lohnarbeiter mit geringem agrarischen Einkommen (T 5)

Nachfolgend gilt die Betrachtung der Haushalte, die ohne eigenen Bodenbesitz ihren Lebensunterhalt über nicht-agrarische Berufe auf der regionalen Ebene erwirtschaften. Im Auswertungsverfahren werden insgesamt 21 Haushalte dem Typ zugeordnet. Ethnographisches Hintergrundwissen läßt eine Trennung in zwei wirtschaftliche

Ausrichtungen zu. Hierbei werden Haushaltsgruppen mit geringen Aktivitäten im Pflanzenanbau und Haushaltsgruppen ohne Aktivitäten im Pflanzenanbau unterschieden.

Die Haushalte weisen eine durchschnittliche Personengröße auf (8,71 Pers./Haush.). Über die Hälfte der Haushalte (52 %) sind Kleinfamilien (Tab. 6-1). Die Gruppe der Erwachsenen gehört den jüngeren Altersklassen an (56,25 % der Männer und 69,70 % der Frauen sind in Altersklasse 1; Tab. 6-4). Die Gruppe der Kinder verteilt sich überwiegend (78,15 %) auf die jüngeren Altersklassen.

6.2.1.2.1 Merkmale im Produktionsbereich

Als gemeinsames Merkmal ist für den Typ der Beruf des unselbständigen Lohnarbeiters im Regionalzentrum zu bestätigen. Der größte Teil der Haushalte (95,24%) stammt aus Familienverbänden, die in früheren Zeiten bei Landbesitzern als Fünftelpächter (*khammes*) ihren Lebensunterhalt erwirtschaftet haben. Fehlende oder auch nur reduzierte agrarische Ressourcen an den Standorten tragen dazu bei, daß die Suche und Aufnahme von Erwerbstätigkeiten im Distriktzentrum unternommen wird. Die Tätigkeiten als Lohnarbeiter werden vorwiegend von jüngeren verheirateten Männern (0,74 Pers./Haushalt; 40 % aller KF-Vorstände; Tab. 6-11) ausgeübt. Der Wirtschaftssektor erbringt die Hälfte der Gesamteinnahmen (50,4 %). Die ausgeübten Tätigkeiten sind in allen Fällen unqualifizierte und sehr niedrig entlohnte Hilfsarbeiten. Diese bestehen überwiegend aus kurzfristigen täglichen Beschäftigungen. Die Tätigen wechseln oftmals die Arbeitsstelle. Vorübergehende beschäftigungslose Phasen werden über agrarische Lohnarbeiten an den Standorten überbrückt.

Als nachgeordneter Beruf ist der Kleinbauer (0,11 Kleinbauer/Haushalt; Tab. 6-10) und der landwirtschaftliche Lohnarbeiter (0,32 Landwirtschaftliche Lohnarbeiter; Tab. 6-11) zu nennen. Die Erträge aus den Berufstätigkeiten sind für die Gesamteinnahmen nahezu bedeutungslos (5,23 %). Die Frauen der Haushalte sind in der Regel als Erntehelferinnen (0,81 Pers./Haushalt) tätig. Sie werden in Geld- und Naturalform entlohnt. Die von den Frauen durchgeführte Teppichproduktion erbringt nur geringe Erträge (13,6 % der Gesamteinnahmen; Tab. 6-30).

Auch wenn für den Typ nicht-landwirtschaftliche Tätigkeiten eine starke wirtschaftliche Bedeutung haben, führen alle Haushalte die Eigenproduktion aus. Diese bildet den wichtigsten agrarischen Sektor (21,7 % der Gesamteinnahmen; Tab. 6-30). Der überwiegende Anteil hiervon wird in der Viehzucht erwirtschaftet (59,95 % der Eigenproduktion). Insgesamt verfügen die Haushalte über durchschnittlich große Herden (11,0 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon 4,05 Jungtiere/Haushalt; Tab. 6-19). Die Rinderhaltung ist nahezu unbedeutend (0,19 Rind/Haushalt; Tab. 6-20). Die Herden bestehen in der Regel aus Ziegen. Zusätzlich halten

alle Haushalte ein bis zwei männliche Schafe. Diese werden am höchsten islamischen Feiertag, (*l aid le kebiri*) gemäß religiöser Verpflichtungen geschlachtet. Wirtschaftliche Vorteile in der Viehzucht sehen die Haushaltsmitglieder im Zusammenhang mit dem möglichen Spareffekt für den kostenintensiven Kauf von Fleisch. Alle Arbeiten, die mit der Versorgung des Viehs anfallen, werden in der Regel von den jüngeren Ehefrauen der Altersklasse 1 (.6010; Signif: .01) ausgeführt. Der Einsatz bezahlter Arbeitskräfte ist hierbei nicht zu berichten.

6.2.1.2.2 Tendenzuelle Entwicklungen in den Bereichen Produktion und Konsum

Die Haushalte der Ausrichtung der gewerblichen Lohnarbeiter ohne Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion weisen vorwiegend die Struktur der vollendeten Kleinfamilien auf. Die Hälfte der Haushalte lebte ursprünglich nicht an den Standorten, sondern ist erst später aus den umliegenden Dörfern der Region zugezogen. Die ungenügende Ressourcenlage und fehlende nicht-landwirtschaftliche Erwerbsmöglichkeiten in der damaligen Heimat werden als Begründung für den Wegzug angegeben. Ehefrauen im mittleren Alter (Altersklasse 2) und ältere Töchter (Mädchen der Altersklasse 4) haben mit der verkaufsorientierten Teppichproduktion begonnen. Die Vorstände der Tendenz haben zumindest vorübergehend die Schule besucht. Anzunehmen ist, daß ihre Kenntnisse über die Außenwelt umfassender sind. Diese wiederum haben neben der schlechten Ressourcenlage ihre Abwanderung an die jetzigen Standorte beeinflußt. Zumindest äußerten sie den Wunsch, später ihren Söhnen die primäre Ausbildung zu finanzieren.

Die Mitglieder der Haushalte mit zusätzlicher Teppichproduktion berichten, daß sie bei nur geringer Eigenproduktion sehr hohe Ausgaben für Nahrungsmittel aufbringen müssen. Dieses wird über die Ergebnisse, die die Einflußstärke gekaufter Grundnahrungsmittel wie Milch (.5486; Signif: .005), Fleisch (.5444; Signif: .005), Getreide (.5107; Signif: .009) und Gemüse (.5198; Signif: .008) anzeigen, bestätigt. Unter den alltäglichen Bedarfsgütern ist auf den Posten Waschmittel (.6292; Signif: .001) zu verweisen. Den starken Zusammenhang erkläre ich damit, daß die fertigen Teppiche vor dem Verkauf damit gereinigt werden.

Investitionen als direkte Aufwendungen sind bei der Herstellung von Teppichen (.7207; Signif: .000) zu vermerken. Sparmaßnahmen sind dann festzustellen, wenn Mitglieder des Haushalts außerhalb der Dörfer in den marokkanischen Städten ihrem Erwerb nachgehen. Mit diesem wird die Existenz des Haushalts Krisenzeiten (Arbeitslosigkeit) abgesichert. Zum Teil berichten die Vorstände, daß sie die Mittel für ihre Abwanderung in die marokkanischen Städte verwenden wollen. Die Mittel werden dann für den Transport oder auch bei der existentiellen Absicherung zu Beginn des Außenaufenthaltes verwendet. Haushalte mit

Aktivitäten in der Teppichproduktion setzen in verstärktem Maß auf moderne Energieträger wie Elektrizität (.8681; Signif: .000) und Gas (.6792; Signif: .000).

Die Ausrichtung der Lohnarbeiter mit Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion bearbeitet geringe gepachtete Bodenflächen (22,5 m²/Haushalt; Tab. 6-8/1) und wenige Baumkulturen (11,4 Dattelpalmen/Haushalt; Tab. 6-9/2). Die Haushalte haben die Struktur der erweiterten Familie mit höherer Personenanzahl, so daß in den Haushalten genügend Arbeitskräfte für Tätigkeiten in der Landwirtschaft bereit stehen. In der Tendenz ist in einem Haushalt zusätzlich der Beruf des Kleinbauern gegeben. Die Haushalte verfügen über nur wenige landwirtschaftliche Geräte (0,19 Pflüge/Haushalt; 0,43 Esel/Haushalt; Tab. 6-16). Der Produktionserfolg beim Anbau von Getreide (.8585; Signif: .007) und Gemüse (.6185; Signif: .003) ist von der Ressource Boden abhängig. Fremde und eigene Dattelpalmen stellen den Erfolg in der Früchteproduktion sicher. Darüberhinaus sind Anbaumöglichkeiten unterhalb der eigenen Dattelpalmen für die Gemüseproduktion zu beachten. Zumal die Haushaltsvorstände oftmals auswärtig tätig sind und nicht an den Standorten verweilen, werden die Arbeiten vorwiegend von jüngeren Frauen der Altersklasse 1 ausgeführt. Aufwendungen in der Pflanzenproduktion betreffen hierbei den Einsatz von Saatgut und Düngemitteln (.8028; Signif: .000). Die landwirtschaftliche Lohnarbeit als unbedeutender agrarischer Bereich (2,4 % der Gesamteinnahmen; Tab. 6-30) fällt durch die Tätigkeiten von Erntehelferinnen an. Diese werden von den jüngeren Ehefrauen (Altersklasse 1) erledigt. In den Fällen, daß der Haushalt zusätzlich über eigene Bestände an Dattelpalmen verfügt, wird die Marktproduktion unternommen.

Im Gegensatz zur ersten Tendenz trägt die Eigenproduktion dazu bei, daß der Ausgabeanteil für Nahrungsmittel reduziert ausfällt. Unter den gekauften Produkten sind die nicht an den Standorten zu erzeugenden Güter Zucker, Tee und Speiseöl zu vermerken. Unter den alltäglichen Bedarfsgütern werden Aufwendungen für religiöse Feste, Hausausstattung und Zigaretten von den Mitgliedern angegeben. Unter den Investitionen sind Sparleistungen anzuführen. Diese bestehen in Form eingelagerter Datteln, die zur langfristigen Sicherung und zur Überbrückung einer Notlage zurückbehalten werden. Im Energie- und Transportsektor werden die Ausgaben für Elektrizität, den Transport und Batterien als belastend angegeben.

Als gemeinsames Charakteristikum ist für beide Tendenzen im Konsumbereich festzuhalten, daß die Ausstattung mit kostenintensiven Konsumgütern nur einen sehr niedrigen Stand erreicht. Im Transportsektor ergeben sich geringe Werte für Kleinmotorräder und Fahrräder (0,05 je Haushalt; Tab. 6-14). Alle Haushalte verfügen über ein Radio/Kassettengerät (1,14 Stück/Haushalt). Ein knappes Viertel der Haushalte besitzt SW-Fernseher (0,29 SW-Fernseher/Haushalt; Tab. 6-15). Keines der Häuser weist besondere Gegenstände in der

Ausstattung auf (Tab. 6-21). Für alle Häuser ist die traditionelle Bauweise zu berichten. Die Vorstände haben die Häuser in den meisten Fällen selber errichtet.

Zusammenfassend zeigt sich, daß alle Aufwendungen im Wirtschaftsjahr in starkem Umfang Ausgaben zur existentiellen Sicherung betreffen. Der hohe Bedarf an gekauften Nahrungsmitteln fällt nur im Fall gepachteter Bodenflächen reduziert aus. Zumal die Haushalte über keine kapitalintensiven Güter verfügen, ist der existentielle Schwerpunkt im Bedürfnisniveau auch für vergangene Zeiträume anzunehmen.

6.2.1.2.3 Ansichten und Einstellungen im Wirtschaftsverhalten

Elemente des modernen Wissens sind für den Typ von untergeordneter Bedeutung. Fast alle Vorstände haben keine schulische Ausbildung. In einzelnen wenigen Fällen betrifft diese die primäre Stufe (0,19 je Haushalt; Tab. 6-23). Der Aufenthalt außerhalb der Dörfer ist von untergeordneter Bedeutung. Besuchte Städte der übergeordneten Ebenen liegen in den meisten Fällen innerhalb von Südmarokko. Modernes Wissen hält über die in allen Haushalten verbreiteten Empfangsgeräte (Radio-Kassettengeräte) Einzug. Teilweise werden täglich Sendungen mit hohem Informationsgehalt (Nachrichten) gehört. Der Einfluß der Außenkontakte im Meinungsspektrum ist von untergeordneter Bedeutung. Als gemeinsames Kriterium ist hierbei festzuhalten, daß die Vorstände den Aufenthalt an den Standorten als vorteilhaft für ihre Familien ansehen. Ihre Kinder erfahren den dörflichen Lebenszusammenhang entsprechend tradierter kultureller Normen und Werte. Ihre Ehefrauen, eingebettet in die dörflichen Frauengruppen, führen geschlechtsspezifische Arbeiten aus. Ihre Tätigkeiten sind dann auch auf die Teppichproduktion ausgerichtet. Im Fall, daß ihnen bestimmte Kenntnisse nicht bekannt sind, besteht für sie die Möglichkeit, andere Frauen im Dorf, meistens aus der eigenen Verwandtschaft, um Hilfe zu fragen. Die Haushaltsmitglieder brauchen das über die Erziehung vermittelte kulturelle Umfeld zur Sicherung ihres Lebensunterhaltes nicht zu verlassen. Die Kritik der Vorstände richtet sich gegen die ungenügenden sozialen Sicherheiten ihrer losen Beschäftigungen im Regionalzentrum. Oftmalig wieder eintretende beschäftigungslose Phasen tragen zu finanziellen Engpässen bei. In diesen Phasen ist der Erwerb des Unterhaltes nicht gesichert. Die berufliche Zukunft wird von der weiteren wirtschaftlichen Entwicklung des regionalen Zentrums abhängig gemacht. Im Fall der erfolgreichen Vermittlung eines auswärtigen Arbeitsplatzes sind die Haushaltsvorstände bereit, die Region zu verlassen. Reisen im südmarokkanischen Raum dienen meistens der Suche auswärtiger Arbeitsmöglichkeiten. Dieses wird von ihnen aufgrund der höheren Löhne an auswärtigen Arbeitsstellen unternommen. Weitere Gründe werden in der möglichen Sicherung im Alter und bei Krankheit gesehen. Die Teppichproduktion als neuer Einkommenssektor wird begrüßt. Der Hauptabsatzmarkt, bestehend aus Marokko-

Touristen, gewährt die Abnahme und den Verkauf ihrer Produkte. Zumal landwirtschaftliche Produktionserfolge naturräumlichen Einflüssen unterliegen, werden gute klimatische Bedingungen, wie eine hohe Wasserverfügbarkeit (ausreichende Schmelzwasser) und ausreichende regionale Niederschläge, die die Qualität der Weidegräser für umherziehende Herden sicherstellen, erhofft, um zumindest geringe Teile zum Lebensunterhalt zu erwirtschaften.

Die berufliche Zukunft ihrer Söhne sehen die Vorstände der ersten Tendenz aus Lohnarbeit und Teppichproduktion in modernen Berufen in den marokkanischen Städten. Über die Schulteilnahme hoffen sie, daß ihre Söhne später über die fachliche Qualifikation verfügen, einen qualifizierten Beruf auszuüben. Als vorteilhaft werden Kenntnisse des Schreibens und des Lesens gesehen. Allgemein ist festzustellen, daß die Haushaltsvorstände ihren Söhnen die Ausbildung im primären Bereich finanzieren. Ein im Dienstleistungsbereich tätiger Haushalt finanziert die weitergehende sekundäre Ausbildung des Sohnes. Im Untersuchungsjahr verweisen die Vorstände wiederholt auf die schlechten Berufsaussichten nach dem Schulabschluß. Diese Situation trägt dazu bei, daß jeder zweite Teilnehmer seine Ausbildung aufgegeben hat (Tab. 6-23). Die Mädchengruppe nimmt nicht am Ausbildungsprozeß teil, sondern wird von ihren Müttern in geschlechtstrollenspezifischen Tätigkeiten, zu denen auch die Teppichproduktion zählt, angelernt. Die für die agrarische Tendenz berichtete fehlende Ausbildung der Vorstände zeigt sich ebenfalls für ihre Söhne. Die Möglichkeit, am Standort zu verweilen und in der agrarischen Produktion in geringem Umfang Teile des Auskommens zu erwirtschaften, stellt eine von den Vorständen favorisierte berufliche Eingliederungsmöglichkeit dar. Die Jugendlichen führen agrarische Tätigkeiten als Betreuer der Herden des eigenen Haushalts aus. Die Vorstände der Tendenz verweisen auf die durch fehlende Bildung bedingten schlechten beruflichen Möglichkeiten ihrer Söhne. Ihnen sind aber die Probleme der beruflichen Eingliederung im Fall der Schulbildung bekannt. In der Praxis ist neben verbalen Bekundungen, die Ausbildung der Söhne zu finanzieren, nur ein konkreter Fall einer durchgeführten Ausbildungsteilnahme zu berichten.

6.2.1.2.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Das Wirtschaftsverhalten der Tendenz ohne Pflanzenproduktion ist auf nicht-landwirtschaftliche, dem sekundären Wirtschaftssektor zuordbare Produktionsbereiche ausgerichtet. In starkem Umfang sind aus der Region hinzugezogene Haushalte vertreten. Die Vorstände haben in geringem Umfang an der Schulbildung teilgenommen. Tätigkeiten in der Eigenproduktion beschränken sich vorwiegend auf die Viehzucht. In den Budgetstrukturen ist vorwiegend der Zukauf von Existenzgütern auszumachen. Die existentielle Abhängigkeit von nicht-landwirtschaftlichen Beschäftigungsmöglichkeiten bedingt im Fall von

Beschäftigungskrisen die Rückkehr in die Heimatdörfer in den Versorgungsbereich der weiteren Verwandtschaft oder den Auszug aus der Region. Die nachfolgende Generation soll an Ausbildungsprozessen teilnehmen.

Fallbeispiel 1:

Mohamed B. (35 Jahre) entstammt den hellhäutigen landbesitzenden *imaziren*. Sein Herkunftshaushalt verfügt über großen Landbesitz. Seine Frau, Fadma, gebürtig aus der Nachbarregion (Ait Tammasine) besitzt keine Produktionskenntnisse im Teppichhandwerk. Da sie keine Tätigkeiten in der Teppichproduktion ausführen wollte, kam es in der Familie seines Vaters wiederholt zu Streitigkeiten in der Frauengruppe. Mohammed B. verließ daraufhin den erweiterten Familienverband, baute einen eigenen Wohnraum mit Küche an den Gebäudekomplex seines Vaters an und unternimmt unabhängig von diesem seine Lebensführung. Seinen Lebensunterhalt erwirtschaftet er als Bauhelfer in der Region Tazenakht. Seiner Meinung nach bestehen zu wenig nicht-landwirtschaftliche Beschäftigungen in der Region Tazenakht. Dadurch bedingt ergeben sich immer wieder beschäftigungslose Phasen. Am Ende des Wirtschaftsjahres migrierte er in die atlantische Ebene Marokkos. Um den Fleischbedarf seines Haushaltes abzudecken, betreibt er zusätzlich die Kleintierzucht. Die Mittel für seinen Transport nach Casablanca organisierte er über den Verkauf zweier Ziegenböcke. Die restliche Herde überließ er seinem Vater zur Aufbewahrung, da seine Frau während seiner Abwesenheit mit den Kindern in den Haushalt ihres Heimatdorfes zurückkehrte. Mit dem gesparten Kapital hat er 1991/92 in Tazenakht ein Geschäft für Frischgemüse eröffnet.

Fallbeispiel 2:

Die Familie von Hasse B. (54 Jahre, *assoukoin*) führte Tätigkeiten als Khammes aus. Hasse nahm vor 28 Jahren die Arbeitsmöglichkeit in der Mine von Bou Azzer wahr, in der er bis zu ihrer Schließung 1983 als Arbeiter und seitdem als Wächter beschäftigt ist. 1983 kehrte seine Familie von Bou Azzer an den Standort zurück. Die mit Rentenansprüchen ausgestattete Stelle garantiert heute sein Auskommen im Alter. Seine Ehefrau führt zusammen mit den Töchtern des Haushalts zusätzlich Tätigkeiten in der Teppichproduktion aus. Tätigkeiten in der Landwirtschaft finden im Bereich der Viehzucht statt. Der Haushalt lebt als eigenständige Einheit.

Für die Tendenz mit Pflanzenproduktion ist charakteristisch, daß die agrarischen Tätigkeiten in ungenügender Weise den Lebensunterhalt der Haushalte sichern. Zusätzliche Einnahmen sind zum Überleben notwendig und werden im Zentrum Tazenakht erworben. Die Teppichproduktion ist von untergeordneter Bedeutung. Der agrarische Bereich ist auf den

Sektor der Eigenproduktion orientiert, die zielgerichtet zur Verringerung der Ausgaben für Nahrungsmittel durchgeführt wird. Investitionen finden in Form von Sparleistungen statt. Diese dienen jedoch weniger dem Kauf neuer Konsumgüter oder einer Verbesserung des Lebensstandards. Vorwiegend werden diese zurückbehalten, um in Jahren mit geringer Wasserverfügbarkeit die mögliche Knappheit an Nahrungsmitteln zu überbrücken. Die agrarische Orientierung zeigt insgesamt geringe schulische Anstrengungen. Als Trend zeichnet sich die berufliche Integration der nachfolgenden Generation in den agrarischen Tätigkeitsfeldern ab. In beschäftigungslosen Phasen wird die periodische Rückkehr in das Heimatdorf unternommen.

Fallbeispiel :

M'bark (38 Jahre) und Abdallah (36 Jahre), die Söhne von Mohammed Ait G., haben den Auszug aus dem väterlichen Familienverband unternommen. Die Woche über verdingen sie sich als tägliche Lohnarbeiter auf dem Souk in Tazenakht. An den Wochenenden kehren sie mit gekauften Lebensmitteln für ihre Haushalte an die Standorte zurück. Die Berufstätigkeit in Tazenakht läßt sich ihrer Ansicht nach gut mit den landwirtschaftlichen Tätigkeiten am Standort kombinieren. Sowohl in Erntezeiten, wenn am Standort ein regelrechter Arbeitskräftemangel vorliegt, als auch im Fall einer vorübergehenden Phase ohne Beschäftigung kehren die Vorstände an die Standorte zurück. Die landwirtschaftliche Produktion gewährleistet das Überleben, bis eine neue Erwerbsalternative gefunden ist. Die Ehefrauen beider Vorstände stammen aus der Region Tazenakht und besitzen Kenntnisse über die Teppichherstellung. Sie haben nach der Heirat den Produktionsbereich in ihren Haushalten aufgebaut. Fertige Produkte nehmen die Vorstände bei ihrer Rückkehr nach Tazenakht zum Weiterverkauf mit. Wenn keine Geldmittel für Nahrungsmittel gebraucht werden, findet der weitere Ausbau ihrer Häuser statt. Ihre Häuser weisen die einfachsten Ausstattungsmerkmale auf. Beide Vorstände haben keine Schule besucht. Für ihre noch kleinen Söhne (1 - 8 Jahre) hoffen sie, daß diese an der staatlichen Ausbildung teilnehmen können. Sie hoffen hierbei, daß diese später eine berufliche Integration in einem modernen Beruf unternehmen. Die Vorstände heben hervor, daß der Wirtschaftssektor Landwirtschaft zunehmend an Bedeutung verliert.

6.2.1.3 Selbständige Handwerksbetriebe/Kleinhändler mit geringem agrarischen Einkommen (T 6)

Als gemeinsames Merkmal für den Typ ist festzuhalten, daß die nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen in selbständigen Kleinbetrieben von Handwerkern in den Branchen Holzverarbeitung und Bauwirtschaft erwirtschaftet werden. Zusätzlich werden selbständige Kleinhändler von Nahrungsmitteln und alltäglichen Bedarfsgütern berücksichtigt. Die

Betriebe sind erst in den vergangenen zehn Jahren parallel zur wirtschaftlichen Entwicklung des Regionalzentrums Tazenakht aufgebaut worden. Im Wirtschaftsverhalten der Haushalte lassen sich aufgrund ethnographischen Wissens wiederum zwei Ausrichtungen festhalten. In der Darstellung werden Haushalte mit und ohne Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion unterschieden.

Die Einheiten weisen leicht erhöhte Haushaltsgrößen (9,8 Personen/Haushalt) auf. Sie bestehen zum überwiegenden Teil (70 %) aus vollendeten Kleinfamilien (Tab. 6-1; Tab. 6-2). Die männliche Erwachsenengruppe liegt in den jüngeren und mittleren Altersgruppen (Altersklasse 1 und 2; 83,33 %). Insbesondere konzentriert sich die Gruppe der Frauen auf die jüngste Altersklasse (77,78 %; Tab. 6-4). Die Kindergruppe liegt überwiegend in den "jungen" Altersklassen (Altersklassen 1 und 2; 83,3 %).

6.2.1.3.1 Merkmale im Produktionsbereich

Die wirtschaftliche Bedeutung des Haupterwerbs zeigt sich im Anteil von fast zwei Dritteln (60,38 %) der Gesamteinnahmen. Der Beruf des selbständigen Handwerkers (0,70 Handwerker/Haushalt) zeigt vor den Kleinhändlern (0,30 Kleinhändler/Haushalt; Tab. 6-11) die größte Häufigkeit. Der Aufbau von in früheren Zeiten unbekanntem Erwerbsmöglichkeiten erfordert die Verfügbarkeit über Kapital, das die Vorstände zum Teil über ihre frühere Tätigkeit als auswärtige Lohnarbeiter erworben haben. Die Außenaufenthalte haben bei den Vorständen zu Kenntnissen über Arbeitsprozesse in den von ihnen aufgebauten Erwerbsbereichen beigetragen. Der wirtschaftliche Stellenwert des selbständig ausgeführten Erwerbsbereiches konnte von ihnen auf nationaler Ebene beobachtet werden. Finanzielle Unterstützungen zur Errichtung eines Betriebes berichten die Haushalte, deren Eltern über Bodenbesitz verfügen. In einem Fall ist die finanzielle Unterstützung durch den ins Ausland abgewanderten Bruder des Vorstands hervorzuheben. Um den geschäftlichen Ausbau ihrer Unternehmen zu betreiben, nehmen ein Drittel der Haushalte zusätzlich Kleinkredite auf. Die Arbeitstätigkeiten im Erwerbsbereich werden vorzugsweise von Männern im mittleren Alter (Altersgruppe 2) ausgeführt. In Einzelfällen helfen ihre älteren Söhne (Altersgruppe 3) im Betrieb aus. Die Vorstände vermitteln ihnen hierbei handwerkliche Kenntnisse, um ihnen langfristig die berufliche Integration im aufgebauten Produktionsbereich zu ermöglichen. Die Sicherung des Produktionserfolges verlangt fortgesetzte Investitionsmaßnahmen in Form direkter Aufwendungen. Diese fallen hauptsächlich für gemietete Gewerberäume und für die Rückzahlung von Krediten an. Weitere berufliche Tätigkeiten im Typ sind in Form von Tätigkeiten der landwirtschaftlichen Lohnarbeiter (15,38 % der Haushalte) festzustellen. Nahezu alle Frauen (78 %) sind in der Teppichproduktion tätig. Diese erwirtschaften knapp

ein Siebtel (14,4 %) der Gesamteinnahmen. Die Arbeiten werden von Frauen im mittleren Alter (Altersklasse 2) und ihren Töchtern der Altersklassen 3 und 4 ausgeführt.

Hinderlich für eine ausreichende landwirtschaftliche Produktion ist die geringe Bodenverfügbarkeit der Haushalte. Der überwiegende Teil der Haushalte (zirka 60 %) verfügt im Untersuchungszeitraum über keinen Bodenbesitz. Die von den Haushalten neu angelegten Felder erreichen nur geringe Größen (362,1 m²/Haushalt; 36,9 m²/Kopf/Haushalt; Tab. 6-8/1). Im landwirtschaftlichen Bereich ist ausschließlich die Eigenproduktion (13,13 % der Gesamteinnahmen) zu beachten. Insgesamt deckt diese ein Fünftel des Gesamtverbrauchs (18,87 %; Tab. 6-32) ab und konzentriert sich auf die Viehhaltung (79,17 %; Tab. 6-32). Von den Ressourcen her ergibt sich ein mittlerer Viehbesitz bei Schafen und Ziegen (9,90 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon 3,40 Jungtiere/Haushalt; Tab. 6-19). Die Bevorzugung männlicher Schafe in der Fleischproduktion (.8773; Signif: .000) wird mit geschmacklichen Vorteilen und dem höheren Fleischertrag begründet. Nur wenige Haushalte führen die Rinderhaltung (0,30 Rind/Haushalt; Tab. 6-20) aus. Die Milchversorgung wird sowohl über Kühe als auch über weibliche Schafe geleistet. Zu bedenken ist, daß für den Rinderzukauf der größere Kapitaleinsatz notwendig ist. Alle weiblichen Haushaltsmitglieder betreuen das Vieh in den Ställen. Die tägliche Betreuung der Herden übernimmt der bezahlte Schäfer. Haushalte, in denen zusätzlich ältere Männer zur Verfügung stehen, führen gelegentlich mit den Herden die Weidewanderung durch. Viehfutter wird nur im Fall der Rinderhaltung gekauft. Diese Praxis wird von den Haushalten vorwiegend in den Wintermonaten unternommen.

Zusammenfassend ist für den Produktionsbereich im Typ festzuhalten, daß Aktivitäten in neu aufgebauten nicht-landwirtschaftlichen Bereichen keine Beendigung der Tätigkeiten in der Viehzucht zur Folge haben. Für beide Produktionsprozesse sind Aufwendungen im Untersuchungsjahr festzustellen. Zumal auch die Haushaltsmitglieder bei der Betreuung der Tiere tätig sind, kann von einem Übergang zu einer kapitalisierten Form in der Landwirtschaft nicht gesprochen werden.

6.2.1.3.2 Tendenzielle Entwicklungen in den Bereichen Produktion und Konsum

Die Haushalte selbständiger Handwerker ohne Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion zeigen sich vorwiegend als vollendete Kleinfamilien. Diese bestehen aus jungen Erwachsenen (Altersklasse 1) und jungen Kindern (Altersklassen 1 und 2). Zum Teil verfügen die Familien der Eltern der Vorstände über Boden. Der mögliche Bodenzugang ergibt sich für sie daher erst nach der Flächenaufteilung. Dennoch weisen die Vorstände darauf hin, daß bei prognostizierter Flächengröße von 95 m² - 507 m²/Haushalt die Erbflächen zur ausreichenden Selbstversorgung nicht mehr genügen. Die von den Frauen ausgeführte Teppichproduktion dient nur zur Selbstversorgung der Haushalte. Die Haushaltsmitglieder berichten, daß der

Zukauf für existentielle Güter belastend ausfällt. Der Nahrungsmittelzukauf konzentriert sich vor allem auf die Produkte Getreide und Gemüse. Handwerker und Kleinhändler investieren im Untersuchungsjahr in die Teppichproduktion. Zudem bringen sie den Unterhalt für ihre gewerblich genutzten Räume auf. Langfristige Investitionen zeigen für den Fall, daß der Haushalt zusätzliche Einnahmen über die innermarokkanische Migration erzielt. Hierbei findet der Hausbau (.7452; Signif: .003) statt.

Die zweite Ausrichtung betrifft die Haushalte von selbständigen Handwerkern mit Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion. Diese bestehen vorwiegend aus erweiterten Familien. In diesen haben traditionelle Familienformen, die erweiterte Familie, trotz der beruflichen Ausweitung noch keine Auflösung erfahren. Die Mitglieder der Haushalte weisen insgesamt ein höheres Alter auf als die Mitglieder der Haushalte der ersten Tendenz. In bezug auf die Bodenressourcen ist anzumerken, daß die Haushalte die Bodenflächen geerbt (67,47 %) oder selber neu angelegt haben (28,03 %; Tab. 6-8/1). Die Erträge aus der Pflanzenproduktion dienen nur zur Selbstversorgung. In der Eigenproduktion werden agrarische Lohnarbeiter zur Erntezeit der Baumkulturen, der Mandelbäume, (.9577; Signif: .000) als Aushilfskräfte angestellt. Familienarbeitskräfte sind in der Regel zu Arbeitsspitzen in der Marktproduktion (Ernte) tätig. Hierbei sind Frauen der Altersklasse 1 (.9582; Signif: .000) und Männer der Altersklasse 2 (.8540; Signif: .002) vertreten. Der Produktionsbereich entwickelt sich in Abhängigkeit verfügbarer Baumkulturen (.9925; Signif: .000) und Boden (.9745; Signif: .000). Investitionen in Form des Einsatzes von Saatgut und Dünger zeigen sich bei der verkaufsorientiert durchgeführten Früchteproduktion (.9650; Signif: .01). Die Ergebnisse können dahingehend gedeutet werden, daß der Einfluß der gewerblichen Arbeit keine Form einer vollständig kapitalisierten Landwirtschaft mit sich bringt. Vielmehr zeigt sich, daß die Haushaltsmitglieder weiterhin zahlreiche Arbeiten in der Pflanzenproduktion erledigen. Hierbei sind viele der Ehefrauen in der Landwirtschaft tätig. Insoweit die Haushalte über ältere männliche Jugendliche verfügen, die sich in der Ausbildung befinden, helfen diese in den Ferienzeiten insbesondere während der Ernte der Baumkulturen aus. Der Konsumbereich belastet infolge der Aktivitäten in der Pflanzenproduktion weniger das Ausgabebudget. Aufwendungen für Fleisch, Milch und die nicht an den Standorten produzierten Nahrungsmittel Tee und Speiseöl werden von den Haushaltsmitgliedern vorwiegend gekauft. Unter den alltäglichen Bedarfsgütern sind die Aufwendungen für Feste, Inneneinrichtung und Waschmittel zu nennen. Als Aufwendungen im Produktionsbereich sind die Ausgaben für landwirtschaftliche Arbeitskräfte festzuhalten. Die in der Pflanzenproduktion tätigen Haushalte mit eigenem Ressourcenbesitz investieren mit langfristiger Zielsetzung in den Hausbau.

Zusammenfassend sind für den Konsumbereich beider Tendenzen folgende Punkte zu beachten. Die Ausstattung mit langlebigen Konsumgütern fällt mittelmäßig aus. Der Transportbereich zeichnet sich durch eine hohe Verfügbarkeit über Kleinmotorräder (0,60 je Haushalt; Tab. 6-14) aus. Als Massenkommunikationsmittel sind Empfangsgeräte wie Radios (0,90 Radio-Cassettengeräte/Haushalt) und Fernsehgeräte (0,50 SW-Fernseher/Haushalt) verbreitet (Tab. 6-15). Besondere Ausstattungsmerkmale wie moderne Wohnzimmer sind für die Wohnhäuser nicht zu berichten. In allen Fällen entsprechen diese dem traditionellen Muster. Die tendenziellen Ausprägungen bestätigen, daß die unzureichende Bodenverfügbarkeit eine fehlende Pflanzenproduktion und höhere Ausgaben für Nahrungsmittel zur Folge hat. Die geringe Ausstattung mit langlebigen Konsumgütern und der Umstand, daß vorzugsweise direkte Aufwendungen zur Sicherung des Erwerbs festzustellen sind, zeigt, daß das Bedürfnisniveau der Haushalte stärker auf die existentielle Sicherung orientiert ist. Zusätzlich ist für den Typ hervorzuheben, daß der im Konsumbereich zur Sicherung des nicht-landwirtschaftlichen Erwerbs verstärkt kurzfristige Investitionen festzustellen sind.

6.2.1.3.3 Einstellungen und Ansichten der Haushaltsvorstände

Die gewerblichen Tätigkeiten der Handwerksbetriebe in den Bereichen Holzverarbeitung und Hausbau wurden früher und werden zum Teil noch heute von den Haushaltsmitgliedern selber ausgeführt. Für den Hausbau stehen lokale Spezialisten zur Verfügung, die die Tätigkeiten im Rahmen gegenseitiger Hilfsmaßnahmen ausführen. Gegenstände aus Holz wurden/werden von den Haushaltsmitgliedern selbst angefertigt. Gegenstände, wie Holzgestelle für Wohnzimmer, waren früher unbekannt⁴⁰.

Die heutigen Kommentare der Haushaltsvorstände zur beruflichen Tätigkeit heben die Möglichkeit des Erwerbs des Lebensunterhalts in der Region hervor. Das kulturelle und soziale Umfeld muß von ihnen und ihren Familienmitgliedern nicht verlassen werden. In bezug auf ihren beruflichen Werdegang ist anzuführen, daß diese als Jugendliche außerhalb der Dörfer gewerbliche Lohnarbeiten ausgeführt haben. In der Vergangenheit wurden sie aufgrund ihrer Ansichten von den übrigen Dorfbewohnern als Jugendliche "ohne Verstand" angesehen. Erst nach ihrem Rückzug an die Standorte entwickelten sie einen stärkeren Bezug zu dörflichen Werten und Normen. Teilweise wird einigen Vorständen zumindest in Diskussionen ihr früheres Fehlverhalten noch angelastet. Teilweise wird von den Schulleitern der ersten Tendenz die Meinung geäußert, daß der "natürliche" Kinderreichtum an den Standorten zu wirtschaftlichen Problemen führt. Sie halten

⁴⁰ Über diese wird auch in den Quellen nichts berichtet.

Maßnahmen zur Geburtenkontrolle und reduzierte Familiengrößen (max. 1 - 2 Kinder) für erstrebenswert. Aus Sicht der Dorfbewohner umfaßt dieser Typ den höchsten Anteil an nicht rechtmäßig praktizierenden Gläubigen. Einige Vorstände stehen im Verdacht, fortgesetzt nicht-islamische Verhaltensweisen, wie fehlendes Beten, Nichtbeachten der Fastenvorschriften oder Alkoholgenuß, zu praktizieren.

Modernes Wissen aus der vorübergehenden Schulteilnahme läßt sich nur in verminderter Form feststellen (0,20 primäre Teilnehmer/Haushalt; Tab. 6-22). Die hohe Außenorientierung der Vorstände ergibt sich durch wiederholte Besuche der regionalen und nationalen Ebene. Auslandsaufenthalte sind für die Vorstände nicht zu berichten. Die Vorstände hoffen auf eine wirtschaftliche Entwicklung der Region Tazenakht und der nationalen Ebene. Unter dieser Voraussetzung sehen die Vorstände die wirtschaftliche Zukunft ihrer Unternehmen als gesichert an. Ein weiterer Auf- und Ausbau ihrer Unternehmen würde dann möglich sein. Als nachteilig wird das Informationsdefizit über langfristige Entwicklungen in der Region gesehen. Langfristige Kosten für unternehmerische Investitionen sind nicht kalkulierbar. Konjunkturell bedingte Krisen will die Boden besitzende Tendenz über eine Rückkehr in den landwirtschaftlichen Sektor überbrücken. Die zur Zeit von entlohnten Arbeitskräften verrichteten Tätigkeiten wollen die Vorstände in diesem Fall wieder aufnehmen, um die Selbstversorgung zu sichern. Haushalte ohne Bodenbesitz sind in stärkerem Umfang auf die Unterstützung durch die weitere Verwandtschaft angewiesen. Im Falle eines konjunkturellen Abschwungs beabsichtigen sie, die Region zu verlassen, um über frühere Kontakte neue Arbeitsmöglichkeiten in den Städten wieder aufzunehmen.

Um den männlichen Jugendlichen eine bessere berufliche Zukunft zu ermöglichen, sind die Vorstände bereit, Ausbildungsmaßnahmen zu finanzieren. Diese konzentrieren sich auf den primären Bereich. Insgesamt fällt die Teilnahme (1,3 Jugendliche/Haushalt; Tab. 6-23) hoch aus. Die Ausbildungsanstrengungen zielen nicht auf den Erwerb eines höheren Schulabschlusses. Ältere Jugendliche wechseln nach der primären Stufe in den Betrieb des Vaters, um eine praktische berufliche Tätigkeit auszuüben. Grundlegende in der Schule erlernte Fähigkeiten wie Schreiben und Rechnen werden als vorteilhaft für ihren Arbeitseinsatz im eigenen Betrieb gesehen.

6.2.1.3.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Junge verheiratete Haushaltsvorstände, die zum Teil an der modernen Schulbildung teilgenommen haben, sind während ihrer Jugend vorübergehend zu auswärtigen Arbeitsmöglichkeiten abgewandert. Hierbei haben sie Kenntnisse über die später von ihnen aufgebauten selbständig ausgeführten Berufe erworben. Zum Aufbau des eigenen Betriebs haben sie Kapital angespart. Teilweise wird die zusätzliche Unterstützung durch den

Herkunftshaushalt oder durch einen kapitalstarken verwandten Haushalt berichtet. Tätigkeiten in der Landwirtschaft konzentrieren sich auf die Viehzucht. In Abhängigkeit von der Bodenverfügbarkeit ergeben sich zusätzlich Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion. Diese wiederum bestimmt Unterschiede im Ausgabeverhalten und die spezifische Ausrichtung auf existentielle Bedürfnisse. Festzuhalten bleibt für den landwirtschaftlichen Bereich, daß fehlende Familienarbeitskräfte verstärkt durch bezahlte Lohnarbeiter ersetzt werden. Die Diversifikation im Produktionsbereich sichert den Haushalt gegen Ausfälle in einem Sektor ab. Die hohen Einnahmeanteile in den nicht-landwirtschaftlichen Bereichen erbringen einen Sickerungseffekt, zumal das Kapital zu Beschäftigungsmöglichkeiten investiert wird.

Fallbeispiel:

Der 35 jährige M'hand Hassi Ait A. (*imazir*) hat nach dem primären Schulabschluß schon Mitte der siebziger Jahre sein Dorf vorübergehend wiederholt verlassen. Er führte in Casablanca Arbeiten eines Hilfsarbeiters auf dem Bau aus. Später arbeitete er als Fischer in Agadir und geht erst seit Anfang der achtziger Jahre selbständigen Bauarbeiten in der Region Tazenakht nach. Er übernimmt hierbei die Projektplanung, stellt Baukolonnen zusammen und organisiert das Baumaterial. Angaben über fremde Kapitalhilfen zum Geschäftsaufbau waren nicht zu erhalten. Seinen Arbeitseinsatz paßt er dem Arbeitsangebot in Südmarokko flexibel an. 1992 führte er als Subunternehmer Bautätigkeiten für ein Hotelprojekt in Agadir aus. Seine Frau führt keine verkaufsorientierte Teppichproduktion durch. Sie verweist auf ihre hohe Arbeitsbelastung durch die Betreuung der Kleinkinder. Die Kleinfamilie bewohnt einen Anbau (ein Zimmer mit Küche) im Hauskomplex des Vaters. Aufgrund wiederholter Streitigkeiten in der Frauengruppe hatten die zusammenwohnenden Einheiten ihre Haushalte in den Jahren 1986-87 getrennt. 1989 hat M'hand mit der Errichtung eines neuen mit modernen Materialien (Eisen, Zement) konstruierten Hauses begonnen, das er Ende 1991 mit seiner Familie bezog. M'hand wurde früher als Migrant oftmals seitens der Bewohner aufgrund seines Verhaltens kritisiert. Der Außenkontakt hat bei ihm dazu beigetragen, daß er über viele lokale Probleme seine eigenen Ansichten entwickelt hat. Seiner Meinung nach ist heute eine kleine Familiengröße wichtig (max. 4 Pers.) und alle Kinder, auch Mädchen, sollen an der Schulbildung teilnehmen. Aktivitäten in der Landwirtschaft führt er so gut wie nicht aus. Um den religiösen Verpflichtungen am *l'aid le kebir* (Hammelfest) nachzukommen, hält er zwei Schafböcke (*isimmer*).

6.2.1.4 Inlandsmigranten mit geringen agrarischen Einnahmen (T 7)

Als Gemeinsamkeit im Wirtschaftsverhalten dieses Typs ist festzuhalten, daß alle Haushalte an der in das marokkanische Inland führenden Migration teilnehmen. Die Einnahmen aus den auswärtigen Tätigkeiten machen den größten Anteil der Gesamteinnahmen (66,81 %) aus.

Beachten wir zusätzlich das Kriterium der an den Standorten durchgeführten Tätigkeiten, so lassen sich für den Typ drei Ausrichtungen im Wirtschaftsverhalten unterscheiden. Die erste Tendenz besteht aus Haushalten, die nur in geringem Umfang wenige Schafe halten. Die zweite Tendenz ist durch Haushalte, die zusätzlich die Teppichproduktion durchführen, charakterisiert. Im dritten Fall sind die Haushalte in der Landwirtschaft in den Bereichen Viehzucht und Pflanzenproduktion tätig. Zusätzlich produzieren die Frauen des Haushalts Teppiche zum Verkauf auf dem regionalen Markt.

Die Personengröße der Haushalte weist durchschnittliche Werte auf (6,36 Personen/Haushalt). Der überwiegende Teil der Haushalte zeigt die Struktur der vollendeten Kleinfamilie (0,64 vollendeten Kleinfamilie/Haushalt). Die Hälfte der männlichen Erwachsenen (50,0 %) gehört der jüngsten Altersgruppe an (Tab. 6-4). Der Anteil der weiblichen Haushaltsmitglieder fällt noch höher aus (61,11 % Frauen). Die Kindergruppe konzentriert sich auf die jüngeren Altersklassen (72,73 % in Klasse 1 und 2).

6.2.1.4.1 Merkmale im Produktionsbereich

Die Migrationsteilnehmer begründen die auswärtige Arbeitsaufnahme mit fehlendem und reduziertem Bodenbesitz ihrer Familien. Zum Teil haben die Vorstände ihre auswärtigen Tätigkeiten schon vor ihrer Heirat ausgeübt. Hierbei zeigt sich, daß einige Migranten zuerst Tätigkeiten in der Region Tazenakht unternehmen. Später wechseln sie in die marokkanischen Städte. Übereinstimmend wird berichtet, daß sie mit ihren Einnahmen den Lebensunterhalt ihrer Familien an den Standorten sichern. Als Tätigkeiten werden Lohnarbeiten im weiterverarbeitenden (sekundären) Bereich ausgeführt. Das bevorzugte Wanderungsziel sind die industriell entwickelten Regionen im Norden Marokkos (Casablanca, Rabat, Larache). Um ihre Arbeiten am auswärtigen Standort auszuführen, verweilen die Vorstände bis zu neun Monate jährlich außerhalb ihrer Standorte. Auswärtige Tätigkeiten werden vorrangig von Männern im mittleren Alter unternommen. Wenn wir die Verteilung der Tätigkeiten im Typ näher betrachten, sind neben den Tätigkeiten außerhalb der Standorte (0,71 Teiln./Haushalt; Tab. 6-11) als zweitwichtigste Tätigkeit landwirtschaftliche und gewerbliche Lohnarbeiter (jeweils 0,24 Teiln./Haushalt; Tab. 6-12) festzuhalten.

Tätigkeiten in der Landwirtschaft tragen in allen Haushalten im Sektor Eigenproduktion zu Einnahmen bei. Die gemessen an den Gesamteinnahmen untergeordnet ausfallende Eigenproduktion (12,3 %; Tab. 6-30) deckt ein gutes Fünftel (23,0 %; Tab. 6-32) des Gesamtverbrauchs der Haushalte ab. Alle Haushalte sind in der Viehzucht tätig. Der Stellenwert von Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion wird mit Einblick in die Tendenzen erfolgen. Die Aktivitäten erbringen den größten Anteil (60,65 %) in der Eigenproduktion (Tab. 6-32). Der Viehbesitz liegt bei mittleren Werten (8,07 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon

2,93 Jungtiere/Haushalt; Tab. 6-19; 0,21 Rind./ Haushalt; Tab. 6-20). In der Regel wird das Vieh in den Häusern von Frauen der Altersklasse 2 (.7050; Signif: .002) versorgt. Die täglichen Weidewanderungen werden vom bezahlten Dorfschäfer durchgeführt. Die Herden bestehen hauptsächlich aus weiblichen Schafen (2,07 Tilli/Haushalt; Tab. 6-17). Diese versorgen den Haushalt mit Milchprodukten (.6299; Signif: .002).

6.2.1.4.2 Ausrichtungen im Wirtschaftsverhalten: Produktionsbereich und Auswirkungen im Konsumbereich

An den Standorten zeigen sich die unterschiedlich kombinierten Haupterwerbsbereiche mit Tätigkeiten in den Bereichen Viehzucht, Pflanzenproduktion und Teppichproduktion. In dreifacher Hinsicht sind Auswirkungen auf den Konsumbereich zu unterscheiden.

Die erste Tendenz weist neben der Viehzucht keine sonstigen Aktivitäten in anderen Produktionsbereichen am Standort aus. Die Herkunftsfamilien der noch jungen Migrationsteilnehmer haben die Landaufteilung noch nicht vorgenommen. Von den Mitgliedern der Gruppe wird die berufliche Integration auf nationaler Ebene angestrebt. Als Begründung führen sie die fehlenden Berufsaussichten und die schlechte Entlohnung auf lokaler Ebene an. Agrarische Erwerbsweisen haben für die Haushalte nur eine untergeordnete Bedeutung. Die Herden der Haushalte erreichen nur eine geringe Größe mit wenigen Schafen (1 bis 2 Schafe/Haushalt). Die Viehhaltung dient vorwiegend religiösen Zwecken zu den hohen islamischen Feiertagen. In den Fällen, daß alle Mitglieder des Haushalts an den auswärtigen Standort gezogen sind, wird die Versorgung durch die Familie der Eltern am Standort durchgeführt. Die Ehefrauen unternehmen die Teppichproduktion nur zur Selbstversorgung der Haushalte. Als Grund für die fehlende verkaufsorientierte Produktion wird die hohe Arbeitsbelastung durch die zu versorgenden Kleinkinder angeführt. Die Mitnahme von Ehefrauen und jüngeren Kindern an den auswärtigen Arbeitsort ergibt sich im Fall der Wohnmöglichkeit und der ausreichenden Verdiensthöhe an den auswärtigen Standorten. An den Standorten verbliebene Ehefrauen arbeiten in starkem Umfang mit der Hausgemeinschaft ihrer Väter zusammen. Die Tendenz weist bedingt durch die Teilnahme der Haushaltsvorstände an der primären Schulausbildung den höchsten Ausbildungsstand an moderner Schulbildung auf. Bessere Bildungsaussichten und Berufschancen für die eigenen Kinder in den städtischen Gebieten werden von ihnen immer als Grund für die Mitnahme von Ehefrauen und Kindern genannt. Unter den existentiellen Gütern ist insbesondere auf Nahrungsmittel zu verweisen. Den Angaben der Haushaltsmitglieder nach fallen knapp vier Fünftel der Ausgaben hierfür an. Die Ausgaben konzentrieren sich auf alle Nahrungsmittelposten.

Die zweite Ausrichtung betreibt die verkaufsorientierte Teppichproduktion. Die Alterszusammensetzung weist vorwiegend Vorstände im mittleren Alter (Altersgruppe 2; 62,50 %) auf. Die Kinder der Gruppe sind in allen Altersklassen vertreten. Die älteren Söhne tragen als landwirtschaftliche Lohnarbeiter und Gelegenheitsarbeiter zum Familieneinkommen bei. In der Teppichproduktion arbeiten vorwiegend Frauen im mittleren Alter unterstützt von Mädchen der Altersklassen 3 und 2. Agrarische Tätigkeiten beschränken sich in geringem Umfang auf die Viehzucht (2 bis 3 Schafe je Haushalt). Religiöse Verpflichtungen werden auch für diese Tendenz als Grund für züchterische Tätigkeiten genannt. Der Konsumbereich zeigt bei erhöhten Ausgaben für Nahrungsmittel eine gleichartige Entwicklung wie die erste Tendenz. Unter dem Aspekt fehlender Pflanzenproduktion fallen in der Ausrichtung für alle Nahrungsmittelposten Ausgaben an. Investitionen dienen der Sicherung der Einnahmen in der Teppichproduktion. Der materielle Besitz als Indikator für langlebige Konsumgüter zeigt für Transportmittel eine untergeordnete Bedeutung an (25 % aller Haushalte verfügen über Fahrräder). Ebenfalls sind Fernsehempfänger in geringerem Umfang als im gesamten Typ festzustellen.

Die dritte Ausrichtung betreibt an den Standorten Viehzucht, Pflanzenproduktion und Teppichproduktion. Die Einheiten bestehen aus mehreren Kleinfamilien mit hoher Personenanzahl. Ihre Aktivitäten in der Pflanzenproduktion führen sie auf eigenen und gepachteten Flächen durch. Der Bodenbesitz besteht vorwiegend aus ererbten Flächen (79,4 %; Tab. 6-8/1). Insgesamt zeigt der Typ nur geringe Bodenflächen (414,2 m²/Haushalt; 32,5 Mandelbäume/Haushalt), die sich in der Tendenz konzentrieren. Die auswärts erzielten Einnahmegewinne dienen dem Lebensunterhalt der Einheiten am Standort. Die Mitnahme von Haushaltsangehörigen ist nicht zu berichten. Die Vorstände beabsichtigen auch später an den Standorten zu verbleiben. Kombinierte Berufsfelder zeigen sich in der Verbindung mit agrarischen Berufen (Kleinbauer/agrarischer Lohnarbeiter). Die Marktproduktion wird nur im Fall eigener Mandelbäume (.8604; Signif: .000) durchgeführt. Hierbei werden die Überschüsse der produzierten Mandelerträge vermarktet. Arbeitstätigkeiten in der Eigenproduktion werden vorwiegend durch Familienangehörige, Frauen im mittleren Alter (Altersklasse 2; .6442; Signif: .006), denen männliche Jugendliche der Altersklassen 2 (.6219; Signif: .009) aushelfen, erledigt. Tätigkeiten in der agrarischen Lohnarbeit werden von jüngeren Männern (.6304; Signif: .008) und Frauen (.6223; Signif: .009) bei der Ernte ausgeführt. Ausgaben für Produktionsmaßnahmen betreffen den Einsatz von Saatgut und Dünger bei der Früchte- (.9434; Signif: .000), der Gemüse- (.8595; Signif: .000) und der Getreideproduktion (.8104; Signif: .000). Agrarische Lohnarbeiter werden zu Arbeitsspitzen bei der Ernte der Baumkulturen (.7161; Signif: .002) eingesetzt. Der Viehbesitz zeigt erhöhte Werte (4 bis 5 Schafe je Haushalt). Die größeren Herden werden vom Dorfschäfer betreut.

Die Ergebnisse zeigen, daß die Arbeitstätigkeiten im Pflanzenanbau in stärkerem Umfang durch die nicht an der Migration teilnehmenden Haushaltsmitglieder (Ehefrauen und männliche Jugendliche) durchgeführt werden. Zusätzlich sind die Frauengruppen der Haushalte in der Teppichproduktion tätig. Im Fall der arbeitsbedingten Abwesenheit der Männer werden zu intensiven Arbeitsmaßnahmen und zu Arbeitsspitzen Lohnarbeiter eingesetzt. Dieses ist auch für die tägliche Viehwanderung festzustellen. In der verkaufsorientierten Früchteproduktion zeigen sich Kapitalinputs wie Saatgut und Dünger. Die landwirtschaftlichen Aktivitäten tragen zur Verringerung der Ausgaben für Nahrungsmittel bei. Die Vorstände verweisen jedoch auf die höhere Personenanzahl ihrer Haushalte. Hierdurch wirken Ausgaben für kostenintensive Produkte wie Fleisch und Milch stärker im Budget nach. Für die Besitzer von Baumkulturen (*luss*), die die Marktproduktion betreiben (.8604; Signif: .004), ist festzuhalten, daß diese in den Ausbau ihrer Wohnhäuser (.6821; Signif: .004) und in die Ausbildung ihrer Söhne (.7683; Signif: .000) investieren.

Für den gesamten Typ ist mit Einblick in den Konsumbereich festzuhalten, daß langfristige Investitionsziele auf den Medienbereich ausgerichtet sind. In den Haushalten sind vorwiegend Massenkommunikationsmittel (1,0 Kassettengeräte/Haush.) und Fernsehgeräte (0,43 SW-Fernseher/ Haush.; Tab. 6-15) zu finden. Transportmittel sind nur in geringem Umfang (0,21 Kleinmotorräder/Haushalt; 0,14 Fahrräder/Haushalt; Tab. 6-14) vorhanden. Die Ausstattung der Häuser mit kapitalintensiven Geräten ist insgesamt als gering zu bezeichnen. Der Einsatz moderner Baumaterialien ist nicht festzustellen.

Zusammenfassend läßt sich für das Wirtschaftsverhalten der Tendenzen anmerken, daß bei fehlender Bodenverfügbarkeit Ausgabeanteile für Existenzgüter im Vordergrund stehen. Unter diesen ist der Zukauf von Nahrungsmitteln zu beachten. Die um die Teppichproduktion erweiterte Tendenz führt als Investitionen lediglich Sicherungsmaßnahmen im Produktionsbereich aus. Langfristige Investitionsmaßnahmen zeigen sich nur dann, wenn die Haushalte über eigenen landwirtschaftlichen Ressourcenbesitz verfügen.

6.2.1.4.3 Einstellungen und Ansichten zum Wirtschaftsverhalten

"Modernes Wissen" wirkt in differenzierter Form auf das Wirtschaftsverhalten im Typ. Mit Ausnahme der ersten Tendenz fällt die Teilnahme am Ausbildungsprozeß (0,12 Teiln./Haushalt) nur untergeordnet (Tab. 6-24) aus. Während die Arbeitsmigranten über zahlreiche Kontakte zur nationalen Ebene verfügen, sind für die restlichen Haushaltsmitglieder nur wenige Kontakte in die marokkanischen Städte festzustellen. In zwei Haushalten haben die Vorstände in der Vergangenheit eine Reise ins europäische Ausland unternommen. Die Vorstände der ersten Ausrichtung ohne sonstige Aktivitäten begründen ihre Abwanderungen mit der Aussage, daß die agrarisch ausgerichteten Wirtschaftsweisen nur

noch untergeordnete Bedeutung haben. Mit Blick auf die Zukunft ihrer Kinder verweisen sie auf die besseren Ausbildungsmöglichkeiten in den Städten (Schulen; berufsbildende Maßnahmen). Mit Blick auf ihren Aufenthalt in ihrem Dorf kritisieren sie die Abhängigkeit von ihren Vätern. Die eigenständige Lebensführung ist an den Standorten nicht möglich. Desweiteren kritisieren sie die hohe Arbeitsbelastung der Frauen bei landwirtschaftlichen Tätigkeiten. Sie halten kleine Familiengrößen mit maximal ein bis zwei Kindern für vorteilhaft. Mit den höheren Mitteln beabsichtigen sie, ihren Kindern bessere berufliche Perspektiven aufzubauen. Langfristig hoffen sie, daß sich staatliche soziale Sicherungsmaßnahmen entwickeln, die ihnen eine gesicherte Altersversorgung garantieren. Ihre Herkunftsdörfer haben ihren Ansichten nach nur noch Freizeitwert. Diesen wissen sie in den Sommermonaten zu schätzen. Vorteile des dörflichen Lebens werden in der ländlichen Ruhe gesehen. Demgegenüber wird die Hektik des städtischen Lebens als belastend empfunden. Eine Rückkehr in das ländliche Herkunftsgebiet wird von ihnen höchstens nach Beendigung des Arbeitslebens erwogen.

Die von den Vorständen der ersten Tendenz vorgebrachte Kritik gegenüber agrarischen Tätigkeiten wird von den älteren Familienmitgliedern, insbesondere wenn die Gruppe mit der ganzen Familie in die Städte abwandert, oftmals kritisiert. Den Söhnen wird von den Vätern fehlendes verstandesmäßiges Denken (*aquel*) unterstellt. Auch wenn die Väter zumindest nach außen das Verhalten ihrer Söhne akzeptieren, wie die besseren finanziellen Möglichkeiten in der Stadt, hoffen sie dennoch, daß ihre abgewanderten Söhne langfristig in die Heimatorte zurückkehren. Hierbei wird die berufliche Eingliederung in die Region erwünscht. Ihren Aussagen zufolge ergeben sich möglicherweise negative Konsequenzen für eine nicht den islamischen Konzeptionen angepaßte Erziehung ihrer Enkel an den auswärtigen Arbeitsstätten. Darüber hinaus wird der Aufenthalt der nach ihrer Meinung nur in unzureichendem Maß über Verstand (*aquel*) verfügenden Ehefrauen während der Arbeitszeit der Männer als problematisch eingeschätzt. Die von den Vätern geäußerten Probleme werden teilweise auch von den jungen Vorständen bestätigt. In Einzelfällen wird die Rückkehr der Ehefrauen und Kinder an die Standorte berichtet. Zur Erklärung der Prozesse ist auf die starke Bedeutung der Ehre im dörflichen Leben zu verweisen. Insbesondere wird in den Fällen von Fehlverhalten gegenüber islamischen Konzeptionen der Verlust der Ehre (*horma*) hervorgehoben. Die Einhaltung der Respektzuweisung der Vorstände gegenüber ihren Vätern verlangt ein den väterlichen Vorstellungen entsprechendes, somit ein der Ehre konformes Verhalten. Negative Berichte über das Verhalten der Ehefrau durch Vorstände anderer Familien können zum Verlust der Ehre der Familie des Vaters beitragen. Die Vorstände der zweiten Tendenz sehen im neu entwickelten Produktionsbereich Teppichproduktion die Möglichkeit des Einnahmeerwerbs in nicht-agrarischen Tätigkeiten an den Standorten.

Haushalte sind dann in diesem Produktionsbereich tätig, wenn die Einheiten Frauen im mittleren Alter, die von ihren Töchtern unterstützt werden, aufweisen. Eine Abwanderung aus der Region lehnen die Vorstände ab. Sie hoffen darauf, daß mit der wirtschaftlichen Entwicklung des Regionalzentrums die berufliche Eingliederung in einen nicht-landwirtschaftlichen Erwerbszweig möglich ist. Zum Zeitpunkt der Untersuchung fehlen in der Region vergleichbare Einkommensmöglichkeiten wie in der Stadt. Als langfristig angestrebtes Ziel wird die Selbständigkeit im ausgeführten Beruf genannt. Als vorteilhaft für den Verbleib des Resthaushalts am Standort werden die entstandenen neuen Beschäftigungsformen auf lokaler und regionaler Ebene für landwirtschaftliche und sonstige Lohnarbeiter gesehen. Diese werden zum Teil von ihren älteren Söhnen wahrgenommen.

Die zweite Tendenz ist in ihrem Wirtschaftsverhalten in stärkerem Umfang auf den Standort orientiert. Der auswärtige Aufenthalt der Familienmitglieder ergibt sich nicht. Kritik am Verhalten der auswärts Tätigen üben ältere Dorfbewohner. Diese wird dann vorgetragen, wenn der auswärtige Aufenthalt zu neuen Verhaltensweisen im Konsumverhalten beiträgt, die gegenüber den dörflichen Vorstellungen Veränderungen anzeigen. Dieses zeigt sich dann, wenn auswärts erworbene Mittel für den Ausbau der materiellen Basis am Standort nicht angespart werden. In diesen Fällen wird den Vorständen fehlender Verstand unterstellt. Diese Situation trägt dazu bei, daß ihr Verhalten zu städtischen Formen des Konsumverhaltens führt. Aus Sicht der Älteren verletzte Normen erfahren zusätzlich negative Einflüsse durch individuelle Persönlichkeitsmerkmale.

Die Vorstände der dritten Tendenz sehen ihren Standort, auch wenn sie für längere Zeiten außerhalb der Dörfer tätig sind, in ihren Heimatorten. Die Mitnahme von Haushaltsmitgliedern wird von ihnen nicht betrieben. Langfristig wird die weitergehende Diversifizierung des Produktionsbereiches über neu aufgebaute Berufsfelder im Regionalzentrum angestrebt. Ihren Vorstellungen nach wird sich in Zukunft der Lebensstandard im Regionalzentrum dem Lebensstandard auf nationaler Ebene angleichen. Gewünscht werden infrastrukturelle Maßnahmen, wie die bessere Stromversorgung der Region. Positive Aspekte für die eigene Lebensführung an den Standorten sehen die älteren Haushaltsmitglieder in landwirtschaftlichen Arbeiten. Diese beabsichtigen sie im Alter, wenn sie in Rente gehen, auszuführen. Haushalte, die landwirtschaftliche und nicht-landwirtschaftliche Arbeiten in kombinierter Form ausüben, stellen ihrer Ansicht nach Modelle dar, die in der Zukunft vermehrt aufgebaut werden müssen. Die Verbindung von "traditionellen" und "modernen" Wirtschaftsweisen dient dann dem Verbleib des Haushalts am Standort. Hierbei erfährt die nachfolgende Generation eine Eingliederung in den dörflichen Verband. Aus dem auswärtigen Aufenthalt resultierende Gefahren für traditionelle Normen werden aufgrund des starken Bezugs zum Standort als gering eingeschätzt. Wie auch

in der vorhergehenden Tendenz bildet ein aus den Städten übernommenes Konsumverhalten Anlaß zur Kritik.

In bezug auf die berufliche Zukunft der nachfolgenden Generation sind in den Tendenzen folgende Aspekte herauszustellen. Vorstände der dritten Tendenz mit nicht schulpflichtigen Kindern halten Ausbildungsmaßnahmen bei Jungen und Mädchen für notwendig, damit diese später eine bessere Berufstätigkeit ausüben können. Die Vorstände der beiden anderen Tendenzen halten grundlegende schulische Fähigkeiten für die spätere berufliche Tätigkeit der Kinder für wichtig. Für ihre Söhne zeigen sich gehäufte Werte in der primären Ausbildung (0,35 Teiln./Haushalt; 10,42 % aller Jugendlichen; Tab. 6-24). Die weiterführende Ausbildung im sekundären Sektor halten sie für unvorteilhaft, zumal der spätere Übergang in den Beruf als schwierig angesehen wird. In entsprechender Weise zeigen sich Teilnehmerwerte je Haushalt im sekundären Bereich wie auch bei der Abbruchrate (33,33 % der Bildungsteilnehmer; Tab. 6-23). Weibliche Jugendliche erlernen rollenspezifische Tätigkeiten wie die Teppichproduktion und Hausarbeiten. An der primären Ausbildung teilnehmende Töchter stellen Einzelfälle dar.

6.2.1.4.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Die zur Unterstützung der Haushalte an den Standorten durchgeführte Inlandsmigration führt im Wirtschaftsverhalten am Standort, bedingt durch Unterschiede im Alter, der Personenanzahl und der Ressourcenverfügbarkeit, zu drei unterschiedlichen Reaktionen. Als Gemeinsamkeit im Wirtschaftsverhalten der Tendenzen ist festzuhalten, daß die Haushalte ihre Mittel eingesetzt haben, um Diversifikationsmaßnahmen im Produktionsbereich an den Standorten durchzuführen. Die Bereitschaft der Haushaltsmitglieder an den Standorten zu verbleiben, nimmt dann weiter zu.

In der ersten Tendenz sehen "gebildete" junge Vorstände in der sich wirtschaftlich entwickelnden Nationalgesellschaft ein Integrationsziel für ihre Familien. Sie heben den Aspekt der beruflichen Sicherung hervor. Im Fall, daß die berufliche Sicherung erreicht wird, streben die Haushalte den Auszug aus dem dörflichen Verband an.

Vorstände im mittleren Alter, die an den Standorten weitere wirtschaftliche Sektoren aufgebaut haben, verbleiben mit dem Resthaushalt am Standort. Unter der Voraussetzung einer beruflichen Tätigkeit im Regionalzentrum sind sie zur Rückkehr in die Region bereit. Der zusätzliche Produktionsbereich Teppichproduktion sichert bei fehlenden Bodenressourcen die Existenzgrundlage.

Die Diversifizierung im Produktionsbereich an den Standorten trägt dazu bei, daß die Bereitschaft der Haushalte für einen Verbleib an den Standorten höher ausfällt.

Charakteristisch ist, daß die Entwicklung vom Alter des Vorstands und der Organisationsstruktur des Haushalts mitbestimmt wird. Der Wissensstand der Vorstände spielt für den Wegzug aus den Dörfern eine mitentscheidende Rolle. Mit Verbleib am Standort ist bei höherem Alter ein verringerter Ausbildungsstand der Vorstände auszumachen.

Fallbeispiel 1 (Tendenz ohne Pflanzen- und Teppichproduktion):

Brahim B. (26 Jahre, *amazir*) beendete Ende der siebziger Jahre die primäre Ausbildung, nahm ein Jahr an der sekundären Ausbildung teil, verließ die Schule und bearbeitete nachfolgend die Felder seines Vaters. 1982 verließ er sein Heimatdorf für zwei Jahre als Hilfsarbeiter in Casablanca. Nach seiner Rückkehr versuchte er 1985, einen Gemüsekleinhandel zwischen der Souss-Ebene und dem Souk Tazenakht aufzubauen. Nach seiner Heirat 1987 unternimmt er anfänglich alleine die Arbeitssuche in Rabat. Im Laufe des Jahres 1988 nimmt er seine Ehefrau an die auswärtigen Standorte mit. Er begründet seine außerdörflichen Aktivitäten mit der im Erbfall zu erwartenden Landreduzierung des Besitzes seines Vaters (11 Söhne teilen sich ca. 3.345 m²). Die Möglichkeit, neue Flächen für Bewirtschaftungsmaßnahmen anzulegen, besteht in der Zukunft nicht mehr, so daß er, auch wenn er gerne als Bauer seine Zukunft gesehen hätte, alternative Möglichkeiten angehen mußte. Den Wegzug aus dem Dorf erbringt seiner Meinung nach Vorteile für den Lebensstandard. Später, so hofft er, stehen für seine Kinder Ausbildungsmöglichkeiten und Arbeitsmöglichkeiten in der Region zur Verfügung. Von Vorteil ist der Wohnaufenthalt bei seiner Schwägerin, so daß seine Frau den Tag in der Frauengruppe verbringen kann.

Fallbeispiel 2 (Tendenz mit Pflanzenproduktion und Teppichproduktion):

Abdelmalek B. (53 Jahre; *amazir*) Onkel väterlicherseits von Brahim B., stammt aus einer landbesitzenden Familie. Seine Aufenthalte in der Jugend in den wirtschaftlich entwickelten Gebieten Marokkos haben seine Ansicht unterstützt, daß der Produktionsbereich Landwirtschaft ohne Zukunft ist. Hinzu kommt, daß die Erbteilung zwischen seinem Vater und dem Großvater von Brahim zu Nachteilen für seine Familie führte. Als Lastkraftwagenfahrer hat er eine Anstellung für den Erztransport von den Minenplätzen Bou Azzer bis 1983, ab 1983 El Blida, nach Agadir annehmen können. Die Frauengruppe seines Haushalts, inklusive seiner Töchter, führt entsprechend dem dörflichen traditionellen Muster die Versorgung des haushaltseigenen Viehs und die Teppichproduktion aus. Kritisch äußert er sich gegen die unterlassenen infrastrukturellen Maßnahmen (Strom- und Wasserversorgung) der marokkanischen Zentralregierung, zumal hierdurch die immer noch bestehende Unterentwicklung des Dorfes mit verursacht wird. Für seine Söhne sieht er in

Ausbildungsmaßnahmen keine geeignete Möglichkeit zur beruflichen Eingliederung. Vielmehr verlangt er von ihnen, daß sie seinem Modell, der Suche und Aufnahme einer gewerblichen Arbeit, nacheifern sollen. Seinem ältesten Sohn Mohammed konnte er ebenfalls eine Tätigkeit als Lastkraftwagenfahrer besorgen. Sein Sohn Abdelaziz (25 Jahre) übt nach Abbruch der sekundären Schulbildung eine Tätigkeit als Kraftfahrzeugmechaniker aus.

6.2.2 Sehr hohe nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile (üb. 84 % N-LW)

Für die nachfolgend im Bereich II,2 zusammengefaßten Typen zeigt sich als charakteristische Eigenschaft, daß diese im Wirtschaftsjahr oder in den vorangehenden Zeiträumen den überwiegenden Anteil zum Lebensunterhalt im Ausland erwirtschaftet haben. Die "vermischten Strategien" haben sich in der Vergangenheit in Abhängigkeit der den Haushalt beeinflussenden Bestandsgrößen wie Bodenzugang, Personenanzahl und Alter der Vorstände entwickelt.

6.2.2.1 Empfänger ausländischer Unterstützungen (T 8)

Als charakteristisches Element im Wirtschaftsverhalten des Typs ist die Sicherung des Lebensunterhaltes durch auswärtige Unterstützungsleistungen festzuhalten. Fast alle Haushalte haben ihren Unterstützungsanspruch durch Arbeitstätigkeiten im europäischen Ausland erworben. Ein Haushalt wird durch den Haushalt eines im Ausland tätigen Bruders unterstützt. Besondere Ausrichtungen im Wirtschaftsverhalten sind nicht festzustellen.

Die Haushalte sind bei geringer Personenanzahl (7,0 Personen/ Haushalt) in zwei Drittel aller Fälle als Kleinfamilie (0,71 KF/Haushalt; Tab. 6-1) organisiert. Erweiterte Familien zeigen sich in Form der Großfamilie. Hierbei besteht der Haushalt aus dem Elternteil und einem verheirateten Sohn. Die männlichen Erwachsenen liegen in den mittleren (Altersklasse 2; 50 %) und älteren Klassen (Altersklasse 3; 25 %). Ihre Ehefrauen hingegen sind in der jüngeren (42,86 %) und mittleren (42,86 %) Altersklasse vertreten. Die Gruppe der Jugendlichen zeigt im Typenvergleich ein höheres Alter an (Altersklassen 3 und 4 mit zusammen 50 %; Tab. 6-5).

6.2.2.1.1 Merkmale im Produktionsbereich

Unterstützungszahlungen aus dem Ausland machen den wirtschaftlich bedeutendsten Posten an den Gesamteinnahmen (79,5 %; Tab. 6-31) der Haushalte aus. Diese Einkünfte haben die Haushalte im Ausland als Rentenansprüche erworben. Die Vorstände der Haushalte gehören zu den ersten Arbeitsmigranten, die in Europa nach der Unabhängigkeit Marokkos (1956) eine Arbeitstätigkeit aufgenommen haben. Als weiteres Merkmal ist zu beachten, daß über die Hälfte der Haushalte im Verlauf der letzten 25 Jahre aus anderen Orten in der Region an die

heutigen Standorte gezogen ist. Als Ursachen und Gründe für die Arbeitsaufnahme werden die geringe Verfügbarkeit an Boden und Baumkulturen am früheren Standort und fehlende nicht-landwirtschaftliche Arbeitsmöglichkeiten in der Region genannt. Die im Ausland ausgeführten Tätigkeiten betreffen Hilfsarbeiten im Kohleabbau und in der kohleverarbeitenden Industrie Frankreichs. Die meisten Vorstände beziehen seit Beginn der achtziger Jahre (1983 - 1985) Rentenzahlungen. Zwei der insgesamt sechs Vorstände sind im Ausland verstorben. Die Resthaushalte erhalten heute eine Hinterbliebenenrente. Die Restfamilien weisen die Form der unvollendeten Kleinfamilie auf. Die Einheiten der verwitweten Ehefrauen bessern mit ihren Töchtern über die Teppichproduktion ihre Haushaltseinnahmen auf. Hierbei sind jüngere Frauen der Altersklasse 1 unterstützt von ihren Töchtern (Altersklasse 2; .9326; Signif: .001) im Produktionsbereich zu finden. Die übrigen Haushalte produzieren Teppiche, die nicht für den Verkauf sondern ausschließlich für den Eigenbedarf bestimmt sind. Kenntnisse über die Herstellung der Teppiche werden von den Müttern an die Töchter vermittelt.

Durch die hohen Erträge aus den Auslandszahlungen fallen die landwirtschaftlichen Erträge untergeordnet aus (15,95 % der Gesamteinnahmen). Dennoch erreicht der agrarische Pro-Kopf Ertrag mittlere Werte (989,1 DH/Kopf). Die Erträge in der Landwirtschaft kommen in der Eigenproduktion zustande (71,9 % der landwirtschaftlichen Einnahmen). Diese decken nur einen geringen Anteil des gesamten Verbrauchs (16,1 %; Tab. 6-32) ab. Gemessen an den Erträgen fällt die Viehzucht (69,2 %; Tab. 6-32) deutlich höher aus. Der Viehbesitz in den Haushalten erreicht jedoch nur geringe Werte (7,71 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon 2,43 Jungtiere/Haushalt; Tab. 6-19; 0,57 Rind/Haushalt; Tab. 6-20). Die Herden bestehen ausschließlich aus Schafen. Aufwendungen, die zur Sicherung des Produktionsbereiches aufgebracht werden, fallen für die Betreuung der Tiere durch den Dorfschäfer an. Die Tätigkeiten der Mitglieder des Haushalts betreffen die abendliche Versorgung der Tiere. Die Arbeiten werden durch die Frauengruppe des Haushalts erledigt. Alle Maßnahmen dienen der Versorgung der Haushalte mit Fleischprodukten (Lämmer) an den islamischen Feiertagen. Ein Drittel des Bedarfes an Milch (28,55 %; Tab. 6-33) wird vorwiegend über weibliche Schafe (.9100; Signif: .002) erbracht. Um den ausreichenden Milchertrag gerade in den Wintermonaten zu erzielen, findet der Zukauf von Viehfutter (.9141; Signif: .002) statt. Die Vorstände sehen die Vorteile der Viehzucht in der Reduzierung der Ausgaben für Nahrungsmittel. Religiöse Gründe werden erst nachgeordnet angegeben. Einnahmen im Bereich der Pflanzenproduktion ergeben sich in Abhängigkeit verfügbarer Ressourcen. Die Haushalte haben ihren heutigen Landbesitz (1186,7 m²/Haushalt; 169,5 m² Kopf/Haushalt; Tab. 6-8/1) größtenteils über ihre ausländischen Verdienste gekauft (50,9 % der Flächen) oder legen ihn über neu erschlossene Bewässerungsfelder mit Brunnenanlagen an (20,07 %). Ein

Drittel der Gesamtfläche (29,06 %) fiel als Erbe an die Haushalte (Tab. 6-8/2). Knapp die Hälfte aller Haushalte verfügt über einen eigenen Brunnen mit Motor und einen Pflug (0,43 Brunnen/Pflug je Haushalt; Tab. 6-16). Zug- und Transporttiere zur Bewirtschaftung der Felder sind nur in geringem Umfang (0,14 Esel/Haushalt) vorhanden. In der Eigenproduktion stehen Aufwendungen für den Produktionserfolg mit der Fleisch- und der Milchproduktion in Verbindung. Im Fall der Marktproduktion ist nur zum Teil auf den Einsatz von Lohnarbeitern und Dünger zu verweisen. Als Arbeitskräfte stehen Männer der Altersklasse 2 (.8572; Signif: .002) und ihre älteren Söhne (Altersklasse 4; .9522; Signif: .002) zur Verfügung. Der Einsatz landwirtschaftlicher Arbeitskräfte findet unregelmäßig statt. Bezahlte Kräfte werden dann eingesetzt, wenn arbeitsintensive Tätigkeiten, wie die Bodenaufbereitung oder im Fall der Abwesenheit der Familienarbeitskräfte anstehen. Die Marktproduktion hat keine nennenswerte Bedeutung (2,5 % der Gesamteinnahmen; Tab. 6-31). Der Sektor trägt nur dann zu Einnahmen bei, wenn der Haushalt über Mandelbäume (.9679; Signif: .000) verfügt. Für die Bereiche Eigenproduktion und Marktproduktion ist festzuhalten, daß die Arbeitsleistungen vorwiegend von den Mitgliedern der Haushalte erbracht werden. Ihr Einsatz konzentriert sich dabei auf saisonale Arbeitsspitzen zu Erntezeiten im Sommer.

Zusammenfassend ist zum Produktionsbereich anzumerken, daß sich die Aufnahme von Tätigkeiten im Ausland mit den schlechten beruflichen Möglichkeiten in der Region und dem Wissen über die sehr hohen auswärtigen Verdienstmöglichkeiten entwickelt haben. Wirtschaftliche Aktivitäten an den Standorten umfassen im Fall fehlender Ressourcen, wie Boden und Baumkulturen, die Teppichproduktion. Der landwirtschaftliche Bereich zeigt den verstärkten Kapitaleinsatz für maschinelle Hilfen. Unter den Arbeitskräften sind neben den Haushaltsmitgliedern auf Geldbasis entlohnte Helfer festzustellen.

6.2.2.1.2 Entwicklungen im Konsumbereich

Im Konsumbereich zeigen Existenzgüter nur untergeordnete Werte (51,9 %) an. Die Ausgaben für Nahrungsmittel liegen vergleichsweise niedrig (45,3 %; Tab. 6-37), auch wenn in der Eigenproduktion nur geringe Anteile am Gesamtverbrauch (16,13 %; Tab. 6-32) erzeugt werden. Das Ergebnis verdeutlicht, daß bei hoher Mittelverfügbarkeit, wie den Rentenzahlungen aus dem Ausland, die Ausgabeanteile für Nahrungsmittel geringe Werte erreichen. Unter den Nahrungsmitteln werden bedingt durch die geringe Eigenproduktion der Zukauf von Gemüse und Fleisch genannt. Unter den nicht am Standort zu erzeugenden Nahrungsmitteln ist der Zukauf von Zucker hervorzuheben. Die gekauften Nahrungsmittel sind die charakteristische Produkte für Haushalte mit hohem Einkommen. Diesen wird ein besonderer Prestigewert beigemessen. Zusätzlich ist zu bedenken, daß die Nahrungsmittel bei Einladungen den Gästen aufgetischt werden.

Die Haushalte des Typs führen verstärkt langfristige Investitionen (36,9 %) durch. Aufwendungen im Wirtschaftsjahr zeigen sich nur für Haushalte, die die verkaufsorientierte Teppichherstellung unternehmen. Der überwiegende Teil der Maßnahmen ist auf langfristige Verbesserungen ausgerichtet (über 80 % aller Investitionen). Unter diesen sind vorrangig Sparmaßnahmen (69,5 % der langfristigen Investitionen; 25,8 % der gesamten Ausgaben) herauszustellen. Demgegenüber fallen Ausgaben für den Ausbau der Wohnhäuser und Ausbildungsmaßnahmen mit einem Anteil von unter einem Drittel (30,5 % der langfristigen Investitionen) gering aus. Die ausgeprägten Sparaktivitäten können im Zusammenhang mit dem Alter der Vorstände gesehen werden. Einige Vorstände bekundeten Zweifel, ob langfristig die Rentenzahlungen aufgrund von Finanzierungsproblemen oder auch der zunehmenden Ausländerfeindlichkeit in den Industrieländern sicher seien. Das Sparen wird vorrangig zur Absicherung im Fall des Ausfalls der Zahlungen unternommen. Der Ausbau der eigenen Wohnhäuser war in der Vergangenheit schon immer ein bevorzugtes Investitionsziel. Die Haushalte verfügen über Wohnhäuser mit der besten Ausstattung in ihren Dörfern. Die Ausbildungsmaßnahmen sollen ihren Söhnen die berufliche Integration in besseren Positionen der staatlichen Verwaltung auf nationaler Ebene ermöglichen. Die Vorstände investieren bevorzugt in die sekundäre und universitäre Weiterbildung ihrer Söhne. In bezug auf die Ausgaben für Energie und Transporte ist darauf zu verweisen, daß die Bodenbesitzer erhöhte Ausgaben für Benzin für die eigenen PKW aufbringen müssen, um die oftmaligen Fahrten und Reisen in die marokkanischen Städte zu finanzieren. Insgesamt zeigt sich, daß die Haushalte in verstärktem Ausmaß den Einsatz für moderne Energiestoffe unternehmen (64,25 % der Ausgaben im Sektor). Der Zukauf zeichnet sich für die Produkte Gas und Batterien ab. Insbesondere wird im Zusammenhang mit der Teppichproduktion auf den höheren Gaszukauf verwiesen. Dieser geht auf moderne Gasbacköfen mit hohem Gasverbrauch zurück. Das Sammeln von Brennholz entfällt für die Frauengruppe. Die entstandene freie Zeit wird dann zur Teppichherstellung verwandt. Die Maßnahmen dienen weniger einer Arbeitserleichterung für die Frauen. Sie dienen vielmehr einer Steigerung der Produktivität und der Gewinnmaximierung im modernen Erwerbssektor.

Langfristige Entwicklungen im Konsumbereich zeigen für die vergangenen Zeiträume eine hohe Mittelverfügbarkeit an, mit denen der Erwerb kapitalintensiver Konsumgüter betrieben worden ist. Teilweise ergibt sich eine regelrechte Modernisierung des alltäglichen Lebens. Dieses zeigt sich vorwiegend bei privaten Transportmitteln (0,43 PKW/Haushalt; 0,57 Kleinmotorräder/Haushalt; 0,57 Fahrräder/Haushalt; Tab. 6-14) und Massenkommunikationsmittel (0,80 SW-Fernseher/Haushalt; 0,86 Kassettengeräte/Haushalt; Tab. 6-15). Teilweise bestehen die Häuser aus modernen Baumaterialien (0,14 Zementdächer/Haushalt; 0,29 Wände aus Zementsteinen/Haushalt; Tab. 6-21). Die

Ausstattung erreicht bei Wohnzimmern und modernen Küchen erhöhte Werte (0,43 Wohnzimmer/Haushalt; 0,29 Küchen/Haushalt). Hervorzuheben ist, daß von zwei Haushalten Immobilien außerhalb der Dörfer erworben worden sind. Der Kauf erfolgte nach ihrer Pensionierung. Beide Haushalte haben im nachfolgenden Jahr (1989-90) ihr Dorf verlassen.

Zusammenfassend ist für den Konsumbereich festzuhalten, daß die Konsumprozesse im Wirtschaftsjahr und in früheren Zeiten in stärkerem Umfang durch Investitionsleistungen bestimmt sind. Das hohe Pro-Kopf-Einkommen trägt dazu bei, daß bei geringer Eigenproduktion die Anteile für Nahrungsmittel im Budget eine untergeordnete Rolle spielen. Langfristige Entwicklungen bei den Investitionen zeigen sich in der Renovierung und Modernisierung ihrer Häuser. Religiöse Reisen mit Prestigewert, wie die Pilgerreise nach Mekka, weisen darauf hin, daß das Konsumverhalten tradierte kulturelle Wertvorstellungen mit berücksichtigt. Der Zukauf auswärtiger Immobilien wird als langfristige Kapitalanlage durchgeführt. Moderne Prestigegüter wie Farbfernseher finden nur eine geringe Beachtung.

6.2.2.1.3 Einstellungen und Ansichten der Haushaltsvorstände

Die Ausbildung der älteren Haushaltsvorstände umfaßt die unregelmäßige Teilnahme an der Koranschule (Tab. 6-22). Bedingt durch ihre Berufstätigkeiten haben alle Vorstände längere Phasen im europäischen Ausland verbracht. Die Vorstände sind mit ihrer jetzigen wirtschaftlichen Situation zufrieden. Sie erwarten, daß der Lebensstandard in der Region Tazenakht das nationale Niveau erreicht. Voraussetzung hierfür ist, daß der Staat die notwendigen Verbesserungen an der Infrastruktur vornimmt. Als wichtigstes Ziel wird die permanente Stromversorgung der Region genannt. Befürchtet wird jedoch, daß dieses Ziel in absehbarer Zeit nicht erreicht wird. Aus diesem Grund wird der Auszug aus dem Dorf in eine südmarokkanische Stadt angestrebt. In zwei konkreten Fällen ist der Auszug erfolgt. Als Gründe werden der höhere Lebensstandard in den Städten und die besseren schulischen und handwerklichen Ausbildungsmöglichkeiten für die Kinder genannt. Der Verkauf der Bodenressourcen wird von ihnen aber nicht betrieben. Im Fall einer durch politische Entwicklungen bedingten Beendigung der Rentenzahlungen besteht dann immer noch die Möglichkeit, die Selbstversorgung wieder aufzunehmen. Als Bodenbesitzer sind sie weiter Dorfmitglieder, die zu kulturellen Höhepunkten, am Hammelfest (*aid le Kebir*) und zu Ehren des Dorfheiligen (*mousse*) an die Standorte in die Dorfgemeinschaft zurückkehren.

Im Verhalten der Vorstände ist die Bereitschaft auszumachen, in ihrem persönlichen Lebenszusammenhang tradierte kulturelle Verhaltensweisen zu beachten. Als Rentner bereiten sich die Vorstände gemäß dem traditionell bekannten Verhaltensmuster auf ein Leben nach dem Tod im Paradies (*djinn*) vor. Ihr Tätigkeitsfeld richtet sich auf den "traditionellen" Bereich, die Landwirtschaft. Sie führen Hilfstätigkeiten in der Viehhaltung und tägliche

Weidegänge mit Jungtieren aus. In der Pflanzenproduktion beraten sie die Haushaltsmitglieder bei Bewirtschaftungsmaßnahmen. Das Konsumverhalten der Vorstände wird vorteilhaft für die weitere Entwicklung der Familie, hierbei die berufliche Integration der nachfolgenden Generation, gesehen. Die Anbindung an die Region bedeutet, daß islamkonforme Verhaltensweisen weiter bestimmend sind. Einflüsse der islamischen Wirtschaftsethik im Konsumverhalten finden in ihren Unterstützungen für den Neubau der örtlichen Moschee ihren Ausdruck. Im Fall ihres Wegzuges überlassen sie ihre Felder den früheren *khammes*. In der Vergangenheit haben zwei Drittel der Haushaltsvorstände die religiöse Pilgerreise nach Mekka unternommen. Politisch stehen die Vorstände der islamischen Unabhängigkeitspartei, der *istiqal*, nahe. Das Verhalten der Haushaltsvorstände wird von den Dorfbewohnern positiv gesehen und interpretiert. Ihnen wird eine hohe Ehre zugesprochen.

Für die Vergangenheit ist festzuhalten, daß mit dem Kapital aus der Auslandsmigration Land gekauft wird, damit der Haushalt die Selbstversorgung mit Nahrungsmitteln unternehmen kann. Die heutige Situation ist dadurch zu charakterisieren, daß Investitionen zum Zweck der beruflichen Eingliederung der nachfolgenden Generation vorgenommen werden. Als Ziel wird ein qualitativ besserer Beruf auf der nationalen Ebene avisiert. Nahezu ein Drittel aller Jugendlichen (29,41 %; Tab. 6-23) nimmt an Ausbildungsmaßnahmen teil. Der überwiegende Teil der Teilnehmer befindet sich in der sekundären Ausbildungsstufe (0,66 Teiln./Haushalt, davon: 0,22 College-Teiln./Haushalt; 0,22 Lycée-Teiln./Haushalt; 0,22 Bac.- Teiln./Haushalt; Tab. 6-25). Die schlechten Erfolgsaussichten nach dem Ausbildungsabschluß tragen auch in diesem Typ zum verstärkten Abbruch (23,08 % Ausbildungsabbrüche; 0,5 Abbrech./Haushalt; Tab. 6-23) bei. Die Abwanderung in die Städte und die Aufnahme einer nicht-landwirtschaftlichen Arbeit zeigen sich dabei als Folge. Teilweise unterstützen die Vorstände den Geschäftsaufbau ihrer Söhne im Kleinhandel. Als vorteilhaft wird die wirtschaftliche Anbindung des Sohnes an die Region gesehen. Der Sohn verfügt dann über eine wirtschaftliche Basis und kann den Haushalt des Vaters auch im Alter unterstützen. Die Vorstände betonen jedoch, daß zum Geschäftsaufbau beträchtliche finanzielle Mittel eingesetzt werden müssen. Inwieweit durch die Maßnahmen dem Prozeß der Abwanderung entgegen gewirkt werden kann, bleibt abzuwarten. Der Prozeß trägt insbesondere zur Anbindung älterer männlicher Jugendlicher (Altersklasse 4) an den Haushalt bei. Anzumerken ist, daß alle weiblichen Jugendlichen die tradierten Geschlechtsrollenleitbilder ihrer Mütter übernehmen. Sie verlassen nach ihrer Heirat (i.d.R. im Alter von ca. 18 Jahren) den Haushalt. Der Anteil älterer weiblicher Mädchen fällt leicht erhöht aus (16,7 %; Tab. 6-5).

6.2.2.1.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Die ersten Teilnehmer an der Auslandsmigration, die heute Rentenzahlungen aus dem Ausland erhalten, weisen eine sehr hohe materielle Ausstattung auf. Die Haushalte sind trotz des hohen Alters der Vorstände wirtschaftlich eigenständig. Der Fortbestand als Kleinfamilie ist möglich. Trotz der hohen Mittelverfügbarkeit werden agrarische Tätigkeiten vorwiegend in der Viehzucht durchgeführt. Investitionen dienen zu Beginn der Arbeitsaufnahme im Ausland dem verstärkten Zukauf agrarischer Ressourcen (Landzukauf, Neuanlagen von Feldern, Brunnenanlagen und mechanische Hilfen, wie Motoren). Daran anschließend werden die eigenen Wohnhäuser renoviert und modernisiert. Der Aufbau neuer Produktionsbereiche ist nur untergeordnet festzustellen. Die Strategie, über Bildungsmaßnahmen die berufliche Zukunft der Söhne zu sichern, erfährt im Untersuchungsjahr eine Umkehr und orientiert sich seitdem in stärkerem Maß auf Handwerk und Kleinhandel. Als Tendenz ist festzuhalten, daß die Verlegung des Haushalts in die marokkanischen Städte angestrebt und bei Mittelverfügbarkeit durchgeführt wird. Momente der islamischen Wirtschaftsethik, wie die Praxis, nach der überschüssige Mittel für das Gemeinwohl eingesetzt werden, werden aus Sicht der Dorfbewohner positiv kommentiert. Diese dienen dem Erhalt des sozialen Verbandes.

Fallbeispiel 1:

Imbark A. (68 Jahre; *assoukoin*) arbeitete seit der Unabhängigkeit bis Mitte der achtziger Jahre in Frankreich und in Belgien. Vorher führte seine Familie Tätigkeiten als (*khammes*) auf den Feldern der Landbesitzer aus. Er gehörte zu den ersten Auslandsmigranten der Region Tazenakht. Seit dem Beginn des Rentnerdaseins und seiner Rückkehr aus Europa verrichtet er Arbeiten im Bewässerungsfeldbau und betreut die haushaltseigene Herde. Während seiner aktiven Arbeitsphase hat er seine Familie finanziell unterstützt und die Produktion am Standort diversifiziert. Neben dem Landzukauf konnte sein Bruder Hasse (60 Jahre) mit seiner Hilfe 1972 einen Laden in Tazenakht eröffnen. Unterstützung gewährte er auch dessen Sohn bei der Eröffnung einer Schreinerei 1984. Die Frauengruppe seines Haushalts, inklusive aller Töchter, ist in der Teppichproduktion tätig. Alle Feldflächen des Haushalts werden für den Eigenbedarf durch Familienarbeitskräfte bewirtschaftet. Während sein ältester Sohn im Laden des Bruders als Hilfe eingestellt ist, befinden sich die restlichen drei Söhne in der primären und sekundären Ausbildung.

Fallbeispiel 2:

M'hand B. (65 Jahre) nahm mit Beginn der Unabhängigkeit Marokkos eine Stelle im Kohlebergbau im Elsaß an. Dieses ist für einen hellhäutigen Berber (*amazir*) im allgemeinen

sehr ungewöhnlich gewesen. Die unbefriedigende Situation unter der väterlichen Autorität veranlaßten ihn zu diesem Schritt.

Da seine Familie über Feldbesitz verfügte, stand für ihn Ausbau und Renovierung seines Hauses an. Die Wohnstätte ist nach und nach mit allen "modernen" Gegenständen ausgerüstet worden. M'hand wanderte ohne seine Familie zur Arbeitstätigkeit ins Ausland. Die Töchter verbleiben in der Frauengruppe des Haushalts und führen tradierte Tätigkeiten wie die Produktion von Teppichen und die Betreuung des haushaltseigenen Viehs durch. Alle Söhne des Haushalts nehmen an der primären und sekundären Ausbildung teil. Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion werden bis heute im Teilpachtsystem durch den traditionellen Fünftelpächter (*khammes*) seiner Familie ausgeführt. 1984 kaufte M'hand mit den auswärtigen Mitteln eine Immobilie in Agadir. Diese hat er 1985 mit seiner Familie bezogen. Neben der besseren infrastrukturellen Situation in der Stadt hofft er, daß seine Söhne von den besseren Ausbildungsmöglichkeiten in Agadir profitieren. Sein ältester Sohn Mohammed besucht seit 1986 als erster Student der Region Tazenakht die Universität in Agadir. Wie auch seine nachfolgenden jüngeren Brüder hat er aufgrund der schlechten beruflichen Perspektiven nach dem Universitäts-/Schulabschluß seine Ausbildung aufgegeben und eine handwerkliche Tätigkeit aufgenommen.

6.2.2.2 Auslandsmigranten

Alle Haushalte dieses Typs weisen mindestens ein im Ausland arbeitendes Mitglied auf. Als gemeinsames Kriterium ist festzuhalten, daß die Gesamteinnahmen der Haushalte zu über zwei Dritteln aus der Auslandsbeschäftigung resultieren. Das Wirtschaftsverhalten am Standort weist unter Berücksichtigung der Bodenverfügbarkeit und der Personenanzahl zwei Ausrichtungen auf. Von ethnographischen Kriterien ausgehend zeigt die erste Ausrichtung neben ihrem Tätigkeitsfeld in der Pflanzenproduktion, Viehzucht und Teppichproduktion die Struktur der erweiterten Großfamilie mit einem multiplen Berufsfeld. Die zweite Ausrichtung zeigt demgegenüber in Kleinfamilien organisierte Haushalte ohne Tätigkeiten in der Pflanzenproduktion, mit geringer Viehzucht und Teppichproduktion.

6.2.2.2.1 Auslandsmigranten mit agrarischer Produktion (T 9)

Alle Haushalte entstammen der Gruppe ehemals bodenbesitzloser Bevölkerungsteile. Der überwiegende Teil der Eltern der Vorstände erzielte als Fünftelpächter (*khammes*) den Lebensunterhalt. Die im Ausland erworbenen Mittel sind zum Kauf ihres jetzigen Bodenbesitzes (1450,2 m²/ Haushalt; Tab. 6-8/1) eingesetzt worden (64,82 % der Flächen). Zum Teil legten die Haushalte neue Flächen mit neuen Brunnenanlagen in vormals nicht zu bewässernden Gebieten (35,18 % der Flächen; Tab. 6-8/2) an. Teile des Resthaushaltes

konnten in der Landwirtschaft beschäftigt werden und ihre frühere berufliche Tätigkeit als Fünftelpächter aufgeben.

Die Haushalte der Tendenz weisen eine sehr hohe Personenanzahl (21,33 Personen/Haushalt) auf und sind in allen Fällen als erweiterte vollendete Familie (Tab. 6-1) organisiert. Die Hälfte der Erwachsenen gehört den jüngeren Altersgruppen an (Tab. 6-4). Die Kindergruppe ist jüngeren Alters (42,35% in Altersklasse 1).

6.2.2.2.1.1 Merkmale im Produktionsbereich

Die wirtschaftliche Bedeutung der Auslandsmigration zeigt sich im Anteil von knapp zwei Dritteln am Gesamteinkommen (62,82 %; Tab. 6-31). Die im Ausland Beschäftigten sind hauptsächlich Männer im mittleren Alter (Altersklasse 2). Die Aufnahme der auswärtigen Tätigkeit beginnt mit Abschluß des Anwerbeabkommens mit Frankreich, 1963. Zwei Haushalte haben einem weiteren männlichen Mitglied eine Arbeitsmöglichkeit im Ausland verschafft. Die heutigen Migranten sind in anderen Arbeitsbereichen als die Gruppe der Rentner (T 8) tätig. Die Tätigkeiten sind erst in den sechziger Jahren in neuen industriellen Erwerbsbereichen entstanden. Drei Teilnehmer des Typs sind heute in der Automobilproduktion beschäftigt. Neben den Auslandsmigranten (41,18% aller Kleinfamilienvorstände) nehmen die Haushaltsmitglieder in der Inlandsmigration (0,33 Teiln./Haushalt) teil, die größten Teils von Männern der Altersklasse 2 ausgeführt werden. Die Gruppe äußerte sich darüber unzufrieden, daß sie keine Möglichkeit zur Arbeitsaufnahme im Ausland hat. Mit ihrem Erwerb unterstützen die Teilnehmer den Lebensunterhalt ihrer Frauen und Kinder in der erweiterten Familie. Die Kapitalmittel aus der Auslandsmigration werden zur ökonomischen Sicherung des gesamten Familienverbandes eingesetzt. Mit den Mitteln haben die Haushalte im Regionalzentrum Erwerbsmöglichkeiten im Kleinhandel aufgebaut. Zwei Haushalte organisieren private Transporte in der Region. Die Arbeiten in den neuen Erwerbsbereichen werden meistens von den Brüdern der Auslandsmigranten im mittleren Alter ausgeführt. Die weiblichen Mitglieder verbleiben an den Standorten und verrichten Tätigkeiten in der Landwirtschaft, im Haus und in der Teppichproduktion (6,8 % der Gesamteinnahmen; Tab. 6-31), die von den Frauen der Altersklasse 2 und der gesamten Mädchengruppe in den Haushalten erledigt werden. Zur Sicherung der Produktionsbereiche und zum weiteren Aufbau werden dauernde Aufwendungen unternommen.

Die landwirtschaftliche Produktion ist gemessen von den Anteilen an den Gesamteinnahmen (14,17 %) unbedeutend. Die Eigenproduktion (79,6 % der LW-Produktion) deckt lediglich einen geringen Anteil am gesamten Nahrungsmittelbedarf (15,44 %; Tab. 6-32) ab, der überwiegend in der Viehzucht (66,92 %) erwirtschaftet wird. Der Viehbesitz zeigt im Typenvergleich leicht erhöhte Werte (16,8 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon 5,00

Jungtiere/Haushalt; Tab. 6-19; 1,17 Rind./Haushalt; Tab. 6-20). Die Herden bestehen vorwiegend aus Schafen, wobei zur Versorgung mit Fleisch vorwiegend männliche Schafböcke (*isimmer*) gehalten (.8962; Signif: .008) werden. Die Haushalte unternehmen die Milchversorgung mit Kühen (.9607; Signif: .001). Der Zusammenhang zwischen dem Milchertrag und der Bodenfläche (.9910; Signif: .000) bestätigt die Aussage, nach der die Milchproduktion eine ausreichende Bodenverfügbarkeit voraussetzt, um genügend nachwachsende Luzerne (*lfssa*) zu produzieren. Diese erst garantieren einen hohen Milchertrag. Die täglichen Wanderungen der Herden werden vom Dorfschäfer unternommen. Unter den Mitgliedern des Haushalts betreuen ältere Männer gelegentlich die Herden selber. Männliche Jugendliche der Altersklasse 2 (.9046; Signif: .007) helfen ihnen in schulfreien Zeiten, indem sie die Jungtiere getrennt ausführen und auf den umliegenden Weiden beaufsichtigen. Bei der Pflanzenproduktion stehen nur wenige Ressourcen zur Verfügung (1450,14 m²/ Haushalt; 93,7 Mandelbäume/ Haushalt; Kauf: 64,82 % der Flächen, Neuanlage: 34,64 % der Flächen; Tab. 6-8/2). Der Einsatz landwirtschaftlicher Geräte verdeutlicht, daß die Haushalte einen hohen Grad an Mechanisierung (0,50 Brunnen/Haush.; 0,50 Motoren/Haushalt; Tab. 6-16) erreicht haben. Alle Arbeiten werden von den Haushaltsmitgliedern erledigt. Die jüngeren Männer (Altersklasse 1) sind stärker mit Feldarbeiten im Getreideanbau (.9271; Signif: .004) beschäftigt. Bei ihren Arbeiten werden sie durch die Gruppe der männlichen Jugendlichen unterstützt, die in der Regel die einmal wöchentlich anfallende Bewässerung der Felder ausführen. Der Einsatz agrarischer Lohnarbeiter wird nur zu Arbeitsspitzen bei der Ernte der Baumkulturen (.9841; Signif: .001) und bei der Viehbetreuung (.9467; Signif: .001) unternommen. In der Regel betreuen Frauen der Altersklasse 2 (.9277; Signif: .004) die Herden in den Haushalten.

Unter dem Aspekt, daß lediglich die Anteile, die nicht von den Haushalten konsumiert werden, in den Verkauf gelangen, zeigt sich für die Marktproduktion, daß diese nur in den Fällen zahlreicher verfügbarer Baumkulturen stattfindet. Die Arbeiten werden von allen Mitgliedern des Haushalts und von bezahlten Erntehelfern durchgeführt.

Zusammenfassend ist für den Produktionsbereich des Typs festzuhalten, daß personenstarke Haushalte, die die traditionelle Organisationsstruktur Großfamilie beibehalten haben, ihre Kapitalmittel in den Aufbau nicht-landwirtschaftlicher Arbeitsplätze investieren. Diese Entwicklung trägt dazu bei, daß die Haushalte wirtschaftliche Aktivitäten in allen Sektoren ausüben. Die Landwirtschaft konzentriert sich auf die Eigenproduktion im Bereich Viehzucht. Die Arbeiten werden durch Familienarbeitskräfte ausgeführt.

6.2.2.2.1.2 Entwicklungen im Konsumbereich

Mit Blick auf den Konsumbereich im Typ ist festzuhalten, daß die hohe Personenzahl dazu beiträgt, daß der Nahrungsmittelverbrauch sehr aufwendig ist, von daher die Ausgaben für Existenzgüter sehr hoch (71,12 %) liegen. Die Aktivitäten in der Eigenproduktion senken nur unwesentlich die Ausgaben für Nahrungsmittel (63,2 %; Tab. 6-37). Unter den gekauften Produkten sind Gemüse, Milch und Fleisch anzuführen. Ausgaben für alltägliche Bedarfsgüter betreffen vorwiegend Zigaretten und Kleider.

Investitionen dienen der Sicherung der landwirtschaftlichen Produktion (82,76 % der kurzfristigen Aufwendungen). Durch den Zukauf von Viehfutter wird die Milchproduktion (.9613; Signif: .005) gesichert. In Haushalten mit Brunnenbesitz fallen zusätzliche Ausgaben zum Unterhalt der Brunnen und zum Betrieb der Bewässerungsmotoren an. Ersparte Mittel (Sparleistungen; 75,1 % der langfristigen Investitionen) kommen nach Aussage der Vorstände Investitionszielen wie dem Ausbau des Wohnhauses zu Gute oder daß mit diesen der Unterhalt und der weitere Aufbau neuer Erwerbsbereiche finanziert werden soll. Haushalte, die zusätzlich Tätigkeiten in Marokko ausüben, investieren in die Ausbildung der nachfolgenden Generation (.9537; Signif: .006). Die Ausgaben für Personentransporte zu den auswärtigen Arbeitsplätzen (13,4 % der Gesamtausgaben; Tab. 6-37) sind im Budget herauszustellen. Die Transporte werden in der Regel mit Bussen unternommen. Haushalte mit gewerblichen Tätigkeiten in Tazenakht unternehmen die Transporte im Nahbereich mit Kleinmotorrädern. Teilnehmer an der Inlandsmigration benötigen in starkem Umfang Gas als modernen Energieträger (.8875; Signif: .006), um die von ihnen aus der nationalen Ebene mitgebrachten Gasöfen zu betreiben.

Als langfristige Entwicklung im Konsumbereich ist der Zukauf für Massenkommunikationsmittel und Transportmittel herauszustellen. Fernsehgeräte (0,67 SW-Fernseher/Haushalt) und Kassettengeräte (1,5 Kassettengeräte/Haushalt; Tab. 6-15) sind in den Haushalten weit verbreitet. Die Haushalte verfügen in hohem Maß über moderne Transportmittel (0,33 LKW/Haushalt; 0,83 PKW/Haushalt; 0,83 Kleinmotorräder/Haushalt; 0,33 Fahrräder/Haushalt; Tab. 6-14). Diese Entwicklung verdeutlicht die ausgeprägte Bereitschaft, den Aufbau nicht-landwirtschaftlicher Erwerbsbereiche voranzutreiben. Als besondere Entwicklung zeigt sich, daß zum Zweck der gewerblichen Unternehmungen kostenaufwendige Nutzfahrzeuge (LKW) angeschafft worden sind. Im Hausbau werden in den meisten Fällen traditionelle Baumaterialien bevorzugt. Die Ausstattung der Häuser zeigt Verbesserungen bei den Wohnzimmern (0,50 Wohnzimmer/ Haushalt). In einigen Haushalten sind moderne Gasbacköfen (0,17 Gasöfen/Haushalt; Tab. 6-21) zu finden.

Zusammenfassend ist für den Konsumbereich festzuhalten, daß die hohe Personenanzahl den Ausgabeanteil für Existenzgüter in die Höhe treibt. Aufwendungen im Untersuchungsjahr

werden gezielt zur Produktionssicherung im Pflanzenanbau unternommen. Bildungsmaßnahmen ergeben sich in Abhängigkeit vom Außenkontakt zur nationalen Ebene. Als langfristige Maßnahme ist die Anschaffung von produktiven Geräten und Maschinen (LKW) anzuführen. Diese dienen dem Aufbau neuer nicht-agrarischer Beschäftigungen in der Region. Zielsetzung ist hierbei, daß der Aufbau eines modernen Dienstleistungsgewerbes wie in der nationalen Gesellschaft beabsichtigt wird. Die Anschaffung moderner Luxusgüter zeichnet sich nicht ab.

6.2.2.2.1.3 Einstellungen und Ansichten der Haushaltsvorstände

Kein Kleinfamilienvorstand hat an der modernen Schulausbildung teilgenommen (Tab. 6-22). Bedingt durch die auswärtige Berufstätigkeit weisen alle Vorstände hohe Kenntnisse über die Außenwelt auf. In der auswärtigen Tätigkeit sehen alle Vorstände eine wichtige wirtschaftliche Möglichkeit zum Auf- und Ausbau von neuen Produktionsbereichen am Standort. Während der gesamten Phase ihrer Abwesenheit dienen die Mittel zudem zur Absicherung des Lebensunterhalts. Hinsichtlich der Investitionszwecke ist anzumerken, daß zu Beginn der Abwanderung der Kauf und die Anlage von Feldern zur Nahrungsmittelproduktion die vorrangigen Investitionsziele bilden. Seit Mitte der siebziger Jahre wird der intensive Aufbau gewerblicher Betriebe im Kleinhandel und Handwerk unternommen. In diesem Zusammenhang wird der weitere wirtschaftliche Ausbau des Regionalzentrums als vorteilhaft eingeschätzt. Die Erwerbsmöglichkeiten in den marokkanischen Städten werden zum zusätzlichen Einnahmegewinn weiter fortgeführt. Von Vorteil wird die Möglichkeit eingeschätzt, innerhalb der Verwandtschaft, insbesondere abwanderungswilligen Jugendlichen, Arbeitsplätze in Bauprojekten auf der nationalen Ebene zu vermitteln⁴¹. Insgesamt hoffen die Vorstände, möglichst lange hohe Kapitaltransfers in ihre Heimathaushalte zu leisten. Neben dem Aufbau neuer Produktionsbereiche beabsichtigen die Vorstände, Mittel für Neubauten und die bessere Ausstattung ihrer Häuser einzusetzen. Eine spätere Heimkehr an die Standorte steht bei ihnen außer Frage. Alle Vorstände sehen die Wahrung ihrer kulturellen Identität im Heimatort. Ihren späteren Ruhestand wollen sie mit Tätigkeiten in den traditionellen Wirtschaftsbereichen, wie der Pflanzenproduktion und der Viehzucht, am Standort ausfüllen.

Der Stellenwert kultureller Faktoren im Wirtschaftsverhalten ist im Zusammenhang mit dem Erhalt traditioneller Organisationsstrukturen wie der erweiterten Familie und der Großfamilie zu diskutieren. Beide Formen unterstützen den sozialen Zusammenhalt der Haushalte. Ökonomische Entscheidungen werden von den Ältesten zusammen mit den Vorständen der

⁴¹ Berichtet wird der Fall einer Baumaßnahme im Norden Marokkos (Larrache).

Kleinfamilien abgesprochen und getroffen. Zumindest deutet sich für die Haushalte die traditionelle Form der "Altenherrschaft" an. Den Aussagen nach treffen in den Haushalten die kapitalstarken Vorstände die Entscheidungen. Die Ausführung der Entscheidungen im Fall ihrer Abwesenheit wird dann von den Ältesten kontrolliert. Im allgemeinen respektieren die Jugendlichen die Entscheidungen der Ältesten im Haushalt. Familienangehörige wie Ehefrauen und Kinder verbleiben innerhalb der geschlechtsspezifischen Altersgruppen am Standort. Die Mitnahme von Familienangehörigen (Ehefrauen und Kinder) wird aufgrund der höheren Kosten für den auswärtigen Lebensunterhalt als nachteilig angesehen. Zudem verweisen die Vorstände auf die Notwendigkeit ihres Verbleibs in der Frauengruppe.

Aus Dorfsicht wird das Wirtschaftsverhalten positiv eingeschätzt. Als positives Leitbild wird der allein im Ausland tätige, nur auf den Gelderwerb fixierte, hohe Kapitalmittel einsparende Migrant gesehen. Sein Konsumverhalten wird begrüßt, da der von ihm geleistete Kapitalrückfluß zur besseren materiellen Ausstattung der Haushalte und zur erfolgreichen Diversifizierung der Produktion beigetragen hat. Die Strategie, die nachfolgende Generation wirtschaftlich an die Standorte anzubinden, wird als positive Entwicklung kommentiert. Investitionen dienen nicht dem Erwerb von Luxusgütern, sondern betreffen die wirtschaftliche Absicherung des Familienverbandes. Den Aussagen nach praktizieren die Teilnehmer auch im Ausland ihre religiösen Pflichten. Aus diesem Grund wird den Teilnehmern ein hoher Verstand (*aqueel*) und den Familien eine hohe Ehre zugeschrieben. Die Erwerbskombination stellt aus Dorfsicht trotz der hohen Außenkontakte eine islamische Vorstellungen respektierende Lebensweise dar.

Die Zukunftsperspektiven der nachfolgenden Generation zeigen folgende interessante Punkte. Die Vorstände haben die Bereitschaft, in die schulische Ausbildung der nachfolgenden Generation zu investieren (34,69 % aller Jugendlichen). Trotzdem ist festzustellen, daß der Abbruch der Ausbildung im Untersuchungsjahr relativ hoch ausfällt (29,16 % aller Bildungsteilnehmer). Die Vorstände begründen den Abbruch mit den schlechten Berufsaussichten nach dem Schulabschluß. Insbesondere wird der Abschluß im sekundären Bereich nicht länger angestrebt. Die Investitionsmaßnahmen der Haushalte sind auf den Aufbau "moderner" Berufe ausgerichtet, die den jüngeren Haushaltsmitgliedern offenstehen. Die schulische Ausbildung soll die Befähigung ermöglichen, im späteren Wirtschaftsleben verwertbare Fähigkeiten wie Schreiben und Rechnen einzusetzen. Die Zukunft der weiblichen Haushaltsmitglieder wird innerhalb der Frauengruppe der Haushalte gesehen. Die ausgeübten Tätigkeiten entsprechen dem traditionellen Verständnis. Die Bedeutung der Teppichproduktion als neuer Produktionszweig wird hierbei hervorgehoben.

6.2.2.2.1.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Die in früheren Zeiten bodenbesitzlosen Haushalte entsprechen in ihrer Organisationsstruktur dem traditionellen Muster der patrilinearen Großfamilie (der Älteste mit seinen verheirateten Söhnen). Seit der Aufnahme ihrer Arbeitstätigkeit im Ausland dient der fortgesetzte Kapitalrückfluß dem Aufbau neuer Produktionssektoren. Neben den landwirtschaftlichen sind von ihnen auch neue nicht-landwirtschaftlich gebundene Arbeitsplätze in der Region und am Standort geschaffen worden. Die Verlagerung der Tätigkeiten auf alle drei Wirtschaftssektoren bedeutet die Absicherung gegen Unwägbarkeiten innerhalb eines Sektors. Der Einnahmeausfall in einem Sektor läßt sich durch die haushaltsinterne Umorganisation kompensieren. Das Verhalten, über den Kapitaleinsatz Investitionen zum Zweck des Gewerbeaufbaus für die nachfolgende Generation zu unternehmen, interpretiere ich dahin, daß versucht wird, Formen eines auf Gewinnmaximierung ausgerichteten Investitionsverhaltens zu übernehmen. Als Zielsetzung wird die Sicherung und Ausweitung des Bedürfnisniveaus am Standort angestrebt. Der Konsumbereich konzentriert sich bedingt durch die hohe Personenanzahl auf Existenzgüter und den weiteren Auf- und Ausbau nicht-landwirtschaftlicher Produktionsbereiche. Das Wirtschaftsverhalten der Migranten wird im positiven Sinne dem islamischen Verständnis gemäß gesehen und interpretiert. Wirtschaftliche Entscheidungen der Vorstände betreffen trotz ihres graduell hohen Außenkontaktes die langfristige Sicherung und die Anbindung der Haushalte an den Standort.

Fallbeispiel:

Hasse M. (75 Jahre; *assoukoine*) ist aus dem südlich angrenzenden Distrikt Foum'Zguid zugewandert und hat ursprünglich als Fünftelpächter (*khammes*) den Lebensunterhalt erarbeitet. Sein ältester Sohn Mohammed (46 Jahre) hat 1963 die Möglichkeit der Auslandsmigration wahrgenommen. Dieser hat 1968 den zweitältesten Bruder Ali (44 Jahre) nachgeholt. Die Auslands migranten verbleiben beide 11 Monate alleine im Ausland. Der Haushalt besteht aus einer erweiterten Familie mit hoher Personenanzahl (20 Pers.). Alle Frauen stellen in der Frauengruppe Teppiche her und betreuen das haushaltseigene Vieh. Die meisten Arbeiten in der Landwirtschaft werden durch Mitglieder des Haushalts ausgeführt. Mit dem Kapital aus der Auslandsarbeit hatte die Familie zuerst Bodenflächen vom Dorfrat gekauft. Über die vom Kaidat bewilligte Brunnenanlage ließen sich die Feldflächen bewässern. Als nächster Schritt bei den Investitionsmaßnahmen zeigt sich der Aufbau eines LKW-Transportunternehmens. Teile der eigenen Familie übernehmen Tätigkeiten in den neuen nicht-landwirtschaftlichen Bereichen. Baumaßnahmen (Anlage von Fundamenten; Sandlieferungen) werden vom Familienunternehmen in der gesamten Region ausgeführt. Zum Teil werden Mitglieder anderer bodenbesitzloser Familien aus dem Dorf mit beschäftigt. Die ältesten Söhne nehmen an Ausbildungsprozessen teil. Im Fall, daß nach Ausbildungsabschluß

keine Arbeitsmöglichkeiten zur Verfügung stehen, hält der Vorstand die berufliche Eingliederung innerhalb der von der Familie aufgebauten "neuen" Sektoren für möglich.

6.2.2.2.2 Auslandsmigranten mit sehr geringer agrarischer Produktion (T10)

Wie auch in den Vorgängertypen führen die Teilnehmer die schlechte Ressourcenausstattung der eigenen Familie und die schlechten beruflichen Perspektiven in der Region Tazenakht als Ursachen für ihre Abwanderung ins Ausland an. Der überwiegende Teil der Haushalte entstammt der dunkelhäutigen Bevölkerungsgruppe ohne Bodenbesitz. Teilweise sind die Haushalte erst später an die Standorte gezogen. In einem Fall hat die Aufteilung der Ressourcen zum Zeitpunkt der Untersuchung noch nicht stattgefunden.

Die mittelgroßen Einheiten (8,0 Personen/Haushalt; Tab. 6-1) bilden überwiegend vollendete Kleinfamilien. Die männlichen Erwachsenen weisen ein mittleres Alter auf (Altersklasse 2; 66,67 %); Tab. 6-4). Ihre Ehefrauen gehören den jüngeren (58,33 %) und den mittleren (33,33 %) Altersklassen an. Die Kinder gehören überwiegend den jüngeren Altersklassen (1 und 2; 75,67 %) an.

6.2.2.2.2.1 Merkmale im Produktionsbereich

Der Anteil der Einnahmen aus der Auslandsmigration erreicht im Typenvergleich den höchsten Wert an den Gesamteinnahmen (81,9 %; Tab. 6-31). Alle Teilnehmer haben ihre Tätigkeiten im Ausland vor Errichtung des Anwerbestopps 1973 aufgenommen. Diese insgesamt jüngste Gruppe von Teilnehmern (gemessen am Durchschnittsalter) stellt die "dritte" Generation von Auslandsmigranten dar. Die Gruppe hat bestehende verwandtschaftliche Beziehungen genutzt, um zur Ausreise notwendige Arbeitsverträge zu erhalten. Alle Tätigkeiten werden zu Beginn der Arbeitsaufnahme innerhalb des sekundären Sektors ausgeführt. Später findet in einigen Fällen der Wechsel in den Dienstleistungsbereich statt. Die im Dienstleistungssektor Beschäftigten nehmen zumindest vorübergehend einige Haushaltsmitglieder (Ehefrauen und Kinder) mit. Weitere Beschäftigungen im Typ haben nur untergeordnete Bedeutung (75% der Kleinfamilienvorstände sind Auslandsmigranten; Tab. 6-11), wie der eine Fall eines Lohnarbeiters in Tazenakht. Zudem betreiben alle Haushalte am Standort die Teppichproduktion, die zur Selbstversorgung der Haushalte mit Teppichen dient. Lediglich eine erweiterte Familie mit genügend Arbeitskräften führt die gewerbliche Produktion aus. Mit den höheren Einnahmen bestreiten die Mitglieder ihre höheren Konsumausgaben, wie den Zukauf von Nahrungsmitteln und zum Erhalt des Lebensstandards.

In der landwirtschaftlichen Produktion ist die gemessen an den Gesamteinnahmen nur unterentwickelte Eigenproduktion (7,9 %; Tab. 6-31) als wichtigster Produktionsbereich zu nennen. Gemessen am Gesamtverbrauch wird im Typenvergleich der geringste Anteil

(13,81 %; Tab. 6-32) erzielt. Das Hauptgewicht fällt auf viehzüchterische Tätigkeiten (90,96 % der Eigenproduktion). In bezug auf die Pflanzenproduktion ist zu bedenken, daß der überwiegende Teil der Haushalte (83,33 %) keine Bodenflächen besitzt. Schafe und Ziegen erreichen leicht erhöhte Werte (11,43 Schafe + Ziegen/Haushalt, davon 3,86 Jungtiere/Haushalt; Tab. 6-19; keine Rinderhaltung; Tab. 6-20). Die Herden bestehen vorwiegend aus Schafen. Die Arbeiten von jüngeren Ehefrauen und ihren Töchtern betreffen die Betreuung der Tiere in den Ställen. Die täglichen Weidewanderungen finden durch den Dorfschäfer statt. In der Eigenproduktion tragen die weiblichen Schafe (*tilli*) zur Milcherzeugung bei (.9679; Signif: .000). Die männlichen Tiere (*isimmer*) dienen der Versorgung des Haushalts mit Fleisch (.9794; Signif: .000). In bezug auf die in geringem Umfang betriebene haushaltseigene Schaf- und Ziegenzucht betonen die Vorstände, daß diese hauptsächlich der religiösen Verpflichtung dient, am höchsten islamischen Feiertag (*l` aid le kebiri*) einen Schaf- oder Ziegenbock zu schächten⁴². Dieser Verpflichtung kommen alle Haushaltsvorstände nach. Die unbedeutende Marktproduktion (0,6 % der Gesamteinnahmen; Tab. 6-31) ist nur für einen Haushalt mit eigenem Bodenbesitz festzustellen (1.000; Signif: .000). Alle Tätigkeiten im Sektor werden von bezahlten Lohnarbeitern ausgeführt (1.000; Signif: .000).

Zusammenfassend ist festzuhalten, daß nahezu die gesamten Einnahmen über die Tätigkeiten im Ausland erwirtschaftet werden. Sonstige Sektoren, wie die Teppichproduktion und die Viehzucht, werden nicht aus Erwerbsgründen durchgeführt. Die Aktivitäten in beiden Bereichen dienen nur der Selbstversorgung der Haushalte.

6.2.2.2.2 Entwicklungen im Konsumbereich

Trotz des geringen Grades der Eigenproduktion nehmen Ausgaben für Nahrungsmittel durchschnittliche Werte an (56,7 %; Tab. 6-37). Kostenaufwendige Produkte wie Früchte oder Fleisch werden aus Prestige Gründen (Bewirtschaftung einflußreicher Gäste) verstärkt gekauft. Alltägliche Bedarfsgüter sind von untergeordneter Bedeutung (7,22 %; Tab. 6-37).

Aufwendungen im Untersuchungsjahr, die der Absicherung des Produktionsbereiches dienen, sind bedeutungslos (0,4 % der Gesamtausgaben; Tab. 6-37). Diese zeigen sich nur für einen Haushalt, der die Marktproduktion betreibt und der Saatgut und Düngemittel (1.000; Signif: .000) kauft. Der größte Teil der ersparten Mittel (68,3 % der langfristigen Investitionen; Tab. 6-37) werden für den Bau neuer Häuser und die Ausstattung der Häuser eingesetzt. Ausgaben

⁴² Nach der Koranerzählung hatte Abraham eine göttliche Vision mit der darin erhaltenen Aufforderung, seinen Sohn Ismail zu opfern. Als er dieses ausführen wollte, schickt ihm der Himmel einen Widder, um denselben anstatt seines Sohnes zu opfern. Zur Erinnerung an Abrahams Prüfung schlachten die gläubigen Moslems ein Schaf und verteilen das Fleisch an die Dorfmitglieder zum Gedenken an Abrahams Prüfung.

für Energie- und Transport entstehen im Zusammenhang mit Reisen zu auswärtigen Arbeitsorten (14,9 % der Gesamtausgaben). Der Transport mit dem eigenen Fahrzeug hat den verstärkten Einsatz von Benzin und Kraftstoff zur Folge. Busse als Transportmittel spielen eine untergeordnete Rolle.

Die in der Vergangenheit bestehende hohe Kapitalausstattung zeigt sich auch in der Verfügbarkeit über kapitalintensive Konsumgüter. Unter den individuellen Transportmitteln ist auf den verstärkten Besitz an PKW (0,71 PKW/Haushalt) neben der hohen Ausstattung mit Fahrrädern (0,43 Fahrräder/Haushalt) zu verweisen (Tab. 6-14). Moderne Massenkommunikationsmittel (Tab. 6-15) lassen sich in allen Haushalten (0,71 SW-Fernseher/Haushalt; 0,86 Kassettengeräte/Haushalt) finden. Fast die Hälfte der Haushalte verfügt über ein Farbfernsehgerät (0,43 Farbfernseher/Haushalt). Die Häuser bestehen überwiegend aus modernen Baumaterialien (0,57 Zementdächer/Haushalt; 0,14 Zementsteine/Haushalt; Tab. 6-21). Zudem verfügen die Haushalte über eine besondere Ausstattung (0,57 Wohnzimmer/Haushalt; 0,29 Gasöfen/Haushalt; 0,57 Küchen/Haushalt; 0,14 WC/Haushalt).

Zusammenfassend ist anzumerken, daß das höhere Pro-Kopf-Einkommen zu reduzierten Anteilen bei Existenzgütern beiträgt. Charakteristische Formen des Lebensstandards besser gestellter Schichten in den marokkanischen Städten sind als Zielvorgaben im Bedürfnisniveau der Haushalte auszumachen. Investitionsleistungen im Untersuchungsjahr und in der Vergangenheit angeschaffte Konsumgüter bestätigen zudem den Trend. Als besondere Entwicklung sind Verbesserungen im Arbeitsbereich der Frauen (Küchen; Gasöfen) festzuhalten.

6.2.2.2.3 Ansichten und Einstellungen der Haushaltsvorstände

Der Einfluß von "modernem Wissen" ist im Typenvergleich als bedeutsam herauszustellen. Dieses zeigt sich besonders an der hohen Teilnehmerate an Ausbildungen bei Kleinfamilienvorständen (0,71 Teiln./Haushalt; Tab. 6-22). Als Ursache für ihre Abwanderung geben alle Migranten wirtschaftliche Gründe an. Die Verdienstmöglichkeiten in Europa werden als wichtigster Grund gesehen. Im Gegensatz zum Vorgängertyp unternehmen die Vorstände oftmals Reisen innerhalb Europas, d.h. sie verbleiben nicht am auswärtigen Arbeitsort, sondern erkunden ihr weiteres Arbeitsumfeld. Dabei beabsichtigen sie nicht dauerhaft im Ausland zu verbleiben. Langfristig sieht die Gruppe eine Rückkehr nach Marokko vor. Im Fall fehlender direkter verwandtschaftlicher Kontakte im Dorf wird der Auszug aus dem Dorf und die Ansiedlung in einer südmarokkanischen Stadt angestrebt. Die Migranten sehen im Lebensstandard der marokkanischen Städte das Modell, das sie im dörflichen Rahmen anstreben und zum Teil auch umsetzen. Teilweise erreicht die Ausstattung

ihrer Häuser das Niveau "moderner" marokkanischer Haushalte in den Städten. Kritik üben sie am hohen Arbeitseinsatz der Frauen und den schlechten schulischen und beruflichen Zukunftsaussichten ihrer Kinder in der Region. Dem traditionellen dörflichen Muster, wobei die Eingliederung in den väterlichen Haushalt zu erfolgen hat, stehen sie ablehnend gegenüber. Mit ihren eigenen Mitteln unternehmen sie zuerst die Errichtung eines eigenen Wohnhauses.

Dörfliche Kommentare zum Wirtschaftsverhalten der Haushalte heben hervor, daß das Konsumverhalten im Gegensatz zur ersten Tendenz eine Umkehr erfahren hat. Gemessen am dörflichen Standard stellen die eingeführten Güter Luxusgüter dar (Farbfernseher; PKW). Zu bedenken ist aber auch, daß der Besitz eines eigenen Fahrzeuges als Prestigeobjekt den beruflichen Erfolg des Migranten im Ausland verdeutlicht. Das Statussymbol "PKW" wird beim jährlichen Heimaturlaub als Transportmittel für in Marokko schlecht erhältliche moderne Industrieprodukte wie Kühlschränke oder Waschmaschinen verwandt. Während die männlichen Jugendlichen die Modernisierung des täglichen Lebens positiv beurteilen, kommentieren ältere Dorfmitglieder das Verhalten als Ausdruck für fehlenden Verstand. Kommt es zur vorübergehenden Mitnahme von Ehefrauen und Kindern wird aus Sicht der Dorfbewohner den Vorständen fehlender Verstand (*aquef*) unterstellt. Werden bei der Mitnahme der Ehefrau traditionelle Gewohnheiten wie die Trennung der Geschlechter während der Mahlzeiten nicht mehr eingehalten, werden die Verhaltensweisen der Haushaltsvorstände von den Dorfbewohnern als nicht mehr dorfkonform interpretiert.

Festzuhalten ist, daß der Einfluß der europäischen Lebensweise bei den Vorständen in vermehrtem Maß zur Kritik an den dörflichen Vorstellungen beiträgt. Bildungsteilnehmer an höheren Schulen identifizieren sich mit den Vorstellungen und Ideen der Vorstände und sehen deren Kritik an dörflichen Strukturen als berechtigt an. Umgekehrt, d.h. aus Sicht der Dorfbewohner, ist festzuhalten, daß das Konsumverhalten der Vorstände von älteren auf dörfliche islamische Werte orientierte Personenkreise kritisiert wird.

Die Zukunftsaussichten der Söhne sehen die Vorstände in der Schulbildung. Die qualifizierte Ausbildung soll eine berufliche Integration im administrativen Bereich auf nationaler Ebene ermöglichen. Für die nachfolgende Generation läßt sich eine hohe Anzahl von Teilnehmern (56,0 % aller Jugendlichen; 0,86 Teiln./Haushalt im primären Bereich; Tab. 6-24; 1,14 Teiln./Haushalt im sekundären Bereich; Tab. 6-25) ausmachen. Trotz der Kenntnisse um die schlechten beruflichen Integrationsmöglichkeiten sind in den Haushalten des Typs nur wenige Abbrecher (12,5 % aller Ausbildungsteilnehmer; 0,29 Abbrecher/Haushalt; Tab. 6-23) zu finden. Einzelne Vorstände beabsichtigen in den entwickelten Zentren Marokkos neue Unternehmen aufzubauen. Im Fall des schulischen Mißerfolges steht ihrem Sohn die Möglichkeit einer beruflichen Eingliederung offen. Bezeichnend ist auch, daß die Vorstände

trotz fehlender intellektueller Qualifikation ihren Söhnen die Möglichkeit geben, mehrmals eine Klasse zu wiederholen, bevor endgültig die Ausbildung abgebrochen wird. Begleiten die Kinder ihre Eltern nach Europa gehen sie dort zur Schule. Die bessere Qualifikation ermöglicht ihnen im Fall einer späteren Rückkehr den besseren beruflichen Einstieg in Marokko. Unter dem genannten Aspekt erwarten die an den Standorten verbliebenen Söhne anderer Migranten, daß ihre Väter bereit sind, sie nach Europa nachzuholen, damit sie dort ihre Schulausbildung beenden können. Darüber hinaus hoffen sie, daß sie selber als Auslandsmigranten über in Europa beschäftigte Verwandte eine berufliche Zukunft aufbauen. Aufgrund der Kenntnis von Fällen nicht mehr zur Rückkehr bereiter Jugendlicher stehen die Vorstände der Mitnahme ihrer Kinder gespalten gegenüber. In den von ihnen angeführten Beispielen verweisen sie auf Jugendliche ihrer maghrebischen Arbeitskollegen. An diesen kritisieren sie die Entfremdung von dörflichen Traditionen und Normen. Die Vorstände führen an, daß die Jugendlichen ihr Verhalten an Vorstellungen der europäischen Lebensweise ausrichten. Im Fall einer späteren Rückkehr ins Dorf wären diese dann nicht mehr in der Lage in ausreichender Weise die Ehre (*horma*) ihrer Haushalte zu bewahren. Als weiterer Grund wird angeführt, daß einige Söhne der Teilnehmer nicht mehr bereit sind, später an die Heimatorte zurückzukehren, um dort gemäß traditioneller Leitbilder zum dörflichen Normen und Wertesystem eine dörfliche Integration zu unternehmen⁴³.

6.2.2.2.4 Zusammenfassung zum Wirtschaftsverhalten

Die ursprünglichen Motivationskomponenten Landlosigkeit und fehlende berufliche Aussichten sind der primäre Faktor für die Abwanderung. Der ausländische Mittelwerb macht nahezu das gesamte Einnahmehudget der Haushalte aus, so daß die Haushalte in hohem Maß von Entwicklungen auf den übergeordneten Ebenen abhängig sind. Die jüngste Gruppe der Migranten, als "dritte" Generation von Migranten zu charakterisieren, orientiert sich vorwiegend an modernen gesellschaftlichen Entwicklungen auf nationaler Ebene. Die Gruppe verfolgt die Absicht, diese in ihrem Lebenszusammenhang auf Dorfebene zu übernehmen. Neben der Loslösung vom väterlichen Haushalt verfolgen sie die Übernahme des europäischen Kleinfamilienmodells mit geringer Personenanzahl. Für den materiellen Besitz zeichnet sich die verbesserte materielle Ausstattung der Haushalte ab. Landwirtschaftliche Aktivitäten konzentrieren sich auf die Zucht von Schafböcken für religiöse Zwecke. Die nachfolgende Generation wird über Ausbildungsmaßnahmen auf die berufliche Integration in der sich entwickelnden nationalen Gesellschaft Marokkos vorbereitet. Einstellungen und

⁴³ Die am Standort lebenden Jugendlichen heben hervor, daß sie in Europa eine Arbeitstätigkeit aufnehmen wollen. Plücken-Opolka (1985, 86) berichtet, daß marokkanische Jugendliche in der BRD nur unklare Aussagen über ihren Verbleib in der BRD abgeben.

Ansichten der Vorstände sind in stärkerem Maß durch das auswärtige Umfeld geprägt. Trotzdem halten sie vom islamischen Werte- und Normensystem beeinflusste Identifikationselemente der Dorfkultur für den Integrationsprozeß ihrer Söhne für bedeutend und plädieren für eine spätere Rückkehr nach Marokko.

Fallbeispiel 1:

Mohammed Ait L. (58 Jahre; *assoukoin*) kommt ursprünglich aus dem Dra-Tal. Seine Familie führte früher ausschließlich Tätigkeiten als Fünftelpächter (*khammes*) aus. Seit Mitte der sechziger Jahre geht er erst in Frankreich und später in den Niederlanden einer Tätigkeit nach. Seine Frau verbleibt mit der nach ihrer Scheidung zurückgekehrten Tochter und den restlichen vier Kindern am Standort. Die Frauengruppe führt als zusätzlichen Erwerbszweig die Teppichproduktion aus. Alle 11 Monate kehrt Mohammed Ait L. zum jährlichen Besuch vorzugsweise zur Zeit der islamischen Feiertage an den Standort zurück. Sein ältester Sohn erlernt in Casablanca das Handwerk eines Juweliers. Mohammed Ait L. äußert den Gedanken, in naher Zukunft mit der ganzen Familie nach Casablanca umzusiedeln, da das Angebot an beruflichen Ausbildungsmöglichkeiten für seine Kinder in der Region nur unzureichend entwickelt ist.

6.3 Zusammenfassende Darstellung des Wirtschaftsverhaltens in den Bereichen

Die im vorangehenden Kapitel unternommene Charakterisierung des Wirtschaftsverhaltens der Typen verdeutlicht, wie die Haushalte ihr spezifisches Potential an materiellen und menschlichen Ressourcen genutzt haben, um über "vermischte Strategien" im Produktionsbereich ihren Lebensunterhalt zu bestreiten. Die Haushalte können an den Standorten verbleiben und verfügen gleichzeitig über ein gesichertes Auskommen. Ihre Strategien interpretiere ich als Reaktionen auf die skizzierten Rahmenentwicklungen, die durch Momente wie Bevölkerungswachstum und Landreduzierung, begleitet von schlechten Niederschlagsverhältnissen und wiederholten Trockenphasen charakterisiert sind. Nachfolgend wird die zusammenfassende Darstellung wichtiger Entwicklungen in den Bereichen I + II (Kapitel 5.2.) unter dem Aspekt der Verknüpfung der Bereiche Produktion und Konsum unternommen. Im ersten Schritt finden quantitative Indikatoren in der Betrachtung Eingang, nachfolgend werden qualitative Daten, die dem kulturellen Bedeutungssystem entstammen, in der Darstellung berücksichtigt. Der Einblick in die entwickelte Bewertungsmatrix zum Wirtschaftsverhalten dient der Verdeutlichung von Entwicklungen in und zwischen den Typen.

6.3.1 Gegenwartsbezogene Betrachtung zum bereichsinternen Wirtschaftsverhalten

Zur Charakterisierung der Entwicklungen in den Bereichen Produktion und Konsum werden die vorangehend in Ansatz gebrachten Einflußfaktoren nur dann berücksichtigt, wenn eindeutige und wichtige Entwicklungen mit diesen angezeigt werden. Um das Wirtschaftsverhalten in den Bereichen zu verdeutlichen, werde ich vier Indikatoren herausstellen, die insbesondere über den Stellenwert der Außenorientierung und der Landwirtschaft Auskunft geben. Die anschließenden Interpretationen greifen auf qualitativ erfaßtes Datenmaterial zur geschichtlichen Entwicklung der regionalen Umwelt und auf Elemente der islamischen Wirtschaftsethik zurück.

Erwerbstätigkeiten im nicht-landwirtschaftlichen Bereich bedingen den beruflichen Außenaufenthalt, somit eine Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten. Hierdurch wird die unterschiedlich lange Abwesenheit beruflich tätiger Haushaltsmitglieder von den Standorten bedingt. Der zur Verdeutlichung der Entwicklungen aufgestellte Indikator orientiert sich an einer Maßzahl, die die zeitliche Länge der Abwesenheit vom Standort, gemessen in Mann*Tagen, im Wirtschaftsjahr ausdrückt⁴⁴.

Im landwirtschaftlichen Bereich werden die über agrarische Tätigkeiten (Marktproduktion, landwirtschaftliche Lohnarbeit) erzielten Gelderträge, als Pro-Kopf Größe festgehalten. Die Erträge stellen Mittel dar, die zum Lebensunterhalt, wie dem Zukauf von Existenzgütern, eingesetzt werden können.

Um den Stellenwert der Eigenproduktion (EP) am gesamten landwirtschaftlichen Output zu verdeutlichen, wird diese gesondert ausgewiesen. Der differenzierte Einblick beachtet die Bedeutung der Eigenproduktion (EP) im Verhältnis zum gesamten Verbrauch. Desweiteren werden hierbei die Sektoren Pflanzenproduktion und Viehzucht voneinander getrennt.

Im Konsumbereich wird zwischen einem existentielle Schwerpunkte ausweisenden und einem Investitionsmaßnahmen anzeigenden Bedürfnisniveau unterschieden. Die Budgetstrukturen werden in die Sektoren für Existenz- und Investitionsgüter sowie Transportausgaben unterteilt. Die Verfügbarkeit über moderne kapitalintensive Wirtschaftsgüter zeigt an, inwieweit in der Vergangenheit Modernisierungsmaßnahmen stattgefunden haben. Die Werte

⁴⁴ Im Fall, daß an den Standorten Tätigkeiten ausgeführt werden, ist keine Abwesenheit zu beachten. Über den regionalen Markt verkaufte Produkte werden entsprechend der Anzahl der Verkaufstage verrechnet. Der Aspekt der Marktpartizipation zum Zukauf von nicht in den Dörfern produzierter Güter ergibt sich für alle Haushalte und wird innerhalb der Maßzahl nicht beachtet. Die Angaben zur Länge der Abwesenheit beruhen auf Selbsteinschätzungen der Haushaltsmitglieder. Befragte Personen der Typen gaben die Länge der berufsbedingten täglichen Abwesenheit, in Stunden, und bei auswärtigen Tätigkeiten in Wochen an. Migrationsteilnehmer werden entsprechend der angegebenen Zeitspannen -- in Abwesenheitsmonaten von den Standorten -- verrechnet.

des Indikators verdeutlichen, inwieweit der Haushalt in der Vergangenheit über Geldmittel verfügt hat.

6.3.1.1 Bereich I: Geringe nicht-landwirtschaftliche Einnahmen (0 - 50 %)

Die in diesem Bereich erfaßten Typen weisen ausgeprägtere Formen agrarisch gebundener Wirtschaftsweisen auf. Die wirtschaftlichen Aktivitäten finden in stärkerem Umfang an den Standorten statt. Die Länge der Abwesenheit auswärtig tätiger Haushaltsmitglieder erreicht untergeordnete Werte (190,1 - 223,8 Mann*Tage; Tab. 6-41). Der Bereich gliedert sich in die Schicht der traditionell landlosen und der landbesitzenden Gruppen.

Im Bereich I,1 erwirtschaften in früheren Zeiten importierte Sklaven (T 1, T 2) größtenteils auf gepachteten Flächen ihren Lebensunterhalt. Die Mitglieder der Haushalte weisen im Vergleich mit den anderen Bereichen eine relativ junge Altersstruktur auf (63,0 % der Erwachsenen befinden sich in Altersklasse 1; Tab. 6-40). Die Außenorientierung im Typ fällt insgesamt nur sehr schwach aus (190,1 Mann*Tage; Tab. 6-41). Die geringen Einnahmeanteile ergeben sich vorwiegend über Tätigkeiten der Plantagenarbeiter (T 2), die nur kurze Zeitspannen, zur Ernte der Zitrusfrüchte, am auswärtigen Arbeitsort verbleiben und mit ihrem Zusatzeinkommen die Einnahmeseite der Haushalte aufbessern. Die saisonale Arbeitskräftewanderung hat keine Auszehrung von Arbeitskräften am Standort zur Folge. Die meisten Haushalte sind als erweiterte Familien (56,3 % aller Haushalte; Tab. 6-39) organisiert. Die agrarischen Erträge fallen in der landwirtschaftlichen Marktproduktion (7,3 %) und Lohnarbeit (38,1 %) mit knapp der Hälfte (zusammen 45,4 %; Tab. 6-43/1) aller Einnahmen als Geldeinkommen an. Die Eigenproduktion umfaßt die andere Hälfte der Einnahmen (54,9 %; Tab. 6-43/1). Die produzierten Anteile am Gesamtverbrauch erreichen die höchsten Werte in allen Bereichen und Typen (59,6 %; Tab. 6-43/2), wobei die Pflanzenproduktion den Sektor dominiert (57,8 %). Die sehr hohe Quote an verfügbarem Vieh (Schafen und Ziegen) ist in den beiden Typen zu beachten, wodurch nochmals die besondere Bedeutung der Landwirtschaft angezeigt wird.

Die existenzielle Sicherung stellt den wichtigsten Aspekt im Ausgabenbudget der Haushalte (68,7 %; Tab. 6-44) dar. Die Aufwendungen für Nahrungsmittel fallen durch die intensiv betriebene Eigenproduktion geringer (unter 50 %) aus. Das auf Existenzgüter orientierte Bedürfnisniveau ist für längere Perioden anzunehmen, da die Ausstattung mit kapitalintensiven Gütern bedeutungslos ist (Tab. 6-45). Transportmittel finden sich nur in Form von Fahrrädern. Personenreiche Familien bauen neue oder erweitern ihre alten Häuser. Das eingesetzte Baumaterial entspricht dem traditionellen Standard. Als besondere Sparform sind die eingelagerten Datteln zu berichten. Das Sparverhalten weist die bekannten traditionellen Formen der Absicherung gegen wiederkehrende Dürren auf. Im Fall einer

wiederkehrenden Dürre stehen die Datteln als Nahrungsmittel als auch als Marktprodukte zur Verfügung. Die Ausbildung der Kinder wird nicht unternommen.

Festzuhalten ist, daß der Bereich I,1 durch sehr geringe auswärtige Einnahmeanteile und einem auf Existenzgüter orientierten Ausgabeverhalten charakterisiert ist. Von daher zeigt das Wirtschaftsverhalten eine schwache Außenorientierung mit Existenzsicherung am Standort.

Im Bereich I,2 finden wir die großen Landbesitzer, die *imaziren*, die mit ihrem großen Besitz an Boden sehr hohe landwirtschaftliche Einnahmen (> 4.000 DH/K) erzielen. Neben der Landwirtschaft sind sie im Handel tätig (31,7 % der Gesamteinnahmen), wobei der in Vergangenheit praktizierte Agrarhandel heute eine untergeordnete Rolle spielt und ihre Aktivitäten seit der Unabhängigkeit verstärkt auf den Teppichhandel konzentriert sind. Die Haushalte sind nur noch zum Teil als erweiterte Familien organisiert. In Abhängigkeit vom Alter der Vorstände zeigt sich, daß die Verbände den Übergang zur Kleinfamilie unternehmen.

Das landwirtschaftliche Pro-Kopf Einkommen kommt aus der Marktproduktion (62,8 %; Tab. 6-43/1). Tätigkeiten in der Eigenproduktion machen ein gutes Drittel der agrarischen Einnahmen (37,2 %; Tab. 6-43/1) aus. Knapp die Hälfte der verbrauchten Nahrungsmittel (47,6 %) wird hierdurch erwirtschaftet. Größere Anstrengungen in der Viehzucht (1259,3 DH/Kopf) verdeutlichen die nomadische Komponente im Wirtschaftsverhalten. Zu bedenken ist auch, daß die bodenbesitzende Gruppe mit ihren Bodenflächen in ausreichender Weise Nahrungsmittel für die Viehherden produzieren kann, somit die Versorgung der Herden auch in trockenen Perioden (Sommer) ausreichend sicherstellt. Die Pflanzenproduktion, in der Anteile für Futterstoffe nicht angerechnet werden, ist von geringerer Bedeutung (435,9 DH/Kopf; Tab. 6-43/2).

Unter den Ausgaben sind Existenzgüter ohne größere Bedeutung. Investitionen zeigen sich in Maßnahmen zur Sicherung der jährlichen Erträge in der landwirtschaftlichen Produktion. Als Besonderheit ist hervorzuheben, daß zur Sicherung der Wasserversorgung auf den eigenen Feldern Motoren und Brunnenanlagen eingesetzt werden. Langfristig dienen die Mittel zum Ausbau der Häuser, werden angespart und zur Ausbildung der Söhne eingesetzt. Die Ausstattung mit kapitalintensiven Konsumgütern hebt die materielle Stellung der Gruppe hervor. Die Modernisierung der Häuser (moderne Baumaterialien) und die Ausstattung mit modernen Wohnzimmern sind zu vermerken. Diese Entwicklung deute ich als Überbleibsel des traditionellen Repräsentationsverhaltens. Den Aspekt der hohen Mittelverfügbarkeit und der vorhandenen modernen Transport- und Kommunikationsmittel interpretiere ich dahin, daß der Einfluß moderner Vorstellungen im Investitionsverhalten als sehr gering einzustufen ist. Unter den Transportmitteln sind Kleinmotorräder zu nennen. Der Erwerb eines PKW wird

aufgrund der anfallenden hohen monatlichen Betriebskosten abgelehnt. Während preiswerte Massenkommunikationsmittel, wie Schwarz-Weiß Fernseher, in allen Haushalten verbreitet sind, wird der Kauf eines Farbfernsehers aus Kostengründen, wie oftmals mitgeteilt, nicht angestrebt.

Festzuhalten ist, daß die früheren Herren der Region, die *imaziren*, aufgrund ihrer Ressourcenlage am Standort und ihren Handelstätigkeiten über genügend Mittel verfügen, um ein höheres Bedürfnisniveau zu befriedigen. Dieses zeigt sich vor allem bei den Investitionen in den Bereichen Hausbau und Sicherung der agrarischen Produktion. Den Bereichszweig I,2 charakterisiere ich mit der Bezeichnung "schwache Außenorientierung mit Modernisierungsmaßnahmen" .

6.3.1.2 Bereich II: Hohe nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile (50-100 %) und geringes LW-Pro-Kopf: Einkommen (< 1000 DH/Kopf)

Als Gemeinsamkeit ist für den Bereich II festzuhalten, daß die Haushalte über die Hälfte ihrer Mittel für den Lebensunterhalt durch nicht-landwirtschaftliche Tätigkeiten erwirtschaften. Der höhere Grad an Außenorientierung zeigt sich in der Maßzahl zur Abwesenheit und erreicht gegenüber Bereich I erhöhte Werte⁴⁵ (303,3-425,8 Tage/Jahr; Tab. 6-41). Von der Gesamtverteilung (N = 98 Haushalte) der Haushalte ist festzuhalten, daß die meisten Haushalte (73,5 %; Tab. 6-38) in den Bereich II fallen.

Der Bereich II,1, besteht aus den Typen T 4, T 5, T 6 und T 7. Nahezu die Hälfte aller Personen (46,2 %; Tab. 6-38) des Gesamtzensus sind im Bereich vertreten. Vorwiegend besteht dieser aus dunkelhäutigen, ehemals bodenbesitzlosen Bevölkerungsteilen, die als Sklaven auf den regionalen Märkten aufgekauft wurden. Knapp ein Viertel der Haushalte des Bereiches (27,8 %; Tab. 6-39) umfaßt Personen, die zu den hellhäutigen Berbern (*imaziren*) zu rechnen sind. Mit Blick auf die Organisationsform der Haushalte ist festzuhalten, daß die Erwachsenen und Kinder vorwiegend in Kleinfamilien (67,3 % aller Haushalte; Tab. 6-39) leben und im jüngeren Alter sind.

Der größte Anteil der Einnahmen wird in nicht-landwirtschaftlichen Sektoren erzielt. Die Orte der Berufsausübung befinden sich nicht an den Standorten sondern liegen in der regionalen und nationalen Ebene. Eine gesonderte Stellung nimmt die am Standort zur Existenzsicherung ausgeführte und mit der Bedarfslage übergeordneter Märkte (Touristen) in Verbindung stehende "Teppichproduktion" (T 4) ein. Mitglieder der Haushalte in T 4 führen zusätzlich Tätigkeiten in der regionalen und nationalen Ebene aus. Für den landwirtschaftlichen Sektor

⁴⁵ Durch Doppelbesetzungen in den Haushalten wird die auf ein Jahr bezogene Zahl von 365 Tagen überschritten.

zeigt sich, daß die Eigenproduktion den größten Anteil an den agrarischen Einnahmen (72,9 %; Tab. 6-43/1) ausmacht. Die landwirtschaftliche Lohnarbeit ist unbedeutend (8,9 %; Tab. 6-43/1). Die Eigenproduktion erbringt ein knappes Drittel (26,6 %) der von den Haushalten verbrauchten Nahrungsmittel. Obwohl die Größe der Herden gering ausfällt (1,5 Schafe/Ziegen je Haushalt/Kopf), wird der Hauptanteil (67,3 % der EP) in der Viehzucht erzielt. Diese Entwicklung zeigt an, daß die Haushalte nur über geringe Bodenflächen verfügen. Im Vergleich mit Bereich I ist festzuhalten, daß die wenigen Flächen für die Pflanzenproduktion (194,7 DH/Kopf) nur sehr geringe Erträge erbringen (Tab. 6-43/2).

Im Budget der Haushalte nimmt der Zukauf von Existenzgütern, hierbei der Zukauf von Nahrungsmitteln, eine wichtige Rolle ein (79,2 %; Tab. 6-44). Die Eigenproduktion liefert bei nur geringen Ressourcen geringe Anteile an verbrauchten Nahrungsmitteln. Kostenaufwendige Konsumgüter spielen keine Rolle. Diese zeigen sich im Fall von geringem Bodenbesitz bei Inlandsmigranten (T 7) und selbständigen Handwerksbetrieben (T 6). Modernisierungen zeichnen sich in der Ausstattung der Häuser ab.

Für den Bereich II,1 ist die starke Außenorientierung mit Sicherung existentieller Bedürfnisse zu berichten. Die nicht landwirtschaftlichen Einnahmen werden in der Region Tazenakht und im marokkanischen Inland erwirtschaftet. Insgesamt spielen Modernisierungsmaßnahmen eine untergeordnete Rolle.

Der Bereich II,2 bestehend aus den Typen T 8, T 9 und T 10 zeigt im gleichen Verhältnis wie die vorangehende Unterteilung Vertreter beider Bevölkerungsgruppen (20,0 % *imaziren*; Tab. 6-39). Die Haushalte sind zur Hälfte als erweiterte Familien organisiert (55,0 %; Tab. 6-39). Die Möglichkeit im Ausland eine Arbeit anzunehmen, ergab sich nur für die Jahre vor 1974. Der größte Teil der Erwachsenen gehört heute den älteren Altersklassen (53 % aller Personen sind in Altersklasse 2 und 3; Tab. 6-40) an. Auch wenn einige Erwachsene der Haushalte heute im Ruhestand leben, ist als Gemeinsamkeit festzuhalten, daß die in allen Haushalten einzelne Mitglieder Tätigkeiten im Ausland ausgeübt haben. Der gemäß der Festlegung große Anteil nicht-landwirtschaftlicher Einnahmen (N-LW > 84 %) trägt dazu bei, daß das Pro-Kopf-Einkommen die höchsten Werte erreicht (ø 7715,4 DH/Kopf; Tab. 6-41). Die landwirtschaftliche Produktion spielt eine untergeordnete Rolle (786,1 DH/LW-Kopf; Tab. 6-41), wobei die Eigenproduktion bestimmend ist (80,0 %; Tab. 6-43/1). Gemessen am Gesamtverbrauch werden nur unbedeutende Anteile erzielt (14,3 %; Tab. 6-43/2). Die Pflanzenproduktion ist ohne Bedeutung (129,2 DH/Kopf; Tab. 6-43/2). In der Viehzucht liegen die Werte im mittleren Bereich (475,0 DH/Kopf bei max. 1,5 Schafe/Ziegen je Haushalt/Kopf; Tab. 6-43/2). Die Teppichproduktion wird von einigen Haushalten zur Selbstversorgung durchgeführt.

Im Konsumbereich fallen die Anteile für Nahrungsmittel erhöht aus. Zu beachten ist hierbei, daß die Eigenproduktion ohne Bedeutung ist und der nahezu vollständige Zukauf Kosten verursacht. Die hohe Ausstattung mit kapitalintensiven Konsumgütern zeigt sich bei privaten Transportmitteln (PKW), der Ausstattung mit modernen Empfangsgeräten (80 % aller Farbfernseher; Tab. 6-45) und modernen Materialien zum Hausbau (65 % der Häuser mit Zementdächern; Tab. 6-46). Die Haushalte haben in der Vergangenheit mit ihren höheren Mitteln die Modernisierung ihrer Häuser unternommen. Elemente des Bedürfnisniveaus der internationalen Ebene sind von ihnen verstärkt in ihrem persönlichen Lebenszusammenhang übernommen worden.

Den Bereich II,2 charakterisiere ich mit den Bezeichnungen starke Außenorientierung mit Modernisierungen im Lebensstandard.

6.3.2 Interpretationen zum Wirtschaftsverhalten in den Bereichen

In der nachfolgenden Interpretation gehe ich davon aus, daß auch Ideen als Weichensteller die Bahnen bestimmen, in denen die Dynamik der Interessen das Handeln, somit das Wirtschaftsverhalten, fortbewegt. Von daher werden auch Elemente des kulturellen Bedeutungssystems neben den anderen auf das Wirtschaftsverhalten einwirken. Neben Einflüssen, die im Zusammenhang mit dem historisch-politischen Kontext zu beachten sind, werden Elemente der islamischen Wirtschaftsethik in ihren Auswirkungen beachtet. Im Zusammenhang mit den entwickelten Kategorien zur Außenorientierung denke ich hierbei an Begründungen, mit denen der Übergang von einem altruistisch zu einem egoistisch ausgeprägten Wirtschaftsverhalten erklärt werden kann. Die entwickelten Bereiche I + II mit ihrer unterschiedlich graduellen Außenorientierung werden in der anschließenden Darstellung übernommen.

6.3.2.1 Schwache Außenorientierung

Die schwache Außenorientierung im Produktionsbereich ist für die Typen im Bereich I festzuhalten. In diesen Fällen zeigt sich, daß beide Unterteilungen insgesamt einen stärkeren Bezug zu agrarischen Wirtschaftsformen aufweisen. Diese werden von den Quellen ebenfalls für vorkoloniale Zeiten berichtet. Die in der Analyse von mir festgestellte und nachfolgend durchgeführte Trennung des Bereiches I entspricht der in den Quellen unternommenen Aufteilung nach bodenbesitzlosen dunkelhäutigen *assoukoin* (Bereich I,1) und hellhäutigen *imaziren* (Bereich I,2). Die Gruppe der dunkelhäutigen *assoukoin* (Bereich I,1) besteht zum größten Teil aus Personen, die in früheren Zeiten als Sklaven aufgekauft wurden. Diese bewirtschaften zum Teil noch heute als Teilpächter (*khammes*) die Dattelpalmen der hellhäutigen *imaziren* (Bereich I,2). Als Gemeinsamkeit ist für den Produktionsbereich

festzuhalten, daß beide Gruppen über den Zugang zum Produktionsmittel Land bei nur schwacher Außenorientierung ihren Lebensunterhalt am Standort erwirtschaften.

Im Bedürfnisniveau der Haushalte sind Unterschiede, die mit der Mittelverfügbarkeit der Haushalte korrespondieren, herauszustellen. In der Vergangenheit finden sich bei den *imaziren* oft der Bau burgenartiger Hauskomplexe und die Koranschulteilnahme der Kinder als Investitionsziele. Heute führt die Gruppe von den arabischen Eliten der nationalen Ebene bevorzugte Konsumgüter ein (Hausausstattung). Investitionen betreffen Sicherungsmaßnahmen in der landwirtschaftlichen Produktion. Desweiteren dienen die Mittel der Schulausbildung der Söhne. Luxusgüter finden mit dem Hinweis auf den fehlenden Bezug zu islamischen Werten keine Verbreitung. Die frühere existentielle Ausrichtung im Bedürfnisniveau der Oasenbauern ist auch für die heutige Zeit festzuhalten. Im Fall hoher Personenzahlen mit geringen Pro-Kopf Bodenflächen erbringt der saisonale Zusatzverdienst auf den Plantagen den Lebensunterhalt. Als Gemeinsamkeit zeigen sich in den Budgetstrukturen Reaktionen auf wiederholte Dürren. Über die Praxis der Lagerhaltung von Nahrungsmitteln ließ sich in der Vergangenheit das Überleben der Einheiten an den Standorten sichern.

Trotz der unterschiedlichen Schichtzugehörigkeit sehen die älteren Mitglieder beider Unterteilungen in den agrarischen Tätigkeiten ein den islamischen Vorstellungen entsprechendes Wirtschaftsverhalten. Hierbei erfährt und erlebt der Einzelne eine den Vorstellungen im Islam gemäße Identität. Das "verwerfliche Leben" in der Stadt lehnen die Vorstände ab. Stattdessen leben sie den "reinen Islam". Die für gläubige Moslems zu beachtenden Verpflichtungen werden eingehalten. Insbesondere viehzüchterische Tätigkeiten werden mit der traditionellen Lebensweise in Verbindung gesehen⁴⁶. Die Akkumulation von Kapital, so wird von den Vorständen gefordert, ist entsprechend der islamischen Wirtschaftsethik, mit altruistischer Zielsetzung durchzuführen, daß heißt, nicht für einen angemessenen Lebensunterhalt benötigte Mittel werden an die Bedürftigen im Dorf abgegeben. Gefahren für ein auf das genannte Ziel ausgerichtetes Wirtschaftsverhalten werden in der Außenorientierung gesehen. Insbesondere wenn diese dazu beiträgt, daß vermehrt egoistische Verhaltensweisen im Wirtschaftsleben Einzug halten, wird als Folge festzustellen sein, daß die Mittel vermehrt zur individuellen Bedürfnisbefriedigung dienen. Entscheidungen, die aus

⁴⁶ Ibn Khalduns (1958, 246-310) These zur Staatsbildung nordafrikanischer Reiche sieht in der harten nomadischen Lebensweise mit ihren ausgeprägten verwandtschaftlichen Beziehungen und ihrem starken sozialen Zusammengehörigkeitsgefühl die staatsbildende Komponente. Dem gegenüber führt das "verwerfliche Leben in den Städten zur Verweichlichung und zum staatlichen Niedergang.

leidenschaftlichen Erwägungen getroffen werden, verletzen das *nafs-aquel* Paradigma. Als Folgen werden haushaltsinterne und innerdörfliche Probleme genannt⁴⁷.

Auswärtige Einflüsse dringen in unterschiedlicher Form und Intensität in beide Bereiche ein. Für die Haushalte der Oasenbauern ergeben sich auswärtige Einflüsse über die Plantagenarbeiter. Die Gruppe der hellhäutigen Berber, der *imaziren*, wird in stärkerem Umfang mit den auswärtigen Vorstellungen ihrer gebildeten Söhne konfrontiert. Verbale Konflikte zwischen den älteren und jüngeren Haushaltsmitgliedern kommen auf, wenn kulturelle Normen, wie die Respektzuweisung gegenüber den Älteren oder die der Tradition entsprechende Geschlechtertrennung, nicht mehr beachtet oder kritisiert werden.

6.3.2.2 Starke Außenorientierung

Der Zusammenhang von knappen Ressourcen am Standort und wirtschaftlicher Außenorientierung ist für drei Viertel aller Haushalte (73,4 %, N=98; Tab. 6-38) zu bestätigen. Um den Lebensunterhalt zu sichern, sind die Einheiten auf nicht-agrarische, außerhalb der Standorte zu erzielende Einnahmen angewiesen. Die wirtschaftliche Entwicklung in Marokko und in den europäischen Staaten hat zum Aufbau von Arbeitsplätzen beigetragen, die von den Mitgliedern der Haushalte nach der Unabhängigkeit 1956 zum Gelderwerb genutzt werden. Als gemeinsames Charakteristikum ist für den größten Teil der Haushalte festzuhalten, daß über die agrarische Produktion nur noch reduzierte Erträge in der Eigenproduktion anfallen. Der Hauptanteil entfällt auf die Viehzucht. Auf den geringen Bodenflächen wird die Pflanzenproduktion in sehr intensiver Form durchgeführt. Die Erträge dienen, wenn auch nur in geringem Umfang, der Versorgung mit Nahrungsmitteln. Der größte Teil der Nahrung muß gekauft werden. Die Gruppe der *assoukoin* ist in der Regel ohne Bodenbesitz. Der Zusatzverdienst ist dann für die Haushalte zum Überleben am Standort notwendig. In der Gruppe der *imaziren*, die ungefähr ein Fünftel des Bereiches ausmachen, sind die Söhne der traditionellen Landbesitzer vertreten. Diese haben einen eigenen Haushalt gegründet und sichern über ihre auswärtigen Arbeiten ihren Lebensunterhalt. Ihr Wirtschaftsverhalten ist als stark außenorientiert zu bezeichnen. Da die Haushalte ihrer Eltern die Aufteilung des Bodens noch nicht unternommen haben, verfügen die Söhne über keine Bodenressourcen. Ihr Interesse an der landwirtschaftlichen Produktion ist ohne weitere Bedeutung. Stattdessen verbinden sie mit dem auswärtigen Aufenthalt und den von ihnen verrichteten Arbeiten in der nationalen Ebene eine Teilnahme am modernen Leben. Über diesen Kontakt erhalten sie Kenntnisse über moderne Konsumgüter, wie sie für das

⁴⁷ Die *imaziren* haben keine festen Geschäftsstellen in den marokkanischen Städten (Marquez 1935, 230-233) oder Europa (Justinard 1928, 478-480) aufgebaut und entsprechen deswegen auch nicht dem von Montagne (1948) charakterisierten Typ kommerzieller Händler.

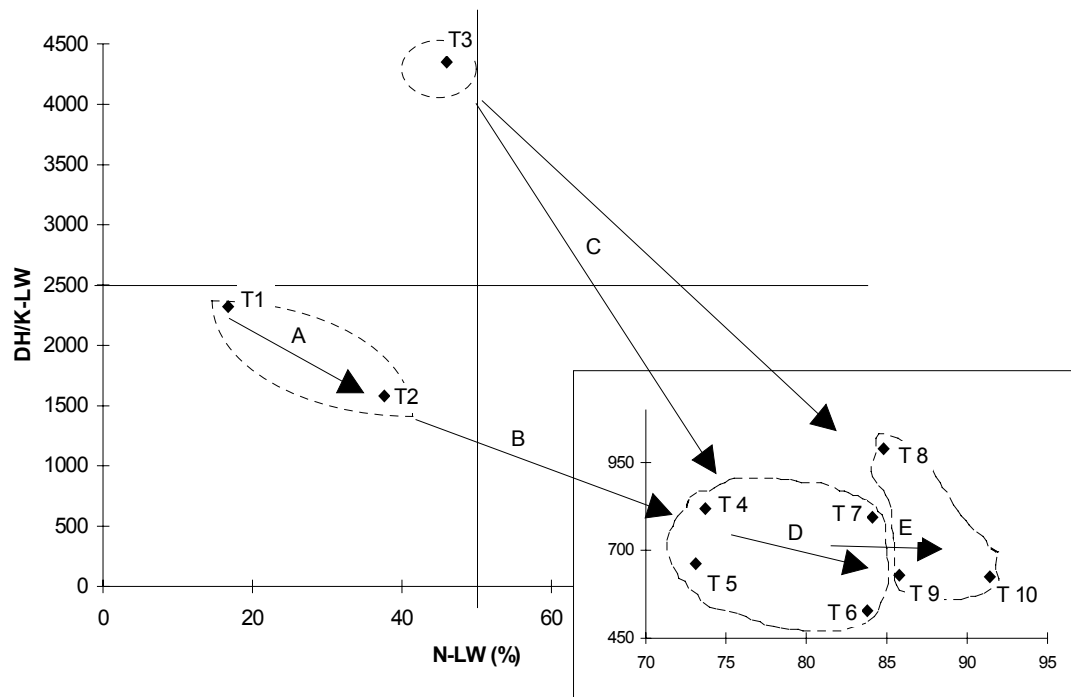
Bedürfnisniveau der nationalen Ebene charakteristisch sind. Ihr Konsumverhalten entwickelt sich dahin, daß sie diese in die Haushalte am Standort einführen. Über den Kapitaltransfer zwischen Arbeitsstätte und Standort finanzieren sie ihren Haushalten einen vergleichbaren Lebensstandard wie in der nationalen Ebene. In Abhängigkeit der Mittelverfügbarkeit zeigt sich bei geringem Mittelverwerb, daß der Zukauf von Existenzgütern im Haushaltsbudget (Bereich II,1) Vorrang hat. Bei hoher Mittelverfügbarkeit (Bereich II,2) zeichnen sich tendenziell neben Investitionen zur Diversifikation des Produktionsbereiches die Befriedigung moderner Luxusbedürfnisse ab. Die berufliche Tätigkeit der meisten Vorstände dient der Sicherung der Existenz ihrer Haushalte an den Standorten. Ihre Verhaltensweisen erfahren von den übrigen Dorfbewohnern trotz der starken Außenorientierung keine negativen Kommentare. Unter dem Aspekt, daß islamische Werte und Normen in die Ansichten und Interpretationen der Dorfbewohner zum Konsumverhalten einwirken, weise ich auf folgende Entwicklungen hin. Die Vorstände übernehmen Elemente des an den auswärtigen Orten erfahrenen Konsumverhaltens. Leistungen, die dem Standorterhalt des Haushalts, somit dem Erhalt der sozialen Gemeinschaft dienen, werden seitens der Dorfbewohner positiv aufgenommen und stehen, wie immer wieder vorgebracht wurde, mit den Orientierungen der islamischen Wirtschaftsethik im Einklang. Das Verhalten der Vorstände wird in der Weise kommentiert, daß altruistische Prinzipien der islamischen Wirtschaftsethik stärker beachtet werden. Die Haushaltsmitglieder können im dörflichen kulturellen Kontext verbleiben. Sie müssen den Heimatort nicht verlassen, um auswärts in den Städten oder Europa ihren Lebenszusammenhang zu suchen. Kritik der Dorfbewohner am Verhalten der Migranten ist dann festzustellen, wenn mit den Mitteln verstärkt Güter importiert werden, die aus Sicht der Dorfbewohner im Bedürfnisniveau Entwicklungen erkennen lassen, die im Widerspruch zu traditionellen Formen stehen. Insbesondere Tendenzen, die im Widerspruch zu altruistischen Prinzipien der islamischen Wirtschaftsethik stehen und der Befriedigung egoistischer Eigeninteressen dienen, werden kritisiert. Mit den egoistischen Eigeninteressen in Verbindung stehende Güter werden am dörflichen Lebenszusammenhang gemessen und als unnützlich erachtet. Insbesondere ältere Dorfmmitglieder verweisen auf mögliche innerdörfliche soziale Folgen, die sich in Form von Neid, Streit und Konflikte zwischen den Dorfbewohnern zeigen.

6.3.3 Bewertungsmatrix zum Wirtschaftsverhalten in den Bereichen und Typen

Während in der Darstellung zum Wirtschaftsverhalten der Typen grundlegende strukturelle Muster skizziert werden, versuche ich mit der anschließenden Visualisierung neben den statischen Bildern Tendenzen und Trends aufzuzeigen, die seitens der Dorfbewohner, insbesondere der nachfolgenden Generation, über die Suche nach auswärtigen Erwerbsmöglichkeiten zum Teil praktiziert werden. Die über Pfeile angezeigten Verbindungen zwischen den Bereichen verdeutlichen dynamische Aspekte im

Wirtschaftsverhalten und weisen auf den Sachverhalt hin, daß die strukturellen Muster der Typen einem fortlaufendem Veränderungsprozeß unterliegen. Das Schaubild (Abb. 5-5) geht von den vorangehend dargestellten Typen und Bereichen aus.

Abb. 5-5 Bewertungsmatrix zum Wirtschaftsverhalten (entwickelt aus Tab. 4-18)



6.3.3.1 Typen- und bereichsbezogene Entwicklungen

Für den Bereich I, 1 sind die Tendenzen A und B festzuhalten. Tendenz A bezieht sich nur auf Entwicklungen innerhalb des Bereiches. Das Wirtschaftsverhalten im Bereich wird durch Typen mit agrarischem Einkommen (T 1) und mit Plantagenarbeitern (T 2) charakterisiert. In bezug auf die Entwicklungen im Bereich (I,1) ist festzuhalten, daß mit Zunahme der Verbraucher im Haushalt und geringeren landwirtschaftlichen Ressourcen die Aufnahme von nicht-landwirtschaftlichen Tätigkeiten stattfindet. Die Haushalte des Typs verfügen über genügend Arbeitskräfte, so daß ein Mitglied vorübergehend eine Tätigkeit auf der Plantage ausüben kann. Zu den Arbeitsspitzen kehren alle Migranten an die Standorte zurück (T 2). Der überwiegende Teil der Einkünfte wird an den Standorten erzielt.

Tendenz B verdeutlicht den Übergang vom Bereich I in den Bereich II, 1. Ausgehend von den Typen T 1 und T 2 ist die Entwicklung festzuhalten, daß im Fall nicht ausreichender Ressourcen am Standort kurzfristige Abwanderungen zu nahe gelegenen nicht-landwirtschaftlichen Arbeitsplätzen in der Region Tazenakht unternommen werden, um das

Haushaltseinkommen aufzubessern. Anfallende Arbeiten in der Landwirtschaft am Standort werden zum Teil von den auswärts Tätigen in ihrer freien Zeit erledigt. Insbesondere helfen diese ihrem Haushalt zu Arbeitsspitzen aus. Das Haushaltseinkommen besteht darum zum überwiegenden Teil aus nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen (T 5).

Für die Ressourcenbesitzer (T 3) im Bereich I,2 ist die Tendenz C festzuhalten. Die Söhne der kapitalbesitzenden Schicht haben zum Teil an der staatlichen Ausbildung teilgenommen und unternehmen die berufliche Eingliederung in nicht-landwirtschaftliche Einnahmebereiche auf der nationalen Ebene (T 7). Zum Teil versuchen sie über ihre verwandtschaftlichen Beziehungen im Ausland, eine Erwerbsmöglichkeit zu erhalten.

Die im Bereich II,1 ausgewiesene Tendenz D verdeutlicht die Bewegung der in nicht-landwirtschaftlichen Bereichen Tätigen im Regionalzentrum, die die Abwanderung in die nationale Ebene planen. Motive für die Abwanderung werden in der besseren Bezahlung und der Sozial- und Krankenversicherung gesehen.

Tendenz E unterstreicht den allgemeinen Trend der Suche einer Arbeitstätigkeit im Ausland. Als Grund wird immer wieder angegeben, daß der über einen höheren Lohn mögliche Kapitalrückfluß von den Haushalten mit hoher Personenanzahl dazu benutzt werden kann, am Standort einen neuen Erwerbsbereich aufzubauen (T 9). Als weiterer Grund wird die Möglichkeit zum Erwerb von Investitionsgütern angegeben. Haushalte, die schon länger über genügend Mittel verfügen (Rentenempfänger in T 8), haben Immobilien in den marokkanischen Städten gekauft und beabsichtigen ihren Wohnort in diese zu verlegen. Die Abwanderung nach Europa wird von ihnen nicht unternommen.

6.3.3.2 Zusammenfassung der Entwicklungen in der Bewertungsmatrix

Über die Tendenzen zeichnet sich als allgemeine Strömung die zunehmende Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten ab. Grundlegend wird die gesamte Entwicklung von den allgemeinen Rahmenbedingungen beeinflusst. Danach führt die Bevölkerungszunahme zu einer Verringerung der Feldflächen. Geringe Marktpreise für landwirtschaftliche Produkte tragen dazu bei, daß die Landwirtschaft fortgesetzt an Bedeutung verliert. Über die Aufnahme nicht-landwirtschaftlicher Arbeiten ergibt sich der Vergleich von erzielten Erträgen in der Landwirtschaft und in den nicht-landwirtschaftlichen Einkommensbereichen. Die fehlende Attraktivität der Landwirtschaft verbunden mit dem weiteren Flächenrückgang unterstützt den Prozeß der Suche nach nicht-landwirtschaftlichen Einnahmemöglichkeiten damit die zunehmende Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten. Im Fall, daß die nationale Ebene zur Aufnahme des Arbeitskräftepotentials nicht genügend Arbeitsplätze aufweist oder die Einkommensmöglichkeiten zur gesicherten Versorgung nicht ausreichend sind, wird der Versuch der Abwanderung ins europäische Ausland unternommen.

7 Dorfvergleich

Die Darstellung des dörflichen Wirtschaftsverhaltens wird im ersten Schritt die Analyse der quantitativen Daten vornehmen. Dabei wird die eingeführte künstliche "Hilfsebene", die Gesamtmatrix bestehend aus den summierten Einzelergebnissen aller Haushalte, auf beide Dörfer verteilt. Der Vergleich der dörflichen Wirtschaftsstrukturen orientiert sich an der Verteilung der Haushalte auf Typen (T 1 bis T 10) und Bereiche (I,1; I,2; II,1; II,2). Das dörfliche Wirtschaftsverhalten beeinflussende übergeordnete Einflußfaktoren, die der natürlichen und regionalen Umwelt zuzuordnen sind, werden bei der Charakterisierung standortspezifischer Unterschiede, in der Rahmenbeschreibung zum Kapitel 3 in kurzen Zügen beschrieben, im Detail ausgewiesen. Die Betrachtung der "statischen" Typen im Wirtschaftsjahr vernachlässigt deren Entstehung und Entwicklung in der Vergangenheit. Um die vergangene Situation transparent zu machen, greife ich auf die in den Quellen berichtete sozio-ökonomische Situation zurück⁴⁸. Zukünftige Entwicklungen im Wirtschaftsverhalten, die aufgrund von Absichtserklärungen anzunehmen sind, werden über die von den Jugendlichen angegebenen Strategien in ihren Perspektiven aufgezeigt. Die Betrachtung erfolgt getrennt nach Dörfern und verwendet bei der Darstellung die entwickelten Bereiche I + II und Typen T 1 - T 10⁴⁹. Abschließend werden die Ergebnisse zum dörflichen Wirtschaftsverhalten in Beziehung zu den wichtigsten Entwicklungen in nicht-ökonomischen Bereichen gesetzt. Hierbei werde ich insbesondere die historischen Entwicklungen zum sozio-politischen Kontext anführen⁵⁰. Über das Verfahren sollen differenzierte Erklärungen und Begründungen zum dörflichen Wirtschaftsverhalten, wie sie in der allgemeinen Rahmenbeschreibung nicht zum Ausdruck kommen, abgegeben werden.

7.7.1 Ergebnisse des Dorfvergleiches

Die Betrachtung zum unterschiedlichen und gleichartigen Wirtschaftsverhalten orientiert sich an den differenzierten Bereichen (I + II). In der Grobunterteilung findet die Ausweisung der verschiedenen Typen und die Zusammenstellung mit Haushalten der beiden Dörfer statt. Hierbei kann es vorkommen, daß, wenn auch für den Bereich gleichartiges

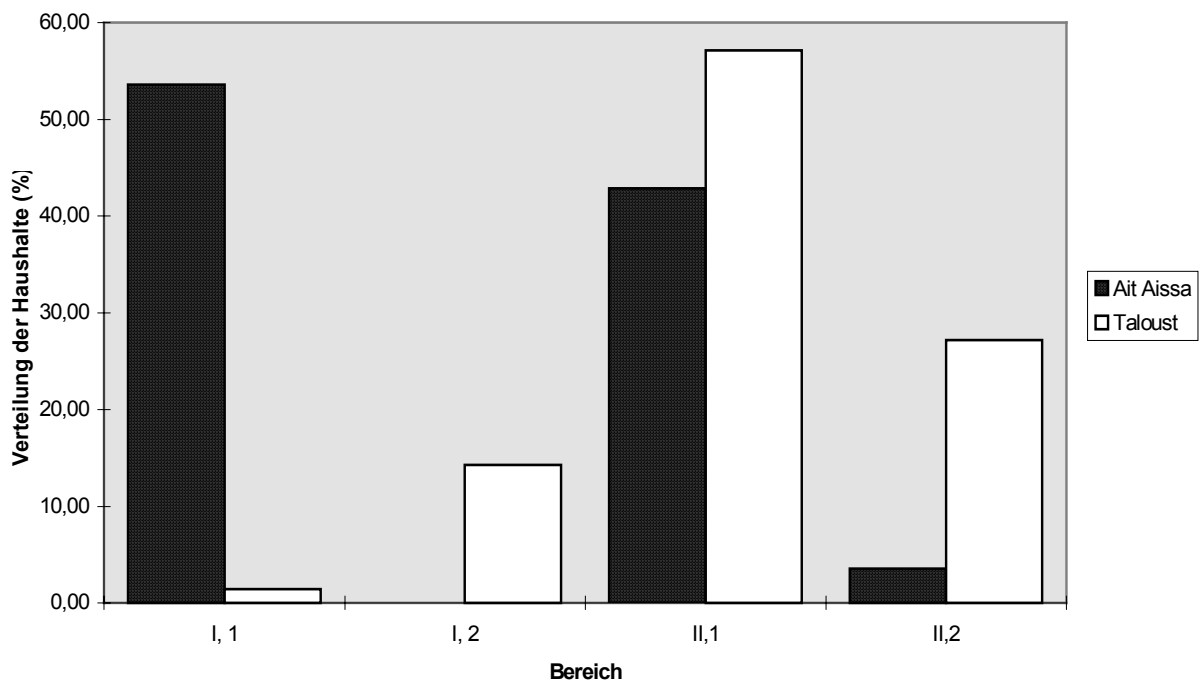
⁴⁸ Der Vergleich vergangener und jetziger typologischer Ausformungen ist aufgrund fehlender Datendichte nicht durchführbar.

⁴⁹ Die Entscheidungsmodelle (Abb. 7-14 bis Abb. 7-17) sollen eine ungefähre Tendenz im Wirtschaftsverhalten der Jugendlichen anzeigen. Nicht vorhersehbare, in den Prozeß der Entscheidungsfindung eingreifende Einflußfaktoren wie Dürren, nicht-agrarische Entwicklungsprogramme oder Konjunkturzyklen bedingen ggf. weitere Modellfacetten.

⁵⁰ Zur Erfassung der Komplexität der Verbindung wirtschaftlicher und sozialer Strukturen hätte ein angepaßtes Auswertungsverfahren entwickelt werden müssen. Inwieweit wirtschaftliche Strukturen Veränderungen in den sozialen Bereichen hinterlassen und Veränderungen in traditionellen kulturellen Bereichen zur Folge haben, wird in charakteristischen Details dargestellt.

Wirtschaftsverhalten festzustellen ist, der Einblick in die Typen zeigt, daß trotzdem Unterschiede auszumachen sind. In den Fällen, daß in den Bereichen nur sehr wenige Fälle (< 10 %) ein gleichartiges Wirtschaftsverhalten zeigen, der Bereich überwiegend durch Haushalte aus einem Dorf besetzt ist, findet die Analyse im Kapitel "Unterschiede im Wirtschaftsverhalten" statt. Grundlage der Betrachtung bildet die folgende Abbildung.

Abb. 7-1 Verteilung der Haushalte auf Bereiche (aus Tab. 7-1 erstellt)



7.1.1.1 Unterschiede im Wirtschaftsverhalten

Unterschiede im Wirtschaftsverhalten der Dörfer zeigen sich im Bereich I für Haushalte mit schwacher Außenorientierung und in der Unterteilung des Bereiches II,2.

Im von über einem Viertel aller Haushalte (26,5 %; N=98; Tab. 7-1) besetzten Bereich I sind in den beiden Unterteilungen (I,1 + I,2) mit einem Ausnahmefall nur Haushalte aus jeweils einem Dorf vertreten. Der Bereich I,1 charakterisiert durch schwache Außenorientierung und Existenzsicherung, wird nahezu alleine von den agrarisch ausgerichteten Typen (T 1, T 2) aus Ait Aissa gebildet. Lediglich ein Haushalt kommt aus Taloust. Die Haushalte haben den größten Teil der Bodenflächen gepachtet. Das Konsumverhalten der Haushalte ist durch den Zukauf von Existenzgütern bestimmt.

Tab. 7-1 Besetzung mit Haushalten in den Bereichen I + II (Dörfer und Gesamtverteilung; in %)

Bereich	Ait Aissa		Taloust		Summe	
	N	%	N	%	N	%
I,1	15	53,6	1	1,4	16	16,3
I,2	0	0,0	10	14,3	10	10,2
II,1	12	42,9	40	57,1	52	53,1
II,2	1	3,6	19	27,1	20	20,4
Sum.	28	100,1	70	99,9	98	99,9

Der Bereich I,2 weist ausschließlich die in Taloust lebende traditionelle Oberschicht der Region die hellhäutigen Berber, die *imaziren*, (T 3) auf. Das Konsumverhalten der Gruppe läßt sich durch den Begriff "Modernisierung" charakterisieren. Die Haushalte verfügen über eine hohe Ausstattung mit kapitalintensiven langlebigen Konsumgütern.

In der Unterteilung des Bereiches II,2 mit "starker Außenorientierung und Modernisierungsmaßnahmen" (20,4 % aller Haushalte, N = 98; Tab. 7-1) sind überwiegend Haushalte aus Taloust. Empfänger ausländischer Unterstützungen (T 8) und Auslandsmigranten mit geringer agrarischer Produktion (T 10) sind nur in Taloust vertreten (Tab. 7-2).

Tab. 7-2 Verteilung der Haushalte in Typen im Bereich II,2 (in %)

Bereich II,2	Ait Aissa (N=1)		Taloust (N=19)	
	N	%	N	%
T 8	0	0,0	7	36,8
T 9	1	100,0	5	26,3
T10	0	0,0	7	36,8
Sum.	1	100,0	19	99,9

Auslandsmigranten mit personenreichen Haushalten und landwirtschaftlicher Produktion finden sich überwiegend in Taloust. Nur ein personenstarker, landwirtschaftlich tätiger Haushalt ist in Ait Aissa (T 9; Tab. 7-2).

7.1.1.2 Gleichartiges Wirtschaftsverhalten

Gleichartiges Wirtschaftsverhalten in beiden Dörfern zeigt sich im zirka drei Viertel aller Haushalte umfassenden Segment aus "starker Außenorientierung" (Bereich II; 73,5 %; Tab. 7-

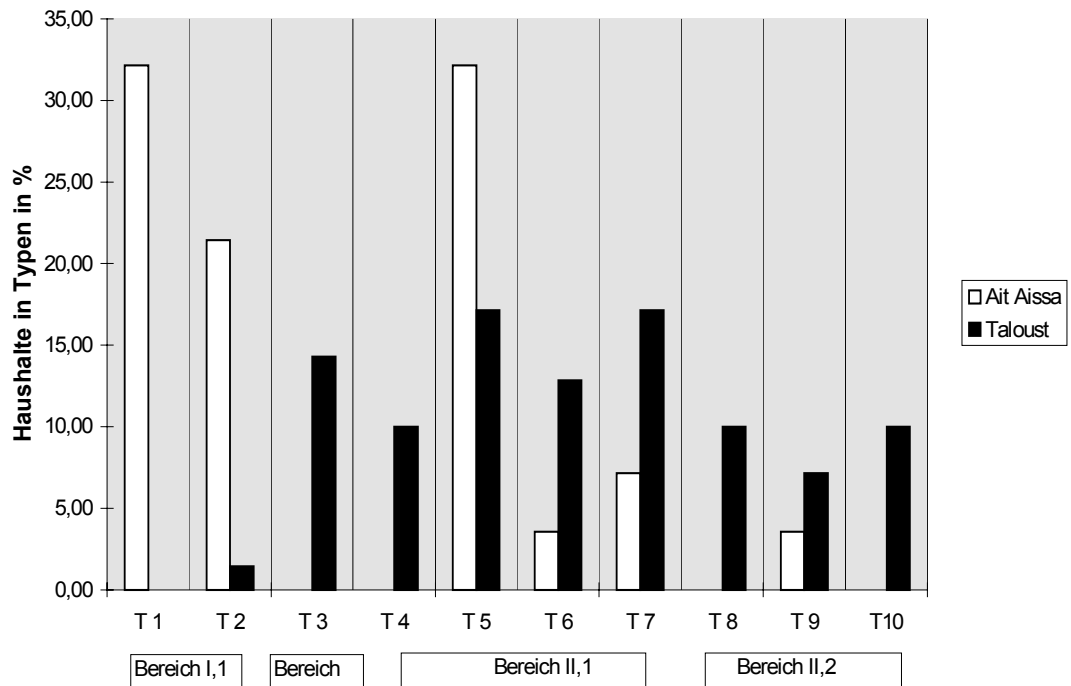
1). Die meisten Haushalte der Gesamtverteilung finden sich im Bereich II,1 mit "Existenzsicherung" (53,10 %, N=98; Tab. 7-1). Der Bereich umfaßt zudem den größten Anteil an Haushalten aus beiden Dörfern (57,1 % der Haushalte aus Taloust, N=70; 42,9 % der Haushalte aus Ait Aissa; N=28; Tab. 7-1; s.a. Abb. 7-2). Über den Vergleich der Typen im Bereich II,1 (Tab. 7-3) zeigt sich, daß in Ait Aissa drei Viertel der Haushalte im Typ gewerbliche Lohnarbeiter (T 5) zu finden sind (75,0 %; Tab. 7-3). Taloust ist in allen Typen des Bereiches II,1 mit verteilten Werten vertreten. Die höchste Besetzung ergibt sich für die Inlandsmigration (T 7) und gewerbliche Lohnarbeiter (T 5) gefolgt von Handwerksbetrieben (T 6).

Tab. 7-3 Verteilung der Haushalte in Typen im Bereich II,1 (in %)

Bereich II,1	Ait Aissa (N=12)		Taloust (N=40)	
	N	%	N	%
T 4	0	0,0	7	17,5
T 5	9	75,0	12	30,0
T 6	1	8,3	9	22,5
T 7	2	16,7	12	30,0
Sum.	12	100,0	40	100,0

Die nachfolgende Analyse betrifft die Verteilung der Haushalte aus beiden Dörfern auf die Typen T 1 - T 10. Von Interesse ist dabei, innerhalb eines Bildes zu verdeutlichen, wo sich von der Lage her "gleichartiges Wirtschaftsverhalten" mit hohen Häufigkeiten in beiden Dörfern befindet. Hierbei zeigt sich, wie auch in der nachstehenden Abbildung (Abb. 7-2) entwickelt, daß der Typ gewerbliche Lohnarbeiter (T 5) gemessen an der Verteilung mit Haushalten in allen Typen (32,1 % der Haushalte aus Ait Aissa, N=28; 17,1 % der Haushalte aus Taloust, N=70; Tab. 7-4, Abb. 7-2) die höchsten Häufigkeiten an Haushalten mit gleichartigem Wirtschaftsverhalten aufweist. Der Typ T 5 zeigt die höchste Besetzung mit Haushalten in der Gesamtverteilung (21,43 % aller Haushalte, N=98; Tab. 7-4). Die Häufigkeiten zu den jeweiligen Typen werden im Einzelnen angegeben.

Abb. 7-2 Verteilung der Haushalte auf Typen



Um die Zugehörigkeit der Typen zu den verschiedenen Bereichen zu verdeutlichen, habe ich die Bereiche nochmals aufgeführt. Im Gegensatz zu den insgesamt fünf Typen mit gleichartigem Wirtschaftsverhalten weist der Typ T 5 die größten Häufigkeiten an Besetzungen bezogen auf die jeweiligen Dörfer und die Gesamtverteilung auf.

Tab. 7-4 Verteilung der Haushalte in Typen in Ait Aissa und Taloust (in %)

	Ait Aissa		Taloust		Sum.	
	N	%	N	%	N	%
T 1	9	32,1	0	0,0	9	9,2
T 2	6	21,4	1	1,4	7	7,1
T 3	0	0,0	10	14,3	10	10,2
T 4	0	0,0	7	10,0	7	7,1
T 5	9	32,1	12	17,1	21	21,4
T 6	1	3,6	9	12,9	10	10,2
T 7	2	7,1	12	17,1	14	14,3
T 8	0	0,0	7	10,0	7	7,1
T 9	1	3,6	5	7,1	6	6,1
T10	0	0,0	7	10,0	7	7,1
	28	99,9	70	99,9	98	99,8

7.2 Übergeordnete Einflußfaktoren im dörflichen Wirtschaftsverhalten

Die quantitativen Befunde zur Verteilung der Haushalte in beiden Dörfern werden mit Rückgriff auf die übergeordneten Einflußfaktoren erklärt und interpretiert. Die Gewichtung der übergeordneten Einflußfaktoren, wie sie bei der Typenanalyse gemäß dem internen Wirkungsmodell unternommen worden ist, läßt sich aufgrund der nur unzureichenden Datenlage nicht in der gleichen Weise durchführen⁵¹. Die Zielsetzung der nachfolgenden Beschreibung besteht darin, daß die zentralen Wirkungsmechanismen im Beziehungsverhältnis zwischen dem dörflichen Wirtschaftsverhalten und den übergeordneten Einflußfaktoren erkennbar werden. Insoweit verwertbare Ergebnisse in den Nachbardisziplinen vorliegen, werden diese mit berücksichtigt. Der Stellenwert fundamentaler Entwicklungen wie Bevölkerungswachstum und Flächenproduktivität wird nach Dörfern getrennt aufgeführt. Konsequenzen und Auswirkungen für das Verhalten der Akteure in den Dörfern werden im Detail dargestellt und erläutert. Die Darstellung geht von den Entwicklungen im Wirtschaftsjahr aus, unternimmt eine Rekonstruktion zur Entstehung der Typen und verweist auf Entwicklungstendenzen, die über die wirtschaftlichen Zukunftsperspektiven der nachfolgenden Generation zum Ausdruck kommen.

Übergeordnete Faktoren, die den Stellenwert der natürlichen Umwelt der gesamten Region betreffen, sind einleitend (Kapitel 2) aufgeführt worden. Nachfolgend werden die standortspezifischen Einflüsse der natürlichen Umwelt auf die handelnden Akteure in den Dörfern berücksichtigt. In Anbetracht einer Vielzahl von Untersystemen der Pflanzen- und Tierwelt und aufgrund des fehlenden theoretischen Wissens zu biologischen Prozessen, wie z.B. sukkulente Pflanzen der Sahara, Bodenkunde, Tierzucht, etc., werden verwertbare Ergebnisse der Nachbardisziplinen summarisch übernommen und in beschreibender Weise zum Ansatz gebracht.

Der Stellenwert der regionalen Umwelt wird im Zusammenhang mit dem Zugang zu nicht-landwirtschaftlich gebundenen Erwerbstätigkeiten berücksichtigt. Das verkehrsmäßig an die marokkanischen Städte angeschlossene Regionalzentrum Tazenakht ermöglicht den Akteuren Kontakte zu den übergeordneten Ebenen. Der historisch bekannte Marktflecken, der Souk Tazenakht, hat im Laufe des Protektorates und in starkem Maß seit der Unabhängigkeit als regionales Wirtschaftszentrum seine Entwicklung genommen (Kapitel 2.1). Über die Anbindung an die nationale und internationale Ebene haben die Dorfbewohner heute Zugang zu Informationen über nicht-landwirtschaftliche Berufe in modernen Wirtschaftssektoren an

⁵¹ Die beiden in Ansatz gebrachten übergeordneten Bereiche (natürliche und regionale Umwelt) lassen sich als eigenständige Systeme mit den sie ausmachenden Subsystemen aufgrund ihrer Komplexität und des schulmäßig nicht beherrschbaren Auswertungsinstrumentariums nicht erfassen.

auswärtigen Standorten. Hierzu zählen Informationen zu nationalen Beschäftigungsprogrammen, zu Großprojekten, zur Arbeitsplatzsituation und zur Höhe des Lohns an auswärtigen Orten. Kenntnisse über regionale Wirtschaftsprogramme, wie Baumaßnahmen zur Wasserversorgung (Aufbau neuer Brunnenanlagen) und die aktuellen Marktpreise der wichtigsten agrarischen Produkte (Datteln und Mandeln), werden zudem bekannt. Der Konsumbereich der Haushalte wird durch die Nähe des Zentrums in der Weise beeinflusst, daß das Marktzentrum als Umschlagplatz für gekaufte und im Dorf produzierte Güter beiträgt. Mit Blick auf vergangene historische Entwicklungen ist zu bedenken, daß wenn auch beide Dörfer der gleichen regionalen Ebene angehören, diese in unterschiedlicher Form und Intensität in die regionalen gesellschaftspolitischen Prozesse einbezogen sind. Hieraus resultierende Einflüsse mit ihren Konsequenzen im Wirtschaftsverhalten der Akteure in Haushalten und Dörfern werden in der Abhandlung herausgestellt.

7.3 Das Wirtschaftsverhalten in den Dörfern

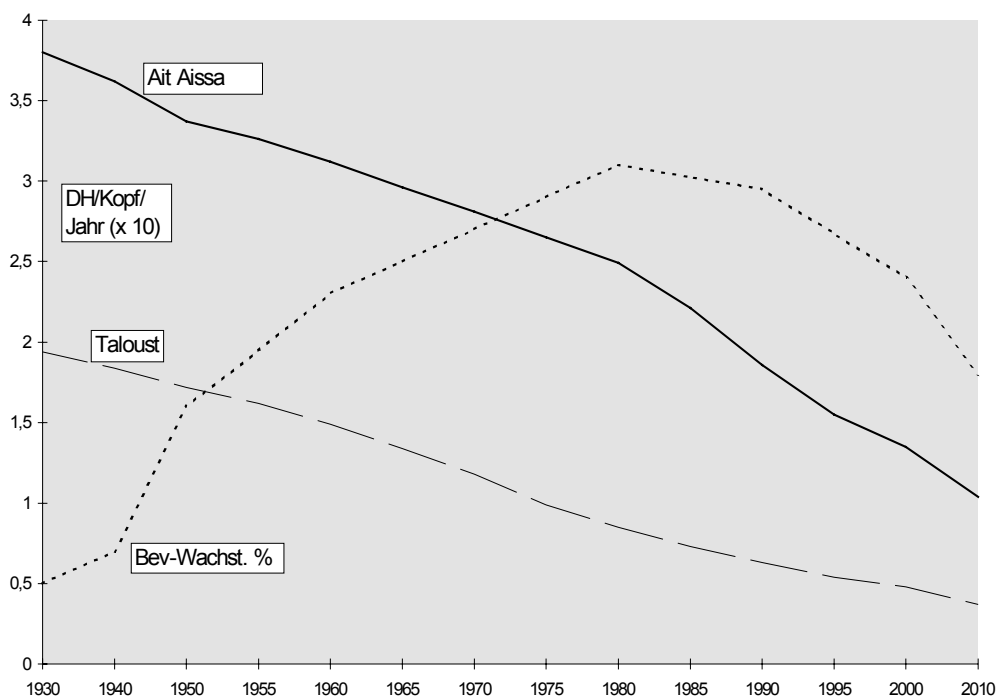
Die Ergebnisse zum Wirtschaftsverhalten der Dörfer Taloust und Ait Aissa greifen auf konkrete dorfspezifische Einflußfaktoren zurück. In der Darstellung werden die Faktoren zur natürlichen Umwelt in Verbindung mit landwirtschaftlichen Erwerbsbereichen und den darin erzielten Erträgen gesehen. Um den Einfluß der dorfspezifischen Umweltbedingungen auf die landwirtschaftlichen Erträge zu verdeutlichen, greife ich auf die Flächenproduktivität pro Kopf zurück. Der jeweilige Wert, für jedes der Dörfer ermittelt, umfaßt den gesamten landwirtschaftlichen Output in der Pflanzenproduktion, der über den Anbau von Getreide, Gemüse und Früchte anfällt. Die entwickelte Größe, auf den Marktpreisen von 1988 berechnet, wird auf die Gesamtbevölkerung der Dörfer umgelegt. Für den gegenwärtigen Zeitpunkt ist die Größe ein Vergleichsmaßstab. In bezug auf zukünftige und vergangene Zeiträume ist zu bedenken, daß inflatorische oder deflatorische Entwicklungen nicht berücksichtigt werden, somit nur ein allgemeiner Trend angezeigt wird.

In der entwickelten Abbildung (Abb. 7-3; erstellt aus Tab. 7-5) wird der Einfluß des Bevölkerungswachstums auf die Flächenerträge veranschaulicht. Dazu werden die pro-Kopf Werte aus der nachfolgenden Tabelle (Tab. 7-5) mit dem Faktor ein Zehntel multipliziert, um mit den Werten zum Bevölkerungswachstum ein einheitliches Niveau zu erreichen und eine anschauliche Bild zu erstellen. Auffallend ist mit Blick in die Tabelle, daß in beiden Dörfern der Wert für die Flächenproduktivität kontinuierlich abfällt. Die Angaben zum Bevölkerungswachstum habe ich aus der Tab. 4-20 entnommen.

Tab. 7-5 Flächenproduktivität im Zeitraum von 1930 bis 2010 (ø DH/Kopf/Jahr je m² Taloust, Ait Aissa; gemäß Marktpreise 1988)

Jahr	Taloust	Ait Aissa
1930	19,4	38,0
1940	18,4	36,2
1950	17,2	33,7
1955	16,2	32,6
1960	14,9	31,2
1965	13,4	29,6
1970	11,8	28,1
1975	9,9	26,5
1980	8,5	24,9
1985	7,3	22,1
1990	6,3	18,6
1995	5,4	15,5
2000	4,8	13,5
2010	3,7	10,4

Abb. 7-3 Entwicklung von Flächenertrag und Bevölkerungswachstum (1930-2010)



Anschließend gilt die Betrachtung von Zusammenhängen zwischen der regionalen Umwelt und den dörflichen Wirtschaftsstrukturen unter besonderer Berücksichtigung der infrastrukturellen Anbindung der Dörfer an die Region. Die Möglichkeit, nicht-

landwirtschaftliche Tätigkeiten im regionalen Zentrum auszuüben, bedingt neue Formen von Kapitalsickerungseffekten. Um bestimmte Entwicklungen transparent zu machen, werden die von den Dorfbewohnern erbrachte Wertschöpfungen in den verschiedenen Erwerbssektoren und ihre Auswirkungen auf den Konsumbereich miteinander verglichen. Um den kulturellen Aspekt von ethnischer Gruppenzugehörigkeit und Wirtschaftsverhalten zu verdeutlichen, werden die in der Literatur für die Vergangenheit ausgewiesenen ethnischen Gruppen näher analysiert.

7.3.1 Taloust (Karte 3-6)

7.3.1.1 Einflüsse der natürlichen und regionalen Umwelt

Das Dorf Taloust liegt 1400 m über dem Meeresspiegel in der Hochebene Ouisselssat⁵². Die offene Lage des Dorfes gegenüber der südlichen Hauptkette des westlichen Hohen Atlas (Jebel Siroua 3.360 m) bedingt den oftmaligen kalten Windeinfall bis in den Frühsommer. Die Winter fallen mit Temperaturen, die deutlich unter dem Gefrierpunkt (bis zu $-9,5^{\circ}$ Grad)⁵³ liegen, relativ kalt aus. Die Wassergewinnung erfolgt über Quellen und Brunnenanlagen im nicht ganzjährig Wasser führenden *assif* Ait Aguermersi. Der *assif* Ait Aguermersi entspringt der südlichen Hauptkette des Atlas. Aufgrund seines niedrigen Salzgehaltes sind zum Erhalt der Bodenqualität keine zusätzlichen Maßnahmen zu Bodenaufbereitung erforderlich⁵⁴. Die kalten Winter haben zur Folge, daß in einer Phase von drei bis vier Monaten, von Dezember bis März, keine landwirtschaftlichen Erträge anfallen. In dieser Zeit ist der Zukauf von Getreide und Gemüse notwendig. Insbesondere bei der Getreideproduktion mit Gerste als Hauptanbaufrucht dauert die Bewirtschaftung bis in den Frühsommer. Die Ernte findet erst im Mai/Juni statt. Die naturräumliche Situation trägt dazu bei, daß die Ausreifung der Dattel nicht möglich ist, somit keine Erträge im Dattelanbau anfallen⁵⁵. Für das Untersuchungsjahr 1988 ist festzustellen, daß diese in Taloust lediglich ein Drittel der Werte für Ait Aissa erreicht (Taloust 6,62 DH/ m²; Ait Aissa 19,65 DH/ m²; Tab. 7-5; Abb. 7-3). Die geringe Flächenproduktivität trägt zu reduzierten Erträgen in der Eigenproduktion am Gesamtverbrauch (\bar{x} 23,3 %; N=70) bei.

⁵² Der Begriff "Ouisselssat" soll nach Dubuc (1935, 191) die Eigenbezeichnung der Bewohner der Region wiedergeben.

⁵³ Der Wert wird von der Meßstation in Tazenakht angegeben (Pletsch 1971, 38).

⁵⁴ Der Salzgehalt der südlichen Atlasflüsse schwankt nach Herkunftsgebiet, Jahreszeit und jährlichen Niederschlagsverhältnissen beträchtlich und bewegt sich im Bereich von 0,4 g/l - 1,5 g/l (vgl. Pletsch 1971, 47-48). Der Salzgehalt des *assif Aguermersi* ist nicht gemessen worden. Die Dorfbewohner Ait Aissas wiesen darauf hin, daß der Salzgehalt im Vergleich zu anderen Flüssen im Südabhang des Atlas gering ist.

⁵⁵ Wiederholte Versuche einzelner Dorfbewohner führten nicht zum Erfolg.

Die Darstellung der Einflüsse der regionalen Umwelt geht zuerst auf den Aspekt der Stammeszugehörigkeit ein. Das Siedlungsgebiet Tazenakht wird von sieben ethnischen Gruppen bewohnt. Taloust gehört zum Siedlungsgebiet der Ait Ameer (Karte 3-4). In der Vergangenheit bestanden zahlreiche Beziehungen zwischen der politische Macht ausübenden Instanz in Tazenakht, den politischen Führern der Ait Ouzanifi, und den lokalen hellhäutigen Berbern (*imaziren*). Im Fall einer Bedrohung von Außen, wie bei Konflikten mit den benachbarten Gruppen⁵⁶, sind die Kontakte zu Allianzen ausgebaut worden, um sich gegen den gemeinsamen Feind zu verteidigen. Aufgrund regionalinterner Streitpunkte, wie in Fragen um die Wasserverfügbarkeit oder den Zugang zu Weiden, kam es wiederholt zu regionalinternen Kämpfen⁵⁷. Obwohl die Kriegshäufigkeit gemessen an den berichteten Konflikten als sehr hoch anzunehmen ist, hat der regionale Marktplatz in Tazenakht in seiner Funktion als regionaler Umschlagplatz für nicht in der Region produzierte Güter über längere Zeit bestanden. Mit der französischen Befriedung und seit der Unabhängigkeit (1956) findet die wirtschaftliche Entwicklung des regionalen Wirtschaftszentrums (Kapitel 2.2.3) statt. Die heutige Situation ist dadurch charakterisiert, daß Taloust in geringer Entfernung vom Zentrum Tazenakht liegt (4 km). Seit 1983 verbindet eine asphaltierte Zugangsstraße das Dorf mit dem Zentrum. Die Transportdauer beträgt mit dem Kleinmotorrad oder dem PKW ungefähr 10 bis 15 Minuten. Der Fußweg ist in ca. 30 bis 45 Minuten zu bewältigen. Die Möglichkeit der täglichen Arbeitsausführung im Zentrum ist auch für nicht motorisierte Haushalte gegeben.

7.3.1.2 Konsequenzen im dörflichen Wirtschaftsverhalten in Taloust

Nachfolgend unternehme ich auf der Grundlage quantitativer Faktoren die Skizzierung des dörflichen Wirtschaftsverhaltens. Die angegebenen Ergebnisse basieren auf den summierten Einzelergebnissen in den Bereichen Produktion und Konsum. In der Ait Aissa betreffenden Darstellung wird auf die nachfolgenden Abbildungen und Tabellen verwiesen.

Für Taloust zeigt sich hierbei, daß die Einnahmeseite vorwiegend durch nicht-landwirtschaftliche Einnahmen bestimmt wird (70,04 %), die überwiegend im sekundären (62,08 %) und tertiären Sektor anfallen (Tab. 7-6). Einnahmeanteile aus der agrarischen Produktion umfassen weniger als ein Viertel des Budgets. Die Erträge kommen über die

⁵⁶ Wiederholte Konflikte werden mit den nordöstlich siedelnden Ait Douchene (Karte 3-4) und den südlich angrenzenden Zenaga berichtet (vgl. Berichte von Segonzac 1910, 197 über die feindlichen Beziehungen zwischen den Zenaga und Tazenakht).

⁵⁷ Den Berichten nach wurde Taloust im Jahr 1906 zerstört. Mitglieder der Dorfgemeinschaften von Tazenakht und Tafouant (Ait Douchene; Karte 3-4) verbündeten sich mit den Glaoua. Der Anführer des gegen die Glaoua organisierten Widerstandes in Taloust war ein Vorfahre der einflußreichsten und wohlhabendsten Familie im Dorf (Montagne 1930, 350). Den Anführern des Widerstandes in Taloust wurde nach der Zerstörung des Dorfes Taloust der Zutritt zum Dorf für zehn Jahre untersagt.

Eigenproduktion zustande. Bezeichnend ist, daß in Taloust nur ein Haushalt unter den vorwiegend agrarisch tätigen Haushalten (T 2) zu finden ist.

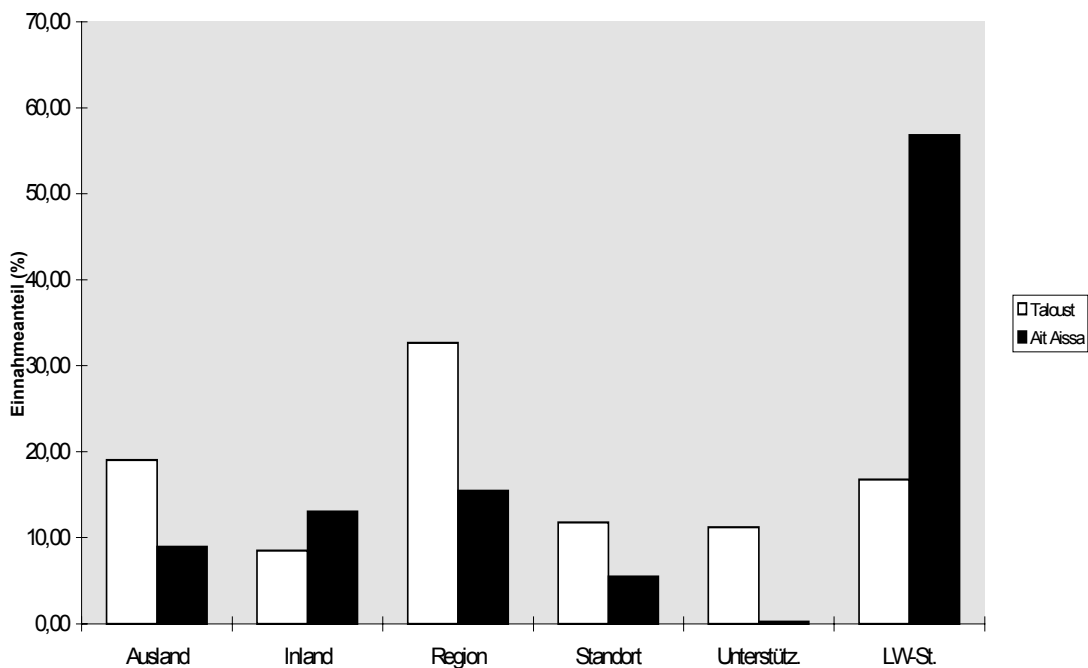
Tab. 7-6 Verteilung der Einnahmen in Sektoren (in %)

		Inaktiv	Primär	Sekundär	Tertiär
alle Haushalte	N=98	7,65	31,06	54,30	6,99
Taloust	N=70	9,94	19,96	62,08	8,02
Ait Aissa	N=28	1,96	58,80	34,85	4,39

Um den Stellenwert des nicht-landwirtschaftlichen Einnahmebereiches zu verdeutlichen, werden in der folgenden Abbildung die nicht in der Landwirtschaft erzielten Einnahmen nach Ebenen getrennt erfaßt und die in der Landwirtschaft erzielten Einnahmen am Standort festgehalten. Das wirtschaftliche Potential der auswärts erzielten Einnahmen zeigt sich bei den direkt miteinander verglichenen Zahlenwerten zur Wertschöpfung pro Kopf in beiden Dörfern (Tab. 7-7).

Abb. 7-4 Wertschöpfung in Ebenen (Taloust/Ait Aissa)

(Ausland, Inland, Region, Standort, Standort-LW)



Zu beachten ist hierbei, daß die in Taloust auswärts erzielten Pro-Kopf-Werte die in Ait Aissa um ein Vielfaches übersteigen. Im Vergleich mit Ait Aissa ist auffallend, daß der überwiegende Teil der Einnahmen an auswärtigen Standorten erzielt wird (93,37 %; Tab.7-7).

Tab. 7-7 Durchschnittliche Pro-Kopf Wertschöpfung in Einnahmebereichen in verschiedenen Erwerbsebenen (Ø DH/Kopf/Jahr)

	Taloust	%	Ait Aissa	%
Ausland	1045,0	19,1	269,9	8,9
Inland	467,4	8,5	395,1	13,1
Region	1792,5	32,7	467,7	15,1
Standort	645,7	11,8	165,0	5,5
Unterst.	615,2	11,2	7,2	0,2
LW-Standort	918,9	16,8	1716,1	56,8
P-K-Eink.Gs.	5484,7	100,0	3021,0	100,0

Knapp ein Drittel dieser Einnahmen fällt in Tazenakht (32,7 %) an. Die Migration macht ein rundes Viertel aus (27,6 %). Über die Hälfte der an den Standorten erzielten Einnahmen resultiert aus der Landwirtschaft (Tab. 7-7). Die Nähe des Handelszentrums zu Taloust, insbesondere die dortigen Verkaufsmöglichkeiten auf dem wöchentlichen Markt (*souk le sept*; wörtl.: Samstagsmarkt) wirken unterstützend auf die Teppichproduktion. Der Einnahmebereich macht, wenn wir die Unterstützungszahlungen nicht berücksichtigen, nahezu die gesamten nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen am Standort Taloust aus (Tab. 7-7). Im Wirtschaftsjahr betreiben Frauen in knapp drei Viertel aller Haushalte (71,4 %) die verkaufsorientierte Produktion. Aktivitäten im Kleinhandel nehmen in Taloust hingegen eine untergeordnete Rolle ein. Notwendige Produkte zur Versorgung der Einheiten werden auf dem regionalen Markt in Tazenakht gekauft. Hier findet sich zudem ein breiteres Warenangebot als bei den lokalen Gemischtwarenhändlern.

Die Haushaltsvorstände, die die Nähe zum Regionalzentrum Tazenakht als wichtig hervorheben, schätzen insbesondere die in Tazenakht auszuübenden Tätigkeiten in den Erwerbsbereichen Handwerk, Handel und Lohnarbeit. Der Ausbau Tazenakhts zu einem regionalen Wirtschaftszentrum ermöglicht zudem die Ansiedlung und den Aufbau von neuen Gewerbebetrieben. Dieses wiederum schafft neue Arbeitsplätze für gewerbliche Lohnarbeiter. In einzelnen Fällen ist darauf hinzuweisen, daß private Investitionen zum Gewerbeaufbau und zur Diversifizierung des Produktionsbereiches des Haushalts durch staatliche Maßnahmen, wie den Aufbau der Infrastruktur und die politische Kontrolle der Region, gefördert worden sind. Zusätzlich begünstigt die Nähe des Regionalzentrums Aktivitäten im Handel und unternehmerisches Tun. Der Anschluß an die nationale Ebene erbringt Kenntnisse über

erweiterte Arbeitsplatzangebote in den marokkanischen Städten. Die Arbeitstätigkeiten in Frankreich sind über das französische Anwerbebüro in Tazenakht (1963-1974) vermittelt worden. Die Arbeitsaufnahme ist fast ausschließlich für Haushalte aus Taloust zu berichten. Aussagen zufolge haben alle landlosen dunkelhäutigen Bevölkerungsteile versucht, eine Arbeitsmöglichkeit zu erhalten. In extremer Weise zeigt sich als Folge dieser Entwicklung für Taloust der fast fünfmal höhere Pro-Kopf-Ertrag wie in Ait Aissa (Tab. 7-7). Insgesamt zeigen die wirtschaftlichen Vorteile des nahe gelegenen Zentrums in vielfacher Hinsicht ihren Einfluß im Wirtschaftsverhalten der Akteure. Als geeigneten Indikator greife ich auf das Pro-Kopf Einkommen zurück. Dieses liegt in Taloust fast dreimal so hoch wie in Ait Aissa (Tab. 7-7).

Mit Blick auf den Konsumbereich zeigt sich, daß in Taloust wie in Ait Aissa gleich hohe Ausgabeanteile für Nahrungsmittel zu verzeichnen sind, daß aber das höhere Einkommensniveau zu reduzierten Anteilen bei alltäglichen Bedarfsgütern beiträgt (9,64 %; Tab. 7-8). In diesem Zusammenhang ist auf das größere Warenangebot im Zentrum zu verweisen. Nicht in der Region hergestellte Güter und Waren wie frische Lebensmittel (Fleisch und Milch) werden aus der Provinzhauptstadt Ouarzazate täglich angeliefert. Für die Berufstätigen in Tazenakht ergeben sich vergleichbare Lebensformen wie in der nationalen Ebene⁵⁸.

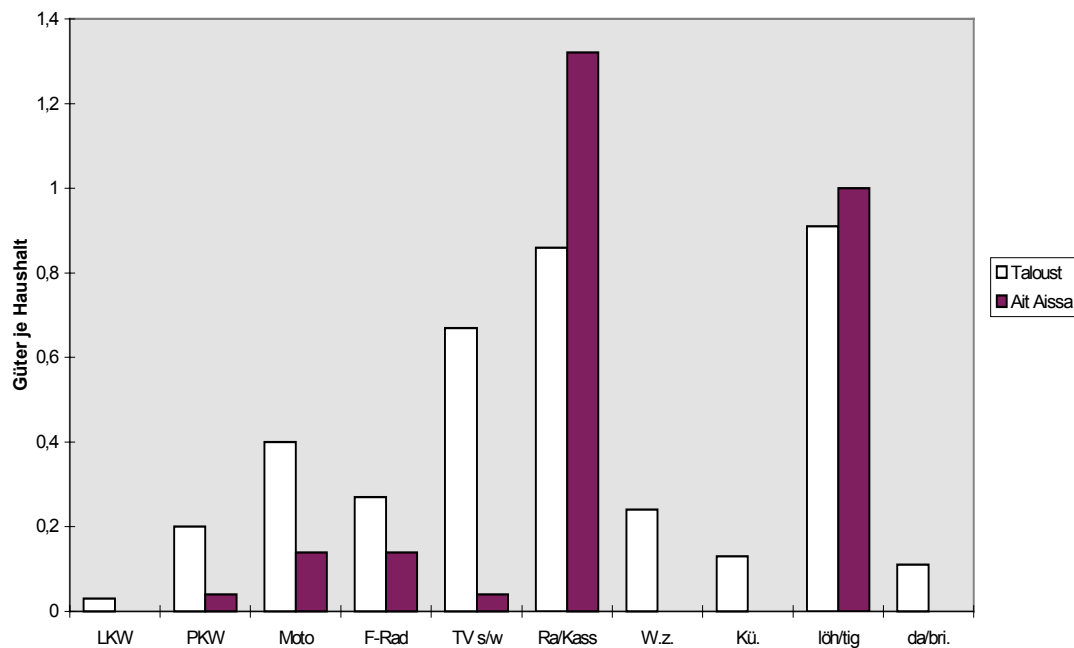
Tab. 7-8 Verteilung in Ausgabeposten (in %)

	Taloust	Ait Aissa
Nahrungsmittel	53,54	52,91
Alltägliche Bedarfsgüter	9,64	13,58
Existenzgüter	63,18	66,49
Investitionen Landwirtschaft	6,19	3,05
Sonstige Investitionen	2,03	0,38
Langfristige Investitionen	18,42	15,86
Gesamte Investitionen	26,64	19,29
Energie	3,99	3,64
Transporte	6,19	10,58
Energie und Transporte	10,18	14,22
	100,00	100,00

⁵⁸ Diese Personen zeigen ein vergleichbares Verhalten wie die Personen in den marokkanischen Städten.

Im Zusammenhang mit den hohen auswärtigen Einnahmeanteilen und der stärkeren Eingliederung in moderne Wirtschaftssektoren zeigt sich, daß der Besitz langlebiger kapitalintensiver Güter erhöht ausfällt. Obwohl der Ausgabeanteil für Taloust (18,42 %; Tab. 7-8) nur unwesentlich über dem von Ait Aissa (15,86 %; Tab. 7-8) liegt, habe ich die nachstehende Abbildung entwickelt, über die die Verteilung kapitalintensiver Güter in den Haushalten zum Ausdruck kommt.

Abb. 7-5 Ausgewählte Güter in Haushalten (entwickelt aus Tab. 7-9)



Die bessere Ausstattung der Haushalte in Taloust zeigt sich insbesondere im Transportbereich, bei Fernsehempfängern und modernen Küchen (Tab. 7-9). Moderne Baustile und der Zementeinsatz setzen sich vermehrt im Dorfbild durch. Die langlebigen Konsumgüter werden oftmals in Tazenakht in neu errichteten Geschäftsstellen gekauft. Haushalte mit Modernisierungsmaßnahmen sind nur in Taloust zu finden. Der Lebensstandard fällt im Dorfvergleich erhöht aus (Abb. 7-5; vgl. Taloust/Ait Aissa in Tab. 7-9).

Tab. 7-9 Verteilung ausgewählter kapitalintensiver Konsumgüter in Haushalten (Teil je Haushalt)

		Taloust	Ait Aissa
1. camion	N= 2	0,03	0,00
2. tomobil	N=15	0,20	0,04
3. moto	N=32	0,40	0,14
4. baschklett	N=23	0,27	0,14
5. television	N=48	0,67	0,04
6. musjela	N=97	0,86	1,32
7. Wohnzimmer	N=17	0,24	0,00
8. cusine	N= 9	0,13	0,00
9. löh/tigschdar	N=92	0,91	1,00
10. dallah/brique	N=12	0,11	0,00

Legende zur Tabelle Tab. 7-9:

1. camion: Lastkraftwagen (Lkw)
2. tomobil: Personenkraftwagen (Pkw)
3. moto: Kleinmotorrad
4. baschklett: Fahrrad
5. television: Fernsehempfänger
6. musjela: Radio- und Kassettenempfänger
7. Wohnzimmer: Wohnzimmer
8. cusine: Küche
9. löh/tigschdar: traditionelle Wand- und Deckenkonstruktion
10. dallah/brique: moderne Wand- und Deckenkonstruktion

Bei den Baumerkmalen liegen zum Teil doppelte Besetzungen vor.

Als besonderer Ausdruck der Verfügbarkeit über genügend Mittel sind dörfliche Entwicklungsmaßnahmen herauszustellen. Diese in privater Eigeninitiative von den Dorfbewohnern unternommenen Maßnahmen sorgen für Verbesserungen der dörflichen Lebensqualität. Das Dorf unterhält beispielsweise zwei Brunnenanlagen zur Bewässerung der Felder auf beiden Flußseiten. Die Bewässerungsmotoren befinden sich in privatem Besitz der Haushalte. Wenn der eigene Motor nicht mehr funktionstüchtig ist, helfen sich die Dorfbewohner gegenseitig aus. Seit 1979 existiert eine Anlage zur Erzeugung von elektrischer Energie in den Abendstunden (19.00 - 23.00 Uhr). Die Energieerzeugung findet mit Hilfe eines Diesellaggregats statt. Die im Zeitraum von 1986 bis 1988 geplante Wasserversorgung der Häuser wurde im Sommer 1989 fertiggestellt. In beiden Fällen werden die Planungen von Haushalten mit hohem Einkommen (Bereich I,2 + II,2) vorangetrieben. Wie auch im Fall des Stromprojektes wird den Haushalten, die aufgrund ihrer Mittelknappheit ihre Kostenanteile nicht tragen konnten, von den Haushalten mit hohem Einkommen finanzielle Unterstützung in Form zinsloser Kredite gewährt.

7.3.1.3 Typenrekonstruktion und Perspektiven

Die anschließende Erörterung gliedert sich nach dem Kriterium der sozialen Schichtzugehörigkeit, wie in Kapitel 2 ausgeführt. Informationen zur traditionellen wirtschaftlichen Situation werden einleitend kurz angegeben. Die traditionelle Oberschicht, die Gruppe der hellhäutigen Berber (*imaziren*), ist heute im Bereich I,2 vertreten (T 3). Ihr Berufsfeld, kombiniert aus Handel und agrarischen Tätigkeiten auf eigenem Grundbesitz, läßt sich in den Quellen weit zurück verfolgen und kann zumindest für die Zeit vor Errichtung des Protektorats belegt werden. Die *imaziren* an den Standorten waren und sind in den politischen Instrumenten wie in gemeinsamen Räten vertreten und haben alle wichtigen politischen Entscheidungen getroffen. Die Unterschicht bilden die von den *imaziren* auf Sklavenmärkten gekauften dunkelhäutigen Bevölkerungsteile (*assoukoin*), die früher die Stellung von Hausklaven einnahmen. Heute führen diese agrarische Tätigkeiten als Teilpächter (*khammes*) aus⁵⁹.

In der Darstellung werden die von den Jugendlichen der Bevölkerungsgruppen verfolgten Perspektiven in einem zusammenfassenden Diagramm verdeutlicht. Hierbei werden die zentralen Elemente für die jeweilige Entscheidung herausgestellt. Für alle ethnischen Gruppen wird eine spezifische Skizzierung unternommen. Die Analyse des Ortes Ait Aissa wird in analoger Weise vorgenommen.

7.3.1.3.1 *imaziren*

Zumal der Aspekt der Bodenverfügbarkeit die politische Stellung der *imaziren* in der Vergangenheit bestimmte, geht der Darstellung der *imaziren* eine Analyse ihrer Flächenverfügbarkeit vorweg. In der folgenden Abbildung werden in Abhängigkeit von Zeit und Bevölkerungswachstum die Größen zur Verringerung der Flächen der *imaziren* und der *assoukoin* entwickelt. Um den Zusammenhang von Bevölkerungswachstum und abnehmender Flächengröße transparent zu machen, habe ich die Flächengröße pro Kopf durch einhundert dividiert.

⁵⁹ Segonzac (1910, 96) beschreibt die im Hausbereich der *imaziren* Arbeitstätigkeiten ausführenden dunkelhäutigen *assoukoin* als Hausklaven (vgl. Foucauld 1888, 110, 113, 116).

Abb. 7-6 Landreduzierung und Bevölkerungswachstum in Taloust (1940-2010)

Der Bodenbesitz der *imaziren* bildete die Grundlage für ihre wirtschaftliche Leistungsfähigkeit und ihre soziale Stellung im Dorf. Die hohe Flächenverfügbarkeit (pro Kopf) der landbesitzenden hellhäutigen Berber (*imaziren*) erfährt infolge des in den Jahren von 1940 bis 1990 steigenden Bevölkerungswachstums (3 % jährlich) eine Reduzierung um knapp die Hälfte (von 352,4 m² in 1940 auf 181,4 m² in 1990; Tab. 7-10).

Neuanlagen von Feldflächen zwischen 1975 bis 1980 erbringen kurzfristig eine Aufstockung der Werte (von 221,5 m²/Kopf in 1970 auf 247,4 m²/Kopf in 1980; Tab. 7-10). Nachfolgend setzt sich die Reduzierung der Flächengröße weiter fort (1990 mit 181,4 m²/Kopf; Tab. 7-10). Selbst im Falle geringen Bevölkerungswachstums werden in Zukunft weitere Reduzierungen auf die Durchschnittsgröße der *assoukoin* (108 m²/Kopf in 2010; Tab. 7-10) erfolgen. Geht man im ungünstigen Fall von einem fortgesetzten Bevölkerungswachstum von über 3 % jährlich aus, erfährt die angegebene Kurve (Abb. 7-6) einen noch stärkeren Niedergang, was mit einer noch stärkeren Verknappung der Bodenflächen gleichbedeutend ist⁶⁰. Haushalte mit älteren Mitgliedern der *imaziren* sind heute im agrarisch ausgerichteten Bereich I,2 (T 3) mit großen Feldflächen vertreten. Die Haushalte waren immer als erweiterte Familien organisiert. Der dem Haushalt zur Verfügung stehende Boden wurde vom Vorstand der erweiterten Familie zur Nutzung an seine Söhne oder Brüder vergeben.

⁶⁰ Beachtet wird die günstigste Variante der Vereinten Nationen (Tab. 4-20, s. Seite. Das demographische Entwicklungen beachtende Modell gibt einen simulierten Trend wieder.

Tab. 7-10 Taloust: Landverknappung (in m²/Kopf) und jährliches Bevölkerungswachstum (Bev-W. in %) bei den Gruppen der assoukoin und imaziren

	Bev-W in %.	assoukoin m ² /Kopf	imaziren m ² /Kopf
1900	0,4	104,5	417,9
1910	0,4	100,4	401,5
1920	0,4	96,4	385,7
1930	0,5	92,6	370,5
1940	0,7	88,1	352,4
1950	1,6	82,1	328,5
1960	2,3	88,3	279,6
1970	2,7	97,6	221,5
1980	3,1	91,2	247,4
1990	2,95	60,6	181,4
2000	2,4	45,6	136,4
2010	1,8	36,2	108,2

Mit den überlassenen und zugeteilten Bodenflächen konnten die Kleinfamilien ihren Lebensunterhalt erzielen. Der Übergang zu neuen Erwerbsstrategien zeichnet sich erst nach der Unabhängigkeit mit der grundlegenden Befriedung der Region ab. Als moderne Entwicklung zeigt sich hierbei die Tendenz der Teppichhändler (T 3).

Die zunehmende Landknappheit mit den absehbaren Konsequenzen einer nicht mehr ausreichenden Lebensgrundlage begleitet von den nicht mehr akzeptierten Autoritätsstrukturen der erweiterten Familie sind als Rahmenbedingung für die von den Söhnen verfolgten Erwerbsstrategien zu sehen. Im Bereich II,1 üben junge "gebildete" Vorstände (T 7), die ursprünglich nur die vorübergehende temporäre Arbeitsabsicht auf der nationalen Ebene verfolgten, zwischenzeitlich qualifiziertere Arbeitstätigkeiten aus. Sie beabsichtigen, mit ihren Familien in den marokkanischen Städten zu verbleiben. Ältere Teilnehmer an der Inlandsmigration (T 7) mit zwischenzeitlich ererbten Flächen bevorzugen den Verbleib am Standort. Sie erwerben auswärts Mittel zum Kauf moderner Konsumgüter. Jüngere Haushaltsvorstände unternehmen mit ihrem ersparten Kapital aus auswärtigen Arbeitstätigkeiten den Aufbau eines eigenen gewerblichen Unternehmens (Handwerk/Kleinhandel; T 6) im regionalen Zentrum. Zum Teil wird die finanzielle Unterstützung durch die Väter berichtet. Die Haushalte verfügen im Wirtschaftsjahr über keine Bodenflächen.

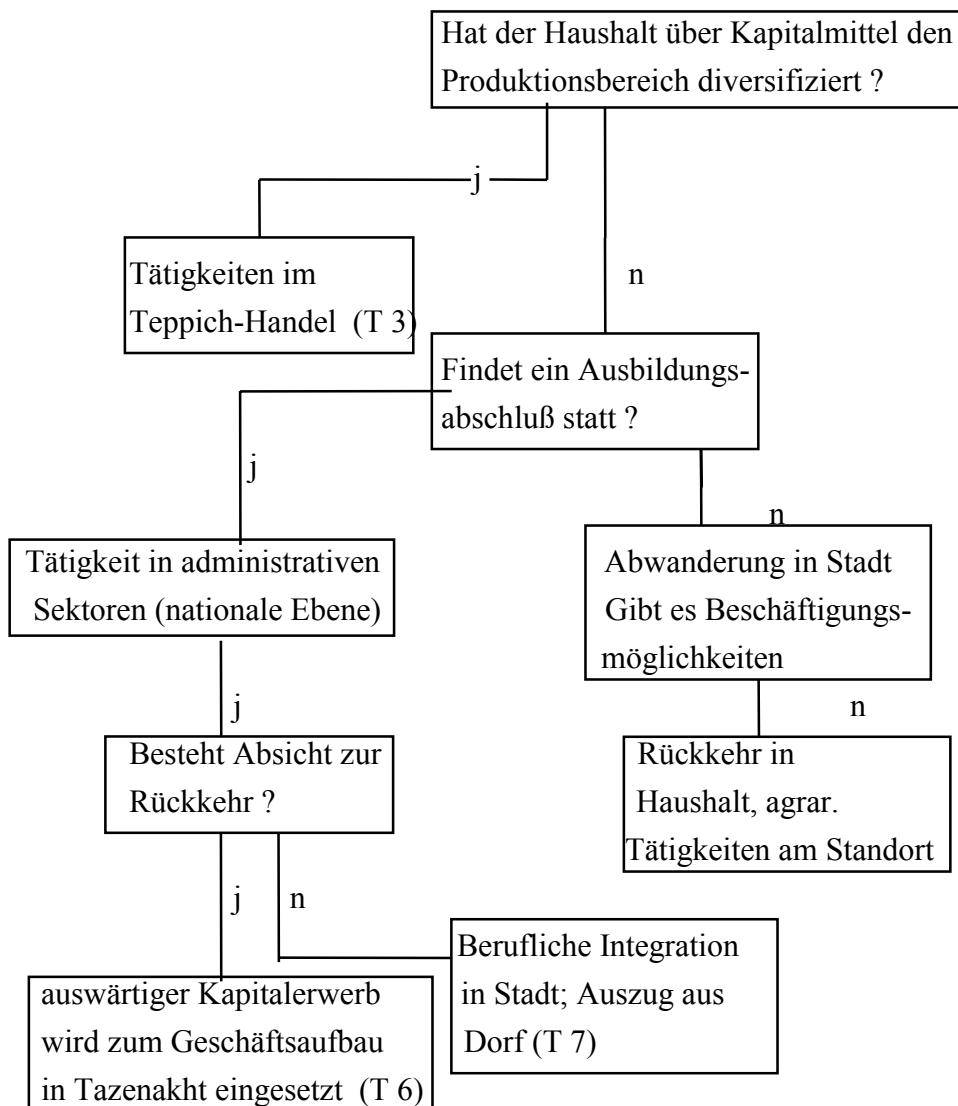
Als allgemeine Strömung zeigt sich hierbei, daß die Tendenz der in die marokkanischen Städte Abwandernden (T 7) die existentielle Sicherung im Konsumbereich anstrebt. Die beiden Tendenzen mit Handwerkern und Kleinhändlern (T 6) befinden sich im Übergang von einem existenzsichernden zu einem stärker Modernisierungsmaßnahmen betreibenden Konsumverhalten. Insgesamt kann für die Gruppe der Söhne der *imaziren* ein relativ hoher

Bildungsgrad ausgemacht werden. Dieser hat die Suche einer Tätigkeit in den modernen Sektoren beeinflusst. Hierdurch wird die Unabhängigkeit von der väterlichen Autorität erreicht.

Für die *imaziren* sind nur Einzelfälle zu berichten, die an der Auslandsmigration (Bereich II,2) teilnehmen oder teilgenommen haben. Unter den ausländischen Rentenempfängern (T 8) gibt ein Haushalt als Ursache für seine Arbeitsaufnahme im Ausland die aus seiner Perspektive "ungerechte" Landaufteilung zwischen seinem Vater und dessen Bruder mit der Folge einer Bodenreduzierung für seine Familie an.

Abb. 7-7 Bereich I,2: Taloust; imaziren

Landbesitz und Handelstätigkeit; Geschäftsaufbau; Bildungsmaßnahmen



Zum damaligen Zeitpunkt, kurz nach der Unabhängigkeit (1956), bestand die Möglichkeit, über die Arbeitsaufnahme im Ausland die finanzielle Unabhängigkeit vom Haushalt des Vaters zu erreichen. Unter den Auslandsmigranten (T 10) mit geringer agrarischer Produktion findet sich ein Haushalt, der Anfang der siebziger Jahre aufgrund ungeklärter Erbschaftsverhältnisse seiner geschiedenen Mutter und der daraus resultierenden ungeklärten persönlichen Lebensperspektive die Option der Arbeitsaufnahme im Ausland gewählt hat. Wie in der angeführten Abbildung (Abb. 7-7; Bereich I,2) verdeutlicht ist, lassen sich in den Perspektiven der *imaziren* traditionelle von modernen Strategien unterscheiden. Die moderne Variante, die Ausbildung mit angestrebtem qualifiziertem Arbeitsplatz in der Administration, ist in Anbetracht fehlender beruflicher Eingliederungsfelder ohne Erfolgsaussichten. Diese Ausrichtung wird heute nicht mehr weiter betrieben. Die Ausbildung wird oftmals ohne qualifizierten Abschluß beendet. Anschließend begeben sich die Jugendlichen auf die Suche nach einer gewerblichen Lohnarbeit in den marokkanischen Städten. Diese Unternehmungen führen in vielen Fällen nicht zum Erfolg. Die Aufnahme einer ertragreichen Arbeitsmöglichkeit im Ausland besteht für die Gruppe nicht mehr. Die in der Vergangenheit entwickelte Strategie der temporären Inlandsmigration und der Aufbau eines Gewerbes in der Region, kombiniert mit landwirtschaftlichen Tätigkeiten am Standort, wird von einigen älteren Jugendlichen (Altersklasse 4) beabsichtigt (Modellvorgabe durch T 7). Die Aussichten scheinen in Anbetracht fehlender Arbeitsplätze in den Zentren wenig erfolgversprechend. Angesichts der größer werdenden marokkanischen Märkte wird teilweise der Aufbau von Handelsunternehmungen in den Städten erwogen.

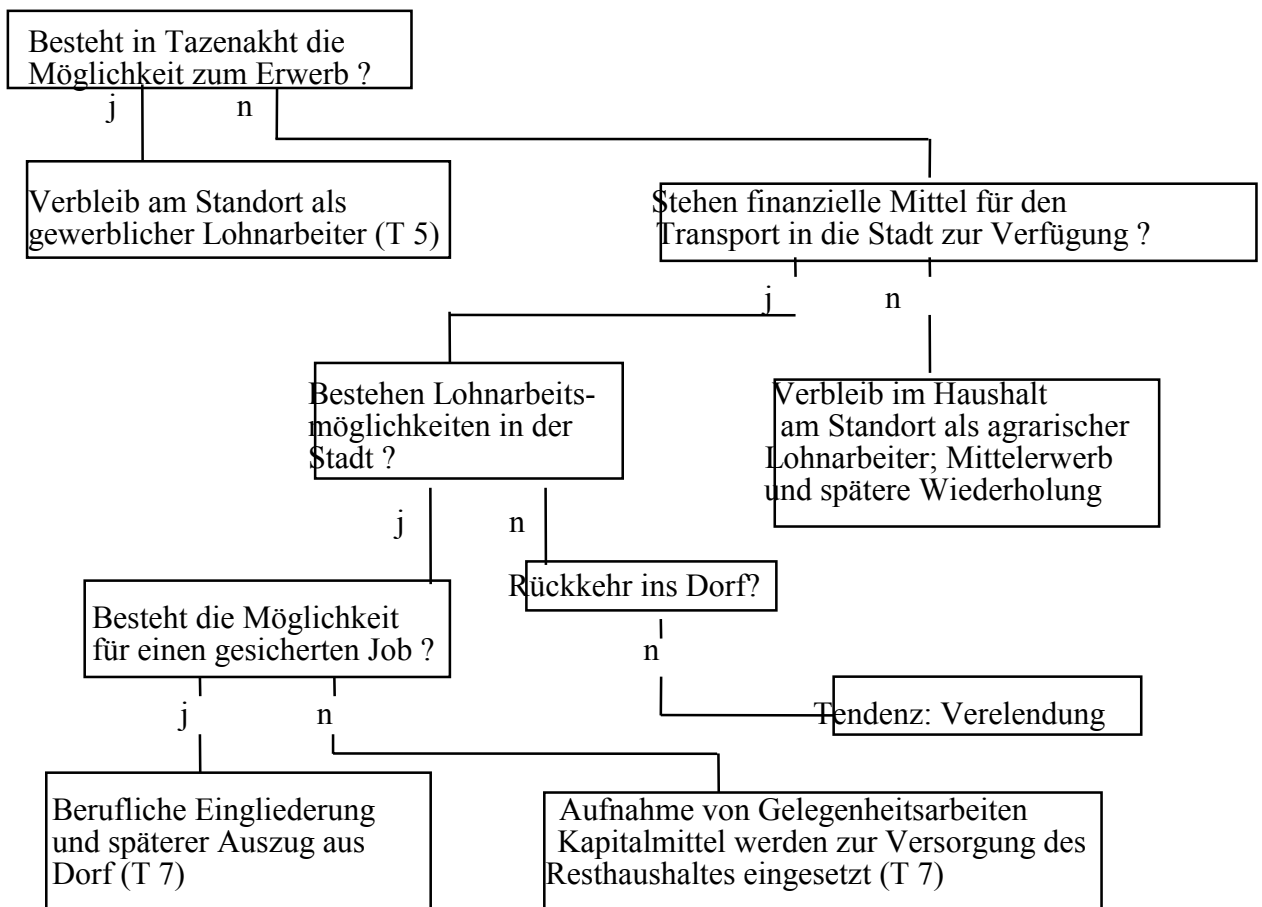
7.3.1.3.2 *assoukoin*

Die ehemals (vor 1956) bodenbesitzlose Gruppe (*assoukoin*) läßt sich bei gegenwartsbezogener Betrachtung nicht auf einen Ursprungstyp festlegen. Das Bevölkerungswachstum am Standort und Zuzüge aus der Region haben bei fehlenden Pachtmöglichkeiten verbunden mit reduzierten agrarischen Erträgen zur Aufnahme von nicht-landwirtschaftlichen Tätigkeiten in und außerhalb der Region geführt. Knapp ein Drittel der Gruppe (31,4 %) hat aufgrund knapper Ressourcen ihre früheren Heimatorte, allesamt in der Region gelegen, verlassen und ist aufgrund besserer Arbeitsmöglichkeiten in Tazenakht nach Taloust gezogen. Aufgrund fehlender oder geringer Ressourcen werden die Maßzahlen zur Bodenreduzierung nur für die zukünftige Situation der nachfolgenden Generation beachtet. Insoweit andere Rahmenbedingungen auf das Wirtschaftsverhalten Einfluß ausgeübt haben, wird dieses im Detail ausgewiesen.

Hervorzuheben ist, daß seit Mitte der siebziger Jahre infolge des zunehmenden Tourismus nach Marokko in verstärktem Umfang die Teppichproduktion am Standort (T 4) durchgeführt

wird. Der Tätigkeitsbereich des gewerblichen Lohnarbeiters (T 5) entsteht in der Zeit nach der Unabhängigkeit. Vorwiegend werden täglich entlohnte Arbeiten am Markttag ausgeübt. Die wirtschaftliche Entwicklung des regionalen Zentrums in Tazenakht haben die Haushalte im Fall von verfügbarem Investitionskapital zum Aufbau von Handwerksbetrieben und Handelsunternehmungen genutzt. In den Betrieben finden gewerbliche Lohnarbeiter neue Arbeitsmöglichkeiten. Während des Protektorats wandern einzelne Personen zu Arbeitsplätzen im marokkanischen Inland ab. Die instabilen politischen Verhältnisse in Südmorokko behinderten bis zur Unabhängigkeit eine Abwanderung aus der Region. Erst seit der Unabhängigkeit nehmen die Haushaltsmitglieder verstärkt an den Arbeitskräftewanderungen teil. Die Aufnahme einer Beschäftigung wird teilweise von den Inlandsmigranten (T 7) an andere Dorfbewohner vermittelt. Die vorübergehende Abwanderung dient in diesen Fällen dem Kapitalerwerb zum Aufbau eines handwerklichen Gewerbebetriebs in Tazenakht.

Abb. 7-8 Bereich II,1: Taloust: assoukoin; imaziren; Ait Aissa: zugewanderte Nomaden
Geringe Boden- und Kapitalausstattung; Suche und Aufnahme nicht-landwirtschaftlicher Tätigkeiten

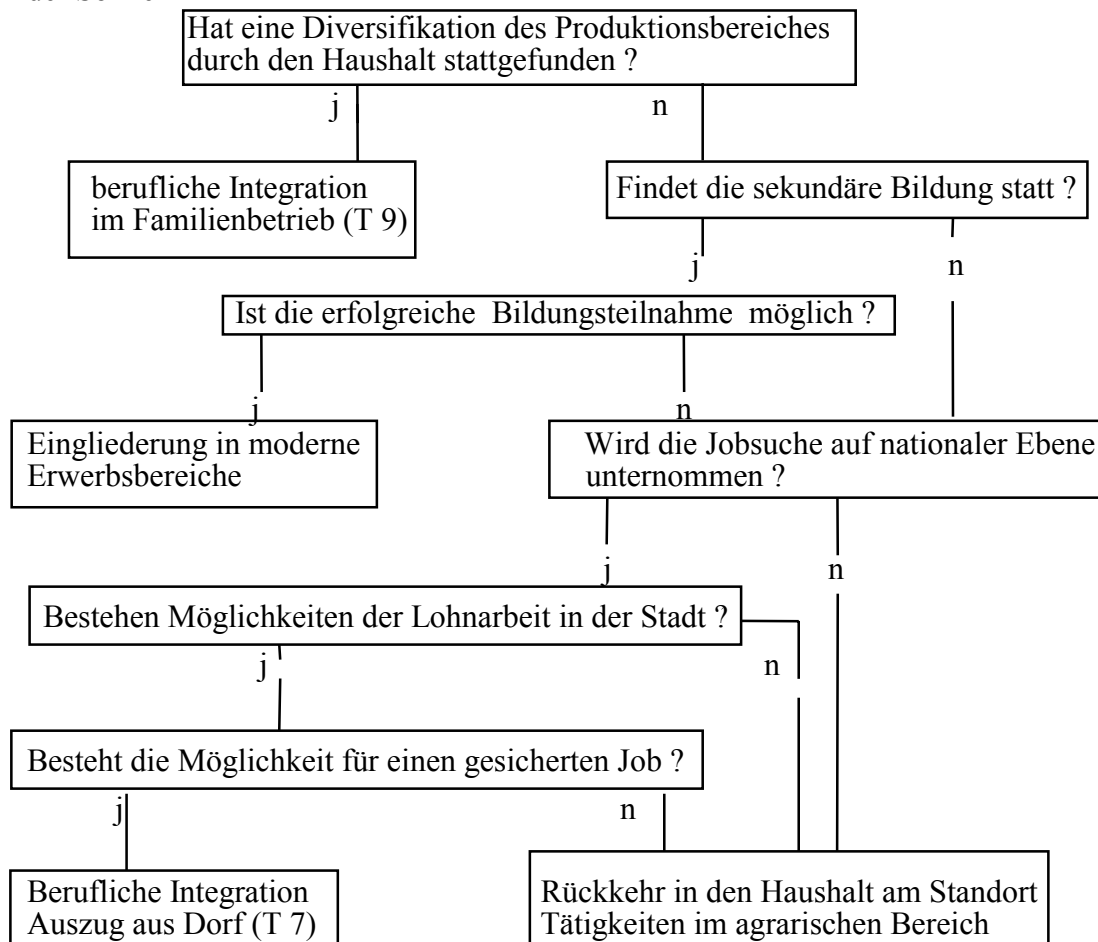


Die nachfolgenden Versuche setzen auf die Abwanderung in die nationale Ebene zur Aufnahme einer nicht-landwirtschaftlichen Lohnarbeit ab. Auch wenn keine konkreten Fälle über Verelendungen in den Städten berichtet werden, weisen die Jugendlichen darauf hin, daß diese Situation, im Fall der fehlenden Bereitschaft ins Dorf zurückzukehren, eintreten kann. Als Alternative wird die Aufnahme von einfachsten Gelegenheitsarbeiten berichtet.

Der Bereich II,2 wird durch Haushalte charakterisiert, die ihren Lebensunterhalt im Ausland erzielen. Die Arbeitskräftewanderungen ins Ausland finden seit Ende der fünfziger bis hin zum Anwerbestopp 1974 statt. Die Migranten befinden sich im Fall der frühen Arbeitsaufnahme (1956 - 1963) unter den ausländischen Rentenempfängern (T 8), im Aufnahmezeitraum von 1963 bis 1968 bei den Migranten mit agrarischer Produktion (T 9) und nach 1968 bei den jüngeren Migranten ohne agrarische Produktion (T 10).

Abb. 7-9 Bereich II,2: Taloust: assoukoin; imaziren; Ait Aissa: zugewanderte Nomaden

Hohe Kapitalverfügbarkeit; Diversifikation des Produktionsbereiches; sekundäre Ausbildung der Söhne



Über Investitionen haben die Migranten zum Teil die wirtschaftliche Absicherung des eigenen Haushalts unternommen. Hierbei werden den eigenen Söhnen oder den am Standort verbliebenen Brüdern Mittel zum Aufbau einer nicht-landwirtschaftlich gebundenen Erwerbsmöglichkeit, meistens im handwerklichen Bereich (T 6), zur Verfügung gestellt. Die obenstehende Abbildung gibt die ungefähren Entwicklungen für Bevölkerungsteile wieder, die nur über wenige Ressourcen und Kapitalmittel verfügen. Die nächste nicht-landwirtschaftliche Arbeitsmöglichkeit, als Lohnarbeiter in Tazenakht, stellt den Anknüpfungspunkt in ihren Bemühungen dar. Von dort ausgehend ergeben sich weitere Möglichkeiten einer beruflichen Arbeitsaufnahme. In den zukünftigen Einschätzungen der *assoukoin* spielt der Aspekt Landknappheit aufgrund der traditionellen geringen Flächenverfügbarkeit (zwischen 60 bis 100 m²/Kopf) und der gruppeninternen ungleichen Verteilung eine untergeordnete Rolle. Nur im Fall von Kapitalverfügbarkeit hat der Zukauf oder die Neuanlage von Flächen stattgefunden (T 9). Die als Erbe zu erwartenden Größen fallen jedoch sehr gering aus (unter 40 m²/Kopf im Jahr 2010; Tab. 7-10, Abb. 7-6). Das Zusammenspiel aus fehlendem Landzugang verbunden mit fehlenden nicht-landwirtschaftlichen Tätigkeitsfeldern, insbesondere unter dem Aspekt, daß der Aufbau neuer Arbeitsplätze nicht zu erwarten ist, unterstützt langfristig die Abwanderungsbereitschaft von den Standorten (Bereich II,1; Abb. 7-8). Im Fall der beruflichen Integration an einen qualitativ hochwertigen Arbeitsplatz mit sozialer Sicherung wird der vollständige Auszug aus dem Dorf erwogen. Im Fall des Zusammentreffens von fehlenden Perspektiven am Standort, ungenügenden Arbeitsmöglichkeiten in der Stadt und einer fehlenden Bereitschaft zur Rückkehr an den Standort kann der Prozeß der Verelendung in der Stadt die Folge sein. Im Fall der Mittelverfügbarkeit wie bei den Auslandsmigranten (Bereich II,2; Abb. 7-9) sind für die nachfolgende Generation nicht-landwirtschaftlich gebundene Tätigkeitsfelder aufgebaut worden. Unter dem Aspekt gesicherter Arbeitsplätze in der Region beabsichtigen die Jugendlichen, an den Standorten zu verbleiben. Die Übernahme des Modells Ausbildung mit nachfolgender Integration im administrativen Bereich auf nationaler Ebene wird gleichfalls verfolgt. Hierbei werden von den *imaziren* vorgegebene Strategien übernommen, um den Nachweis zu liefern, daß die Nachkommen der dunkelhäutigen Gruppe entgegen den gelegentlichen Äußerungen der *imaziren* gemessen an schulischen Erfolgen gleichwertige intellektuelle Leistungen erbringen.

In der Abbildung wird das Entscheidungsverhalten durch die Rahmenkriterien im Bereich II,2 bestimmt. Hierbei soll verdeutlicht werden, daß die Jugendlichen auch im Fall genügender Mittel und einer Teilnahme an der sekundären Bildung eher den Verbleib am auswärtigen Standort unternehmen, als daß sie in ihre Heimatdörfer zurückkehren. In den Fällen ihrer Rückkehr waren sie in der Landwirtschaft am Standort tätig.

7.3.1.4 Interpretation zum Wirtschaftsverhalten in Taloust

7.3.1.4.1 Soziale Stratifikation und soziale Beziehungen zwischen den *imaziren* und den *assoukkoin*

Das heutige Beziehungsmuster zwischen den Haushalten ist dadurch zu charakterisieren, daß der "soziale" Aufstieg der an der Auslandsmigration teilnehmenden *assoukkoin* (T 9) zu sozialen Umschichtungen mit "Verlierern", den hellhäutigen, nicht teilnehmenden *imaziren*, geführt hat. Ältere *assoukkoin* haben zu Beginn ihrer Auslandstätigkeit das Wirtschaftsmodell der hellhäutigen *imaziren* übernommen. Mit den Mitteln aus der Auslandsarbeit haben sie Boden gekauft. Der hohe Außenkontakt trägt in verstärktem Umfang zu Kenntnissen über in Europa praktizierte Formen des Investitionsverhaltens bei. Dieses übernahmen sie und als Folge zeigt sich der Aufbau neuer Erwerbsmöglichkeiten im regionalen Umfeld (T 9). Die *imaziren* führen zum Teil die früheren Erwerbsweisen weiter fort. Nur die Tendenz der Teppichhändler (T 3) investiert in die neuen Handelstätigkeiten. Diese wiederum tragen zu erhöhten Gewinnen bei, die von den im agrarischen Handel Tätigen nicht erzielt werden.

Das Verhältnis zwischen den Gruppen der *imaziren* und den ökonomisch bessergestellten Auslandsmigranten der *assoukkoin* richtet sich an islamischen Vorstellungen und dadurch geprägte Werte und Normen aus. Ihr Verhalten ist auf den Erhalt von sozial ausgewogenen Beziehungen zwischen den Mitgliedern der Gruppen orientiert. Konflikte zwischen den Dorfbewohnern sollen vermieden werden. Gegenseitige Hilfeleistungen und Formen des sozialen Ausgleichs zeigen sich vorwiegend zwischen den *imaziren* und verarmten *assoukkoin*. Ein Teil der *assoukkoin* sind bis heute als Teilpächter (*khammes*) oder als landwirtschaftliche Helfer für sie tätig. Im Fall, daß die frühere landwirtschaftliche Orientierung immer noch favorisiert wird, sind die Verhaltensweisen der hellhäutigen Berber (*imaziren*) in stärkerem Maß auf den Erhalt reziproker Wirtschaftsbeziehungen ausgerichtet. Die durch gegenseitige Hilfeleistungen gekennzeichnete Produktionsethik im südmarokkanischen Raum⁶¹ unterliegt neben standortspezifischen Besonderheiten zeitlichen Veränderungen. Gegenseitige Hilfsmaßnahmen früher Bestandteil des dörflichen Lebens finden heute gelegentlich innerhalb der größeren Verwandtschaftsgebilde (*ighs*) statt. Insbesondere bei Tätigkeiten wie der Bewässerung oder der Teppichproduktion sind die Mitglieder der Gruppen bereit, gegenseitige Hilfe zu leisten. Zwischen beiden Gruppen sind trotz der veränderten ökonomischen Situation bis heute keine Heiraten festzustellen. Sonstige Formen des Austausches ergeben sich nicht unmittelbar zwischen den Gruppen. Diese ergeben sich

⁶¹ Miller (1984, 68) führt die Redensart des *kulchi moujoud* (berb. wörtl.: alles solle möglich sein) an. Die Alten heben hervor, daß die Verfügbarkeit über alle Ressourcen der Bestreitung des Lebensunterhaltes dienen soll, somit als Ausdruck für Selbstgenügsamkeit steht. Insbesondere die zum gegenseitigen Helfen verpflichtende Form, *itwizi*, (berb. wörtl.: hilfst du mir, helfe ich dir) hält er als allgemein verbreitetes Phänomen fest.

vielmehr auf Dorfebene und im Fall islamischer Feste, wie bei der dörflichen Heiligenverehrung (*mousssem*). Insgesamt werden heutzutage zwischen den Verwandtschaftsgruppen in stärkerem Umfang entlohnte Arbeitstätigkeiten in der Landwirtschaft und bei der Teppichproduktion praktiziert. Vom Dorfrat beschlossene Gemeinschaftsarbeiten werden bei fehlender Teilnahme durch die Zahlung einer festgelegten Summe (*asein*) entschädigt. Gemeinschaftsarbeiten, an denen alle Haushaltsmitglieder teilnehmen, sind nicht mehr bekannt.

7.3.1.4.2 Außenorientierung, Außeneinflüsse und moderne Wirtschaftsgüter

Die für Taloust auszumachende Kombination aus geringer Flächenproduktivität bei gleichzeitigem Bevölkerungswachstum trägt mit zunehmenden auswärtigen nicht-agrarischen Erwerbsmöglichkeiten zu einer verstärkten Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten bei. Die wirtschaftliche Entwicklung des nahegelegenen regionalen Zentrums ermöglicht für landlose Haushaltsvorstände den Mittlerwerb als gewerbliche Lohnarbeiter. Daneben findet der Aufbau neuer Erwerbsbereiche (Handwerksbetriebe; T 6) bei gleichzeitigem Aufenthalt am Standort Taloust statt. Knapp ein Drittel aller Haushalte (31,4 %) ist in Anbetracht der besseren Arbeitsmöglichkeiten nach Taloust gezogen. Vorwiegend haben Haushalte ohne Ressourcenbesitz ihren Heimatort in der Region verlassen, um von Taloust aus gewerbliche Lohnarbeiten in Tazenakht auszuführen. Ein Teil der Haushalte mit Einkommen aus der Tätigkeit im Ausland hat den Wohnsitz in die Nähe des Distriktzentrums nach Taloust verlegt. Hierbei ergibt sich die bessere Versorgung des Haushalts mit Konsumgütern.

Die Gruppe der *imaziren* unternimmt im Zusammenhang mit den nicht-landwirtschaftlichen Tätigkeiten der nachfolgenden Generation nur bedingt die Auflösung des erweiterten Familienverbandes. Zum Teil zeichnet sich bei ihnen der Übergang zu modernen Berufstätigkeiten (T 6) in der Region ab. In den Haushalten der *assoukoin* mit fehlendem oder kranken männlichen Haushaltsvorstand zeigt sich, daß die Erwerbsstrategie Teppichproduktion verfolgt wird. Zudem ist auszumachen, daß die Söhne oftmals im Haushalt der Eltern verbleiben und eine nicht-landwirtschaftliche Beschäftigung aufnehmen (T 5, T 6, T 7). Erst die dauerhafte berufliche Integration auf der nationalen Ebene zieht die Auflösung der erweiterten Familie und die Entwicklung eigenständiger Haushalte nach sich. Die Auslandsmigranten der *assoukoin* (T 9) behalten in stärkerem Maß die Form der Großfamilie bei. Vielfach kontrolliert der Älteste den Aufbau von neuen nicht-landwirtschaftlichen Erwerbsmöglichkeiten für die Kleinfamilien des Haushalts. Als langfristiges Ziel wird die Anbindung der Familienmitglieder an die Standorte verfolgt.

Dauernde Kontakte der Arbeitsmigranten zur internationalen Ebene zeigen lediglich für Einzelfälle Entwicklungen an, die aus Dorfsicht dem dörflichen Wertekodex widersprechen

und in starkem Maß als negativ für das dörfliche Leben interpretiert werden (T 10). Auslandsimmigranten, die Investitionsmaßnahmen zum wirtschaftlichen Vorteil des Haushalts einsetzen, wie sie sich im Fall einer Diversifizierung des Produktionsbereiches und bei Maßnahmen zur beruflichen Integration der nachfolgenden Generation (Ausbildung in Schule und Handwerk) ergeben, werden als konform zu traditionellen Werten und Normen gesehen (T 9). Die Begleitung durch Ehefrauen und Kinder wird aus Kostengründen abgelehnt. Der Lebensunterhalt für die ganze Familie fällt höher aus. Infolge davon sinkt die Höhe des Kapitalrückflusses. Zusätzlich werden Gefahren während des auswärtigen Aufenthalts für den traditionellen dörflichen Werte- und Normenkodex angeführt.

Die beruflichen Tätigkeiten in den modernen Wirtschaftssektoren tragen zu vermehrten Außeneinflüssen bei. Mit den Tätigkeiten in den modernen Sektoren ergibt sich gleichzeitig ein Anstieg des Pro-Kopf-Einkommens. Dieses trägt im Konsumbereich in stärkerem Umfang zur Verbreitung moderner von auswärts importierter Konsumgüter bei. Als Auswirkungen lassen sich in den Haushalten in Taloust moderne Wirtschaftsgüter im Transport- und Medienbereich wie auch bei der Hausausstattung feststellen (Abb. 7-5).

7.3.1.4.3 Ausbildungsmaßnahmen und Einstellungen der Bildungsteilnehmer

Mit Bezug auf die Anzahl der Bildungsteilnehmer in beiden Dörfern erreicht Taloust wesentlich höhere Werte. Für vergangene Perioden ist zu berichten, daß die *imaziren* ihre männlichen Nachkommen in unterschiedlichem Umfang am Unterricht der Koranschule haben teilnehmen lassen. Für den gegenwärtigen Zeitraum finden Bildungsanstrengungen, wie sie von der nationalen Ebene her bekannt sind, in Taloust verstärkt statt. Teilnehmer im sekundären Bildungsprozeß befinden sich in starkem Maße in kapitalstarken Typen, die sich durch Modernisierungsmaßnahmen (Bereiche I,2; II,2) auszeichnen. Im Zusammenhang mit der nicht möglichen beruflichen Integration nach Abschluß der sekundären Ausbildung findet der Abbruch im Wirtschaftsjahr verstärkt in Haushalten mit diversifiziertem Produktionsbereich (T 9, T 3) statt. Haushalte mit "eindimensionalen" Produktionsbereichen (T 10) lassen ihre Jugendlichen länger an Ausbildungsprozessen teilnehmen.

In den Typen des Bereiches II,1 konzentrieren sich Ausbildungsmaßnahmen vorzugsweise auf die primäre Ausbildung. Bildungsteilnehmer beenden zum Teil schon nach dem 14. Lebensjahr ihre Ausbildung. Nachfolgend führen sie Tätigkeiten in der Eigenproduktion oder als täglich entlohnter Hilfsarbeiter in Tazenakht aus und tragen so zum Einkommen der Haushalte bei. Der traditionelle Werte- und Normenkodex wird in starkem Umfang durch Entwicklungen in der nationalen und internationalen Ebene beeinflusst. Die Akzeptanz von in den Medien vermittelten "modernen" Werten findet in Abhängigkeit vom Alter statt. Männliche Jugendliche reagieren begeistert auf Sportsendungen. Die Dorfmitglieder der

älteren Altersklassen äußern oftmals Kritik gegenüber den Inhalten bestimmter Fernsehsendungen, wenn diese im Widerspruch zu traditionellen dörflichen Vorstellungen stehen. Dieses tritt zum Beispiel ein, wenn moderne marokkanische Serien die angestammte Rolle der Frau kritisieren und die Frauen indirekt auffordern, über ihr Rollenverständnis nachzudenken. Die Gruppe der jüngeren Männer (Altersklasse 1) reagiert mit Verständnis auf die Inhalte, sieht auch die Notwendigkeit für Veränderungen ein. Jedoch weisen die Vorstände der Gruppe darauf hin, daß für ein verändertes Zusammenleben der Geschlechter ihren Haushalten ausreichende Geldmittel zur Verfügung stehen müßten. Über diese verfügen sie nicht. Gleichzeitig verweisen sie darauf, daß die in den Medien aufgezeigten Veränderungen im dörflichen Kontext nicht durchzuführen sind. Der drohende Ehrverlust gegenüber den anderen Familien wird als Grund angegeben (T 7). Die Verteilung moderner Konsumgüter zeigt bei Mittelverfügbarkeit, daß die Haushaltsvorstände Investitionsmaßnahmen im Arbeitsbereich der Frauen (Gasöfen zum Brotbacken) durchführen (T 3, T 9, T 10). Diese erreichen jedoch nur einen geringen Umfang. Neben dem Hausneubau, verbunden mit dem Auszug aus der Großfamilie, stellt auch für die "einkommensschwachen" Vorstände, zumindest nach verbalen Bekundungen, die Verringerung der Arbeitsbelastung der Frauen ein wichtiges Investitionsziel dar. Allgemein zeigen die jüngeren Haushaltsvorstände gegenüber von tradierten Werten beeinflussten Vorstellungen, wie den familieninternen Autoritätsstrukturen mit dem Ältesten als absolute Entscheidungsinstanz, der strikten Geschlechtertrennung oder einer hohen Kinderanzahl, Vorbehalte und Kritik. Insbesondere die Norm, daß im Kindersegen ein Geschenk Allahs zu sehen sei, halten sie in Anbetracht der bestehenden Überbevölkerung und der späteren schlechten beruflichen Integration ihrer Kinder für problematisch. Ihre eigenen Vorstellungen sind an Wachstumsraten europäischer Familien mit maximal zwei Kindern orientiert. Im Vordergrund ihrer Überlegungen steht der Aspekt, daß für diese dann eine bessere Ausbildung möglich ist, an der Mädchen in der gleichen Weise wie Jungen teilnehmen sollen. Der Zusammenhang zwischen Kinderreichtum und Unterentwicklung, mit den Problemfeldern Kinderarbeit, Mangelkrankheiten und fehlende Ausbildung, wird von dieser Gruppe gesehen und hervorgehoben.

7.3.2 Ait Aissa (Karte 3-7)

7.3.2.1 Einflüsse der natürlichen und regionalen Umwelt

Ait Aissa liegt ca. 400 - 500 m niedriger als Taloust, in einer Höhe von ca. 900-1.000 m über dem Meeresspiegel. Die durchschnittlichen mittleren Tiefsttemperaturen liegen leicht unter dem Gefrierpunkt (bis zu $-5,6^{\circ}$)⁶². Schützend vor kaltem Windeinfall wirkt sich die enge

⁶² siehe Anmerk. 2.

Tallage entlang des *assif Oumidi* zwischen den bis zu 1500 m hohen Gebirgszügen des Jebel-Bani aus. Die im Norden in einer Entfernung von 20 km vorgelagerte, bis zu 2.300 m hohe Gebirgskette des Anti-Atlas wirkt zusätzlich schützend gegen kalte Windeinfälle. Der aus dem Anti-Atlas in südliche Richtung fließende *assif Oumidi* ist in der Regel ein ganzjährig fließendes Gewässer. Der Salzgehalt des Wassers liegt höher als in Taloust. Maßnahmen zur Entsalzung der Flächen werden in der Regel unternommen. Eine Beeinträchtigung der Getreide- und Gemüseernten durch den Salzgehalt wird nicht berichtet⁶³. Die Ernten finden infolge der höheren Temperaturen anderthalb bis zwei Monate früher als in Taloust statt. Kalte Winter mit Eis und Schnee kommen sehr selten vor. Aufgrund der klimatischen Gegebenheiten beträgt die Phase des Zukaufs von Gemüse insgesamt nur sechs bis sieben Wochen (Mitte Dezember bis Anfang Februar). Aufgrund der durchgehend hohen Temperaturen in der Zeit zwischen Befruchtung (März/April) und Reife (Okt./Dez.) der Datteln ist die Ausreifung der Dattelfrucht gegeben⁶⁴. Die Flächenproduktivität auf der Grundlage des für Taloust entwickelten Indikators liegt bei einem Wert von 72,6 DH/ m². Nach Abzug der Anteile für auswärtige Dattelbesitzer erreicht die Größe die dreifache Höhe wie in Taloust (vgl. Taloust/Ait Aissa in Tab. 7-5; Abb. 7-3). Insgesamt liegt die Eigenproduktion am Gesamtverbrauch aller Haushalte des Dorfes knapp dreimal höher (67,2 %).

Ait Aissa steht stellvertretend für im südlichen Bereich der Region Tazenakht gelegene Orte, in denen die landwirtschaftliche Produktion durch die Kultivation der Dattelpalme bestimmt wird (Karte 3-5). Ait Aissa grenzt südlich an das Gebiet der Ait Ameer und liegt im Siedlungsgebiet der Ait Oumidi. Die Bewohner akzeptierten bis zur Unabhängigkeit die politische Vormachtstellung der *imaziren* aus Tazenakht. Die für die Vergangenheit berichteten Kontakte fanden in Form von Eroberungen und Schutzbündnissen zwischen den *imaziren* und den ansässigen *assoukoin* statt. Datteln waren für die *imaziren* begehrte Handelsprodukte zum Tausch gegen lebensnotwendige Getreideprodukte, die insbesondere in den Wintermonaten fehlten⁶⁵. Bei der Kultivation der Dattel zeigen sich in den meisten Fällen traditionelle Arbeitsverhältnisse. Zum Teil errichtet die Dorfbevölkerung eigene Anlagen. Der Verkauf neu errichteter Anlagen an einflußreiche *imaziren* aus Tazenakht oder kapitalstarke

⁶³ Der Salzgehalt der Bewässerungswasser in den südlichen Gebieten des Atlas nimmt in den Oasen zu. Die Konzentrationen in der südlich anschließenden Oase Fom Zguid soll mehr als 2 g/l betragen (Pletsch 1971, 46).

⁶⁴ Im Zeitraum soll das Monatsmittel 17°C, das Julimittel mehr als 28°C betragen. Temperaturen von mehr als 50°C bewirken keine Schäden (Toutain 1965 in: Büchner 1986, 75). Maximale Werte im Winter von bis zu -7°C sollen nicht unterschritten werden (Dittrich 1982, 21).

⁶⁵ Traditionelle Schutzverträge zwischen den *imaziren* der Ait Aitta und seßhaften *assoukoin* werden für die Region des Oued Dra berichtet (de la Chapelle 1929, 29-43).

assoukoin (Auslandsmigranten) wird mit der Absicht unternommen, daß die kapitalstarken Besitzer bei der regionalen Verwaltung dafür Sorge tragen, daß die Wasserverfügbarkeit der gesamten dörflichen Dattelanlage gesichert ist.

Im Gegensatz zu Taloust liegt Ait Aissa relativ weit (ca. 38 km) vom Zentrum Tazenakht entfernt. Die von der französischen Verwaltung zu Beginn der vierziger Jahre als Verbindungsrouten zwischen den Verwaltungsposten Tazenakht und Fom Zguid angelegte Piste ist 1987 asphaltiert und als Transportweg mit zementierten *assif*-Durchfahrten ausgebaut worden. Der Personentransport von Ait Aissa findet mit Bussen, Sammeltaxis oder LKW statt. Die erst 1987 fertiggestellte Strecke wurde in den Monaten Februar/März 1988, durch Flutwellen des *assif Oumidi* zerstört.

7.3.2.2 Konsequenzen im dörflichen Wirtschaftsverhalten in Ait Aissa

Die Bewohner aus Ait Aissa erwirtschaften vorwiegend landwirtschaftliche Einnahmen (56,81 % aller Einnahmen; Tab. 7-6). Die höchsten Anteile entfallen dabei auf die Eigenproduktion (53,42 %) und die landwirtschaftliche Lohnarbeit (27,49 %; Tab. 7-11).

Tab. 7-11 Wertschöpfung in der Landwirtschaft (Ø DH/Kopf/Jahr)

	Taloust	Ait Aissa
1. Plant.	0,00	283,86
2. MP-Taz.	324,53	0,00
3. LW-LO	25,62	549,98
4. LW-MP	220,16	96,74
5. LW-EP	673,13	1069,40
6. LW-EP (Pfl.)	170,62	630,41
7. LW-EP (Tz.)	502,51	438,99
Ges. LW	1243,44	1999,98
Ges. LW-Standort	918,91	1716,12

Legende zur Tabelle Tab. 7-11:

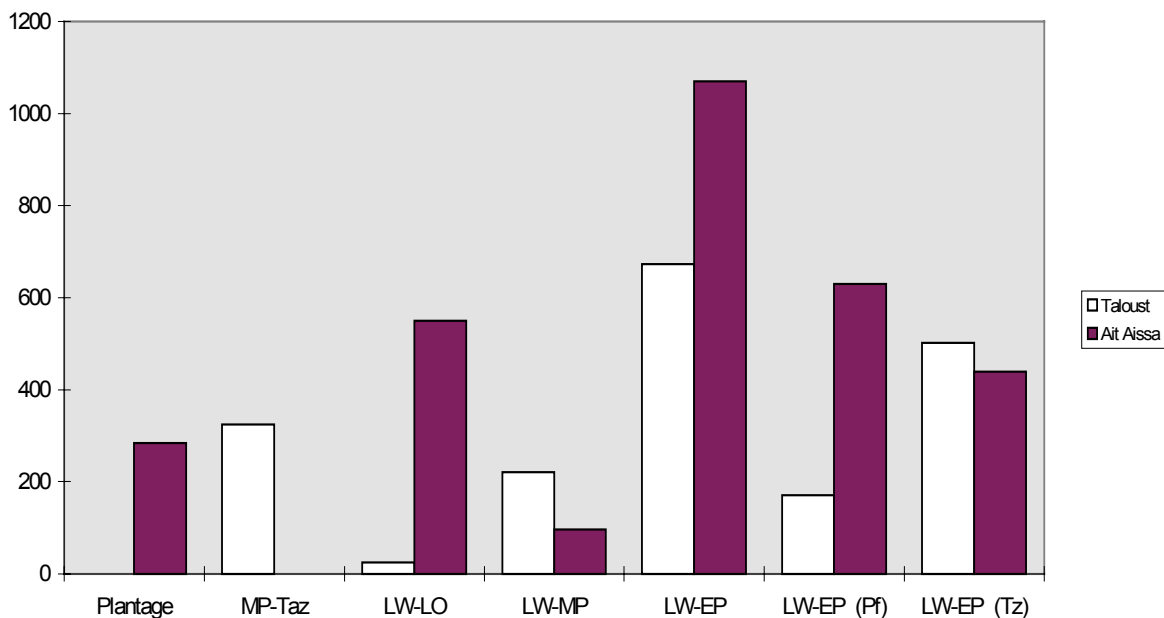
1. Plant.: Arbeiten auf Plantagen
2. MP-Taz.: Landwirtschaftliche Marktproduktion in der Region Tazenakht
3. LW-LO: Landwirtschaftliche Lohnarbeit am Standort
4. LW-MP: Marktproduktion am Standort
5. LW-EP: Eigenproduktion am Standort
6. LW-EP (Pfl.): Eigenproduktion in der Pflanzenproduktion
7. LW-EP (Tz.): Eigenproduktion in der Viehzucht

Eindrucksvoller als die Häufigkeiten zur Einkommensverteilung zeigen in der vorstehenden Tabelle (Tab. 7-11) und in der anschließenden Abbildung (Abb. 7-10) die Zahlen zur Wertschöpfung in der Landwirtschaft den Stellenwert des Bereiches, insbesondere der

Eigenproduktion, in Ait Aissa an. Aus diesem Grund habe ich in der nachstehenden Abbildung die agrarischen Sektoren beispielhaft ausgewählt.

Bezeichnend sind die im Dorfvergleich in den Sektoren Plantagenarbeit, landwirtschaftliche Lohnarbeit und Eigenproduktion von Pflanzen auszumachenden Unterschiede zu Taloust. Als Folge davon sind mehr als die Hälfte aller Haushalte in den Typen (T 1, T 2) im Bereich I,1 mit schwacher Außenorientierung auszumachen. Unter Berücksichtigung der höheren Flächenproduktivität und der entfernten Lage von Tazenakht sind die im Vergleich zu Taloust unbedeutenden nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen anzuführen. Dieses zeigt sich weniger in den auswärts erzielten Einnahmeanteilen, sondern verdeutlicht sich bei der Betrachtung der Wertschöpfung in den differenzierten Ebenen (Abb. 7-5).

Abb. 7-10 Wertschöpfung in landwirtschaftlichen Sektoren (DH/Kopf/Jahr)



Die außerhalb des Standorts pro-Kopf erzielten Erträge fallen im Vergleich mit Taloust stark verringert aus. Die Einnahmen am Standort dominieren im Vergleich mit den restlichen Ebenen die Ertragssituation, so daß der umgekehrte Verlauf gegenüber Taloust festzuhalten ist.

Die in Taloust durchgeführte Teppichproduktion spielt nahezu keine Rolle und wurde nur in wenigen Fällen in den letzten Jahren über die Einheirat von Frauen mit Fertigungkenntnissen aus der Nähe Tazenakhts aufgebaut (21,4 % der Haushalte). Auch wenn der weitere Ausbau des Produktionsbereiches allgemein begrüßt wird, bestehen keine direkten Beziehungen zu Teppichhändlern in Taloust. Hingegen nehmen die Tätigkeiten im Kleinhandel durch die

Entfernung vom Marktzentrum (schlechtere Kaufmöglichkeiten) eine bedeutendere Rolle als in Taloust ein und erbringen mehr als zwei Drittel (67,5 %) der gesamten nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen am Standort. Aufgrund der größeren Entfernung vom regionalen Zentrum ist der tägliche Besuch in Tazenakht nicht möglich. Ebenso wird der tägliche Ortswechsel zur Arbeitsdurchführung in Tazenakht aufgrund der dabei anfallenden hohen Transportkosten nicht praktiziert. Gewerbliche Lohnarbeiter verbleiben die Woche über in Tazenakht. Nur in einem Fall wird in den Aufbau eines Unternehmens investiert. Auch in diesem Fall hat der Investor das Kapital über seinen früheren Auslandsaufenthalt erworben. Die insgesamt geringe Verbindung mit wenigen Kontakten zur nationalen Ebene trägt zu geringen Kenntnissen über auswärtige Entwicklungen bei. Nur ein Haushalt entsendet seine Mitglieder zu Arbeitsplätzen im Ausland. Die Arbeiten auf Plantagen werden intern im Dorf vermittelt. Zusammenfassend ist für den Produktionsbereich festzuhalten, daß die Abgelegenheit des Dorfes zu einer sehr schwach ausgeprägten Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten beigetragen hat.

Die Haushalte des Dorfes verwenden den überwiegenden Teil ihrer Ausgaben für Existenzgüter. Ausgaben zur Modernisierung des Haushalts sind bedeutungslos. Insgesamt ist gemessen an verfügbaren kapitalintensiven Konsumgütern, ein geringerer Lebensstandard als in Taloust festzustellen (Tab. 7-9). Durch den hohen Grad der Eigenproduktion fällt der Zukauf von Nahrungsmitteln in Ait Aissa weniger stark ins Gewicht. Aufgrund der geringen Mittelverfügbarkeit der Dorfbewohner stellt sich wertemäßig jedoch die gleiche Belastung wie in Taloust ein (Tab. 7-8). Im Gegensatz zu Taloust belastet der Zukauf alltäglicher Bedarfsgüter das Ausgabebudget (13,58 %; Tab. 7-8). Da Teile des Unterhalts gekauft werden müssen, entsendet jeder Haushalt wöchentlich ein männliches Mitglied auf den regionalen Souk zum Zukauf von nicht selbst zu produzierenden Nahrungsmitteln wie Tee, Zucker und Speiseöl⁶⁶. Investitionsgüter (15,86 %; Tab. 7-8) betreffen vorwiegend Aufwendungen für Baumaterialien zum Aus-/Neubau eines eigenen Hauses. Konsumgüter der übergeordneten Ebenen, die auch in Taloust vorzufinden sind, haben in Ait Aissa nahezu keine Bedeutung (Tab. 7-9). Im Dorf sind keine Fernsehgeräte vorhanden.

Als dörfliche Entwicklungsmaßnahme wird zur Wasserversorgung Ait Aissas der Bau eines Brunnens geplant. Die Genehmigung der Anlage ist von der Entscheidung des Kaidats in Tazenakht abhängig⁶⁷. In Ait Aissa steht keine vergleichbare Stromerzeugung wie in Taloust

⁶⁶ Anfallende Kosten je Person für die einmalige Strecke betragen 10 DH (1988). Infolgedessen ergeben sich höhere Transportausgaben.

⁶⁷ Eine ohne Genehmigung des Kaidats errichtete Brunnenanlage im Nachbardorf wurde durch die Behörden stillgelegt.

zur Verfügung. Diesbezügliche Pläne werden seit der Diskussion um den Anschluß an die kommende Stromschiene in Südmarokko nicht mehr weiter verfolgt.

7.3.2.3 Typenrekonstruktion und Perspektiven

In bezug auf die soziale Schichtung Ait Aissas ist anzumerken, daß diese nicht direkt mit der in Taloust vergleichbar ist. Die für Taloust in Ansatz gebrachte soziale Stratifikation ist für Ait Aissa, nur teilweise zu übernehmen. Bis zur Unabhängigkeit siedelten vorübergehend *imaziren* im Dorf. Sie schützten die Flußoase gegen angreifende Nomaden aus den südlich angrenzenden Regionen. Als Schutzherren besaßen sie die Dattelpalmen. Diese ließen sie von der ansässigen Bevölkerung bewirtschaften. Seit der Unabhängigkeit und der vollkommenen Befriedung der Region ist ihre Position als Schutzherren ohne Bedeutung. Die *imaziren* haben seitdem das Dorf verlassen und ihren Wohnsitz in die Region Tazenakht verlegt.

Die soziale Schichtung in Ait Aissa ist durch die ursprünglich ansässige Bevölkerung der dunkelhäutigen *assoukoin* (85 % der Gesamtbevölkerung) und die in der Vergangenheit neu angesiedelten hellhäutigen, ebenfalls als *imaziren* oder *arab* bezeichneten, Kamelnomaden arabischen Ursprungs (10,71 %) charakterisiert. Die Gruppe der *assoukoin* wird in der Literatur mit der Bezeichnung für die traditionell ansässige Gruppe der Oasenbauern, der *draoua*⁶⁸, gekennzeichnet.

7.3.2.3.1 Oasenbauern *draoua*

Alle Haushalte im Bereich I,1 gehören zur Gruppe der traditionellen Oasenbauern. Über die Hälfte aller Haushalte in Ait Aissa gehört der Bevölkerungsgruppe an. Für die Gruppe ist weiterhin bezeichnend, daß die Haushalte als Teilpächter von Dattelpalmen über größere Bodenflächen verfügen und der in der Landwirtschaft über den Verkauf von produzierten Nahrungsmitteln in Geld erzielte Einnahmeanteil bei über 50 % liegt (T 1). Haushalte mit hoher Personenanzahl erwirtschaften zusätzliche Mittel, indem einzelne Mitglieder die Abwanderung auf Plantagen (T 2) unternehmen. Dieses zeigt sich auch dann, wenn infolge von Trockenheiten die Erträge verringert ausfallen.

Für den Bereich II,1 ist festzustellen, daß Haushalte mit selbständig ausgeführten Erwerbsbereichen im Zentrum Tazenakht zusätzlich als Gelegenheitsarbeiter tätig sind. Die Kombinationsform trägt dazu bei, daß die auswärts Tätigen zu Arbeitsspitzen am Standort aushelfen. Zur Absicherung der existenziellen Grundlage erwerben sie zusätzliches Einkommen als gewerbliche Lohnarbeiter (T 5). Arbeitskräftewanderungen zu entfernten

⁶⁸ Oasenbauern des Dra Tals (Karte 3-1). Segonzac (1910, 95-96) übernimmt die Bezeichnung für alle Oasenbauern im südmarokkanischen Raum.

Zielen werden von ihnen nicht berichtet. Die zugewanderten Bevölkerungsgruppen im Bereich II,1 gehören zu den Gruppen ohne Bodenbesitz. Sie sind auf auswärtigen Zusatzverdienst existentiell angewiesen. Ihre Strategien zielen auf Tätigkeiten als gewerbliche Lohnarbeiter (T 5).

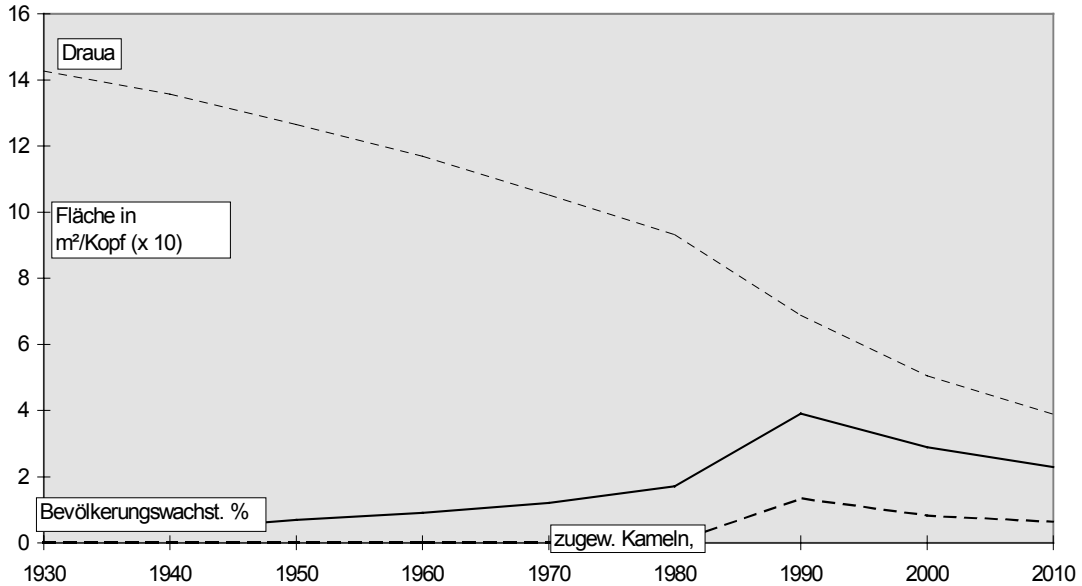
Desweiteren praktizieren sie in sehr geringem Ausmaß die Teilnahme an der Inlands- (T 7) und Auslandsmigration (T 9, T 10).

Tab. 7-12 Ait Aissa: Landverknappung (in m²/Kopf) und jährliches Bevölkerungswachstum (Bev-w. in %) bei den Gruppen der draua (Oasenbauern) und den zugewanderten Nomaden

	Bev-w. in	%	draua m ² /Kopf	zugewand. Nomaden m ² /Kopf
1930	0,4		142,6	0,0
1940	0,4		135,7	0,0
1950	0,7		126,5	0,0
1960	0,9		116,8	0,0
1970	1,2		105,2	2,0
1980	1,7		93,2	6,9
1990	3,9		68,8	13,4
2000	2,9		50,5	8,2
2010	2,3		38,9	6,3

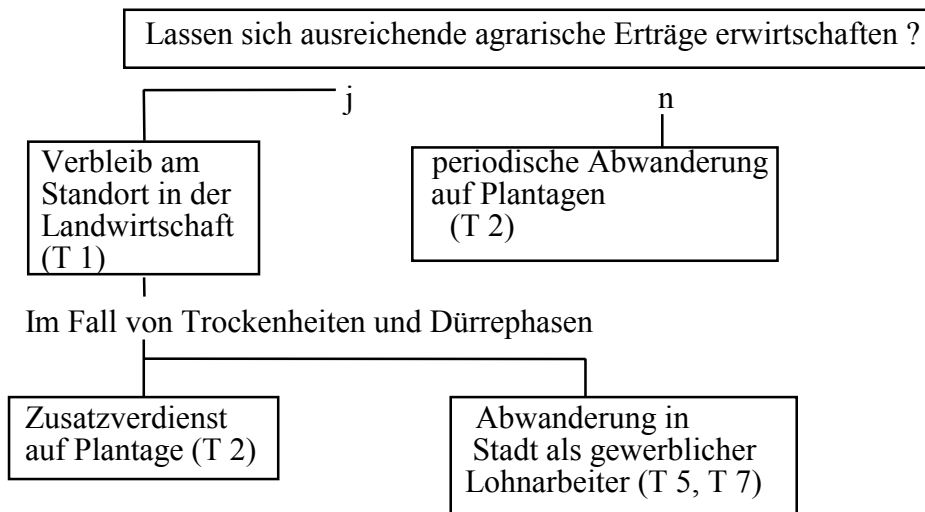
Die Entwicklung zukünftiger Strategien im Wirtschaftsverhalten unterliegt dem Kriterium der Verfügbarkeit über ausreichende bewässerungsfähige Flächen (Bereich I,1; Abb. 7-10). Im Fall hoher Verfügbarkeit verbleiben die Mitglieder des Haushalts am Standort. Die Situation ist für die Fälle zu berichten, daß von den Eltern bestehende Pachtverhältnisse übernommen oder daß neue Bewirtschaftungsflächen angelegt werden. Periodisch durchgeführte Abwanderungen stellen eine Sicherung gegen eventuell eintretende Dürren und Krisenzeiten dar. Der zusätzliche Mittlerwerb wird zum Ausbau der materiellen Basis an den Standorten eingesetzt.

Abb. 7-10 Bevölkerungswachstum (in %) und Landverknappung (in m²/Kopf x 10) bei den Gruppen der Draua und zugewanderten Kamelnomaden



Um die Konsequenzen der Bevölkerungszunahme transparent zu machen, habe ich die Pro-Kopf-Werte mit dem Faktor ein Zehntel multipliziert. Die obige Abbildung wird auf der gleichen Grundlage wie die Abbildung 7-6 entwickelt. Als Gesamttrend ergibt sich die Abnahme der Fläche pro Kopf.

Abb. 7-11 Bereich I,1: Ait Aissa; Draua, Oasenbauern
Pachtmöglichkeiten, Landzugang und Landerweiterung



Für die Zukunft wird zu erwarten sein, daß fehlende Ressourcen am Standort die Suche nach nicht-landwirtschaftlichen Arbeitsplätzen in den übergeordneten Ebenen fördern wird (Bereich II,1; Abb. 7-8). Die Gruppe der zugezogenen Haushalte unterliegt hierbei noch stärker einem durch Ressourcenknappheit bedingten Auszug aus dem Dorfverband. Die abfallende Kurve zur Flächenverfügbarkeit (Abb. 7-10) bedeutet auch, daß der zunehmende Wegzug der nachfolgenden Generation vorgegeben ist. Zu bedenken ist, daß in Dürre Jahren der Auszug aus dem Dorf verstärkt stattfindet. Im Fall, daß die ausreichende Bewässerung möglich ist, wollen die Jugendlichen der Draua an den Standorten verbleiben. Zu erwarten wird jedoch sein, daß in Abhängigkeit der Abnahme der Ressource Boden, hierbei die bewässerungsfähige Fläche, der Trend zum Auszug aus dem Dorf weiter zunehmen wird. Zur Zeit wird als Abwanderungsgrund die Eintönigkeit des ländlichen Lebens angegeben. Demgegenüber ist das städtische Leben voller interessanter abwechslungsreicher Entwicklungen, die von Ait Aissa aus nicht wahrgenommen werden können.

7.3.2.3.2 Zugewanderte Bevölkerungsteile (Kamelnomaden)

Die aufgrund ihrer helleren Hautfarbe wie auch in Erinnerung an die frühere dominante Position als Schutzherren, als *imaziren*, bezeichnete Gruppe hat zum Teil über die Viehzucht und den Verkauf von Teilen ihrer Herden Dattelbestände in Ait Aissa hinzu erworben oder auch neue Dattelfelder angelegt⁶⁹. Als Ursache für den Übergang zur sesshaften Lebensweise werden ökologische Gründe angeführt. Infolge der durch Dürren bedingten Verringerung der Herde und dadurch, daß keine genügenden Weideflächen zur Verfügung stehen, wird die nomadische Lebensweise nach und nach aufgegeben. Zudem wird die berufliche Integration auf nationaler Ebene angestrebt⁷⁰. Alle Haushalte dieser Gruppe sind im Bereich II zu finden. Das Haushaltseinkommen wird über Berufstätigkeiten als gewerbliche Lohnarbeiter im regionalen Zentrum (T 5) oder auf nationaler Ebene (T 6) aufgebessert. Der einzige Haushalt aus Ait Aissa, der an der Auslandsmigration teilnimmt (T 9), gehört ebenfalls der Gruppe an. Langfristig planen die Familien den Umzug ins Regionalzentrum⁷¹.

⁶⁹ Die Gruppen bestehen zum Teil aus den arabisch sprechenden Oulad Yahia. Teilweise geht die Sesshaftwerdung in den an den Anti-Atlas grenzenden Oasen bis ins 16. Jahrhundert zurück (Pletsch 1972, 135-136).

⁷⁰ Pletsch (1972, 134) sieht im Bevölkerungswachstum einen die Sesshaftigkeit der Nomadengruppen fördernden Faktor. Zum Vergleich wird auf Capot-Reys (1953, 296) Typologievarianten b + c verwiesen, die über die Sesshaftwerdung von Nomaden Auskunft geben.

⁷¹ Die von Pletsch (1972, 137) genannten psychologischen Schwierigkeiten bei der Eingliederung der Nomaden in das "Oasenproletariat" sind den Aussagen der Dorfbewohner nach zu bestätigen. Gründe für die Abwanderung werden in geringen Ressourcen und dem beschwerlichen Arbeitsprozeß gesehen. Zu bestätigen ist, daß die zugewanderten Nomaden keinen politischen Einfluß im Dorfrat haben. Dieser ist nur aus ursprünglich ansässigen Dattelpbauern zusammengesetzt.

Die Strategien der folgenden Generation werden vom Aspekt der fehlenden landwirtschaftlichen Ressourcen am Standort geleitet. Die 1980 beginnende Entwicklung des Zukaufs kleiner Dattelanlagen soll weiter fortgesetzt werden (siehe auch Abb. 7-10; Tab. 7-12). Als Grund wird die gesicherte Eigenversorgung mit Datteln angegeben. Trotzdem wird die Suche nach nicht-landwirtschaftlichen Arbeitsplätzen in den übergeordneten Ebenen als grundlegendes Element in den Ansichten der Jugendlichen (Bereich II,1; Abb. 7-8) weiter am Bedeutung zunehmen. Festzuhalten ist, daß die Gruppe der Zugezogenen in verstärktem Umfang den durch Ressourcenknappheit bedingten Auszug aus dem Dorfverband unternimmt. Die Frage, ob der Haushalt Ressourcen besitzt oder nicht, wird für die Entscheidung, am Standort zu verbleiben, eine immer geringere Rolle spielen.

7.3.2.4 Interpretation zum Wirtschaftsverhalten in Ait Aissa

7.3.2.4.1 Soziale Stratifikation und soziale Beziehungen zwischen den Gruppen

Die in Ait Aissa bestehenden Formen sozialer Schichtung lassen sich mit denen in Taloust nicht in direkter Weise vergleichen. Als ursprüngliche Gruppe am Standort ist die Gruppe der traditionell ansässigen Oasenbauern festzuhalten, die den größten Anteil an der Bevölkerung ausmacht (Bereich I,1). Als Pächter von Datteln verfügt die Gruppe über Ressourcen. Hingegen verfügt die Gruppe der Zugewanderten über sehr wenige Ressourcen. Ihre wirtschaftliche Außenorientierung verfolgt den Zweck, daß auswärtige Einnahmen zur Absicherung des Lebensunterhaltes eingesetzt werden. Nach Aussagen der Informanten hat die soziale Eingliederung der zugewanderten Bevölkerungsteile in die Gruppe der ansässigen Oasenbauern nicht stattgefunden. Als Konsequenz zeigt sich für die Gruppe der Auszug aus dem Dorf. Die Beziehungen zwischen den Dorfbewohnern werden von den Akteuren mit den Attributen freundlich und hilfsbereit charakterisiert. Reziproke Leistungen entsprechend der zum gegenseitigen Helfen verpflichtenden Maximen⁷² werden als Regelfall berichtet. Im Zusammenhang mit der starken landwirtschaftlichen Orientierung der Haushalte sehe ich das Wirtschaftsverhalten der Haushalte dadurch charakterisiert, daß altruistische Einflüsse eine größere Bedeutung als in Taloust einnehmen. Zu allen landwirtschaftlichen Arbeiten sind immer genügend Familienarbeitskräfte verfügbar. Agrarische Lohnarbeitsverhältnisse sind ohne Bedeutung. Kooperative Tätigkeiten, wie die vom Dorfrat beschlossenen Gemeinschaftsarbeiten, werden von allen Dorfmitgliedern ausgeführt. Konflikte zwischen den Dorfbewohnern entstanden im Untersuchungszeitraum zum Zeitpunkt der Umstellung der Bewässerung der Felder vom Winter- auf den Sommerzyklus. Die Meinungsverschiedenheiten resultieren aus dem Wechsel des dörflichen Rotationssystems.

⁷² Millers Überlegungen (1984, 68; siehe 10) bestätigen sich für Ait Aissa in stärkerem Umfang als für Taloust.

Die organisatorischen Abläufe des Sommerzyklus waren dabei noch nicht eingespielt, d.h. noch nicht umgesetzt. Die Konfliktregulierung in Form einer verbindlichen Vereinbarung handelte letztlich der Dorfrat aus. Der dörfliche Lebenszusammenhang und das interne Beziehungsgeflecht zwischen den Dorfbewohnern wird im Vergleich mit den auswärtigen Lebensverhältnissen der periodisch Abwesenden mit positiven Kommentaren belegt. Die Gruppe der traditionell im Dorf Anwesenden (Bereich I,1) sieht die eigene Zukunft aufgrund verwandtschaftlicher und sozialer Beziehungen innerhalb des Dorfes. Trotz des Bildes größerer Homogenität in Ait Aissa ist zu bedenken, daß über die Marktproduktion von Datteln ein stärker auf den Nutzen orientiertes Wirtschaftsverhalten im Dorfleben Einzug hält. Insbesondere die auswärtige Vorgabe der Marktpreise trägt zu einem stärker auf Gewinne orientierten Produktionsverhalten bei.

In Bezug auf das Wirtschaftsverhalten in Ait Aissa sehe ich insgesamt, daß die Dorfbewohner eine größere Akzeptanz gegenüber den Maximen der islamischen Wirtschaftsethik zeigen.

7.3.2.4.2 Außenorientierung und Außeneinflüsse im Wirtschaftsverhalten

Die naturräumlichen Vorteile Ait Aissas, insbesondere die hohe Flächenproduktivität, ermöglichen ausreichende landwirtschaftliche Erträge. Von daher hat in der Vergangenheit im Vergleich zu Taloust eine geringere Notwendigkeit bestanden, durch auswärtige Tätigkeiten die Absicherung der Existenz zu leisten. Nicht am Standort zu erzeugende Produkte wurden in vorkolonialen Zeiten durch Handelsfahrten der Mitglieder der Zaouia in Tamgrout und den hellhäutigen *imaziren* in die Region importiert. Prozesse, wie der Zuzug neuer Bevölkerungsteile und die damit zunehmende Bevölkerungsdichte, konnten mit den verfügbaren agrarischen Ressourcen nicht erzielt werden. Infolge dieser Entwicklung ergibt sich die fortgesetzte wirtschaftliche Außenorientierung, um den Lebensunterhalt sicher zu stellen. Besonders deutlich zeichnet sich dieses in den Strategien der Haushalte mit großer Personenanzahl und geringen Ressourcen ab. Kennzeichnend für diesen Prozeß ist die Teilnahme unverheirateter Jugendlicher oder junger Männer an der saisonalen Arbeitskräftewanderung. Tätigkeiten im Regionalzentrum bedingen die wochen- bzw. tageweise Abwesenheit vom Heimatdorf. Die Abwanderung zu Arbeitsplätzen auf die nationale und internationale Ebene ist bisher noch unbedeutend. Die von ihnen ausgeführten Tätigkeiten umfassen nur unqualifizierte Berufe. Knapp ein Drittel (28,6 %) aller Haushalte sind ursprünglich Kamelnomaden und aus den südlich angrenzenden Regionen in das Dorf gezogen. Der überwiegende Teil dieser Haushalte (75 %) erzielt Einnahmen im Zentrum Tazenakht. Diese Gruppe importiert fremde arabisch beeinflusste Kulturmerkmale ins Dorf.

Das für Nomaden ungewohnte Tätigkeitsfeld der Dattelpalmenwirtschaft lehnen sie ab. Statt dessen streben sie die berufliche Neuorientierung an⁷³.

Das dörfliche Konsumverhalten weist, bedingt durch die nur geringe Mittelverfügbarkeit und die relativ schwachen Verbindungen mit der nationalen und internationalen Ebene, ein gleichmäßigeres Bild als in Taloust auf. Prestigegüter wie Autos, Farbfernseher oder Videospieler spielen keine Rolle. Diese haben nicht die Bedeutung neuer Merkmale, die Unterschiede in der sozialen Schichtzugehörigkeit anzeigen. Die Außenorientierung steht vorrangig mit der Existenzsicherung in Verbindung⁷⁴. Investitionsziele sind der Hausneubau für die eigene Kleinfamilie, um den väterlichen Verband der Großfamilien zu verlassen. Unter den modernen Konsumgütern befinden sich in hohem Maß von auswärtig Tätigen importierte Radios und Kassettengeräte. Als Transportgüter werden einige wenige Kleinmotorräder und Fahrräder angeschafft.

7.3.2.4.3 Ausbildung, Einstellungen und Meinungen

Die Ausbildung hatte in der Vergangenheit wie für den gegenwärtigen Zeitraum keine Bedeutung. Die Unterweisung der Jugendlichen mit islamischen Inhalten (Koranschule) scheitert oft an verfügbaren Koranlehrern (*fqih*). Der Schulbesuch, hierbei die primäre Ausbildung, ist nur im ca. 3 km entfernten Nachbardorf Assersa gegeben. Lediglich ein Haushalt schickt einen Sohn in die dortige Schule. Jüngere Familienvorstände mit Außenkontakten, die als Plantagenarbeiter oder Lohnarbeiter in Tazenakht tätig sind, kritisieren die unzureichenden Ausbildungsmöglichkeiten für ihre Kinder und erwägen aus diesem Grund den Abzug in die Nähe des Zentrums Tazenakht.

Nach den Vorstellungen der älteren Dorfmitglieder dringen über moderne Bildungseinrichtungen fremde, dem dörflichen Werte- und Normenkodex entgegenstehende, Elemente in den dörflichen Lebenszusammenhang. Ihre Argumentationen nach ist hierdurch die Gefahr gegeben, daß die soziale Gemeinschaft in ihrem Fortbestand gefährdet ist. Wirtschaftliche Zukunftsperspektiven sehen sie in agrarischen Wirtschaftsformen, wie der Bewirtschaftung von Dattelpalmen und der Anlage von neuen Dattelpalmen. Ihrer Meinung

⁷³ Als Hauptgrund für die zunehmende Bevölkerung gibt Pletsch (1972, 134) die Zuwanderung von verarmten Nomaden an. Infolge der modernen Verkehrsverbindungen in der Wüste können diese im Transportbereich nicht mehr ihren Zusatzverdienst zum Lebensunterhalt erwirtschaften. Der vom Staat unternommene Straßenbau zur Verbesserung der Infrastruktur bedeutet gleichzeitig, daß der früher nomadisch lebenden Gruppe die wirtschaftliche Lebensgrundlage entzogen wird. Den Prozeß ihrer Sesshaftwerdung sieht er als einen sozialen Abstieg gegenüber den weiter nomadisierenden Stammesbrüdern an (Pletsch 1972, 131).

⁷⁴ Junge Männer, die während ihrer Arbeitsmigration den Vorstellungen ihrer Väter nach zuviel Geld für unnütze Dinge, wie Musikkassetten, Photos, Kaffeebesuche und Zigaretten, ausgeben, werden von den älteren Dorfmitgliedern kritisiert. Nach ihrer Meinung sollen sie in stärkerem Umfang den Ausbau der materiellen Basis unternehmen.

nach sind Kenntnisse über den Dattelanbau im Gegensatz zum Schulbesuch für die Enkulturation der Jugendlichen von größerer Bedeutung. Aus wirtschaftlicher Sicht wird hierbei der Aspekt verfügbarer Arbeitskräfte hervorgehoben, die im eigenen Haushalt verbleiben und in den Produktionsprozeß eingesetzt werden können. Während die ältere Generation im Kindersegen ein Geschenk Allahs sieht, bestehen bei den Jugendlichen nur sehr unklare Meinungen über die von ihnen später gewünschten Familiengrößen. Zum Teil wünschen sich die Plantagenarbeiter geringere Familiengrößen mit maximal vier bis fünf Kindern. Hingegen tendieren Alte und Vorstände mit geringen Außenkontakten zu der Meinung, daß die tradierten Vorstellungen und Ansichten ihrer Väter beibehalten werden sollen und demnach in der Vielzahl der Kinder ein Geschenk Allahs zu sehen ist.

7.4 Ergebnisse zum Dorfvergleich

7.4.1 Taloust

Für Taloust kann eine historisch belegbare Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten in Form der berichteten Handelsreisen belegt werden. In den letzten Dekaden hat die Verbindung von abnehmender Bodenfläche verbunden mit geringer Flächenproduktivität zur verstärkten Außenorientierung beigetragen. Die unzureichende Eigenversorgung mit Nahrungsmitteln sollte hierbei gesichert werden. Im Zusammenhang mit der Bevölkerungszunahme und der wirtschaftlichen Entwicklung des marokkanischen Staatswesens beginnt die verstärkte Migration zu nicht-landwirtschaftlichen Erwerbsmöglichkeiten. Während für einen Großteil der Haushalte das wirtschaftliche Überleben an den Standorten in Abhängigkeit vom auswärtigen Einnahmegewinn bestimmend ist, ermöglicht der aus der Arbeitskräftewanderung resultierende Mittelzufluß bei voranschreitender wirtschaftlicher Entwicklung des Zentrums Tazenakht den Aufbau neuer regionaler Erwerbsbereiche, so daß trotz reduzierter agrarischer Ressourcen die Ortsanbindung möglich wird. Die höheren Kapitalerträge aus der Auslandsarbeit verändern das traditionelle Prinzip sozialer Stratifikation und führen zur verbesserten Stellung der früher unterprivilegierten Schicht der *assoukoin*. Die Außenorientierung führt gleichzeitig zur Kenntnis sehr kapitalintensiver Formen im Bedürfnisniveau. Über die "neuen" Konsumgüter haben neue Merkmale sozialer Schichtung (moderne Konsumgüter in Form von "Luxusgütern") an Bedeutung gewonnen. Gleichzeitig sind traditionelle Momente (Landbesitz) in den Hintergrund gedrängt worden. Der Erwerb "neuer" Konsumgüter setzt höhere, nicht in der Landwirtschaft zu erwirtschaftende Mittel voraus. Die Strategie des aufgeteilten Haushalts zielt im Verständnis einer Optimierung verfügbarer Ressourcen auf höhere Erträge zur Befriedigung des erweiterten Bedürfnisniveaus ab. In dieses Konzept gehört ebenfalls die über die Arbeitskraft der Frauen verstärkt betriebene Teppichproduktion. Trotz der Veränderungen bestehen für die nachfolgende

Generation wenig Möglichkeiten, am Standort zu verbleiben. Nur wenige nicht-agrarische Erwerbsmöglichkeiten sind in der Vergangenheit aufgebaut worden, um den Auswirkungen des starken Bevölkerungswachstums der vergangenen Jahre entgegenzuwirken.

7.4.2 Ait Aissa

In Ait Aissa zeichnet sich ein differenzierteres Bild an Entwicklungen ab. Die höhere Flächenproduktivität verbunden mit den landwirtschaftlichen Einnahmegewinnen ermöglicht den Haushalten mit genügenden Ressourcen den Verbleib am Standort. Im Fall zunehmender Verbraucher in den Haushalten müssen zur Existenzsicherung zusätzliche Einkünfte erwirtschaftet werden. Haushalte mit ungenügenden Ressourcen erwirtschaften die Mittel für den Lebensunterhalt über Lohnarbeiter im regionalen Zentrum. Selbständige Unternehmen spielen aufgrund der schwachen Kapitalausstattung der Haushalte eine untergeordnete Rolle. Die marokkanische Binnenmigration ist, bedingt durch fehlendes Wissen wie auch durch den Umstand, daß die Haushaltsmitglieder agrarische Hilfstätigkeiten zur Erntezeit erbringen, unbedeutend. Auflösungserscheinungen der bestehenden sozialen Strukturen sind nicht in der für Taloust berichteten Form festzustellen. Das Bedürfnisniveau orientiert sich in der Vergangenheit wie auch im Wirtschaftsjahr an der Existenzsicherung. Das niedrige Pro-Kopf Einkommen der Dorfbewohner trägt dazu bei, daß nur wenige moderne Konsumgüter im Dorfbild auszumachen sind. Moderne, aus den marokkanischen Städten bekannte Konsumgüter, die eine höhere Kapitalverfügbarkeit voraussetzen, sind nahezu nicht zu finden. Vorrangiges Investitionsziel ist der Hausneubau sowie die Bildung von Rücklagen zur Überbrückung von Krisenzeiten. Das Modell Dattelanbau und Neuanlagen von Dattelgärten kombiniert mit Plantagenarbeit wird von den Vorständen als Zukunftsperspektive für ihre Söhne gesehen. Der Standortverbleib ist möglich. Die Haushaltsmitglieder können im dörflichen Kontext verbleiben. Gleichzeitig ist jedoch auch festzustellen, daß die Haushalte mit Außenkontakten verstärkt den Übergang in moderne Wirtschaftssektoren, hierbei in den Beruf des Lohnarbeiters, anstreben. Die fehlenden Bildungsmöglichkeiten an den Standorten werden als nachteilig für die Zukunft ihrer Kinder gesehen.

7.5 Theoretische Anmerkungen zum Dorfvergleich

Die nachfolgende Betrachtung dient der Darstellung der politisch-ökonomischen Strukturen in der Region im Zusammenhang mit den berichteten Formen sozialer Stratifikation. Die im vorangehenden Text für die Dörfer ausgewiesenen Formen sozialer Schichtzugehörigkeit werden in der nachfolgenden Ausführung in ihren historischen Dimensionen dargestellt. Hierbei werden Konsequenzen für das heutige Wirtschaftsverhalten der Dörfer nochmals verdeutlicht.

7.5.1 Grundlegende Anmerkungen zum politisch-ökonomischen Kontext der Region

In der Erläuterung wird auf die über die Bereiche I + II dargestellten Ergebnisse zurückgegriffen. Das für die Region charakteristische traditionelle politisch-ökonomische Beziehungsverhältnis von hellhäutigen *imaziren* und dunkelhäutigen *assoukoin* bildet mit seinen historischen Zügen das Gerüst der Betrachtung.

Der Bereich I zeichnet sich durch die unterschiedenen sozialen Schichten, der ressourcenbesitzenden Freien (*imaziren*; Bereich I,2) und dem von ihnen gekauften dunkelhäutigen Arbeitskräftepotential (*assoukoin*; Bereich I,1), aus. Die hellhäutigen Berber, die *imaziren*, leiten ihren Rechtsanspruch auf den Ressourcenbesitz über ihre ursprüngliche Anwesenheit in der Region ab. Ihre Begründungen verweisen im Zusammenhang mit ihrer Vormachtstellung auf den späteren Zuzug dunkelhäutiger Bevölkerungsteile, den *assoukoin*, an ihre jetzigen Standorte.

Ethnohistorischen Rekonstruktionen zufolge ist davon auszugehen, daß die Gruppe der *imaziren* in vorislamischen Zeiten ihr nomadisches Leben bedingt durch demographische Entwicklungen (Einwanderung saharischer Bevölkerungsteile) aufgegeben hat. Infolge hiervon ergibt sich der Übergang von der teilweisen Selbsthaftigkeit zur vollständigen Selbsthaftigkeit⁷⁵. Die fehlende Existenz einer dauerhaften staatlichen Ordnung führt in den herrschaftslosen Gebieten zur berichteten Vormachtstellung der politischen Führer aus Tazenakht (Kapitel 2.2.3), die mit den lokalen *imaziren* über verwandtschaftliche Verhältnisse (Heiratsbeziehungen) die politische und wirtschaftliche Kontrolle über die Region ausüben. Erst die politische Kontrolle der Region ermöglicht Handelstätigkeiten in entfernten Gebieten. Hierdurch ist das Überleben bei selbsthafter Lebensweise gegeben. Die Kontrolle über das Handelsgut "Datteln" findet über Eroberungen und Schutzverträge mit den Bewohnern der südlichen Gebiete statt. Als besondere Komponente im Beziehungsverhältnis zwischen beiden Gruppen sind Schutzbündnisse gegen aus dem Süden vordringende räuberische Nomaden der Oulad Yahya und Ait Atta anzuführen⁷⁶. Die aus dem Dattelhandel resultierenden Einnahmen

⁷⁵ Die Annahme eines phasenweisen Übergangs von der nomadischen zur selbsthaften Lebensform ist unter Beachtung historischer Berichte zum Rindernomadismus in der neolithischen Phase (Brignon 1967, 12-13) und Merners Ausführungen des abgestuften Nomadismus in Nordafrika (Merner 1937, 60-62) auch für Südmarokko anzunehmen. Die nach Südmarokko eingewanderten Masmuda werden in den Quellen als selbsthafte Bevölkerung beschrieben. Gleichzeitig ist die kontinuierliche Zuwanderung von Bevölkerungsteilen aus der Sahara zu bedenken. Ibn Khaldun (1958) verweist neben der von islamischen Geschichtsschreibern interpretierten Absicht islamischer Purifizierungstendenzen auf ökologisch bedingte Ursachen der Einwanderung (Dürren) hin. Die Hauptachse der Süd-Nord Wanderung verläuft zwischen der Sahara, dem Atlas und der atlantischen Ebene Marokkos (Brignon 1967, 260-2; vgl. Berque 1955, 70-71).

⁷⁶ La Chapelle (1929, 29-43) berichtet über Schutzverträge zwischen *imaziren* und Oasenbauern im Gebiet des Dra.

ermöglichen den Zukauf von fehlenden Nahrungsmitteln und auswärtigen Konsumgütern. Zudem konnten auf den südmarokkanischen Sklavenmärkten Arbeitskräfte zur Bewirtschaftung der landwirtschaftlichen Ressourcen gekauft werden. Zur Sicherung ihrer Vormachtstellung verschafften sich die *imaziren* mit Ankunft der Europäer vermehrt europäische Waffen auf den südmarokkanischen Märkten. Infolge dieser Entwicklungen werden die ansässigen *assoukoin* von den Handelsunternehmungen der *imaziren* verstärkt abhängig.

7.5.2 Erklärungen und Interpretationen zu den politisch-ökonomischen Strukturen in der Region

Aus historischer Perspektive zeigt der regionale politisch-ökonomische Kontext die Überschichtung früher nomadisch ausgerichteter hellhäutiger *imaziren*, über dunkelhäutige seßhafte Oasenbauern. In bezug auf das Untersuchungsgebiet ist anzumerken, daß dieses aufgrund seiner Gebirgslage zu den abgelegenen Gebieten Marokkos gerechnet wird. Die versuchsweise von den marokkanischen Zentralregierungen (*makhzan*) betriebenen staatsbildenden Prozesse in der Region interpretiere ich auf der Grundlage des anthropologischen Konstrukts der sekundären Staatsbildung. Die Entwicklung politischer Herrschaftsstrukturen in den abgelegenen Gebieten Marokkos war immer von der politischen Stabilität der marokkanischen Zentralmacht beeinflusst. Diese wirkte auf die regionalen politischen Strukturen in der Form ein, daß lokale politische Führer als Verwalter der marokkanischen Zentralmacht übernommen beziehungsweise eingesetzt wurden. Diese stellte den lokalen politischen Kräften gegebenenfalls Schutztruppen zur Verfügung, um ihre Macht durchzusetzen. Die politische Macht der marokkanischen Zentralregierungen zeigte keine kontinuierliche Stabilität. Insbesondere die ungeklärte Nachfolge nach Ableben eines Sultans bedeutete den Machtverlust, so daß in den abgelegenen Gebieten regionale und lokale politische Führer ihre politische Unabhängigkeit entwickelten.

Konkret auf den Fall bezogen und in Abhängigkeit von zeitlichen Kriterien sind hierbei folgende Aspekte zu beachten. Während für die nomadische, insgesamt als herrschaftsfrei zu bestimmende Phase vor Gründung der islamischen Reiche das von Khaldun berichtete hohe Zusammengehörigkeitsgefühl⁷⁷ der nomadischen und teilnomadischen *imaziren* zu der von Wolf charakterisierten "verwandtschaftlich strukturierten Produktionsweise"⁷⁸ beigetragen hat, nehmen die *imaziren* in der Phase des Aufbaus islamischer Reiche die Position von Mittlern zwischen der Zentralmacht und der lokalen Dorfbevölkerung ein. Die politische

⁷⁷ Ibn Khaldun (1967, 249-355) führt Solidarität und Zusammengehörigkeitsgefühl (*asabiya*) bei Nomaden weniger auf Blutsverwandtschaft als auf die politische und ökonomische Geschlossenheit der Gruppe zurück.

⁷⁸ Wolf 1986, 133-145

Zielsetzung des *makhzan* ist hierbei als ein Versuch zu charakterisieren, die Region in ihr Herrschaftsgebiet einzugliedern. Die für eine dauerhafte Staatsbildung nur unzureichend ausgebildete Infrastruktur des Gebietes⁷⁹ trägt bis in die Protektoratszeit zum Erhalt der politischen Unabhängigkeit der *imaziren* bei⁸⁰. Wiederholt aufkommende Rivalitäten der lokalen politischen Führer werden durch den Einfluß politisch übergeordneter Instanzen, wie politisch mächtige Sultane und den von den Franzosen protegierten *kaid* der Glaoua, gefördert. Hierbei findet ein Wechselspiel politischer Strukturen im Untersuchungsgebiet statt. Vorübergehende politische Führerschaften wechseln sich mit Rätssystemen ab. Das von der Zentralmacht praktizierte staatstragende Konzept wird von den *imaziren* in modifizierter Form an den regionalen Kontext angepaßt und weist Eigenschaften der von Wolf charakterisierten "tributgebundenen Produktionsweise"⁸¹ auf. Die *imaziren* als ressourcenbesitzende politische Führungsschicht organisieren über Handelsreisen den für die Region notwendigen Handel und finanzieren über ihr Vermögen den Zukauf von dunkelhäutigen agrarischen Arbeitskräften. Diese bewirtschaften vorwiegend in der Stellung von Haussklaven ihren Besitz an den Standorten. Die Beziehung zu den dunkelhäutigen Oasenbauern, die ihre Dattelpalmen bewirtschaften, weist als zusätzliches Kriterium die Bereitschaft der Bevölkerung zur Abnahme eines Tributs auf. Dieser zeigt sich in Form einer Akzeptanz traditionell bestehender Schutzbündnisse. Diese weisen die *imaziren* in der Region als Ordnungsmacht aus, die gerade aufgrund ihrer durch Waffenbesitz gestützten Überlegenheit die Produktionsvoraussetzungen in den Flußoasen gewährleisteten. Aufgrund geographischer Vorteile, wie den in südliche Richtung ablaufenden Gebirgsflüssen, konnten die "oben" lebenden *imaziren* den Zugang über die lebensnotwendige Ressource Wasser⁸² kontrollieren. Gleichzeitig ist auf die politische Instabilität der Region zu verweisen. Wiederholte Plünderungen durch rivalisierende Nomadengruppen aus südlich angrenzenden

⁷⁹ Neben den von Price (1978, 183) genannten infrastrukturellen Voraussetzungen für einen dauerhaften sekundären Staat, wie Wege, Anschluß, administrative Instanzen, usw., ist in unserem Fall die für marokkanische Reiche strittige Nachfolgeregelung im Fall des Todes eines Sultans als stabilitätsverhinderndes Moment anzusehen. Entsprechend Gellners (1968, 3-5) Charakterisierung bilden die Gruppen in der Region von der Zentralmacht zu zähmende "Wölfe". Die Kontrolle über sie war nur im Fall mächtiger Sultane gegeben. Die ungeklärte Nachfolge führte zum Machtverlust und zur politischen Instabilität entfernter Gebirgsregionen.

⁸⁰ Infrastrukturelle Gegebenheiten zum Aufbau eines sekundären Staatswesens ergeben sich in der Vorprotektoratszeit unter Mithilfe (Bewaffnung) der Franzosen nur entlang der Haupthandelswege (Kaloumenos-Auf der Mauer 1987, 61-63).

⁸¹ Wolf (1986, 123) übernimmt den Begriff von Samir Amin (1975).

⁸² Die Quelle des *assif Ouhmidi* (Ait Aissa) entspringt im von *imaziren* kontrollierten Teil des Anti-Atlas (Tizzi Tagergust; Karte 3-2). Die *imaziren* der höher gelegenen Gebirgszonen weisen untereinander keine Schichtung auf, sondern regulieren den Wasserzugang über die Instanz des Dorfrats (Kaloumenos-Auf der Mauer 1987, 75).

Regionen haben oftmals stattgefunden⁸³. Zur Verteidigung ihrer Gebiete führen die *imaziren* mit ihren auswärts erworbenen Waffen wiederholt militärische Operationen durch⁸⁴.

Taloust ist durch die Einbindung in übergeordnete politische Entwicklungen als Gesellschaft mit zwei zu differenzierenden Klassen, den Besitzern von Produktionsmitteln (Land, Kapital, Wissen) und dem von ihnen gekauften und zugewanderten Arbeitskräftepotential, zu charakterisieren. Für das Untersuchungs-jahr zeigt das Dorf Taloust Merkmale wie den unterschiedlichen Landzugang, eine ungleiche Einkommensverteilung, eine starke Außenorientierung mit wirtschaftlichen Tätigkeiten in der nationalen Ebene. Insgesamt wird der Typ der "Open peasant society"⁸⁵ bestätigt. Für Taloust kann festgehalten werden, daß teilweise (Bereich II,2) über die einkommensinduzierte soziale Mobilität eine Umkehr der traditionell bestehenden Form sozialer Schichtung erreicht wird⁸⁶.

Ait Aissa weist für die Vergangenheit, gemessen an der historischen Entwicklung, die Handelskontrolle der *imaziren* und dem Arbeitskräftereservoir der *assoukoin* für die Gruppe der ursprünglichen Oasenbauern (Bereich I,1) Merkmale der "closed cooperate community"⁸⁷ auf. Die Existenz von Beziehungsstrukturen zum Erhalt ausbalancierter Reziprozitätsprinzipien von Gabe und Gegengabe ist für das Dorf zu bestätigen. Arbeitsleistungen werden ausschließlich von Familienarbeitskräften erbracht. Hierbei deuten sich autonome Strukturen bäuerlicher Gemeinschaften ab. Berufliche Aktivitäten außerhalb der Dörfer fallen gering aus. Bedingt durch die heutige Marktabhängigkeit (über 50 % des Dattelertrages werden verkauft; Tee- und Zuckerkauf ist notwendig) sowie durch den fortwährenden Zuzug saharischer Bevölkerungsteile, erscheint der für Taloust übernommene Begriff der "Open peasant society" nur bedingt anwendbar. Für Ait Aissa lassen sich nur Elemente dieses Typs übernehmen.

In bezug auf den Einzug von kapitalistischen Elementen in das Dorfleben lassen sich zwischen beiden Dörfern folgende grundlegenden Unterschiede ausmachen. Für Taloust ist festzuhalten, daß in der Vergangenheit ökologische Bedingungen am Standort zur verstärkten Außenorientierung beigetragen haben. Als Rückwirkung zeichnet sich für zahlreiche Dorfbewohner die Eingliederung in moderne kapitalistische Wirtschaftssektoren ab. Hierbei

⁸³ Eickelman (1985, 67-69) betont den Faktor "Sicherheit" gegenüber feindlichen Nomaden im Beziehungsverhältnis zu Oasenbauern. Zu bedenken ist, daß die *imaziren* der Region keine Wasserstellen zur Versorgung ihrer Viehherden benötigten. Über diese verfügen sie in ihren Dörfern.

⁸⁴ vgl. Kaloumenos-Auf der Mauer 1987, 77.

⁸⁵ Wolf 1955, 462.

⁸⁶ Zu bestätigen ist Ogburn's (1969, 258) Verweis, daß neue Berufe und Fertigkeiten in einer Gesellschaft, die sich in Abhängigkeit von Besitz von Eigentum schichtet, zu Aufwärts- und Abwärtstrends in der sozialen Schichtung führen können.

⁸⁷ Wolf 1957, 7-9.

lassen sich verstärkt Einflüsse im lokalen Wirtschaftsleben ausmachen, die wiederum zu einem erweiterten, an modernen Gütern orientierten Bedürfnisniveau beigetragen haben⁸⁸.

Für Ait Aissa ist festzuhalten, daß die zunehmende Nachfrage nach Datteln verstärkt zum Einfluß kapitalistischer Elemente im Dorfleben führt. Erwirtschaftete Mittel liegen in Geldform vor und führen zu einer verstärkten auf Konsumgüter ausgerichteten Nachfrage. Die geringe Verfügbarkeit landwirtschaftlicher Ressourcen trägt im Wirtschaftsjahr zu einem auf existentielle Güter ausgerichteten Bedürfnisniveau bei.

Abschließend ist mit Blick auf Wolfs Ausführungen zu bestätigen, daß unter der tributgebundenen Produktionsweise das Vermögen der *imaziren* aus Handel und Ressourcenkontrolle

"keine qualitative Veränderung bei der Mobilisierung gesellschaftlicher Arbeit" bewirkte und daß, "diese Abhängigkeit [von der tributgebundenen Produktionsweise] ...sich erst lockern [...] konnte[...], als neue politische und ökonomische Bedingungen für den Aufstieg des industriellen Kapitalismus sorgten (1986, 133)."

Anzumerken ist, daß der Gesamtprozeß⁸⁹ von einer kontinuierlichen Bevölkerungszunahme begleitet wird⁹⁰. Der Übergang der Produktionsweisen läßt sich hierbei als technische Reaktion auf ökologisch bedingte Rahmenentwicklungen interpretieren. Die Bevölkerungszunahme mit ihrer Konsequenz der wirtschaftlichen Außenorientierung führt zu vermehrten Außeneinflüssen. "Neue" eindringende Elemente der kapitalistischen Produktionsweise gewinnen im für das Wirtschaftsverhalten der Haushalte zu bestimmenden Optionenfeld mehr und mehr an Bedeutung.

⁸⁸ vgl. Wolf 1967, 504.

⁸⁹ Es muß darauf hingewiesen werden, daß Wolf (1986, 151) die Produktionsweisen nicht als Typen zur Klassifizierung menschlicher Gesellschaften in ihren Stufen sozialer Evolution anführt.

⁹⁰ Noins (1970, 251) Ergebnisse zeigen für den westlichen Hohen Atlas und den Anti-Atlas geringe Bevölkerungsdichten.

7.6 Zusammenfassung

Aufgrund der politischen Instabilität der marokkanischen Zentralregierungen haben sich keine dauerhaften Herrschaftsstrukturen südlich des Atlas ausgebildet. Politische Organisationsstrukturen sind vorwiegend von der ansässigen Bevölkerung, den hellhäutigen *imaziren*, aufgebaut worden. Gleichzeitig liegt in der hohen Flächenproduktivität in Ait Aissa ein Ressourcenpotential, daß die *imaziren* über Schutzbündnisse mit den ansässigen Dattelpalmbauern genutzt haben. Die Schutzbündnisse dienten den seßhaften Oasenbauern als Schutz gegen räuberische Nomaden aus den südlichen Landesteilen. Die *imaziren* sicherten sich gleichzeitig den Zugang zu Handelsprodukten mit Marktwert, den Datteln. Gleichzeitig garantieren die Schutzbündnisse den Oasenbauern die Versorgung mit nicht zu produzierenden Nahrungsmitteln wie Zucker, Tee, Speiseöl und Getreide in Dürrezeiten. Über die Handelsaktivitäten werden auch verstärkt Güter der nationalen Ebene in der Region bekannt.

Die Situation im letzten halben Jahrhundert ist durch den infolge der verbesserten medizinischen Versorgung sich einstellenden Bevölkerungsanstieg, begleitet vom Bevölkerungszug aus südlichen Regionen charakterisiert. Die höhere Flächenproduktivität in Ait Aissa trägt dazu bei, daß die Oasenbauern über die Neuanlage von Dattelpalmen ihre wirtschaftliche Zukunft am Standort zumindest in ertragreichen Jahren gesichert haben. Die Bewohner aus Taloust sind infolge der Rahmenbedingungen (geringe landwirtschaftliche Erträge) in stärkerem Maß gezwungen, den Lebensunterhalt außerhalb des Dorfes zu erwirtschaften. Vorteilhaft wirkt sich nach der Unabhängigkeit Marokkos (1956) die Nähe zum wirtschaftlich entwickelten Marktflecken Tazenakht aus. Hierdurch ergibt sich die stärkere Anbindung an moderne Sektoren auf nationaler Ebene. Neue Informationssysteme, wie Massenkommunikationsmittel oder der Schulbesuch, haben den Informationsfluß aus der nationalen Ebene in die Region und die Dörfer unterstützt. Parallel dazu findet die wirtschaftliche Weiterentwicklung des regionalen Zentrums statt. In den Dörfern führen die Kenntnisse zu einer Relativierung agrarischer gegenüber auswärts erzielter Erträge in modernen nicht-landwirtschaftlichen Wirtschaftssektoren. Zusätzlich gewinnen moderne mit auswärtigem Mittelgewinn finanzierte Konsumgüter verstärkt an Bedeutung. "Vermischte Strategien" entwickeln sich in Abhängigkeit übergeordneter, die Dorfwirtschaften bestimmende Einflußfaktoren. Sie sind in naturräumliche und regionale Kontexte unter Berücksichtigung schichtspezifischer Strukturen eines jeweiligen Dorfes "eingebettet". In Abhängigkeit haushaltsinterner Wandlungsprozesse des verfügbaren "Humankapitals" sind in der Vergangenheit und werden in der Zukunft von den Haushaltsmitgliedern Entscheidungen getroffen. Die historische Analyse tieferliegender Zusammenhänge in Verbindung mit dem gegenwartsbezogenen Material ermöglicht Prognosen zur Bestimmung der Hauptdimensionen

zukünftiger Entwicklungen. Diese sind durch eine zunehmende Außenorientierung und neue Formen im Bedürfnisniveau der Dorfbewohner charakterisiert.

Über das Auswertungsverfahren kann trotz verschiedenartiger dörflicher "Kontexte" gezeigt werden, daß in Abhängigkeit der Faktoren, wie fehlende landwirtschaftliche Ressourcen und geringe Wissensstände, in beiden Dörfern vergleichbare "vermischte Strategien" im Wirtschaftsverhalten in den Haushalten festzustellen sind. Dieses betrifft die Haushalte, deren Vorstände Tätigkeiten als gewerbliche Lohnarbeiter (T 5) in der Nähe ihrer Standorte ausführen.

8 Schlußfolgerungen zur Fragestellung

8.1 Anmerkungen zu methodisch-theoretischen Aspekten im Auswertungsverfahren

In der Untersuchung wird über das erstellte Auswertungsverfahren die Beantwortung der Fragestellung unternommen, inwieweit das Wirtschaftsverhalten der Haushalte zweier Dörfer im Südabhang des Atlas gleichartig oder unterschiedlich ist. Mit Hilfe systemtheoretischer Ansätze ließen sich an die Fragestellung angepaßte Kategorien entwickeln, die im Wirtschaftsverhalten aller Haushalte zu finden sind und damit den Vergleich des Wirtschaftsverhaltens ermöglichen. Das Verfahren der Clusteranalyse diente dazu, die in der Gesamtmatrix erfaßten Haushalte zu Typen mit vergleichbarem Wirtschaftsverhalten zu bündeln. Die Bedeutung der übergeordneten Einflußfaktoren im Wirtschaftsverhalten der Typen sind innerhalb des Dorfvergleiches dargestellt worden⁹¹.

Das in Ansatz gebrachte typeninterne Wirkungsmodell analysiert den Produktions- und Konsumbereich der Haushalte. Die wichtigsten Einflußfaktoren auf den Produktionsbereich der Haushalte und ihre Auswirkungen auf den Konsumbereich werden hierbei in ihrer Einflußstärke bestimmt. Als Ergebnis zeichnet sich ein differenziertes Bild spezifischer Faktorenbündel ab, die für das Wirtschaftsverhalten der Haushalte des jeweiligen Typs bestimmend sind. Die im Wirkungsmodell skizzierten Größen, wie die personelle Zusammensetzung, die materielle Basis und die Aufwendungen im Untersuchungsjahr, bilden die grundlegenden Einflußfaktoren, deren Elemente in unterschiedlicher Form und Struktur in den Typen vertreten sind. Die in den Typen bestehenden Wirkungszusammenhänge zeigen sich in Verbindungen und Verknüpfungen zwischen den jeweiligen bedeutungsreichen Elementen in den Typen. Das Beziehungsgeflecht stellt in seiner spezifischen Form der Verknüpfung wiederum ein Subsystem dar. Die Subsysteme weisen die deutlich voneinander zu trennenden jeweiligen "vermischten Strategien" im Produktionsbereich auf⁹². Die "vermischten Strategien" ergeben sich aus Entscheidungsprozessen, die die Haushalte in Abhängigkeit ihrer personellen und materiellen Ausstattung aber auch übergeordneter wirtschaftlicher Rahmenbedingungen unternommen haben, um ihren Lebensunterhalt zu bestreiten. Gezeigt werden konnte auch, daß die Optionenwahl immer kulturellen Einflüssen unterliegt. In Abhängigkeit des Zusammenwirkens der Faktoren entwickelt sich der jeweilige Grad an Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten. Über die Zugehörigkeit der Haushalte zu

⁹¹ Werden in der Analyse die übergeordneten Einflußfaktoren vorweg aufgeführt, dann läßt sich hieraus die voreilige Annahme ziehen, daß das Wirtschaftsverhalten der Haushalte grundlegend unterschiedlich sei.

⁹² Bohannon (1968, 164-5) läßt erkennen, daß eine Gesellschaft nicht nur aus einem ökonomischen System besteht. Der Bereich Wirtschaft ist aus verschiedenen Sphären und Organisationsformen zusammengesetzt.

den Subsystemen wird die Analyse zum Dorfvergleich erarbeitet. Über die Zugehörigkeit der Haushalte zu einem bestimmten Subsystem erfolgt die Charakterisierung von gleichartigem Wirtschaftsverhalten.

8.2 Befunde zu den wirtschaftlichen Rahmenbedingungen

Unter den übergeordneten Zusammenhängen ist der Stellenwert des Bevölkerungswachstums und der zunehmenden Landverknappung herauszustreichen. Weitere Begleitfaktoren stehen mit der Einbettung der Dorfwirtschaften in die regionale und natürliche Umwelt in Verbindung.

Die durch unsichere Niederschlagsverhältnisse wiederholt eintretenden Dürrephasen in der Region haben bis zum Zweiten Weltkrieg wiederholt zu Hungersnöten mit anschließenden Seuchen geführt und zu einer geringen Bevölkerungsdichte beigetragen. Die in der Protektoratszeit eingeleitete "sanitäre Revolution" führt als exogener Faktor zu Verbesserungen in der Gesundheitsvorsorge Marokkos. Der ausgelöste Bevölkerungsanstieg bewirkt in Verbindung mit der unsicheren Wasserverfügbarkeit und der in den gebirgigen Tallagen nur schwer möglichen Flächenausweitung die zunehmende Landreduzierung. Seit der Befriedung der Region zeichnet sich im Fall einer nicht mehr ausreichenden materiellen Versorgung an den Standorten die zunehmende Abwanderung der Haushaltsmitglieder ab, um über den Zusatzverdienst den Aufenthalt des Resthaushaltes am Standort zu sichern⁹³. Die Stabilität des marokkanischen Staatswesens fördert seit der Unabhängigkeit die nationale wie regionale Wirtschaftsentwicklung und damit den verstärkten Aufbau von nicht-landwirtschaftlichen Erwerbsmöglichkeiten. Infolge dieser Entwicklung ergibt sich die zunehmende berufliche Integration von Haushaltsmitgliedern an auswärtigen Standorten und damit eine stärkere Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten. Außeneinflüsse zeigen sich in Kontakten zur nationalen und internationalen Ebene (Arbeitskräftewanderung nach Europa). Diese Entwicklung bedingt den Anschluß der Dörfer an übergeordnete Ebenen, aus denen verstärkt nicht in der Region zu produzierende Güter und Waren importiert werden⁹⁴. Tätigkeiten in den traditionellen agrarischen Sektoren unterliegen verstärkt dem Vergleich von Erträgen in auswärtigen nicht-landwirtschaftlichen Sektoren. In Verbindung mit den Faktoren wie Landknappheit und wiederholte Dürrephasen werden agrarische Tätigkeiten

⁹³ Sowohl Tschajanov (1987, 129) als auch Cancian (1989, 162) weisen auf die Bedeutung des Zusammenhangs zwischen Bevölkerungsdichte und nicht-landwirtschaftlichen Einnahmeerwerb hin. Cancians (1989, 165-6) beispielhafte Auflistung diverser Ursachen "vermischter Strategien" zeigt die situations- und kontextbezogenen Umstände an.

⁹⁴ Miller (1984, 178) verweist auf die Außeneinflüsse als Hauptmotivationskomponente zur wirtschaftlichen Außenorientierung der Ait Meziane (Zentraler Hoher Atlas). Einflüsse des Bevölkerungswachstums werden angenommen, ohne jedoch konkrete Nachweise (z. B. Landknappheit) anzuführen.

zunehmend als ertragsunsicher und beschwerlich angesehen, so daß in der Faktorenkombination die Option des auswärtigen Zusatzerwerbs verstärkt betrieben wird⁹⁵.

8.3 Einflußfaktorenbündel im Produktionsbereich

Entsprechend dem skizzierten internen Wirkungsmodell zum Wirtschaftsverhalten sind dem Produktionsbereich drei Faktorenbereiche vorgelagert. Diese umfassen die personelle Zusammensetzung, die materielle Basis in Form verfügbarer Ressourcen und Aufwendungen im Untersuchungsjahr. Alle wirtschaftlichen Entscheidungen der Haushalte werden durch die genannten Faktoren beeinflusst. Hierbei entwickeln sich "vermischte Strategien", die zum Erwerb des Lebensunterhalts eingesetzt werden. Die "vermischten Strategien" sind als kombiniertes Geflecht aus verschiedenen Elementen der verschiedenen Faktorenbereiche zu verstehen. Nachfolgend werden in der Untersuchung ausgewiesene Faktoren, deren Einfluß im Wirtschaftsverhalten der Haushalte hervorzuheben sind, gesondert angeführt. Die Betrachtung stellt charakteristische Verbindungen mit anderen Elementen der Faktorenbereiche heraus.

8.3.1 Bodenverfügbarkeit

Die Bodenverfügbarkeit an den Standorten stellt für die Vergangenheit und die Gegenwart einen das Wirtschaftsverhalten der Haushalte bestimmenden Einflußfaktor dar. Berufliche Tätigkeitsfelder, der Standortverbleib als auch das Ausmaß der Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten werden hierdurch beeinflusst. Weitere in den Prozeß eingreifende Begleitfaktoren werden, insofern sie für das Wirtschaftsverhalten Bedeutung haben, zusätzlich angeführt.

Der große Besitz an Boden und Baumkulturen hat den *imaziren* (Bereich I, 2; T 3) in der Vergangenheit den Zukauf von Arbeitskräften auf dem Sklavenmarkt ermöglicht. Mit diesen haben sie in der Landwirtschaft an den Standorten den Prozeß der Arbeitsteilung eingeführt. Ihren Bodenbesitz haben sie durch Teilpächter (*khammessat*) bewirtschaften lassen. Ihre Tätigkeiten konzentrieren sich dabei auf den agrarischen Handel (T 3). In Dürrezeiten versorgten sie die Region mit Grundnahrungsmitteln⁹⁶. Während die älteren Vorstände im Typ den Agrarhandel auch heute weiterhin betreiben, haben die jüngeren Haushaltsvorstände Teile ihres Kapitals in den Teppichhandel (T 3) investiert. Die vorwiegend an Touristen verkauften Teppiche erbringen einen hohen Anteil am Einnahmebudget dieser Haushalte.

⁹⁵ Pascon (1978, 468-470) weist am Beispiel der Seksawa neben der beschwerlichen landwirtschaftlichen Arbeit auf die reduzierten agrarischen Erträge hin, die nur zur Selbstversorgung der Gruppe dienen und in knappen Jahren die Existenz nicht sicherstellen.

⁹⁶ Die Gruppe der Landbesitzer bezeichnet sich selber nicht mit dem Begriff *fellahin* (berb.: Bauer).

Haushalte, die vorwiegend Bodenflächen pachten, verbleiben, wenn die Flächenproduktivität sehr hoch ausfällt (Bereich I,1: T 1, T 2) und Vermarktungsmöglichkeiten (Datteln) bestehen, im Fall nur geringer Personenstärke am Standort. Diese Haushalte erzielen ausschließlich in der Landwirtschaft ihren Lebensunterhalt (T 1). Weisen die Haushalte eine größere Verbraucheranzahl auf, werden die fehlenden Mittel für den Lebensunterhalt als Zusatzverdienst auf Plantagen erzielt (T 2).

Die Verbindung der Faktoren Alter und Bodenverfügbarkeit zeigt folgende Zusammenhänge. Ältere Männer (Altersklasse 3) verbringen ihren Ruhestand an den Standorten mit Tätigkeiten in der Eigenproduktion. Der von den Vorständen angestrebte, mit islamischen Vorstellungen in Einklang stehende Lebenszusammenhang erfährt ihren Vorstellungen nach durch dörfliche agrarische Wirtschaftsformen eine breite Unterstützung.

Im Abhängigkeit von der Bodenverfügbarkeit zeigen sich bei Gruppen mit und ohne Ressourcenbesitz folgende Entwicklungen in bezug auf den Einsatz von Arbeitskräften. Die Arbeiten werden in der Eigenproduktion bei kapitalschwachen Gruppen (Bereich I,1; Bereich II,1) verstärkt von Jugendlichen beiderlei Geschlechts wie auch den Ehefrauen geleistet. Gruppen mit Kapitalbesitz (Bereich I,2; Bereich II,2) setzen in der Marktproduktion bei saisonalen Arbeitsspitzen (Ernte im September) verstärkt Familienarbeitskräfte, bei im Bewirtschaftungsverlauf anfallenden Arbeiten bezahlte Lohnarbeiter ein⁹⁷.

8.3.1.1 Bodenknappheit und nicht-landwirtschaftlicher Erwerb

Fehlender oder geringer Landbesitz (Bereich II, 1+2) verbunden mit wenigen Möglichkeiten der Erweiterung landwirtschaftlicher Aktivitäten führen zur Aufnahme nicht-landwirtschaftlicher Erwerbsweisen. Die personelle und materielle Ausstattung der Haushalte beeinflusst dabei das berufliche Tätigkeitsfeld der Mitglieder⁹⁸:

1. Haushalte, die über viele weibliche Mitglieder verfügen, stellen Teppiche her. Für den Fall, daß der männliche Vorstand verstorben ist, bilden Frauen die Hauptversorger eigenständiger Haushalte (T 4).

⁹⁷ Der Einsatz von Haushaltsmitgliedern gestaltet sich sehr flexibel. Wenn diese am Standort anwesend sind, führen sie Arbeitstätigkeiten aus. Die Landreduzierung bedingt bei geringer Flächenproduktivität keine Ausweitung der Marktproduktion auf Kosten einer verringerten "Subsistenzproduktion" zur Erzeugung von Nahrungsmitteln (vgl. Elwert 1982, 47). Die Entwicklungen sind ebenfalls für den marktorientierten Bereich I,1 zu bestätigen. Mit Abzug von Arbeitskräften werden verstärkt Haushaltsmitglieder zu Bewirtschaftungsmaßnahmen eingesetzt, um auf einem niedrigen Input-Level preiswerte Nahrungsmittel zu erzeugen.

⁹⁸ Mit der Zusammenfassung soll noch einmal verdeutlicht werden, daß die Aufnahme auswärtiger Lohnarbeit nicht nur, wie Chibnik (1984, 104) anmerkt, durch das Alter bestimmt wird.

2. Jüngere Männer (Altersklasse 1) mit sehr geringer Bildung führen den Beruf des gewerblichen Lohnarbeiters in Tazenakht (T 5) aus. Charakteristisch ist hierbei, daß agrarische Tätigkeiten in der Eigenproduktion und der landwirtschaftlichen Lohnarbeit am Standort zur Sicherung des Lebensunterhaltes ausgeübt werden.
3. Der Aufbau eines eigenen Geschäftes verlangt von den selbständigen Handwerkern finanzielle Mittel. Diese werden nur in Ausnahmefällen von der eigenen Familie aufgebracht. In der Regel sind diese in früheren Jahren außerhalb der Standorte erworben worden. Hohe Außenkontakte und modernes Wissen kennzeichnen den Wissensbereich der Teilnehmer.
4. Für die Gruppe der marokkanischen Arbeitsmigranten ist festzuhalten, daß junge gebildete Akteure (T 7) den Versuch der beruflichen Integration auf nationaler Ebene anstreben und ihren Haushalt in die nationale Ebene verlagern. Ältere Migranten (Altersklasse 2) haben ihre Tätigkeit zum Teil schon vor der Unabhängigkeit Marokkos (1956) ausgeführt. Sie verbleiben mit ihren Familien am Standort, so daß diese ihre Entwicklung im kulturellen Kontext unternehmen können.
5. Konjunkturelle Entwicklungen in den industrialisierten Staaten Europas⁹⁹ im Zeitraum von 1960 bis 1970 haben sich in Form eines erhöhten Bedarfes an Arbeitskräften auf Nordafrika ausgewirkt. In dieser Phase setzt die verstärkte Arbeitsmigration ins Ausland (Bereich II,2) ein. Anwerbestopp und Zuzugsregelungen haben dazu beigetragen, daß keine jüngeren Migranten feststellbar sind und die Aktiven heute ein mittleres Alter (Altersklasse 2) aufweisen. Ältere Akteure (Altersklasse 3) sind vermehrt im Typ der Ruheständler mit ausländischen Rentenansprüchen (T 8) vertreten. Tätigkeiten in der Landwirtschaft ergeben sich im Fall, daß Bodenflächen zwischenzeitlich geerbt worden sind oder für frühere Migranten personenstarker Haushalte (T 9), die mit ihren Mitteln den Zukauf von Bodenflächen betrieben haben¹⁰⁰.

8.3.2 Materieller Besitz

Der materielle Besitz der Haushalte stellt einen Faktor dar, auf den die Einheiten im Fall von Produktionsausfällen in der Landwirtschaft oder einer vorübergehenden Erwerbslosigkeit zurückgreifen können, um Krisensituationen zu überleben. Die hohe Mittelverfügbarkeit bedeutet aber auch, daß der Konsumbereich der Haushalte besser ausgestattet ist.

⁹⁹ Konjunkturelle Zyklen und zunehmender Arbeitskräftebedarf in den USA sind nach Escobar, Gonzales, Roberts (1986, 46-53) als Ursache für die Wanderungsbewegungen in Mexiko zu sehen. Zudem sind die rechtlichen Voraussetzungen für ausländische Arbeitskräfte für die Einwanderung von Bedeutung.

¹⁰⁰ Im Fall einer hohen Kapitalakkumulation, wie bei langem Auslandsaufenthalt und ausländischen Rentenansprüchen, wird der Auszug in städtische Gebiete Marokkos betrieben. Die verwandtschaftlichen Bindungen in das Heimatdorf bleiben bestehen. (vgl. Escobar, Gonzales, Roberts, 1986, 61-62).

Die Mittelverfügbarkeit der *imaziren* (Bereich I,1) und der Auslandsmigranten (Bereich II,2) wirkt auf die Ausstattung mit materiellen Gütern. In beiden Fällen zeigt sich die Ausstattung mit kapitalintensiven Gütern. Haushalte mit geringem Landbesitz, großen Pachtflächen (Bereich I,1) und geringem Gesamteinkommen (Bereich II,1) verfügen nur über wenige moderne materielle Güter. Als allgemeine von der Mittelverfügbarkeit unabhängige Tendenz ist festzuhalten, daß in Anlehnung an die traditionell bekannte Lagerhaltung (Speicherwirtschaft) Güter wie kapitalisierbare Teppiche und Datteln zur Überbrückung von Krisenzeiten (Krankheiten, Zukauf von Nahrungsmitteln) und damit zur Risikovermeidung zurückbehalten werden. Die Möglichkeit, die Produkte in flüssige Geldmittel zu tauschen wird als bedeutsam herausgestellt. Mit Blick auf das Nahrungsmittel "Dattel" ist hervorzuheben, daß diese in Notzeiten verkonsumiert werden können. Sie garantieren somit auch bei fehlenden Märkten die ausreichende Versorgung der Haushalte.

8.3.3 Modernes und traditionelles Wissen

Der Einfluß des Faktors ist in konkreten Fällen in Verbindung mit den anderen Faktoren angezeigt worden. Im alltäglichen Leben zeigt sich, daß die Haushaltsmitglieder situations- und kontextbezogen auf moderne und traditionelle Einstellungen zurückgreifen. Der Prozeß ist dadurch bestimmt, daß teilweise beide Formen als Dimensionen des Denkens und des Handelns nebeneinander bestehen. Zum Teil ergibt sich eine regelrechte Polarität zwischen beiden Formen. Für die Phase vor der Unabhängigkeit Marokkos (1956) ist festzuhalten, daß der Wissensstand der Dorfbewohner nicht durch staatliche Bildungseinrichtungen beeinflußt worden ist. Außenkontakte haben in dieser Periode infolge der allgemeinen Unsicherheit keine Bedeutung. Diese ergaben sich nur für die als agrarische Händler reisenden *imaziren* (T 3). Materielle Vorteile und höhere Wissensstände sind in Einzelfällen (*fqih*) für die *imaziren* (T 3) auszumachen. Grundsätzlich zeigt der Faktor in Abhängigkeit vom Alter bestimmte Ausprägungen.

1. Widersprüche zwischen traditionellen und modernem Wissen zeigen sich in den Typen, in denen Leitbilder wirtschaftlichen Verhaltens übergeordneter Ebenen bekannt sind. Zu bedenken ist, daß der Aufenthaltsort des Haushalts am Standort ist. Für die älteren Inlandsmigranten (T 7) bestätigt sich das Nebeneinander moderner und traditioneller Dimensionen des Wissens, die sie kontext- und situationsabhängig (im Dorf oder in der Stadt) einzusetzen wissen. Der Vergleich der beiden Lebensformen führt bei ihnen teilweise zu kritischen Äußerungen in bezug auf das dörfliche Leben. Aufgrund verwandtschaftlicher Beziehungen und in Beachtung der Respekt- und Ehrzuweisung gegenüber älteren Personen halten sie diese zurück. Jüngere Vorstände, die zumindest vorübergehend an der primären Bildung teilgenommen haben (T 7), streben die auswärtige

berufliche Integration an und verlassen bei Mittelverfügbarkeit ihr Dorf. Auslandsmigranten der jüngsten Generation (T10) sehen zwischen den traditionellen Wirtschaftsformen und Phänomenen wie Kinderarbeit, Arbeitsbelastung der Frau, fehlende Krankenversorgung, etc. einen Zusammenhang. Diese Situation führt gelegentlich zwischen den "fortschrittlichen" Jungen und den alten "Traditionalisten" zu verbalen Auseinandersetzungen. Teilnehmer am sekundären Bildungsprozeß (Söhne der *imaziren*, T 3; Söhne der Auslandsmigranten, T 9) werden als Vermittler moderner Vorstellungen von der Gruppe der Alten akzeptiert. Aufgrund ihrer Position, nach der sie die Verbindung einer islamisch geprägten Orientierung mit den materiellen Vorteilen der westlich modernen Welt anstreben¹⁰¹, bergen ihre Vorstellungen Gefahren für eine dem Islam entsprechende Konditionierung des Menschen und damit auch der von ihnen gedachten Form kultureller Identität. Verhaltensabweichungen können zu Verlusten der Familienehre und dadurch zur Störung des innerdörflichen Friedens beitragen.

2. Das Bewahren traditioneller Werte und Normen, verbunden mit der aktiven Praxis islamischer Vorschriften (Gebete, *salat*.; Fasten, *tarzom*) ergibt sich in Abhängigkeit von Bodenverfügbarkeit und Alter (T 3). "Moderne", von außen eindringende Vorstellungen, durch Massenkommunikationsmittel oder durch ihre gebildeten Söhne übermittelt, werden als "betrügerisch" zurückgewiesen. Traditionelles Wissen über die landwirtschaftliche Produktion bildet die Grundlage für die Arbeiten der Oasenbauern (Bereich I,1; T 1, T 2). Die Gruppe beachtet in ihrer Lebensführung islamische Werte und Normen. Sie hoffen bei normenkonformen Verhalten auf Allahs guten Willen und ausreichende Niederschläge. Für das starke normenkonforme Verhalten geben die Akteure selber existentielle Gründe an. Gefahren sehen sie in den wiederkehrenden Dürren. Kritik üben sie am Konsumverhalten ihrer Söhne, wenn dieses individuellen Bedürfnissen und nicht der langfristigen Sicherung an den Standorten dient. In der Regel führen ältere Mitglieder der charakterisierten Gruppen ihr Leben gemäß traditioneller Werte und Normen mit Tätigkeiten im agrarischen Bereich. Kritisiert wird von ihnen das Konsumverhalten jüngerer Dorfmitglieder, wenn moderne Produkte der nationalen Ebene in den dörflichen Rahmen übernommen werden, somit das traditionell eingeschränkte Bedürfnisniveau erweitert wird. Nicht altruistischen Zwecken dienendes Wirtschaftsverhalten wird den auswärts Tätigen unterstellt¹⁰². Ältere

¹⁰¹ Wege zwischen der europäischen oder westlichen Moderne und einem islamischen Bezugssystem, in dem der Moslem seine Identität finden soll, sind als verbindliche Modelle, wie Steinbach (Der Spiegel 4/1992, S. 146) berichtet, noch nicht in Sicht. Während die Alten der Region traditionelle Produktionsformen favorisieren, drängen ihre "gebildeten" und "außenorientierten" Söhne auf die schnelle Modernisierung.

¹⁰² Den Ansichten der Älteren nach entspricht der Idealtyp einer Dorfgesellschaft einem geschlossenen Modell, in dem alle zum Leben notwendigen Dinge an den Standorten gegeben sind, mit denen der Lebensunterhalt erwirtschaftet und das kulturelle Leben gemäß islamischer Normen und Werte unternommen werden kann (vgl. Foster 1965, 296). Die Bewahrung dörflicher Vorstellungen trägt außerhalb des Standorts zum Erhalt

Auslandsmigranten mit agrarischen Tätigkeiten (T 9) reagieren zum Teil auf die am auswärtigen Standort beobachteten aus ihrer Sicht "negativen" europäischen Formen im Konsumverhalten mit Positionen zum islamischen Fundamentalismus. Priorität in ihrem Wirtschaftsverhalten nimmt die wirtschaftliche Sicherung ihres Haushalts am Standort ein. Sie übernehmen Formen des westlichen Wirtschaftsverhaltens, in dem sie über Investitionen den Produktionsbereich diversifizieren.

8.4 Auswirkungen im Konsumbereich

8.4.1 Aufwendungen (Rückwirkungen) im Wirtschaftsjahr

Der Aufbau neuer nicht-landwirtschaftlicher Einnahmebereiche erfordert direkte Aufwendungen im Wirtschaftsjahr, um den fortgesetzten Einnahmegewinn zu garantieren. Während das Investitionsverhalten zur Existenzabsicherung der Haushalte (T 4) aufgrund des möglichen Standortverbleibs positiv gesehen wird, werden Maßnahmen, die nicht dem Gemeinwohl zugute kommen, wie die Darstellung des Reichtums bei Handwerkern (T 6) und Teppichhändlern (T 3), mit negativen Kommentaren belegt. Investitionsmaßnahmen im landwirtschaftlichen Bereich stehen mit der Boden- und hohen Kapitalverfügbarkeit der Haushalte in Verbindung (T 8, T 3, T 9). Zusätzlich ist der Zusammenhang mit dem Alter der Akteure zu beachten. Maßnahmen, die dem Erhalt des landwirtschaftlichen Bereiches dienen, erfahren gerade durch ältere Dorfmitglieder eine positive Bestätigung¹⁰³.

8.4.2 Entwicklung des Bedürfnisniveaus

Das Bedürfnisniveau der höheren Schicht, der *imaziren* (T 3), war in der Vergangenheit durch Güter charakterisiert, die ihre hohe Mittelverfügbarkeit anzeigen. Sie verfügten über großen Landbesitz und befestigte Hausanlagen (*kasba*). Ihre Arbeitskräfte, die *assoukoin*, arbeiteten ausschließlich zur Sicherung ihrer Existenz. Gemäß der Unterteilung nach Bereichen zeichnen sich heute in Verbindung mit den Ausrichtungen im Produktionsbereich folgende Dimensionen des Nutzens im Bedürfnisniveau ab:

1. Fünftelpächter mit ausreichenden agrarischen Ressourcen, wie die Oasenbauern, erzielen trotz Ertragsvorteilen in der Eigenproduktion nur die Existenzsicherung (Bereich I,1). Die Ausgaben für Nahrungsmittel fallen reduziert aus. Kosten entstehen für nicht am Standort zu

eines idealtypischen islamischen Verhaltens bei. In der Realität ist kein geschlossenes System zu belegen. Die Konzeption hat für die auswärts Tätigen nur eine untergeordnete Bedeutung.

¹⁰³ Investitionen agrarisch tätiger Haushalte sind nicht prinzipiell auszuschließen (vgl. Wolf 1967, 504), sondern ergeben sich mit der Kapitalverfügbarkeit und einem agrarischen Einsatzfeld (Brunnen im Eigenbesitz), um langfristig die Erträge am Standort zu sichern.

produzierende alltägliche Bedarfsgüter. Investitionen zeigen sich als Sparmaßnahmen, die der Sicherung der Existenz dienen¹⁰⁴.

2. Landbesitzer (Bereich I,2) führen das traditionelle Muster, die Hebung des Repräsentationswertes ihrer Häuser, mittels moderner Baustoffe und Ausstattungsmerkmale weiter fort. Zusätzlich investieren sie in die verbesserte Ausbildung ihrer Söhne. Im Wirtschaftsjahr standen sie jedoch der Übernahme von nicht den dörflichen Traditionen gemäßen Luxusgütern (Pkw, Farbfernsehern) ablehnend gegenüber.

3. Der größte Teil der Haushalte (Bereich II,1) verfügt nur über geringe Mittel. Ausgaben zur Sicherung der Existenz fallen bei geringer Eigenproduktion für den Kauf von Nahrungsmitteln an. Die Modernisierung des eigenen Wohnumfeldes zeigt sich für den Berufsstand der Handwerker (T 6) und der Inlandsmigranten mit Bodenbesitz (T 7). Die meist jüngeren Vorstände (Altersklasse 1 und 2) haben das ihnen von der nationalen Ebene her bekannte Bedürfnisniveau (Kleinmotorräder, Fernseher) in ihre persönliche Lebenssphäre übernommen.

4. Teilnehmer an der Auslandsmigration (Bereich II,2) führen in starkem Umfang Modernisierungsmaßnahmen in den Haushalten durch. In Abhängigkeit vom Alter deutet sich der Übergang von einem stärker altruistisch zu einem eher egoistisch geprägten Konsumverhalten an. Ältere Akteure in Haushalten mit hoher Personenanzahl kaufen anfänglich Land zu, renovieren später ihre Häuser und bauen neue nicht-landwirtschaftliche Erwerbsbereiche auf. Jüngere Auslandsmigranten (T10) orientieren sich an "europäischen" Formen im Bedürfnisniveau (private PKW, Farbfernsehempfänger, Videoanlagen). Aus Dorfsicht wird das Verhalten durch "egoistische Leidenschaften" bestimmt. Gegenüber den dörflichen Formen zeichnet sich eine "Entfesselung des Bedürfnisniveaus" ab.

8.5 Befunde zum Dorfvergleich: Standortsspezifische Abhängigkeiten von natürlichen und regionalen Umweltfaktoren

8.5.1 Regionale Differenzierung zur Bestimmung des dörflichen Wirtschaftsverhaltens

Die von den Haushalten ausgeführten "vermischten Strategien" stehen mit lokalen Einflüssen aus Umwelt und Region in Verbindung:

¹⁰⁴ Das ausgeprägte Sparverhalten zur existentiellen Sicherung bestätigt Wolfs (1967, 504) Annahme des Investitionsverzichtes in "peasant societies". Die für den Bereich historisch belegten politischen Rahmenbedingungen, wie die Akephalie und Schutzverträge mit den regionalen *imaziren*, sind zusätzlich als Einflußfaktor zu beachten.

1. Trotz der geringen Distanz zwischen beiden Dörfern (33 km) beeinflussen leichte Differenzen in der Höhenlage (ca. 400 m) die Ausreifung der Dattelpalmen. Die Faktorenkombination niedrige Höhenlage und Dattelanbau trägt zur Steigerung der Flächenproduktivität bei. Der Faktor Landknappheit wird hierdurch relativiert. Als Folge davon sind vorwiegend agrarisch ausgerichtete "vermischte Strategien" in Ait Aissa auszumachen. In der Vergangenheit haben die regionalinternen Verschiedenartigkeiten die Entwicklung der gegenwärtigen Besitzverhältnisse (Dattelbesitz der *imaziren*) unterstützt.

2. Die Nähe zum Distriktzentrum trägt dazu bei, daß die Einwohner aus Taloust einen besseren Zugang zu Informationen über berufliche Tätigkeiten in den modernen Sektoren auf der nationalen und internationalen Ebene haben. Im Fall, daß einzelne Mitglieder ihren Erwerb dort erzielen, ist der Standortverbleib des Resthaushaltes auch bei Landlosigkeit möglich. Alle zum Lebensunterhalt wichtigen Dinge werden im Zentrum Tazenakht gekauft. Entfernt liegende Orte nehmen am Informationsaustausch mit den übergeordneten Ebenen kaum teil. Als Folge sind nur in wenigen Fällen Tätigkeiten in den modernen Sektoren festzustellen. Der Zukauf lebensnotwendiger Güter ist nicht in der gleichen Weise wie in Taloust möglich. Die wirtschaftlichen Vorteile regionaler Zentren bewirken die Abwanderung von Familien mit geringem Ressourcenbesitz aus der Umgebung an den Standort Taloust.

8.5.2 Typenrekonstruktion im dörflichen Wirtschaftsverhalten

In Taloust sind noch heute die beiden historisch berichteten Schichten, die sämtliche Produktionsmittel kontrollierende Oberschicht der *imaziren* und die von ihnen als Arbeitskräftepotential gekauften *assoukoin* auszumachen. Ältere *imaziren* behalten die agrarische Ausrichtung (T 3) bei. Jüngere Vorstände unternehmen mit den ihnen zur Verfügung stehenden Kapitalmitteln den Teppichhandel (T 3). Die Eingliederung in moderne Arbeitsfelder wird von den gebildeten Söhnen (T 7) als Lebensperspektive verfolgt. Ihre jüngeren, teilweise besser ausgebildeten Brüder wollen meistens die Dörfer verlassen und eine moderne Tätigkeit ausüben. Im Zusammenhang mit ihrer beruflichen Lebensplanung weisen sie auf die Abnahme der Bodenfläche und die fehlende Attraktivität der Landwirtschaft hin¹⁰⁵.

Bodenbesitzlosigkeit und hoher Bevölkerungsdruck motivieren die *assoukoin* zur Aufnahme nicht-landwirtschaftlicher Arbeiten. Wenig ertragreiche Tätigkeiten, wie die Teppichproduktion (T 4) und gewerbliche Lohnarbeiten in Tazenakht (T 5), stellen gegenüber

¹⁰⁵ Achseon (1984, 262) verweist auf den Zusammenhang zwischen landwirtschaftlich ausgerichteten Strategien und der ererbten Flächengröße. Großer Landbesitz bedeutet für die Söhne nicht automatisch die Finanzierung eines geschäftlichen Unternehmens in der Region. Über eine Investition entscheiden ihre Väter. Unter ihnen besteht verstärkt die Absicht, entfernt von der väterlichen Aufsicht (marokkanische Städte) den eigenständigen Gewerbeaufbau zu unternehmen.

einkommensstarken, sozial abgesicherten Tätigkeiten im nationalen Rahmen (T 7) oder "Europa" (T 9, T 10) Übergangslösungen dar. Insbesondere die älteren Auslandsmigranten (T 9) setzen ihre hohen Kapitalmittel zum Aufbau beruflicher Tätigkeitsfelder für ihre Söhne ein.

2. In Ait Aissa sind Oasenbauern (Bereich I,1) und zugewanderte Nomaden zu unterscheiden. Die hohe Flächenproduktivität, ausreichende Pachtflächen und die Neuanlage von Dattelfeldern unterstützen den Verbleib am Standort (T 1). Im Fall, daß die ausreichende Versorgung des Haushaltes nicht mehr gewährleistet ist und die Flächen zu gering ausfallen, führen jüngere männliche Haushaltsmitglieder Tätigkeiten auf den Plantagen aus. Dieses ergibt sich im Fall eines durch geringe Wasserverfügbarkeit bedingten Produktionsausfalls oder im Fall, daß die Anzahl der Verbraucher im Haushalt angestiegen ist. Der Zusatzerwerb findet dann periodisch auf Plantagen (T 2) statt.

Zugewanderte Kamelnomaden identifizieren sich nicht mit der agrarische Tätigkeiten ausübenden Unterschicht der Oasenbauern. Sie verfügen über nur geringe Bodenressourcen und orientieren sich auf nicht-agrarische Berufe in den übergeordneten Ebenen, um ihren Lebensunterhalt an den Standorten abzusichern.

8.5.3 Außeneinflüsse im dörflichen Wirtschaftsverhalten

Die wirtschaftliche Außenorientierung fällt in Taloust höher als in Ait Aissa aus. Dieses findet im höheren Pro-Kopf Einkommen seinen besonderen Ausdruck (Bereich I,2; II,2). Da nicht alle Haushalte mit gleicher Intensität an den modernen Sektoren teilnehmen, ergeben sich in den Dörfern deutliche Einkommensunterschiede. Aus der Außenorientierung resultieren zudem stärkere Außeneinflüsse, die wiederum zu einer starken Verbreitung moderner Ideen beitragen. Massenkommunikationsmittel und die an der Außenwelt partizipierenden Bildungsteilnehmer sind in stärkerem Maß auf Wertvorstellungen der nationalen Ebene ausgerichtet. Reziproke Austauschbeziehungen zwischen den Haushalten und dörfliche Gemeinschaftsarbeiten erfahren einen kontinuierlichen Rückgang. Statt dessen sind vermehrt entlohnte Beschäftigungsverhältnisse zu berichten.

Für das Dorf Ait Aissa bedeutet die geringe wirtschaftliche Außenorientierung einen gering ausfallenden Kapitalrückfluß mit der Folge einer im regionalen Vergleich auszumachenden Unterentwicklung des Dorfes. Im Zusammenhang mit dem geringen Pro-Kopf Einkommen zeigt sich bei fehlenden Modernisierungsmaßnahmen die Gewichtung auf den Zukauf von Existenzgütern. Auswärtige Arbeitsmaßnahmen konzentrieren sich in stärkerem Umfang auf im Dorf vermittelte agrarische Tätigkeiten in Südmarokko. Beschlüsse über kooperative Arbeiten werden gemeinsam getroffen und ausgeführt. Entlohnte agrarische Beschäftigungen haben keine Bedeutung. Viele Bewohner aus Taloust vergleichen das dörfliche Gemeinschaftsleben in Ait Aissa mit Zuständen, die "früher" auch für Taloust typisch waren.

8.5.4 Stellenwert islamisch geprägter Werte und Normen im Dorfvergleich

Die an veränderte lokale und wirtschaftliche Strukturen mit ihren diversen Ausprägungen angepaßte islamische Orientierung bildet den grundlegenden Interpretationsrahmen für Denken und Handeln der Dorfbewohner. Insbesondere für die jüngeren Haushaltsmitglieder zeichnet sich mehr und mehr eine Zerstörung und Auflösung traditioneller Werte und Normen ab¹⁰⁶. Der früher geachteten agrarischen Lebensweise (Bereich I,1+2) am Standort wird nur noch von den Alten ein hoher Wert beigemessen¹⁰⁷. Abwanderungen, in jüngeren Jahren unternommen, sollen der wirtschaftlichen Sicherung der nachfolgenden Generation (Mittelerwerb zum Hausbau; Aufbau gewerblicher Unternehmungen) dienen. Das entsprechende Konsumverhalten erfährt die positive Bestätigung (T 8, T 9).

In Taloust ist die verstärkte Kritik an tradierten Vorstellungen von jüngeren Vorständen mit hohen Außenkontakten (T10) und Teilnehmern an der höheren Bildung (Söhne der *imaziren* T 3) auszumachen. Der insgesamt schwächer ausgeprägte Prozeß bestätigt sich in Ait Aissa über das Konsumverhalten der Plantagenarbeiter während ihres Aufenthaltes im Dorf.

8.5.5 Gleichartiges Wirtschaftsverhalten in beiden Dörfern

In Abhängigkeit der Verbindung von geringen Ressourcen und nicht-landwirtschaftlichen Tätigkeiten im Regionalzentrum ergibt sich der höchste Anteil an Haushalten mit gleichartigem Wirtschaftsverhalten für den Typ der gewerblichen Lohnarbeiter in Tazenakht (T 5). Diese Kombination erlaubt den Standorterhalt auch von landlosen Bevölkerungsteilen. Die Haushalte sind dem Bereich "starke Außenorientierung und Existenzsicherung" (Bereich II,1) zu zuordnen¹⁰⁸.

Die vorausschauende Einschätzung zukünftiger Entwicklungen findet unter spekulativen Gesichtspunkten statt. Unter dem Aspekt, daß Modernisierungsmaßnahmen im ländlichen Raum infolge der voranschreitenden Landreduzierung bei niedrigen innermarokkanischen Lohnniveau und fehlenden nicht-landwirtschaftlichen Arbeitsplätzen nur in geringem Maß zu

¹⁰⁶ Mit Übernahme auswärtiger Denk- und Verhaltensweisen ist keine einhergehende mechanische Dynamisierung der Dorfgesellschaften festzustellen. Die Entwicklungen sind als eigenständige Alternativformen der Modernisierung festzuhalten (vgl. Nohlen, 1985, 405), die sich in Abhängigkeit der graduellen Ausprägung der Außenorientierung ergeben und durch Prinzipien der islamischen Wirtschaftsethik bestimmt sind.

¹⁰⁷ Redfields (1956, 112) Ausführungen zur Verbindung des kognitiven Bereichs mit den Faktoren Land, Landarbeit und produktive Tätigkeiten sind für die Gruppe der Alten zu bestätigen.

¹⁰⁸ Der regionale Aufbau nicht-agrarischer Arbeitsplätze erweist sich als Mittel, durch Landknappheit bedingten Abwanderungstendenzen entgegenzuwirken (vgl. Schweizers Hinweise 1989, 550-1). Aus ökologischen Gründen sind jedoch Industrialisierungskonzepte für die semiaride Region Tazenakht nicht zu übernehmen. Neuere Entwicklungstendenzen in der Region Tazenakht zeigen sich im Ausbau des tertiären Sektors. In den Jahren 1989 bis 1991 sind über 150 Verkaufsboutiquen in Tazenakht eröffnet worden.

erwarten sind, wird der Bereich "starke Außenorientierung und Existenzsicherung" (Bereich II,1) weiter zunehmen¹⁰⁹. Insbesondere kritisieren die Jugendlichen die fehlenden wirtschaftlichen Möglichkeiten in ihrer Region. Anzunehmen ist, daß in den "vermischten Strategien" die Komponente "Bauer" gegenüber dem "Proletarier", "Händler", "Handwerker" zunehmend bedeutungsloser wird¹¹⁰.

8.6 Anmerkungen zu den drei theoretischen Ansätzen in der Wirtschaftsethnologie

In den nachfolgenden Ausführungen wird mit Verweisen zum typologisch erfaßten Wirtschaftsverhalten aufgezeigt, inwieweit die Ansätze der drei theoretischen Paradigmen, aus denen Anregungen für den Untersuchungsfall übernommen worden sind (Kapitel 1.2.1), bestätigt werden können. Die nachfolgenden Ausführungen sind nicht als umfassender Theorienvergleich zu sehen. Eine umfassende empirische Untersuchung mit Hypothesentest ist nicht durchgeführt worden. Unter dem Aspekt einer mikro- und makroskopischen Erfassung des Bereiches Wirtschaft wird innerhalb der Darstellung die Ursachenanalyse zur Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten in Abhängigkeit einwirkender Standortfaktoren durchgeführt. Die als Beispielfälle angeführten Nachweise beziehen sich auf im Auswertungsverfahren ermittelte Typen und Bereiche zu besonderen Arbeitstätigkeiten (agrарische Tätigkeiten) und Berufsgruppen (Migranten). Über diese werden spezifische Formen des Ineinanderwirkens endogener und exogener Faktoren im Prozeß des Wirtschaftens verdeutlicht.

8.6.1 Mikroökonomischer Ansatz

In bezug auf den mikroökonomischen Ansatz ist hervorzuheben, daß alle Entscheidungsprozesse in den Haushalten in Abhängigkeit der personellen Konstellation der Einheiten (Alters- und Geschlechtsgruppen) sowie ihrer Ressourcenverfügbarkeit am Standort stattfinden. Die wirtschaftliche Zielsetzung läßt sich nicht auf die Profitmaximierung beschränken. Faktoren, die mit kulturellen Rahmenbedingungen (Einflüsse der islamischen Wirtschaftsethik) und den Dimensionen des Nutzens des Wirtschaftens in Verbindung stehen,

¹⁰⁹ Zu bestätigen ist die weit verbreitete Annahme (vgl. ZEIT 28.05. 1992), daß fehlende nicht-landwirtschaftliche Arbeitsplätze die fortgesetzte Landflucht in großen Teilen der Dritten Welt bedeuten. Als Folge wird weiterhin das Problem der Verelendung auftreten.

¹¹⁰ Anzunehmen ist, daß langfristig verstärkt bäuerliche "Semiproletarier" entstehen werden, die notgedrungen über kapitalistische Sektoren ihr Überleben erwirtschaften. (vgl. Cancian 1989, 162; Cook 1968, 222). Schweizer (1989, 427) bestätigt den Zusammenhang von Landknappheit und dem Aufbau nicht-landwirtschaftlicher Tätigkeiten. Dadurch werden in den Haushalten vermehrt "vermischte Strategien" entstehen.

sind zusätzlich zu berücksichtigen¹¹¹. Diese beeinflussen im Wirtschaftsverhalten die von den Akteuren getroffenen Absichten und Zwecke. Neben der Profitmaximierung können der Erhalt der Hausgemeinschaft, die berufliche Eingliederung der nachfolgenden Generation oder auch die Auflösung des erweiterten Haushalts eine Rolle spielen. Die von den Haushalten verfolgten Strategien werden dahingehend interpretiert, daß diese aus der Sicht des Haushalts eine ihrem spezifischen Nutzen entsprechende Optimierung des verfügbaren Ressourcenpotentials darstellt. Hierbei sind die nachfolgenden einflußreichen Begleitfaktoren bei ihren Entscheidungen zu beachten:

1. Agrarische Tätigkeiten zielen bei hoher Wertschöpfung und vermarktungsfähigen Produkten (Datteln) in agrarisch ausgerichteten Typen (Bereich I,1), wenn die Dimension des Nutzens die Existenzsicherung betrifft, auf den über Maximierungsmaßnahmen möglichen Gelderfolg ab. Ertragsaussichten, Vermarktungsmöglichkeiten und die Absatzsicherung werden bei produktionstechnischen Entscheidungen (Bewässerungs-, Bestäubungsarbeiten) bedacht. Eigene Palmenanlagen der früher Besitzlosen werden zur Steigerung der Gelderträge angelegt und führen nicht zur Beendigung bestehender Pachtverhältnisse. Kapitalstarke Besitzer (Bereich I,2; II,2) bilden weiterhin Garanten für eine im regionalen Kaidat gesicherte Wasserzuteilung. Langwährende Beziehungen zwischen den Haushalten der *imaziren* und der *draoua* haben heute noch Bestand. Zum Teil gewinnen früher unbekannte Entlohnungsformen aus Geld- und Naturalentlohnung zwischen den Besitzern und den Kultivatoren stärker an Bedeutung.

2. Große Landbesitzer mit agrarischen Handelsaktivitäten (T 3) strengen bei der verkaufsorientierten Marktproduktion (Datteln, Mandeln) in stärkerem Ausmaß die Profitmaximierung an. Ihre Optimierungsstrategien sind jedoch auf den Erhalt sozialer Beziehungen zu den Kultivatoren zum Zwecke einer optimalen Bewirtschaftung und Pflege ihrer Pflanzen ausgerichtet. Der mit der nationalen Tourismusindustrie in Verbindung stehende kapitalintensive Teppichhandel (T 3) hat ein auf Maximierungsziele orientiertes Wirtschaftsverhalten mit entlohnten Beschäftigungsformen auf lokaler Ebene zur Folge. Für den Konsumbereich ist als langfristige Anlagestrategie der Immobilienkauf auszumachen. Insbesondere die Teppichhändler zeigen trotz hoher Ressourcenverfügbarkeit die Abkehr von landwirtschaftlichen Aktivitäten (Getreide- und Gemüseanbau) mit Flächenstillegungen und einer Abnahme des Kultivationsgrades. Die Bewirtschaftung der Felder findet vermehrt unter dem Aspekt einer Kosten-Nutzen Analyse statt. Ertragsvorteile im Teppichhandel sorgen in stärkerem Maß zur Aufgabe von Bewirtschaftungsmaßnahmen. Altruistische Prinzipien der

¹¹¹ Schweizer (1989, 452) verweist auf einschränkende Faktoren bei der Profitmaximierung ohne Auswirkungen des Konsumbereiches wie die Dimension des Nutzens zu berücksichtigen.

islamischen Wirtschaftsethik zeichnen sich für die agrarische Tendenz (T 3) ab. Ihre Haushaltsmitglieder führen verstärkt agrarische Tätigkeiten am Standort aus.

3. Im Bereich II, 1 mit existenzsicherndem Wirtschaftsverhalten sind die haushaltsinternen Entscheidungsprozesse in stärkerem Ausmaß durch die mögliche Profitmaximierung in Form von Verdienstmöglichkeiten in nicht-landwirtschaftlichen Sektoren (Wahl von Arbeitsplätzen und Gewinnvorteilen bei gewerblichen Unternehmungen) gekennzeichnet. Die landwirtschaftliche Produktion, als Nebenerwerbszweig ausgeführt, erbringt über die Eigenproduktion Sparvorteile und dient in Krisenzeiten (Arbeitslosigkeit) als Zusatzversorgung¹¹².

4. Einflüsse kultureller Rahmenbedingungen wirken in mehrfacher Hinsicht auf das Wirtschaftsverhalten ein. Für den Bereich II, 2 ist aufgezeigt worden, daß die geringe Anteile ausmachende Eigenproduktion in der Viehzucht den gemeinsamen Dorffesten (*mousssem, id al seghir/kebir*) dient. Europäische Formen eines egoistischen Interessen dienenden Konsumverhaltens (T10) werden von älteren Dorfbewohnern kritisiert. Werte- und Normenvorstellungen, die den Erhalt ausgewogener innerdörflicher Sozialbeziehungen gewähren, werden hierbei verletzt.

8.6.2 Substantivistischer Ansatz

Der substantivistische Ansatz ist dadurch zu kennzeichnen, daß die Einbettung des Wirtschaftslebens im sozialen und ökologischen Umfeld als Fragestellung angegangen wird. In entsprechender Weise wird die Analyse zur Bestimmung übergeordneter Einflußfaktoren im Wirtschaftsverhalten der Dörfer durchgeführt¹¹³. Die übergeordneten Einflußfaktoren geben die Rahmenbedingungen für die auf Mikroebene getroffenen Entscheidungen vor. In der Untersuchung bestätigte Zusammenhänge zwischen dem Wirtschaftsverhalten und dem sozialen und ökologischen Kontext zeigen sich in folgenden Punkten.

1. Der politisch-ökonomische Kontext wirkt mit seinen historischen Schichtunterschieden im Fall von "schwacher Außenorientierung" (Bereich I,1; I,2) nach. Hierbei ist die nach Dörfern getrennte Verteilung von traditionell unterprivilegierten ressourcenschwachen Haushalten, der *draoua*, in Ait Aissa und der ressourcenbesitzenden Oberschicht, der *imaziren*, in Taloust festzustellen. Die *draoua* haben ihre stark landwirtschaftlich ausgeprägte Lebensweise

¹¹² Bestätigt werden die Annahmen von Firth/Yamey (1964, 378) und Wolf (1967, 517), nach denen die Eigenproduktuion (Subsistenzproduktion) eine mögliche Absicherung des Haushalts gegen unwägbarere Entwicklungen auf dem Arbeitsmarkt (Arbeitslosigkeit) darstellt.

¹¹³ Die Untersuchung ist nicht auf den Distributionsbereich orientiert. Verflechtungen mit sozialen, religiösen und politischen Strukturen werden zur Klärung wirtschaftlicher Zusammenhänge am Rande und im Fall des Rückgriffs auf kulturspezifische Faktoren behandelt.

beibehalten. Die *imaziren* unternehmen in verstärktem Umfang den Übergang zu modernen Handelstätigkeiten. Bei dorfbezogener Betrachtung ist festzustellen, daß im stärker agrarisch ausgerichteten Ait Aissa vermehrt nicht entlohnte gegenseitige Hilfsmaßnahmen zu berichten sind. Taloust mit seiner starken Außenorientierung weist neue Berufsfelder mit traditionell unbekanntem Tätigkeiten und höheren Erträgen (Bereich II,1; II,2) auf. Frühere auf Besitz an Eigentum gründende Schichtungsprinzipien (landbesitzende *imaziren* und landlose *assoukoin*) erfahren im Fall der Auslandstätigkeit eine Veränderung. Infolge der hohen Abwesenheit vieler Arbeitskräfte ergeben sich vermehrt entlohnte Beschäftigungsverhältnisse im agrarischen Bereich. Gegenseitige Hilfsmaßnahmen konzentrieren sich auf die größeren Verwandtschaftseinheiten.

2. Die Einbettung der beiden Dörfer in unterschiedliche lokale naturräumliche Gegebenheiten wirkt auf die dorfinernen "vermischten Strategien" nach. In Abhängigkeit von ökologischen Voraussetzungen (Hochweiden zum Nomadismus, Gebirge als Wasserspeicher zur Bewirtschaftung der Flußoasen und die höhenabhängige Ausreifung der Dattelpflanze) ergeben sich vorwiegend agrarische Berufstätigkeiten am Standort. Nach Dörfern getrennt weist Ait Aissa eine stärkere agrarische Orientierung auf. In Taloust trägt die geringe Flächenproduktivität und die verminderte Ressourcenverfügbarkeit zu einer verstärkten Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten bei. Auf die Region bezogen ist anzumerken, daß die in der Vergangenheit entstandenen Kontakte und Beziehungen zwischen den Bewohnern der Dörfer (Schutzverträge der *imaziren* mit den *draoua*) bis heute im Wirtschaftsverhalten der Gruppen nachwirken.

8.6.3 Neo-marxistische Ansätze

Die Annahme, daß wirtschaftliche Entwicklungen der nationalen und internationalen Ebene das Wirtschaftsverhalten auf lokaler Ebene entscheidend beeinflussen, wird durch die Ergebnisse zum Typen- und Dorfvergleich nur bedingt unterstützt. Wirtschaftliche Veränderungen der übergeordneten Ebenen (national und international) können nicht als alleinige Erklärungsfaktoren für Veränderungen im Produktions- und Konsumbereich auf lokaler Ebene gelten. Außeneinflüsse im Wirtschaftsverhalten ergeben sich jedoch in vielfältiger Weise in der Gegenwart und Vergangenheit. Zur Demonstration bestimmter Formen des Ineinanderwirkens von exogenen und endogenen Faktoren mit ihren Auswirkungen auf die Optimierungsstrategien der Haushalte werden in Abhängigkeit der Rahmenbedingungen die nachfolgenden Beispielfälle aufgeführt.

1. Die *imaziren* (T 3) stellen eine traditionelle Verbindungsinstanz zwischen den marokkanischen Städten und der Region Tazenakht dar. Sie nutzen ihr politisches Gewicht zum Zweck gesicherter nationaler Handelsbeziehungen mit dem Ziel der regionalen

Nahrungsversorgung und Konsumgüterausstattung. Als Wasserkontrolleure und Besitzer moderner Waffen unterhalten sie Schutzbündnisse und Pachtverhältnisse mit den südlich angrenzenden Kultivatoren des Handelsgutes Datteln. Güter und Waren übergeordneter Ebenen sind von ihnen verstärkt, Normen und Wertkonzepte der "verwerflichen" marokkanischen Stadtkultur nur vermindert importiert worden.

2. Die über ausländischen Erwerb finanzierten hohen Kapitalrückflüsse tragen zum sozialen Aufstieg früherer unterprivilegierter Bevölkerungsgruppen, den *assoukoin*, (T 8, T 9, T10) bei. Traditionelle Arbeitsverhältnisse (*khammessat*) zwischen *imaziren* und *assoukoin* lösen sich auf. Die unternommenen Optimierungsstrategien zeigen Maßnahmen zur Diversifikation des Produktionsbereiches an (T 9). Hierbei ist die Übernahme eines auswärtigen, kapitalintensiven Wirtschaftsverhaltens mit Investitionen zur Sicherung des Produktionsbereiches am Standort und zum Aufbau neuer Erwerbsmöglichkeiten für die nachfolgende Generation festzustellen. Der "europäische" Ausleger (T10) optimiert unter Berücksichtigung seiner modernen Wissensstände und seinem hohen Einkommen die Übernahme des "europäischen" Bedürfnisniveaus (Luxusgüter) auf lokaler Ebene.

3. Typen ohne berufliche Außenorientierung erfahren Außeneinflüsse in Form von Abhängigkeiten von nicht beeinflussbaren übergeordneten Märkten (Preisbildung im Dattelhandel T 1, touristische Konjunktur T 4 und Höhe der Auslandsrenten T 8). Da die auswärtigen Märkte von externen Einflüssen abhängig sind, die von den Dorfbewohnern nicht kontrolliert werden, kann im Fall ungünstiger Niederschlagsverhältnisse bei zunehmender Landknappheit das wirtschaftliche Überleben an den Standorten gefährdet sein. Optimierungsstrategien zielen über Sparaktivitäten (Datteln und Teppiche) auf die vorübergehende Absicherung. Da fehlendes agrarisches Einkommen nicht substituierbar ist, ergeben sich aufgrund der Unsicherheit des Versorgungssystems verstärkt Abwanderungen in den nationalen Bereich.

8.7 Zusammenfassung und mögliche Forschungsperspektiven

8.7.1 Allgemeine Rahmenentwicklungen

Beispielhaft konnte aufgezeigt werden, inwieweit grundlegende Rahmenentwicklungen, wie das Bevölkerungswachstum, die damit einhergehende Reduzierung der Bodenfläche, regionale Niederschlagsverhältnisse und eine Stabilität gewährende staatstragende Ordnung mit Vorteilen für die regionale und nationale Wirtschaftsentwicklung, unter dem Einfluß standortgebundener Zusatzfaktoren, wie der Flächenproduktivität und schichtspezifischen Unterschieden mit ihren Konsequenzen für die Ressourcenverfügbarkeit, das Entscheidungsverhalten der Einheiten beeinflusst haben. Die natürlichen

Veränderungsprozessen unterliegenden Einheiten unternehmen eine dem kontextabhängigen Optionenfeld angepaßte und ihrer personellen und materiellen Ausstattung gemäßige Entscheidungsfindung mit dem Resultat der entstandenen "vermischten Strategien". Dynamische Aspekte wie Veränderungen der Einheiten oder der Rahmenbedingungen müssen in der im Dorfvergleich unternommenen Typenrekonstruktion und den zukünftigen Absichten Beachtung finden.

Hinsichtlich der theoretischen Zielsetzung einer mikro- und makroskopischen Erfassung des Wirtschaftsverhaltens ist festzuhalten, daß die wirtschaftliche Verhaltensweisen erklärenden Entscheidungsmodelle den Stellenwert übergeordneter Rahmenbedingungen in Verbindung mit standortspezifischen Faktoren zu beachten haben, um die von den Haushalten verfolgten "vermischten Strategien" zu erklären.

8.7.2 Einflußreiche Faktoren im Wirtschaftsverhalten

Bei der Klärung der Prozesse der Entscheidungsfindung werden auch zukünftig Faktorenbündel zu bestimmen sein, über die das Wirtschaftsverhalten der Haushalte ermittelt werden kann. Als einflußreiche Momente halte ich bei zukünftigen Fragestellungen folgende Punkte für beachtenswert:

1. Eine abnehmende Flächengröße pro Kopf bei geringen Ertragserwartungen, begleitet von wiederholten Dürrejahren, trägt über den Ertragsvergleich von auswärtigen nicht-landwirtschaftlichen Einnahmen zur verstärkten Arbeitssuche außerhalb der Standorte bei. Die Prozesse werden zukünftig die Außenorientierung im Wirtschaftsverhalten weiter fördern. Agrarische Tätigkeiten werden sich verstärkt auf die geringe Verbrauchsanteile deckende Eigenproduktion konzentrieren.
2. Nischen mit hoher lokaler Flächenproduktivität in Verbindung mit vermarktungsfähigen Produkten (Gelderwerb durch Dattelverkauf) fördern den Verbleib am Standort im landwirtschaftlichen Tätigkeitsbereich. Hohe Verbraucherzahlen im Haushalt und wiederkehrende Dürren werden über periodische Abwanderungen mit dem Ziel des saisonalen Zusatzverdienstes zur Existenzsicherung ausgeführt.
3. Der Ausbau regionaler nicht-landwirtschaftlicher Arbeitsplätze beeinflußt den regionalen Standorterhalt der nachwachsenden Generation. Das über private Investitionsmaßnahmen an den persönlichen Bedürfnissen der Haushalte entwickelte Modell zur Anbindung der nachfolgenden Generation erfordert eine hohe Mittelverfügbarkeit. Dieses erfolgte in der

Vergangenheit über ausländisches Kapital. Um das Modell auch in der Zukunft weiter fortzuführen, ist der Aspekt der Finanzierbarkeit zu berücksichtigen¹¹⁴.

4. Kulturelle Einflußfaktoren zeigen sich in der historisch bekannten sozialen Stratifikation aus Landbesitzern, den *imaziren*, und Landlosen, den *assoukoin*. Beide Gruppen haben in der Vergangenheit bestimmte Kulturstandards entwickelt, die auf die Entscheidungsprozesse der Haushalte zurückwirken. Auch wenn die *imaziren* generell dazu tendieren, an den Standorten zu verbleiben und heute noch den schwach außenorientierten Bereichen zuzuordnen sind, unternehmen ihre Söhne gerade in Anbetracht der abnehmenden Bodenflächen die verstärkte Eingliederung in Berufsfelder, die verstärkt zur Außenorientierung führen.

5. Einflüsse aus der Außenorientierung zeigen sich in Form der Übernahme auswärtiger Wertvorstellungen, Denk- und Verhaltensweisen. Als spezifische Einzelentwicklungen sind diese für jüngere Auslandsmigranten, gebildete jüngere Inlandsmigranten und Teilnehmer am sekundären Bildungsprozeß zu erkennen. Für die genannten Gruppen ist ein so in Gang gesetzter gesellschaftlicher Dynamisierungsprozeß im Werte- und Normenbereich gegeben. Hierbei zeigt sich als Folge der Auszug nicht dorfkonformer Werteträger. Hierbei ist nicht festzustellen, daß sich dörfliche Wert- und Normenvorstellungen in allen Alters- und Geschlechtsgruppen grundlegend wandeln. Trotz der starken Außenorientierung werden traditionelle Vorstellungen der islamischen Wirtschaftsethik weiterhin gepflegt, so daß trotz der Unterschiede in Typen und Dörfern eine insgesamt starke Widerstandskraft gegenüber modernen auswärtigen Ansichten und Einstellungen zu bestätigen ist. Die Ausweitung der wirtschaftlichen Außenorientierung wird nicht nur im Bereich Wissen und Einstellungen, sondern gerade über Veränderungen im Bedürfnisniveau Entwicklungen fördern, die insgesamt Normen und Werte der Konfliktvermeidung und sozialen Ausgewogenheit weiter aushöhlen.

8.7.3 Zum Stellenwert lokaler Bedingungen im Wirtschaftsverhalten

Über den Dorfvergleich ist aufgezeigt worden, daß die regionale und natürliche Umwelt einer Region im Fall der Analyse ihrer Elemente, der Dörfer, die lokale Situation mit zu berücksichtigen hat. Die in den Haushalten unternommene Wahl "vermischter Strategien" findet in Abhängigkeit standortspezifischer natürlicher und regionaler Umweltkontexte statt.

Im vergleichsweise ertragsschwachen Taloust mit seinem größeren Informationsfluß aus den übergeordneten Ebenen tragen bei fehlenden Ressourcen die Wissensstände zur verstärkten

¹¹⁴ Das Modell ist nicht als Anbindungsstrategie zu verstehen. Dem marokkanischen Staat stehen für derartig breit angelegte berufliche Integrationskonzepte nicht genügend finanzielle Mittel zur Verfügung.

Aufnahme auswärtiger Tätigkeiten bei. Insbesondere führt der hohe Auslandsverdienst zum wirtschaftlichen Erstarren der früheren Unterschicht und zur Bildung von zwei kapitalkräftigen Gruppen.

Für die Schicht der Oasenbauern hat die Abgelegenheit Ait Aissas in Verbindung mit der hohen Flächenproduktivität den Erhalt traditioneller Erwerbsformen zur Folge. Die im Vergleich zu Taloust als einkommensschwach zu charakterisierenden Haushalte weisen in den Bedürfnisstrukturen die auch in früheren Zeiten charakteristische Existenzsicherung auf.

Trotz der unterschiedlichen lokalen Ausformungen ist mit Blick auf die eingehende Fragestellung hervorzuheben, daß in Abhängigkeit von knappen Ressourcen, geringer Wissensstände und der Suche nach wirtschaftlicher Eigenständigkeit gleichartige "vermischte Strategien" (Bereich II,1: T 5, T 7, T 9) festzustellen sind. Die Verbindung Standorterhalt und regionaler Zusatzverdienst weist den höchsten gemeinsamen Posten mit gleichartigem Wirtschaftsverhalten (gewerbliche Lohnarbeiter: T 5) auf.

9 Anhang

9.1 Literaturverzeichnis:

- Adam, Andre: "Berber Migrants in Casablanca". In: Gellner, Micaud, Arabs and Berbers, pp 325-344, London 1974.
- Africanicus, Leo, Johann: Beschreibung Afrikas. Leipzig 1805/1984.
- Agar, Michael H.: The Professional Stranger. London 1980.
- Akaaboune, Belfekih, et ali.: Manuel marocain d'économie. Rabat 1986.
- Akhmisse, Mustapha: Médecine, Magie et Sorcellerie. Casablanca 1985.
- Alhadeff, David A.: Microeconomics and Human Behavior. Los Angeles 1982.
- Annuaire de l'Afrique du Nord, Bd. XXI, 1981. Paris 1983.
- Aspinion, Robert: Apprenons le Berbère. Rabat 1953.
- Award, Hassan: "Morocco's Expanding Towns". Geographical Journal, Bd. 130, pp 49-64, 1964.
- Azzan, Mohammed: Der Islam. Stuttgart 1983.
- Baina, Abdelkader: Le système de l'enseignement au Maroc. Casablanca 1981/82.
- Barlett, Peggy: Agricultural Decision Making. London 1980.
- Beier, Erwin : "Festungsspeicher im Hohen Atlas". ZfE Bd.81, pp 58-63, Berlin 1956.
- Beier, Erwin: "Die Ait Bou Goummez". ZfE Bd.84, pp 50-63, Berlin 1959.
- Belghiti, Adibi Najat: "La ségrégation des garçons et des filles à la campagne". Bulletin économique et social du Maroc, N° 120-121, pp 81 ff, Rabat 1971.
- Benet, Francisco: "Explosive Markets: the Berber Highlands" in: Polaniy, Arensberg, Pearson, Trade and Market in the Early Empires, pp 188-217, Glenco 1957.
- Berque, Couleau: "Vers la modernisation du fellah marocain". Bulletin économique et social du Maroc, N° 7, pp. 18-24, Rabat 1945.
- Berque, Jacques: Structures sociales du Hautes Atlas. Paris 1955.
- Bidwell, Robin, L.: Morocco under Colonial Rule. French Administration of Tribal Areas. London 1973.
- Bodin, Marcel: "La zaouia de Tamgrout". Archives Berbères, Vol.3, Paris 1918-20.
- Bourdieu, Pierre: Entwurf einer Theorie der Praxis. Frankfurt/Main 1976.

- Brignon, Martinet, Rosenberger: Histoire du Maroc. Casablanca 1967.
- Büchner, Hans-Joachim: Die temporäre Arbeitskräftewanderung nach Westeuropa als bestimmender Faktor für den gegenwärtigen Strukturwandel der Todrha Oase (Südmarokko). Mainz 1986.
- Burke, Edmund: Prelude to Protectorate in Morocco. Precoloniale Protest and Resistance 1860-1912. London 1976.
- Burling, Robbins: "Maximization Theories and the Study of Economic Anthropology" in: LeClair/Schneider, Economic Anthropology, pp 168-187, New York 1968.
- Cancian, Frank: "Economic Behaviour in Peasants Communities". In: Plattner (ed.), Economic Anthropology, pp 127-170, Stanford 1989.
- Capot-Rey, R. : Le sahara francais. Paris 1953.
- Cherkaoui, Abdelmalek: Indicateurs socio-économiques du Maroc. Casablanca 1980.
- Chibnik, Michael: "Statistical Behaviour Approach: The choice between Wage Labor and Cash Cropping in Rural Belize" in: Barlett, Agricultural Decision Making, pp 87-112, London 1984.
- Colin, G.: "Kaid" in: Encyklopaedia of Islam Bd. 3, pp 333-351, Leiden 1936.
- Cook, Scott: "The Obsolete "Anti-Market" Mentality: A Critique of the Substantive Approach to Economic Anthropology" in: LeClair/Schneider, Economic Anthropology, New York 1968.
- Crapanzano, Vincent: Die Hamadsa. Stuttgart 1981.
- Dalton, George: "Economic Theory and Primitive Society" in: LeClair/Schneider, Economic Anthropology, New York 1968.
- Dalton, George (ed.): Economic Development and Social Change. New York 1971.
- Dittrich, Peter: Biologie der Sahara. München 1982.
- Doutté, Edmond: "Organisation social et dynastique des Haha". Renseignement Coloniaux et Documents, N° 1, pp 1-16, Paris 1905.
- Drague, Georges: Esquisse d'histoire religieuse du Maroc. Confréries et Zaouias. Paris 1951.
- Dresch, Jean: Commentaire des cartes sur les genres de vie de la montagne dans le massif central du Grand Atlas. in: Publications de l'institut des Haute études Marocaines, Vol. 35, Tours 1941.

- Dubuc, E.: "Les pays Tazanakht et la boucle de l'oued Dra". *La Géographie*, LXIV, pp 185-204, Paris 1935.
- Eades, Jeremy (ed.): *Migrants, Workers, and the Social Order*. London 1986.
- Eickelman, Dale F.: *The Middle East*. New York 1981.
- Eickenberg, Christian: *Marokko. Rahmenbedingungen und Struktur der marokkanischen Wirtschaft*. Hamburg 1977.
- Ellis, Frank: *Peasant Economics. Farm household and agrarian development*. Cambridge 1988.
- Elwert, Georg; Fett, Roland (Hrsg.): *Afrika zwischen Subsistenzökonomie und Imperialismus*. Frankfurt 1982.
- Ferichou, Sophie: *Les femmes dans l'agriculture tunisienne*. Aix-en-Provence 1985.
- Firth/Yamey: *Capital, saving and credit in peasant societies*. Chicago 1964.
- Fischer, Hans: *Feldforschungen*. Berlin 1985.
- Foster, George: "Peasant society and the Image of the Limited Good" *American Anthropologist* 67, 293-314.
- Foucauld, Charles, Vicomte de: *Reconnaissance au Maroc (1883-1884)*, 2 vol, Paris 1885.
- Gaiser, Willi: *Berbersiedlungen in Südmarokko*. Tübingen 1968.
- Gellner, Ernest: *Saints of the Atlas*. London 1969.
- Gellner, E., Micaud, Ch. (eds.): *Arabs and Berbers*. London 1974.
- Gellner, Ernest: *Leben im Islam*. Stuttgart 1985.
- Gladwin, Christina: "On the division of Labor Between Economics and Economic Anthropology" in: Plattner (ed.), *Economic Anthropology*, pp 395-425, Stanford 1989.
- Godelier, Maurice: *Rationalität und Irrationalität in der Ökonomie*. Frankfurt/Main 1966.
- Godelier, Maurice: *Ökonomische Anthropologie*. Frankfurt/Main 1973.
- Guitonneau, G.: *Les aménagements hygro-agricols du Maroc: l'aménagement du bassin versant de l'Oued Dra et les périmètres d'irrigation*. Ouarzazate 1952.
- Henning, Max: *Der Koran*. Wiesbaden 1975.
- Herber, J.: "Les tatouages de la face chez la Marocaine". *Hespéris*, Bd.33, pp 323-351, Paris 1946.
- Hoffman, B.G.: *The Structure of Traditional Moroccan Society*. Den Haag 1967.

- Hohl, M.: "Die Bewässerung der südatlantischen Gebiete". Wasser- und Energiewirtschaft, Heft 55, Zürich/Baden 1963.
- Ibn Khaldun: The Muqaddimah. An Introduction to History. Transl. by F. Rosenthal, New York 1958.
- Justinard, Colonel: "Les Chleuhs de la banlieu de Paris". Revue des Études Islamiques, Bd.2, pp 477-480, Paris 1928.
- Kaloumenos-Auf der Mauer, Nikolaus: Der sozio-politische Strukturwandel traditioneller gesellschaftlicher Organisationsformen im westlichen Hohen Atlas im ausgehenden 19. Jahrhundert. Bonn 1987.
- Kaoui, Cid: Dictionnaire Française - Tashelhit. Paris 1907.
- Khyari, Thami: Agriculture au Maroc. Mohamedia 1987.
- Korndörfer, Wolfgang: Allgemeine Betriebswirtschaftslehre. Wiesbaden 1988.
- La Chapelle, Ferdinand de: "Les tribus de haute montagne de l'Atlas occidental". Revue des études islamiques, Bd.2, pp 339-360, Paris 1928.
- La Chapelle, F. de: Une cité de l'oued Dra sous le protectorat des nomades (Ait Atta) - Nesrat -. Hespéris, Bd.09, pp 29-43, Paris 1929.
- La Porte des Vaux, (Cne de): Les Ait Waouzgit de la vallée de Zagmouzen. C.H.E.A.M. N° 843, 180p.Paris 1946.
- Länderbericht Statistisches Bundesamt: Marokko 1988. Stuttgart/Mainz 1988/Juni.
- Lang, Hartmut: Systemanalyse und Systemtheorie in der Ethnologie. in: ZfE 106/1-2, S. 3-22, Berlin 1981.
- Laoust, Emile: Mots et choses berbères. Paris 1920/1983.
- Le Clair; Schneider: Economic Anthropology. New York 1968.
- Maher, Vanessa: Women and Property in Morocco. Cambridge 1974.
- Marquez, G.: "Les épiciers chleuhs et leur diffusion dans les villes du Maroc". Bulletin économique et social du Maroc, N° 2, pp 230-233, Rabat 1935.
- Maxwell, Gavin: Lords of the Atlas:The Rise and Fall of the House of Glaoua, 1893-1956. London 1973.
- Mensching, Horst: Landschaften Marokkos. Heidelberg 1957.
- Merner, Gerhard: Das Nomadentum im nord-westlichen Afrika. Berlin 1937.

- Mernissi, Fatima: *Le Maroc raconte par ses femmes*. Rabat 1986.
- Mernissi, Fatima: *Der Harem ist nicht unsere Welt*. Darmstadt 1988.
- Mikesell, Marvin: "The Role of Tribal Markets in Morocco. Examples of the Northern Zone". *Geographical Review*, Bd. 48, 1958.
- Miller, James, A.: *Imlil: A Moroccan Mountain Community in Change*. London 1984.
- Montagne, Robert: "L'Aghbar et les Hautes-vallées du Grand-Atlas". *Hespéris*, Bd.07, pp 1-32, Paris 1927.
- Montagne, Robert: "Un magasin collectif de l'Anti-Atlas.L'agadir des Ikounka" *Hespéris*, Bd.09, pp 245-266, Paris 1929.
- Montagne, Robert: *Les Berbères et le Makhzen dans le Sud du Maroc. Essai sur la transformation politique des Berbères sédentaires*. Paris 1930.
- Montagne, Robert : *The Berbers*. London 1973.
- Moureau, Cap.: "Les sociétés des oasis. Une race de Bani: les haratins" in: *C H E A M* Nr. 2431, Paris 1955.
- Nachtigall, Horst: "Beiträge zu Feldbau und Nomadismus der Beni-Mguild". *ZfE*. Bd.92, pp 161-199, Berlin 1969.
- Neumann, Wolfgang: *Die Berber*. Köln 1983.
- Nienhaus, Volker: *Islam und moderne Wirtschaft*. Wien 1982.
- Noin, Daniel: *La population rurale au Maroc*. 2 vols, Paris 1970.
- Pascon, Paul : "L'émigration des Chleuh du Sousse les Ait Ouadrim à Jerada". *Bulletin économique et social du Maroc*, N° 18, pp 247-251, Rabat 1954.
- Pascon, Paul: *Le Haouz de Marrakech*. Tome I + II. Rabat 1977/1983.
- Pascon, Paul: "Retour aux Seksawa" in: *Berque/Pascon, Structures sociales du Hautes Atlas*, Paris 1978.
- Pascon, Bentahar: "Ce que disent 269 jeunes Ruraux". *Bulletin économique et social du Maroc*, N° 112-3, pp 1-145, Rabat 1969.
- Pascon, Ennaji: *Les paysans sans terre au Maroc*. Casablanca 1986.
- Plattner, Stuart (ed.): *Economic Anthropology*. Stanford 1989.

- Pletsch, Alfred: "Strukturwandlungen in der Oase Dra". Untersuchungen zur Wirtschaft + Bevölkerungsentwicklungen in Süd Marokko". Marburger Geographische Schriften, Heft 46, Marburg 1971.
- Pletsch, Alfred: "Wandlungen der Bevölkerungsstruktur und Bevölkerungsbewegung im südmarokkanischen Oasengebiet". Erdkunde, Bd.26, pp 130-138, Bonn 1972.
- Pletsch, Alfred: "Traditionelle Landwirtschaft in Marokko" Geographische Rundschau, Bd.29, pp 107-114, 1977.
- Plücken-Opolka, Renate: Zur sozialen Lage marokkanischer Familien in der B.R.D. Berlin 1985.
- Polanyi, Karl: Ökonomie und Gesellschaft. Frankfurt/Main 1979.
- Polanyi, Arensberg, Pearson (eds.): Trade and Market in the Early Empires. Glenco 1957.
- Rakow, Ubach, Ernst: Sitte und Recht in Nordafrika. Stuttgart 1923.
- Redfield, Robert: Peasant society and culture: An anthropological approach to civilisation. Chicago 1958 (sec. ed.).
- Richter-Dridi, Irmhild: Frauenbefreiung in einem islamischen Land - ein Widerspruch ? Frankfurt/Main 1981.
- Rohpohl, Lenk (Hrsg.): Systemtheorie als Wissenschaftsprogramm. Königstein/Ts. 1978.
- Roseberry, William: "Peasants and the world". in: Plattner (ed.), Economic Anthropology, pp 108-126, Stanford 1989.
- Rosen, Lawrence : Bargaining for Reality. Chicago 1984.
- Schaudt von, Jakob: "Wanderungen durch Marokko" in: Zeitschrift der Gesellschaft für Erdkunde zu Berlin, Bd. 18, pp 290-304, 393-411, Berlin 1883.
- Schweizer, Thomas: "Regressions- und Faktorenanalyse ethnologischer Daten" in: Z f E 105, S. 1 - 31, Berlin 1980.
- Schweizer, Thomas: "Die Vielschichtigkeit der Feldsituation" in: Fischer (Hg.) Feldforschungen, pp 263-288, Berlin 1985.
- Schweizer, Thomas: Reisanbau in einem javanischen Dorf. Theoretisch-methodische Ansätze der Wirtschaftsethnologie. Köln 1989.
- Seddon, David : Hunger und Herrschaft. Berlin 1988.
- Segonzac, Marquis de : "La pénétration économique du Sud Marocain". In: Renseignement coloniaux et documents, N° 1, pp 205-210, Paris 1905.

Segonzac, Marquis de: *Au coeur de Atlas. Missions au Maroc*. Paris 1910.

Simoneau: "Les gravures rupestres du Haut Atlas de Marrakesch" in: *Revue Géographie Marocaine*, no. 11, pp67-76, 1967.

Siegel, James: *The Rope of God*. Los Angeles 1969.

Terrasse, Henri: *Histoire du Maroc*. Tome I+II. Casablanca 1950.

Tschajanow, Alexander : *Die Lehre von der bäuerlichen Wirtschaft*. Frankfurt/Main 1923/1987.

Waterbury, John: *North for Trade*. Los Angeles 1972.

Wittenberg, Cramer: *Datenanalyse mit SPSS*. Stuttgart 1992.

Wolf, Eric : "Types of Latin American peasantry" in: *American Anthropologist* 57, pp 452-471, 1955.

Wolf, Eric: "Closed Cooperate Peasant Communities in Mesoamerica and Central Java" in: *Southwestern Journal of Anthropology* 13, pp 1-18, 1957.

Wolf, Eric: "Types of Latin American peasantry: A preliminary discussion" in: Dalton (Hg.) *Tribal and peasant economics*. pp 501-523, New York 1967.

Wolf, Eric: *Völker ohne Geschichte*. New York/Frankfurt 1986.

9.2 Glossar

B: Berber ('taschelhit'); A: Arabisch; F: Französisch; L: Latein

'achedimr` (B)	- Arbeiter
'affelh` (A); 'azeddar` (B)	- Bauer
'agadir` (B)	- Speicherraum
'aggourram` (pl.: 'iggurramen`) (B)	- Heiliger
'ait arbain` (A)	- "Söhne der Vierzig": übergeordnete Ratsversammlung (Region)
'amghrar` (pl.: 'imgharen`) (B)	- politischer Führer
'amadir` (B)	- Hacke
'amazir` (pl.: 'imaziren`) (B)	- hellhäutiger, freier Mann
'ametjan`	- Händler, Kaufmann
'aquel` (A)	- Verstand, Wissen
'araghanim` (B)	- Schilfrohr
'assif` (B)	- Fluß
'assoukoin` (B)	- "auf dem Souk gekauft", dunkelhäutige Bevölkerungsteile (Schimpfwort der 'imaziren'; Begriff wird teilweise von der Gruppe als Eigenbezeichnung gebraucht)
'assarout` (B)	- Anlage von bewässerungsfähigen Flächen
'asserdun` (B)	- Maultier
'asein` (B)	- vom Dorfrat festgesetzte Geldstrafe, z. B. bei Abwesenheit von Gemeinschaftsarbeiten
'ariül` (B)	- Esel
'baraka` (B/A)	- Segenskraft
'boutique` (F)	- Laden, Verkaufsstelle
'baschklett` (Lehnwort aus F)	- Fahrrad
'bled bour` (A)	- Trockenfeldbau
'brique` (Lehnwort aus F)	- Ziegelstein
'chleuh` (A)	- grober Kerl (Schimpfwort der Araber für die 'taschelhit'-sprechenden Berber; Eigenbezeichnung der 'imaziren` in der Region)
'dallah` (A)	- Zementdecke
'dar` (A)	- Haus
'elbade` (B)	- Kleidung
'fqih` (A)	- religiöser Funktionär
'haqq` (A)	- Wahrheit, Richtigkeit, Verpflichtung (einer der neunundneunzig Namen Gottes)

'haratin` (A/B)	- Eigenbezeichnung Bevölkerungsteile	dunkelhäutiger
'ichkein` (B)	- Datteln	
'igran` (B)	- bewässerte Feldkulturen	
'iger` (B)	- Feld	
'ighs` (B)	- Knochen	
'illamen` (B)	- Stroh (zur Stampflehmkonstruktion)	
'irden` (B)	- Weizen	
'isimmer` (B)	- männlicher Schafbock	
'jemma`	- dörfliche Ratsversammlung	
'kadi` (A)	- islamischer Richter	
'kaid` (A)	- Stellvertreter der Zentralregierung	
'kasba` (B)	- festungsartige Wohnburg	
'khammes` (A)	- Fünftelpächter	
'kulchi moujoud` (A)	- alles in Ordnung (alle zum Lebensunterhalt notwendigen Dinge sind am Standort verfügbar)	
'lochdart` (A)	- Gemüse	
'lfssa` (B)	- Viehfutter	
'loghbar` (A)	- Mist, Naturdünger	
'löh` (A)	- Stampflehm	
'luss` (B)	- Mandel	
'maaql` (A)	- Wahrheit, Richtigkeit	
'makhzen` (A)	- Zentralregierung	
'moqqadim` (A)	- Ortsvorsteher; lokaler Vertreter des Kaid	
'moussem` (A)	- dörfliches Gemeinschaftsfest zu Ehren des Dorfheiligen (ggf. Stadt-oder Nationalheiligen: z. B. Sidi Lachan Lyussi; siehe Geller 1985, 309-328)	
'moto` (Lehnwort aus F)	- Kleinmotorrad	
'nafs` (A)	- Leidenschaft	
'orf` (B)	- Gewohnheitsrecht	
'ruh` (A)	- Seele	
'souk` (A)	- Markt	
'tafounest` (B)	- weibl. Rind	
'takat` (B) (F: foyer)	- Kochstelle, Kleinfamilie	
'tamgrest` (B)	- Erntesichel	
'taqbilt` (B)	- Stamm; räumliches Siedlungsgemeinschaft	Konzept einer

'tigemmi` (B)	- Haus, Wohngemeinschaft
'tigschdar` (B)	- Dach aus Schilfrohr
'tillas` (B)	- Dunkelheit (nicht islamische Vorstellungen beachtende Lebensführung)
'tilli` -weibliches Schaf	
'timesgida` (B)	- Moscheegemeinschaft
'tizzì` (B)	- Paß, Übergang
'tiwizi` ('ait tuzi`) (B)	- kooperative Gemeinschaft
'urti` (L: hortus)	- Garten
'usun` (B)	- zur Bewässerung errichtetes Feldareal
'zakat` (A)	- Almosenabgabe
'zaouia` (A)	- "Ecke", dörfliche Heiligengemeinschaft

9.3 Verzeichnis der Tabellen, Abbildungen und Karten

Tabellen zur Einnahme- und Ausgabeseite

Tab. 4-1	Jährliche Niederschlagsmengen in der Region Tazenakht im Zeitraum von 1978 bis 1988; Gesamtbestand an Schafen und Ziegen im Zeitraum von 1981 bis 1987
Tab. 4-2	Vergleich der nordafrikanischen Dattelerträge (in kg/Baum)
Tab. 4-3	Anteil der Dattelsorten am Gesamtbestand (in %) und Dattelpreisniveau in 1988 (in DH/kg)
Tab. 4-4	Durchschnittliche Parzellengröße gemäß traditionellem Maß (<i>usun</i>) bei verschiedenen Pflanzenprodukten (Stichprobengröße: ca. N = 350 <i>usun</i>)
Tab. 4-5	Flächenerträge Südmarokko für die Produkte Gerste (<i>tomsin</i>) und Mais (<i>assingar</i>) gemäß dem traditionellen Maß (in: kg/ <i>usun</i>); Flächenerträge je Hektar (in: kg/ha)
Tab. 4-6	Gemüsesorten und Anbauzeiten
Tab. 4-7	Verteilung auf marokkanische Städte (N = 25)
Tab. 4-8	Verteilung der Auslandsmigranten auf Erwerbisländer (N = 14)
Tab. 4-9	Größe und Zusammensetzung von Frauengruppen in der Teppichproduktion in Haushalten (N=98)
Tab. 4-10	Länge der täglichen Arbeitszeit in Stunden (Std./Tag)
Tab. 4-11	Vergleich der Stundenlöhne in der Teppichproduktion in Marokko (DH/Std.)
Tab. 4-12	Besteuerung der Einkommen (Abgaben in %)
Tab. 4-13	Marktpreise für Lebensmittel (Tazenakht Souk; Januar-August 1988; eigene Erhebung; Angaben in DH je Kilogramm)
Tab. 4-14	Verteilung der Getreidesorten (in %) am Gesamtverbrauch (Kg/Kopf/Jahr) in Abhängigkeit vom Pro-Kopf Einkommen (DH/Kopf/Jahr)
Tab. 4-15	Verbale Charakterisierung der Typen
Tab. 4-16	Gewichtung in Clustern (Angaben in %)
Tab. 4-17	Bevölkerungswachstum (%/ Jahr) und Flächenreduzierung (m ² /Kopf) in Untersuchungsdörfern im Zeitraum von 1900 bis 2010
Tab. 4-18	Landwirtschaftliches Pro-Kopf Einkommen (DH/Kopf-LW) und Nichtlandwirtschaftliche Einnahmeanteile (N-LW in %) in Typen
Tab. 4-19	Zuordnung von Typen in den Bereichen I + II
Tab. 4-20	Tage- und Stundenlöhne in der Landwirtschaft Marokkos (Pascon, Ennaji 1986, 52)

Tab. 4-21	Amtliche Wechselkurse von marokkanischem Dirham (DH) und Deutscher Mark (DM) im Zeitraum von 1983 - 1989
Tab. 4-22	Wertentwicklung marokkanischer Dirham (DH) und Deutsche Mark (DM) von 1983 - 1988
Tab. 4-23	Anstieg der Lebenshaltungskosten im Zeitraum von 1983 bis 1987 in Marokko
Tab. 4-24	Lohnanstieg im Zeitraum von 1984 bis 1988

Tabellen zum Auswertungsverfahren und zur Gesamtverteilung

Tab. 5-1	Kleinfamilien (KF) und erweiterten Familien (EF) in Haushalte (N=98)
Tab. 5-2	Verteilung der Gesamtbevölkerung (N=893) getrennt nach Männern (N=494) und Frauen (N=399) auf Altersbereiche
Tab. 5-3	Verteilung der Anzahl aller Personen (N=898) nach altersabhängiger wirtschaftlicher Produktivität in den Altersbereichen 0 - 15, 15 -65 und Über 65 Jahre
Tab. 5-4	Verteilung verheirateter Haushaltsmitglieder nach Geschlechtsgruppen in den Altersklassen bis 39, 40 - 60 und über 60 Jahre (Frauen N=165, Männer N=148 und Gesamtgruppe N=313)
Tab. 5-5	Geschlechtsgruppenzugehörigkeit in den Altersklassen
Tab. 5-6	Verteilung der Bewässerungsfelder (N= 98)
Tab. 5-7	Verteilung vermarktungsfähiger Baumkulturen in Haushalten (N = 98)
Tab. 5-8	Berufliche Tätigkeiten der Kleinfamilienvorstände (N=166)
Tab. 5-9	Berufliche Tätigkeiten der Ehefrauen der Kleinfamilienvorstände (N=166) in den Bereichen Eigenproduktion (EP), Marktproduktion (MP), Teppichproduktion (TP) und landwirtschaftliche Lohnarbeit (LW-Lo)
Tab. 5-10	Tätigkeitsfelder der Ehefrauen an den Standorten in den Bereichen Marktproduktion (MP), landwirtschaftliche Lohnarbeit (LW-Lo), Viehzucht (VZ) und der Teppichproduktion (TP) in Kleinfamilien (KF)
Tab. 5-11	Verbreitung von Geräten und Maschinen in Haushalten (N=98)
Tab. 5-12	Herdengrößen (Schafe und Ziegen inkl. Jungtiere) in Haushalten (N=98)
Tab. 5-13	Viehbestand in Haushalten (N=98)
Tab. 5-14	Außwärtige Aufenthaltsorte der Kleinfamilienvorstände (N=166)
Tab. 5-15	Verteilung der Ausbildungsteilnehmer (N=120) auf Bildungsbereiche
Tab. 5-16	Häuser und Hausausstattung
Tab. 5-5	Verteilung unverheirateter Haushaltsmitglieder nach Geschlechtsgruppe in den Altersklassen 0 - 7 Jahre, 8 - 14 Jahre, 15 - 19 Jahre und über 20 Jahre (Mädchen N=238, Jungen N=350 und Gesamtgruppe N=313)

Tabellen zur Verteilung der Merkmale in Typen und Bereichen

Tab. 6-1	Anzahl der Haushalte (Anz. d. Haush.), durchschnittliche Personenanzahl (Pers. Anz. \bar{x}) und Zusammensetzung der Haushalte in Kleinfamilien (KF) und erweiterte Familien (EF)
Tab. 6-2	Zusammensetzung der Kleinfamilien in Einheiten mit einem Elternteil (unvollendet) und beiden Elternteilen (vollendet)
Tab. 6-3	Zusammensetzung der erweiterten Familien in aufwärts erweiterte Familien (aufw. erweitert) und mehrere Kleinfamilien (mehrere Familien)
Tab. 6-4	Typeninterne Verteilung verheirateter, geschiedener und verwitweter Erwachsener in Altersklassen bis 39 Jahre (- 39), im Bereich von 40 bis 60 Jahren (40 - 60) und über 60 Jahre (üb. 60) nach Geschlechtsgruppe
Tab. 6-5	Verteilung unverheirateter weiblicher Jugendlicher in den Altersklassen bis zu 7 Jahre alt (0-7), von 8 bis 14 Jahre (8-14), von 15 bis 19 Jahre (15-19) und von 20 bis 25 Jahre (20-25)
Tab. 6-6	Typeninterne Verteilung unverheirateter männlicher Jugendlicher in den Altersklassen bis zu 7 Jahre alt (0-7), von 8 bis 14 Jahre (8-14), von 15 bis 19 Jahre (15-19) und von 20 bis 25 Jahre (20-25)
Tab. 6-7	Gesamtverteilung aller unverheirateter Jugendlicher (Mädchen und Jungen; N = 588) in Typen
Tab. 6-8/1	Größe (m ²) und Verteilung (%) bewässerter Felder (Ges.- Fläche), der Fläche Pro-Haushalt (x)/ Pro- Kopf (K.) und der bewirtschafteten Fläche (kult. Fläche)
Tab. 6-8/2	Anteil der bewirtschafteten Fläche an der Gesamtfläche (Kult. Grad in %) im Wirtschaftsjahr; Bodenzugangsformen (Erbe, Kauf, Anl., und Pacht; in %)
Tab. 6-9/1	Verteilung der Baumkulturen Mandelbäume (<i>luss</i>) und Datteln (<i>ichkein</i>)
Tab. 6-9/2	Verteilung zugepachteter Datteln (zugepacht. Datteln) und der gesamten Dattelpalmen (Ges. Datteln) der Haushalte
Tab. 6-10	Landwirtschaftliche Tätigkeiten als Bauer (Bauer), Kleinbauer (Kleinbauer), landwirtschaftlicher Lohnarbeiter (LW-Lohnarbeit) und Plantagenarbeiter (Plantage)
Tab. 6-11	Tätigkeiten als selbständiger Handwerker (Handwerksbetrieb), gewerblicher Lohnarbeiter (Gw.Lohnarbeit), Inlandsmigrant (Migrat.Inland) und Auslandsmigrant (Migrat. Ausland)
Tab. 6-12	Tätigkeiten als Großhändler (Großhandel), Kleinhändler (Kleinhandel), Lohnarbeiter im Dienstleistungsbereich (Dienstl. Lohnarb.) und nicht erwerbstätige Personen (Rentner/Ruhestand/verstorben)
Tab. 6-13	Verteilung der Ehefrauen der Kleinfamilienvorstände) auf die Tätigkeitsbereiche Eigenproduktion (EP; N = 137), landwirtschaftliche Lohnarbeit (LW-Lohn.; N = 69) und Teppich-Produktion (TP; N = 89)
Tab. 6-14	Verbreitung von Transportmitteln
Tab. 6-15	Verbreitung von Massenkommunikationsmitteln
Tab. 6-16	Verteilung landwirtschaftlicher Geräte in Haushalten

Tab. 6-17	Erwachsene männliche und weibliche Tiere getrennt nach Schafen und Ziegen
Tab. 6-18	Männliche und weibliche Jungtiere in Haushalten
Tab. 6-19	Gesamttierbestand in Haushalten
Tab. 6-20	Bestand an Rindern (Kühe und Kälber)
Tab. 6-21	Verbreitung moderner Einrichtungsgegenstände in Haushalten (N=98)
Tab. 6-22	Koranschuleteilnahme (Koranschule) und primäre Ausbildung (prim. Ausb.) der Kleinfamilienvorstände
Tab. 6-23	Anzahl und Verteilung unverheirateter männlicher und weiblicher Jugendlicher im Alter von 8 bis 25 Jahre (Jugendl.), im Ausbildungsprozeß (Ausbildung) und Anteil der Schulabbrecher (Abbruch) im Untersuchungsjahr
Tab. 6-24	Koranschuleteilnahme (Koranschule) und Primäre Ausbildung (prim. Ausb.) der Jugendlichen
Tab. 6-25	Sekundäre Ausbildungsmöglichkeiten im Collège (Coll.), Lyceum (Lyc.), Abitur und Hochschule (Bac./Fac.) und Ausbildungsabbrecher (Abbr.)
Tab. 6-26	Verteilung des Pro-Kopf Einkommens in der Landwirtschaft (DH/K-LW), außerhalb der Dörfer erzielter Einnahmen (DH/K-Au.), der Teppichproduktion (DH/K-TP) und Unterstützungszahlungen (DH-Unt.)
Tab. 6-27	Verteilung des landwirtschaftlichen Pro-Kopf-Einkommens (in %) in den Bereichen Marktproduktion (DH/K-MP), Eigenproduktion (DH/K-EP) und der landwirtschaftlichen Lohnarbeit (DH/K-LW-LO)
Tab. 6-28	Verteilung der Einnahmen (in %) aus Unterstützungen (Unt.), gewerblichen Tätigkeiten an den Standorten (St./GW) und der Teppichproduktion (TP)
Tab. 6-29	Einnahmwnverteilung in Typen (in %): Bereich I,1; Bereich I,2
Tab. 6-30	Bereich II, 1
Tab. 6-31	Bereich II, 2
Tab. 6-32	Anteil der Eigenproduktion am Gesamtverbrauch (EP/GsVb) in Haushalten (in %) verteilt in den Bereichen Pflanzenproduktion (Pfl.) und Viehzucht (Viehz.); Pro-Kopf-Einkommen in der Pflanzenproduktion (DH/K-Pfl.) und der Viehzucht (DH/K-Viehz.)
Tab. 6-33	Produzierte Anteile an den konsumierten Nahrungsmitteln Gerste (GE), Gemüse (GM), Früchte (FR), Fleisch (FL) und Milch (MI) in Typen
Tab. 6-34	Bereich I,1
Tab. 6-35	Bereich I,2
Tab. 6-36	Bereich II,1
Tab. 6-37	Bereich II,2
Tab. 6-38	Anzahl und Verteilung von Haushalten und Personen
Tab. 6-39	Verteilung von Kleinfamilien (KF) und erweiterte Familien (EF); Schichtzugehörigkeit getrennt nach <i>imaziren</i> (imaz.) und <i>assoukoin</i> (Assouk.)

Tab. 6-40/1	Verteilung der Erwachsenen auf Altersgruppen in den Unterteilungen bis 39 Jahre (- 39), von 40 bis 60 Jahre (40 - 60) und älter als 60 Jahre (üb. 60)
Tab. 6-40/2	Verteilung der Kinder auf Altersgruppen in den Unterteilungen bis 7 Jahre (0-7), von 8 bis 14 Jahre (8-14), von 15 bis 19 Jahre (15-19) und älter als 19 Jahre (20-25)
Tab. 6-41	Verteilung der Gesamteinnahmen (Gs-E.) und des Pro-Kopf-Einkommens (DH/K) in den landwirtschaftlichen (DH/K-LW) und nicht-landwirtschaftlichen (DH/K-N-LW) Einnahmebereichen; Abwesenheit der Vorstände in Mann*Tagen (Abw. in M*T)
Tab. 6-42	Vergleich der Einnahmeverteilung in ausgewählten Sektoren
Tab. 6-43/1	Verteilung des landwirtschaftlichen Pro-Kopf-Einkommens (DH/K-LW) in den Bereichen Eigenproduktion (DH/K-EP), Marktproduktion (DH/K-MP) und landwirtschaftliche Lohnarbeit (DH/K-LW-Lo)
Tab. 6-43/2	Anteil der Eigenproduktion am Gesamtverbrauch (EP/GsVb) in Haushalten; Anteile der Eigenproduktion in der Pflanzenproduktion (Pfl.) und Viehzucht (Vieh.); Pro-Kopf-Einkommen in der Pflanzenproduktion (DH/K-Pfl.) und der Viehzucht (DH/K-Vieh.)
Tab. 6-44	Verteilung der Ausgaben auf Existenzgüter (EX), Investitionsgüter (IN) und für Transporte (TR)
Tab. 6-45	Verfügbarkeit der Haushalte über PKW's (<i>tomobil</i>), Kleinmotorräder (<i>moto</i>) und Fahrräder (<i>baschklett</i>) sowie kapitalintensive Massenkommunikationsmittel wie Farbfernseher (<i>television couleur</i>) in Bereichen
Tab. 6-46	Verfügbarkeit der Haushalte über Wohnzimmer (WZ), moderne Küchen

Tabellen zum Dorfvergleich

Tab. 7-1	Besetzung mit Haushalten in den Bereichen I + II (Dörfer und Gesamtverteilung in %)
Tab. 7-2	Verteilung der Haushalte in Typen im Bereich II,2 (in %).
Tab. 7-3	Verteilung der Haushalte in Typen im Bereich II,1 (in %).
Tab. 7-4	Verteilung der Haushalte auf Typen in Ait Aissa und Taloust (in %)
Tab. 7-5	Flächenproduktivität im Zeitraum von 1930 bis 2010 ($\bar{\sigma}$ DH/Kopf/Jahr je m ² in Taloust und Ait Aissa; gemäß Marktpreise von 1988)
Tab. 7-6	Verteilung der Einnahmen in Sektoren (in %)
Tab. 7-7	Durchschnittliche Pro-Kopf Wertschöpfung in Einnahmebereichen in verschiedenen Erwerbsebenen ($\bar{\sigma}$ DH/Kopf/Jahr)
Tab. 7-8	Verteilung in Ausgabeposten (in %)
Tab. 7-9	Verteilung ausgewählter kapitalintensiver Konsumgüter in Haushalten (Teil je Haushalt)
Tab. 7-10	Taloust: Landverknappung (in m ² /Kopf) und jährliches Bevölkerungswachstum (Bev-w. in %) bei den Gruppen der assoukoin und imaziren

- Tab. 7-11 Wertschöpfung in der Landwirtschaft ($\bar{\sigma}$ DH/Kopf/Jahr)
- Tab. 7-12 Ait Aissa: Landverknappung (in m^2/Kopf) und jährliches Bevölkerungswachstum (Bev-w. in %) bei den Gruppen der draua (Oasenbauern) und den zugewanderten Nomaden

Abbildungen

- Abb. 1-1 Erklärungsmodell zum Wirtschaftsverhalten
- Abb. 3-1 Klimadiagramm der Stadt Ouarzazate
- Abb. 4-1 Baumdiagramm zur Clusteranalyse
- Abb. 5-1 Landverknappung und Bevölkerungswachstum in beiden Dörfern
- Abb. 5-2 Mittlere Jahresniederschlagsmengen in Tazenakht
- Abb. 5-3 Niederschläge in Tazenakht (1978-1988)
- Abb. 5-4 Landwirtschaftliches Pro-Kopf Einkommen und nicht-landwirtschaftliche Einnahmeanteile in Typen
- Abb. 5-5 Bewertungsmatrix zur Typeneinordnung
- Abb. 7-1 Verteilung der Haushalte auf Bereiche
- Abb. 7-2 Verteilung der Haushalte auf Typen
- Abb. 7-3 Entwicklung von Flächenertrag und Bevölkerungswachstum (1930-2010)
- Abb. 7-4 Wertschöpfung in Ebenen (Taloust/Ait Aissa)
- Abb. 7-5 Ausgewählte Güter in Haushalt
- Abb. 7-6 Landreduzierung und Bevölkerungswachstum in Taloust (1940-2010)
- Abb. 7-7 Bereich I,2: Taloust; imaziren
- Abb. 7-8 Bereich II,1: Taloust/ Ait Aissa assoukoin/imaziren zugewanderte Nomaden
- Abb. 7-9 Bereich II,2: Taloust: assoukoin/imaziren; Ait Aissa: zugewanderte Nomaden
- Abb. 7-10 Wertschöpfung in landwirtschaftlichen Sektoren (DH/Kopf/Jahr)
- Abb. 7-11 Bevölkerungswachstum (in %) und Landverknappung (in $\text{m}^2/\text{Kopf} \times 10$) bei den Gruppen der Draua und zugewanderten Kamelnomaden
- Abb. 7-12 Bereich I,1 draoua (Ait Aissa; Oasenbauern)

Karten

- Karte 3-1 Marokko (Übersicht)
- Karte 3-2 Region Tazenakht
- Karte 3-3 Stämme Südmarokkos (Übersicht)
- Karte 3-4 Stammesgrenzen in der Region Tazenakht
- Karte 3-5 Übergangszonen der nördlichen Sahara (nördliche Grenze der Dattelausreifung)
- Karte 3-6 Taloust
- Karte 3-7 Ait Aissa

weitere Tabellen zu Kapitel 4:

Tab. 4-20 Tage- (DH/Tag) und Stundenlöhne (DH/Std.) für landwirtschaftliche Lohnarbeiten in den Dörfern

Art d. Tätigkeit	DH/Tag	DH/Std.
1. Hackarbeiten	51,60	6,46
2. Pflugarbeiten	25,00	3,57
3. Bewässerung	20,00	3,33
4. Drescharbeiten (trad.)	10,00	2,86
5. Drescharbeiten (Maschine)		5,00
6. Erntehilfe (entlohnt in DH)	20,00	2,67
7. Erntehilfe (in Naturalien, verrech.)	27,30	3,66

zu 1.) Hackarbeiten (tukurt): Arbeiten mit der Hacke (amadir) unter den Baumkulturen dienen der Bodendurchlüftung.

zu 2.) Pflugarbeiten mit Eseleinsatz (taullut): Die Arbeiter erhalten das 1. und 2. Frühstück (lefdur) und ein Mittagessen inklusive Tee (imekli). Der gesamte Wert beträgt cirka 12,50DH.

zu 3.) Die Arbeitsdauer bei Bewässerungsarbeiten fällt je nach Reperaturanfälligkeit des feldinternen Zuleitungssystems unterschiedlich aus. Dieses ist für sehr sandige Flächen zu berichten.

zu 4.) Traditionelles Dreschen (asserse) wird mit zehn Eseln, die mit Futter versorgt werden, durchgeführt. Die Arbeitsleistung ist vom Wind abhängig. Sie beträgt ungefähr 42 kg je Person und Stunde (inklusive Kaffee/Tee).

zu 5.) Beim Dreschen mit einer modernen Maschine (seit 1986) beträgt die Dreschleistung cirka 260 kg je Stunde.

zu 6.) Erntearbeiten fallen vorwiegend bei der Gersteernte an. Die Arbeiter werden mit dem 1. und 2. Frühstück (lefdur) und dem Mittagessen (imekli) versorgt.

zu 7.) Die Entlohnung für Arbeiten bei der Gersteernte beträgt pro Person 75 kg ungereinigte Gerste am Tag (8 Std/Tag). Diese Menge entspricht cirka 39 kg gereinigter ungemahlener Gerste zu einem Marktpreis von 0,75-0,80 DH/kg. Der Naturallohn entspricht einem Geldwert von cirka 27,30 DH.

Tab. 4-21 Tage- und Stundenlöhne in der Landwirtschaft Marokkos (Pascon, Ennaji 1986, 52)

Vergleich der Lohnhöhe in der marokkanischen Landwirtschaft	DH/Tag	DH/Std.
tägliche Arbeiter	20,40	2,55
Gemüseanbau	23,40	
Gartenanlagen	17,50	
Ernteeinsatz	13,60	1,70
Ernteeinsatz bis 15 Jahre	9,52	1,19
SMAG üb. 18 Jahre	25,13	3,14
SMAG bis 18 Jahre	17,60	2,20

Tab. 4-22 Amtliche Wechselkurse von marokkanischem Dirham (DH) und Deutscher Mark (DM) im Zeitraum von 1983 - 1989

Ankauf DH für 1 DM (Stand Jahresende 83	88; 23.3. 1989)						
	1983	1984	1985	1986	1987	1988	1989
DH	2,96	3,06	3,91	4,48	4,56	4,72	4,43

Tab. 4-23 Wertentwicklung marokkanischer Dirham (DH) und Deutsche Mark (DM) von 1983 - 1988

1983= 100	83-84	84-85	85-86	86-87	87-88	83-88
Wertzunahme der D M in %	3,28	28,78	19,34	2,70	5,41	59,51

Tab. 4-23/1 Anstieg der Lebenshaltungskosten im Zeitraum von 1983 bis 1987 in Marokko

Lebenshaltung (Anstieg 1983 - 1987 in Prozentpunkten)					
Indexwerte	1983	1984	1985	1986	1987
	276	311	335	364	372
1983 = 100	83-84	84-85	85-86	86-87	83-87
Zunahme im Zeitraum in %	12,78	8,70	10,51	2,90	34,78

Quelle: Index für die Lebenshaltung, in: Länderbericht Marokko (1988, 70, 79), Pascon, Ennaji (1986, 49).

Tab. 4-24 Lohnanstieg im Zeitraum von 1984 bis 1988

Zeitraum	1984-1988
Mindestlöhne in der Industrie (SMIG = Salaire Minimum Interprofessionel Garantium)	26,30 %
Mindestlöhne in der Landwirtschaft (SMAG = Salaire Minimum Agricole Garanti)	38,81 %

Länderbericht Marokko (1988, 76.), Pascon, Ennaji (1986, 52).

Tabellen zu Kapitel 6 :

Merkmalsverteilung in den Typen zu Haushaltstrukturen und personeller Basis

Tab. 6-1 Anzahl der Haushalte, durchschnittliche Personenanzahl in Haushalten (Pers. Anz. \bar{x}) und Aufteilung der Haushalte in Kleinfamilien (KF) und erweiterte Familien (EF)

	Anzahl der Haushalte		Pers. Anz	KF			EF.		
	N	%	N	N	%	\bar{x}	N	%	\bar{x}
T 1	9	9,2	11,1	3	5,4	0,33	6	14,3	0,67
T 2	7	7,1	6,3	4	7,1	0,57	3	7,1	0,43
T 3	10	10,2	10,3	5	8,9	0,50	5	11,9	0,50
T 4	7	7,1	6,1	6	10,7	0,86	1	2,4	0,14
T 5	21	21,4	8,7	11	19,6	0,52	10	23,8	0,48
T 6	10	10,2	9,8	7	12,5	0,70	3	7,1	0,30
T 7	14	14,3	6,4	11	19,6	0,79	3	7,1	0,21
T 8	7	7,1	7,0	5	8,9	0,71	2	4,8	0,29
T 9	6	6,1	21,3	0	0,0	0,00	6	14,3	1,00
T 10	7	7,1	8,0	4	7,1	0,57	3	7,1	0,43
	98	99,8		56	99,8		42	99,9	

Tab. 6-2 Zusammensetzung der Kleinfamilien in Einheiten mit einem Elternteil (unvollendet) und beiden Elternteilen (vollendet)

	KF		unvollendet			vollendet		
	N	%	N	%	x	N	%	x
T 1	3	5,4	0	0,0	0,00	3	6,4	1,00
T 2	4	7,1	1	11,1	0,25	3	6,4	0,75
T 3	5	8,9	0	0,0	0,00	5	10,6	1,00
T 4	6	10,7	3	33,3	0,50	3	6,4	0,50
T 5	11	19,6	1	11,1	0,09	10	21,3	0,91
T 6	7	12,5	0	0,0	0,00	7	14,9	1,00
T 7	11	19,6	2	22,2	0,18	9	19,1	0,82
T 8	5	8,9	2	22,2	0,40	3	6,4	0,60
T 9	0	0,0	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T10	4	7,1	0	0,0	0,00	4	8,5	1,00
	56	99,8	9	99,9		47	100,0	

Tab. 6-3 Zusammensetzung der erweiterten Familien (EF) in aufwärts erweiterte Familien (aufw. erweitert) und mehrere Kleinfamilien (mehrere KF)

	EF		aufw. erweitert			mehrere KF		
	N	%	N	%	x	N	%	x
T 1	6	14,3	0	0,0	0,00	6	17,7	1,00
T 2	3	7,1	0	0,0	0,00	3	8,8	1,00
T 3	5	11,9	2	25,0	0,40	3	8,8	0,60
T 4	1	2,4	1	12,5	1,00	0	0,0	0,00
T 5	10	23,8	2	25,0	0,20	8	23,5	0,70
T 6	3	7,1	0	0,0	0,00	3	8,8	1,00
T 7	3	7,1	0	0,0	0,00	3	8,8	1,00
T 8	2	4,8	1	12,5	0,50	1	2,9	0,50
T 9	6	14,3	0	0,0	0,00	6	17,7	1,00
T10	3	7,1	2	25,0	0,67	1	2,9	0,33
	42	99,9	8	100,0		34	99,9	

Tab. 6-4 Typeninterne Verteilung verheirateter, geschiedener und verwitweter Erwachsener in Altersklassen bis 39 Jahre (bis 39), im Bereich von 40 bis 60 Jahren (40 - 60) und über 60 Jahre (üb. 60) nach Geschlechtsgruppen

Frauen

	bis 39		40 - 60		üb. 60		Summe	
	N	%	N	%	N	%	N	%
T 1	14	77,8	42	22,2	0	0,0	18	100,0
T 2	6	66,7	2	22,2	1	11,1	9	100,0
T 3	6	35,3	7	41,2	4	23,5	17	100,0
T 4	2	22,2	6	66,7	1	11,1	9	100,0
T 5	23	69,7	7	21,2	3	9,1	33	100,0
T 6	14	82,4	2	11,8	1	5,9	17	100,1
T 7	11	61,1	7	38,9	0	0,0	18	100,0
T 8	3	42,9	3	42,9	1	14,3	7	100,1
T 9	13	52,0	8	32,0	4	16,0	25	100,0
T10	7	58,3	4	33,3	1	8,3	12	99,9
	99		50		16		165	

Männer

	bis 39		40 - 60		üb. 60		Summe	
	N	%	N	%	N	%	N	%
T 1	9	50,0	6	33,3	3	16,7	18	100,0
T 2	5	55,6	2	22,2	2	22,2	9	100,0
T 3	2	13,3	8	53,3	5	33,3	15	99,9
T 4	0	0,0	3	60,0	2	40,0	5	100,0
T 5	18	56,3	10	31,3	4	12,5	32	100,0
T 6	10	62,5	6	37,5	0	0,0	16	100,0
T 7	8	50,0	7	43,8	1	6,3	16	100,1
T 8	2	25,0	4	50,0	2	25,0	8	100,0
T 9	10	50,0	8	40,0	2	10,0	20	100,0
T10	3	33,3	6	66,7	0	0,0	9	100,0
	67		60		21		148	

Tab. 6-5 Verteilung unverheirateter weiblicher Jugendlicher in den Altersklassen bis zu 7 Jahre alt (0-7), von 8 bis 14 Jahre (8-14), von 15 bis 19 Jahre (15-19) und von 20 bis 25 Jahre (20-25)

	0-7		8-14		15-19		20-25		Summe	
	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%
T 1	13	52,0	9	36,0	3	12,0	0	0,0	25	100,0
T 2	4	40,0	6	60,0	0	0,0	0	0,0	10	100,0
T 3	4	19,0	11	52,4	5	23,8	1	4,8	21	100,0
T 4	1	6,7	4	26,7	6	40,0	4	26,7	15	100,1
T 5	20	42,6	22	46,8	4	8,5	1	2,1	47	100,0
T 6	14	43,8	11	34,4	5	15,6	2	6,3	32	100,1
T 7	9	33,3	12	44,4	5	18,5	1	3,7	27	99,9
T 8	4	22,2	9	50,0	2	11,1	3	16,7	18	100,0
T 9	12	38,7	11	35,5	6	19,4	2	6,5	31	100,1
T10	5	41,7	7	58,3	0	0,0	0	0,0	12	100,0

Tab. 6-6 Typeninterne Verteilung unverheirateter männlicher Jugendlicher in den Altersklassen bis zu 7 Jahre alt (0-7), von 8 bis 14 Jahre (8-14), von 15 bis 19 Jahre (15-19) und von 20 bis 25 Jahre (20-25)

	0-7		8-14		15-19		20-25		Summe	
	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%
T 1	15	38,5	18	46,2	4	10,3	2	5,1	39	100,1
T 2	6	31,6	8	42,1	3	15,8	2	10,5	19	100,0
T 3	17	35,4	15	31,3	6	12,5	10	20,8	48	100,0
T 4	0	0,0	6	42,9	0	0,0	8	57,1	14	100,0
T 5	34	50,0	16	23,5	5	7,4	13	19,1	68	100,0
T 6	14	42,4	15	45,5	1	3,0	3	9,1	33	100,0
T 7	12	42,9	8	28,6	3	10,7	5	17,9	28	100,1
T 8	5	20,8	6	25,0	4	16,7	9	37,5	24	100,0
T 9	22	42,3	18	34,6	0	0,0	12	23,1	52	100,0
T10	7	28,0	9	36,0	4	16,0	5	20,0	25	100,0

Tab. 6-7 Gesamtverteilung aller unverheirateter Jugendlicher (Mädchen und Jungen; N = 588) in Typen

	Summe	
	N	%
T 1	64	10,9
T 2	29	4,9
T 3	69	11,7
T 4	29	4,9
T 5	115	19,6
T 6	65	11,1
T 7	55	9,4
T 8	42	7,1
T 9	83	14,1
T10	37	6,3
	588	100,0

Typeninterne Merkmalsverbreitung der Faktorenleistungen (Gesamtzahl [N], Häufigkeiten [%] und Pro-Haushalt [x] in Typen)

Merkmale/Indikatoren zur landwirtschaftlichen Produktion

Tab. 6-8/1 Größe (m²) und Verteilung (%) bewässerter Felder (Ges.- Fläche), der Fläche Pro-Haushalt (x) / Pro- Kopf (K.) und der bewirtschafteten Fläche (kult. Fläche)

	Ges. Fläche		x		K.		kult. Fläche	
	m ²	%	m ²	m ²	m ²	m ²	%	
T 1	17567,0	18,7	1951,9	175,7	17567,0	24,1		
T 2	3616,0	3,9	516,6	82,2	3535,0	4,8		
T 3	36831,0	39,3	3683,1	357,6	24395,0	33,4		
T 4	3769,0	4,0	538,4	87,7	3024,0	4,1		
T 5	4117,8	4,4	196,1	22,5	3951,8	5,4		
T 6	3621,0	3,9	362,1	36,9	2345,0	3,2		
T 7	5799,0	6,2	414,2	65,2	4545,0	6,2		
T 8	8307,0	8,9	1186,7	169,5	5022,0	6,9		
T 9	8701,0	9,3	1450,2	68,0	7344,0	10,1		
T10	1450,0	1,5	207,1	25,9	1204,0	1,7		
Sum.	93778,8	100,1	1050,6		72932,8	99,9		

Tab. 6-8/2 Anteil der bewirtschafteten Fläche an der Gesamtfläche (Kult. Grad in %) im Wirtschaftsjahr; Bodenzugang (Erbe, Kauf, Anlage, und Pacht; in %)

	Kult. Grad %	Bodenzugang (Verteilung in %)				
		Erbe	Kauf	Anl.	Pacht	
T 1	100,0	0,0	0,0	4,4	95,6	100,0
T 2	97,8	0,0	0,0	3,7	96,3	100,0
T 3	66,2	100	0,0	0,0	0,0	100,0
T 4	80,3	0,0	68,5	31,5	0,0	100,0
T 5	96,0	0,0	27,3	19,9	52,8	100,0
T 6	64,8	67,5	0,0	28,0	4,5	100,0
T 7	78,4	79,4	0,0	0,0	20,6	100,0
T 8	60,5	29,1	50,9	20,1	0,0	100,1
T 9	84,4	0,0	64,8	34,6	0,5	100,0
T10	83,0	100,0	0,0	0,0	0,0	100,0

Erbe: Flächen, die nach Ableben des Vorstandes an seine Söhne übertragen werden.

Kauf: Flächen, die von den Haushalten aus dem Erbteil anderer Haushalte gekauft worden sind.

Anl.: Neuanlage von Flächen, die außerhalb des ursprünglichen Flächenareals mit neu angelegten Bewässerungskanälen und Brunnen mit Wasser versorgt werden.

Pacht: Flächen, die von den Haushalten gepachtet worden sind.

Tab. 6-9/1 Verteilung der Baumkulturen Mandelbäume (*luss*) und Datteln (*ichkein*)

	luss			ichkein (eig. Besitz)		
	N	%	x	N	%	x
T 1	0,0	0,0	0,0	120,0	13,5	13,3
T 2	87,0	1,8	12,4	18,0	2,0	2,6
T 3	2507,0	51,3	250,7	591,0	66,4	59,1
T 4	287,5	5,9	41,1	0,0	0,0	0,0
T 5	118,0	2,4	5,6	147,0	16,5	7,0
T 6	290,0	5,9	29,0	0,0	0,0	0,0
T 7	455,5	9,3	32,5	0,0	0,0	0,0
T 8	459,0	9,4	65,6	0,0	0,0	0,0
T 9	562,0	11,5	93,7	14,0	1,6	2,3
T10	118,0	2,4	16,9	0,0	0,0	0,0
Sum.	4884,0	99,9	54,7	890,0	100,0	8,4

Der Zusatz "eig. Besitz" gibt darüber Auskunft, daß die Dattelpalmen im Besitz der Haushalte sind.

Tab. 6-9/2 Verteilung gepachteter Datteln (gepachtete Datteln) und der gesamten Dattelpalmen (Ges. Datteln) der Haushalte

	gepachtete Datteln			Ges. Datteln		
	N	%	x	N	%	x
T 1	4063,3	67,3	451,5	797,2	42,0	88,6
T 2	995,7	16,5	142,2	183,9	9,7	26,3
T 3	0,0	0,0	0,0	591,0	31,2	59,1
T 4	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
T 5	418,0	6,9	19,9	216,7	11,4	10,3
T 6	75,0	1,2	7,5	12,5	0,7	1,3
T 7	344,0	5,7	24,6	57,3	3,0	4,1
T 8	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
T 9	146,0	2,4	24,3	38,3	2,0	6,4
T10	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sum.	6042,0	100,0		1897	100,0	

Die Unterteilung "Ges. Datteln" berücksichtigt die eigenen (ichkein eig. Besitz) und ein Sechstel der gepachteten Datteln (gepachtete Datteln).

Verteilung spezifischer beruflicher Tätigkeiten in der Landwirtschaft und in nicht landwirtschaftlichen Bereichen

Tab. 6-10 Landwirtschaftliche Tätigkeiten als Bauer (Bauer), Kleinbauer (Kleinbauer), landwirtschaftlicher Lohnarbeiter (LW-Lohnarbeit) und Plantagenarbeiter (Plantage)

	Bauer			Kleinbauer			LW- Lohnarbeit			Plantage		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	10	47,6	1,11	0	0,0	0,00	4	57,1	0,44
T 2	0	0,0	0,00	4	19,0	0,57	0	0,0	0,00	3	42,9	0,43
T 3	1	10,0	0,10	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 4	1	10,0	0,14	2	9,5	0,29	1	10,0	0,14	0	0,0	0,00
T 5	3	30,0	0,14	3	14,3	0,14	7	70,0	0,33	0	0,0	0,00
T 6	2	20,0	0,20	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 7	0	0,0	0,00	1	4,8	0,07	1	10,0	0,07	0	0,0	0,00
T 8	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 9	3	30,0	0,50	1	4,8	0,17	1	100	0,17	0	0,0	0,00
T10	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
	10	100,0		21	100,0		10	100,0		7	100,0	

Tab. 6-11 Tätigkeiten als selbständiger Handwerker (Handwerksbetrieb), gewerblicher Lohnarbeiter (Gw. Lohnarbeit), Inlandsmigrant (Migrat. Inland) und Auslandsmigrant (Migrat. Ausland)

	Handwerksbetrieb			Gw. Lohnarbeit			Migrat. Inland			Migrat. Ausland		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	2	11,8	0,22	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 2	0	0,0	0,00	2	11,8	0,29	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 3	1	11,1	0,10	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 4	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 5	1	11,1	0,05	11	64,7	0,52	2	14,3	0,10	0	0,0	0,00
T 6	7	77,8	0,70	1	5,9	0,10	1	7,1	0,10	0	0,0	0,00
T 7	0	0,0	0,00	1	5,9	0,07	9	64,3	0,64	0	0,0	0,00
T 8	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 9	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	2	14,3	0,34	8	53,3	1,33
T10	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	7	46,7	1,00
	9	100,0		17	100,1		14	100,0		15	100,0	

Tab. 6-12 Tätigkeiten als Großhändler (Großhandel), Kleinhändler (Kleinhandel), Lohnarbeiter im Dienstleistungsbereich (Dienstl. Lohnarb.) und nicht erwerbstätige Personen (Rentner/Ruhestand/verstorben)

	Großhandel			Kleinhandel			Dienstleistung, Lohnarbeit		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 2	0	0,0	0,00	1	7,1	0,14	0	0,0	0,00
T 3	6	100,0	0,60	2	14,3	0,20	1	14,3	0,10
T 4	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 5	0	0,0	0,00	2	14,3	0,10	1	14,3	0,05
T 6	0	0,0	0,00	4	28,6	0,40	0	0,0	0,00
T 7	0	0,0	0,00	1	7,1	0,01	3	42,9	0,21
T 8	0	0,0	0,00	2	14,3	0,29	0	0,0	0,00
T 9	0	0,0	0,00	2	14,3	0,33	1	14,3	0,17
T10	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	14,3	0,14
	6	100,0		14	100,0		7	100,1	

	Rent./Unt.			Ruhestand			verstorben		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	2	40,0	0,22	1	5,0	0,11
T 2	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	5,0	0,14
T 3	1	16,7	0,10	2	40,0	0,20	2	10,0	0,20
T 4	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	2	10,0	0,29
T 5	0	0,0	0,00	1	20,0	0,05	4	20,0	0,19
T 6	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	5,0	0,10
T 7	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	2	10,0	0,14
T 8	5	83,3	0,71	0	0,0	0,00	2	10,0	0,29
T 9	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	3	15,0	0,50
T10	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	2	10,0	0,29
	6	100,0		5	100,0		20	100,0	

Tab. 6-13 Verteilung der Ehefrauen der Kleinfamilienvorstände) auf die Tätigkeitsbereiche Eigenproduktion (EP; N = 137), landwirtschaftliche Lohnarbeit (LW-Lohn, N = 69) und Teppichproduktion (TP; N = 89)

	EP			LW-Lohn			TP		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	16	11,7	1,78	11	15,9	1,22	5	5,6	0,56
T 2	10	7,3	1,43	3	4,3	0,43	6	6,7	0,86
T 3	12	8,8	1,20	12	17,4	1,20	12	13,5	1,20
T 4	7	5,1	1,00	4	5,8	0,57	7	7,9	1,00
T 5	30	21,9	1,43	8	11,6	0,38	17	19,1	0,81
T 6	14	10,2	1,40	6	8,7	0,60	10	11,2	1,00
T 7	13	9,5	0,93	3	4,3	0,21	12	13,5	0,86
T 8	8	5,8	1,14	6	8,7	0,86	3	3,4	0,43
T 9	19	13,9	3,17	16	23,2	2,67	17	19,1	2,83
T10	8	5,8	1,14	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
	137	100,0		69	99,9		89	100,0	

Verbreitung der Merkmale/Indikatoren zum Materiellen Besitz

Tab. 6-14 Verbreitung von Transportmitteln

	Lastkraftwagen (camion)			Personenkraftwagen (tomobil)			Kleinmotorräder (moto)			Fahrräder (baschklett)		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	3,1	0,11	3	13,0	0,33
T 2	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	3,1	0,14	1	4,3	0,14
T 3	0	0,0	0,00	1	6,7	0,10	8	25,0	0,80	4	17,4	0,40
T 4	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	2	6,3	0,29	2	8,7	0,29
T 5	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	3,1	0,05	1	4,3	0,05
T 6	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	6	18,8	0,60	1	4,3	0,10
T 7	0	0,0	0,00	1	6,7	0,07	3	9,4	0,21	2	8,7	0,14
T 8	0	0,0	0,00	3	20,0	0,43	4	12,5	0,57	4	17,4	0,57
T 9	2	100,0	0,33	5	33,3	0,83	5	15,6	0,83	2	8,7	0,33
T10	0	0,0	0,00	5	33,3	0,71	1	3,1	0,14	3	13,0	0,43
	2	100,0		15	100,0		32	100,0		23	99,8	

Tab. 6-15 Verbreitung von Massenkommunikationsmitteln

	Farbfernseher (television couleur)			Schwarz-Weißfernseher (television)			Radiokassettengeräte (musjela)		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	12	11,4	1,33
T 2	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	8	7,6	1,14
T 3	1	20,0	0,10	10	23,3	1,00	11	10,5	1,10
T 4	0	0,0	0,00	1	2,3	0,14	6	5,7	0,86
T 5	0	0,0	0,00	6	14,0	0,29	24	22,91	1,14
T 6	0	0,0	0,00	5	11,6	0,50	9	8,6	0,90
T 7	0	0,0	0,00	6	14,0	0,43	14	13,3	1,00
T 8	0	0,0	0,00	6	14,0	0,86	6	5,7	0,86
T 9	1	20,0	0,17	4	9,3	0,67	9	8,6	1,50
T10	3	60,0	0,43	5	11,6	0,71	6	5,7	0,86
	5	100,0		43	100,1		105	100,0	

Tab. 6-16 Verteilung landwirtschaftlicher Geräte in Haushalten

	Brunnen (ano)			Motoren (moteur)			Pflug (taoulut)			Esel (ariül)		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	3	13,0	0,33	5	14,7	0,56
T 2	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	4,3	0,14	3	8,8	0,43
T 3	2	22,2	0,20	8	50,0	0,80	8	34,8	0,80	4	11,8	0,40
T 4	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	4,3	0,14	2	5,9	0,29
T 5	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	4	17,4	0,19	9	26,5	0,43
T 6	1	11,1	0,10	2	12,5	0,20	0	0,0	0,00	2	5,9	0,20
T 7	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	3	8,8	0,21
T 8	3	33,3	0,43	3	18,8	0,43	3	13,0	0,43	1	2,9	0,14
T 9	3	33,3	0,50	3	18,8	0,50	3	13,0	0,50	5	14,7	0,83
T10	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,0
	9	99,9		16	100,1		23	99,8		34	100,0	

Tierbestand in Haushalten

Tab. 6-17 Erwachsene männliche und weibliche Tiere getrennt nach Schafen und Ziegen

	weibliche Schafe (tilli)			männliche Schafe (isimmer)			weibliche Ziegen (arat)			männliche Ziegen (tarat)		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	13	3,4	1,44	10	5,2	1,11	38	29,5	4,22	87	28,9	9,67
T 2	4	1,0	0,57	10	5,2	1,43	19	14,7	2,71	42	14,0	6,00
T 3	131	34,0	13,10	56	29,3	5,60	33	25,6	3,30	80	26,6	8,00
T 4	25	6,5	3,57	14	7,3	2,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 5	45	11,7	2,14	23	12,0	1,10	17	13,2	0,81	61	20,3	2,90
T 6	35	9,1	3,50	15	7,9	1,50	7	5,4	0,70	8	2,7	0,80
T 7	29	7,5	2,07	16	8,4	1,14	11	8,5	0,79	16	5,3	1,14
T 8	25	6,5	3,57	12	6,3	1,71	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 9	41	10,6	6,83	20	10,5	3,33	4	3,1	0,67	6	2,0	1,00
T10	37	9,6	5,29	15	7,9	2,14	0	0,0	0,00	1	0,3	0,14
	385	99,9		191	100,0		129	100,0		301	100,1	

Tab. 6-18 Männliche und weibliche Jungtiere in Haushalten

	männliche Jungschafe (ikru)			weibliche Jungschafe (ikru)			männliche Jungziegen (arat)			weibliche Jungziegen (tarat)		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	4	3,2	0,44	8	6,2	0,89	23	24,2	2,56	40	30,5	4,44
T 2	0	0,0	0,00	3	2,3	0,43	13	13,7	1,86	18	13,7	2,57
T 3	31	25,0	3,10	36	27,7	3,60	24	25,3	2,40	29	22,1	2,90
T 4	14	11,3	2,00	3	2,3	0,43	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 5	11	8,9	0,52	22	16,9	1,05	23	24,2	1,10	29	22,1	1,38
T 6	15	12,1	1,50	12	9,2	1,20	4	4,2	0,40	3	2,3	0,30
T 7	16	12,9	1,14	11	8,5	0,79	6	6,3	0,43	8	6,1	0,57
T 8	11	8,9	1,57	6	4,6	0,86	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 9	11	8,9	1,83	14	10,8	2,33	2	2,1	0,33	3	2,3	0,50
T10	11	8,9	1,57	15	11,5	2,14	0	0,0	0,00	1	0,8	0,14
	124	100,1		13	100,0	0	95	100,0		131	99,9	

Tab. 6-19 Gesamttierbestand in Haushalten

	Schafe + Ziegen			Jungtiere			Schafe + Ziegen		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	148	14,7	16,44	75	15,6	8,33	223	15,0	24,78
T 2	75	7,5	10,71	34	7,1	4,86	109	7,3	15,57
T 3	300	29,8	30,00	120	25,0	12,00	420	28,3	42,00
T 4	39	3,9	5,57	17	3,5	2,43	56	3,8	8,00
T 5	146	14,5	6,95	85	17,7	4,05	231	15,5	11,00
T 6	65	6,5	6,50	34	7,1	3,40	99	6,7	9,90
T 7	72	7,2	5,14	41	8,5	2,93	113	7,6	8,07
T 8	37	3,7	5,29	17	3,5	2,43	54	3,6	7,71
T 9	71	7,1	11,83	30	6,3	5,00	101	6,8	16,83
T10	53	5,3	7,57	27	5,6	3,86	80	5,4	11,43
	1006	100,2		480	99,9		1486	100,0	

Tab. 6-20 Bestand an Rindern (Kühe und Kälber)

	Kühe tafounest			Kälber akentor		
	N	%	x	N	%	x
T 1	4	9,1	0,44	0	0,0	0,00
T 2	3	6,8	0,43	1	2,9	0,14
T 3	11	25,0	1,10	11	31,4	1,10
T 4	5	11,4	0,71	5	14,3	0,71
T 5	4	9,1	0,19	3	8,6	0,14
T 6	3	6,8	0,30	2	5,7	0,20
T 7	3	6,8	0,21	3	8,6	0,21
T 8	4	9,1	0,57	4	11,4	0,57
T 9	7	15,9	1,17	6	17,1	1,00
T10	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
	44	100,0		35	100,0	

In der Spalte zu Schafen und Ziegen werden die Tiere aufgelistet, die nicht im Untersuchungszeitraum geboren oder zugekauft sind. Unter den Jungtieren werden die im Untersuchungszeitraum geborenen oder zugekauften Tiere festgehalten.

Tab. 6-21 Verbreitung moderner Einrichtungsgegenstände in Haushalten (N=98)

	Wohnzimmer			Gasofen			Küche			Toiletten		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,0	0	0,0	0,00
T 2	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 3	6	35,3	0,60	4	40,0	0,40	2	22,2	0,20	1	50,0	0,10
T 4	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 5	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 6	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 7	1	5,9	0,07	0	0,0	0,00	1	11,1	0,07	0	0,0	0,00
T 8	3	17,6	0,43	3	30,0	0,43	2	22,2	0,29	0	0,0	0,00
T 9	3	17,6	0,50	1	10,0	0,17	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T10	4	23,5	0,57	2	20,0	0,29	4	44,4	0,57	1	50,0	0,14
	17	99,9		10	100,0		9	99,9		2	100,0	

Merkmalsverbreitung zum Modernen Wissen

Tab. 6-22 Koranschuleteilnahme (Koranschule) und primäre Ausbildung (prim. Ausb.) der Kleinfamilienvorstände

	Koranschule			prim. Ausb.		
	N	%	x	N	%	x
T 1	9	45,0	1,00	0	0,0	0,00
T 2	3	15,0	0,43	0	0,0	0,00
T 3	2	10,0	0,20	0	0,0	0,00
T 4	3	15,0	0,43	0	0,0	0,00
T 5	1	5,0	0,05	4	28,6	0,19
T 6	1	5,0	0,10	2	14,3	0,20
T 7	1	5,0	0,07	2	14,3	0,14
T 8	0	0,	0,00	1	7,1	0,14
T 9	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T10	0	0,0	0,00	5	35,7	0,71
	20	100,0		14	100,0	

Tab. 6-23 Anzahl und Verteilung unverheirateter männlicher und weiblicher Jugendlicher im Alter von 8 bis 25 Jahre (Jugendl.), im Ausbildungsprozeß (Ausbildung) und Anteil der Schulabbrecher (Abbruch) im Untersuchungsjahr

	Jugendl.			Ausbildung			Abbruch		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	36	9,7	4,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 2	19	5,1	2,71	3	3,3	0,43	0	0,0	0,00
T 3	48	13,0	4,80	20	22,2	2,00	10	33,3	1,00
T 4	28	7,6	4,00	2	2,2	0,29	0	0,0	0,00
T 5	61	16,5	2,90	5	5,6	0,24	4	13,3	0,19
T 6	37	10,0	3,70	13	14,4	1,30	0	0,0	0,00
T 7	34	9,2	2,43	6	6,7	0,43	4	13,3	0,29
T 8	33	8,9	4,71	10	11,1	1,43	3	10,0	0,43
T 9	49	13,2	8,17	17	18,9	2,83	7	23,3	1,17
T10	25	6,8	3,57	14	15,6	2,00	2	6,7	0,29
	370	100,0		90	100,0		30	99,9	

Tab. 6-24 Koranschuleteilnahme (Koranschule) und Primäre Ausbildung (prim. Ausb.) der Jugendlichen

	Koranschule			prim. Ausb.		
	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 2	0	0,0	0,00	2	3,3	0,29
T 3	1	100,0	0,10	12	20,0	1,20
T 4	0	0,0	0,00	2	3,3	0,29
T 5	0	0,0	0,00	4	6,7	0,19
T 6	0	0,0	0,00	9	15,0	0,90
T 7	0	0,0	0,00	5	8,3	0,36
T 8	0	0,0	0,00	4	6,7	0,57
T 9	0	0,0	0,00	16	26,7	2,67
T10	0	0,0	0,00	6	10,0	0,86
	1	100,0		60	100,0	

Tab. 6-25 Sekundäre Ausbildungsmöglichkeiten im Collège (Coll.), Lyceum (Lyc.), Abitur und Hochschule (Bac./Fac.) und Ausbildungsabbrecher (Abbr.)

	Coll.			Lyc.			Bac./Fac			Abbr.		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
T 1	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 2	1	4,8	0,14	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 3	5	23,8	0,50	1	25,0	0,10	2	40,0	0,20	10	33,3	1,00
T 4	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,0	0	0,0	0,00
T 5	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	1	20,0	0,05	4	13,3	0,19
T 6	4	19,0	0,48	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
T 7	1	4,8	0,07	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	4	13,3	0,29
T 8	2	9,5	0,29	2	50,0	0,29	2	40,0	0,29	3	10,0	0,43
T 9	1	4,8	0,17	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	7	23,3	1,17
T10	7	33,3	1,00	1	25,0	0,14	0	0,0	0,00	2	6,7	0,29
	21	100,0		4	100,0		5	100,0		30	99,9	

Ergebnisse zum Wirtschaftsverhalten

Tab. 6-26 Verteilung des Pro-Kopf Einkommens in der Landwirtschaft (DH/K-LW), außerhalb der Dörfer erzielter Einnahmen (DH/K-Au.), der Teppichproduktion (DH/K-TP) und Unterstützungszahlungen (DH/K-Unt.)

	DH/K-LW	DH/K-Au.	DH/K-TP	DH/K-Unt.	
T 1	77,18	20,83	1,99	0,00	100,0
T 2	52,10	33,49	8,55	5,8	99,9
T 3	52,55	38,09	7,95	1,41	100,0
T 4	26,79	6,85	52,96	13,39	99,9
T 5	25,92	51,91	14,66	7,52	100,1
T 6	13,49	66,33	17,83	2,35	100,0
T 7	17,66	67,33	15,00	0,00	99,9
T 8	10,89	4,58	2,83	81,70	100,0
T 9	11,25	81,55	7,20	0,00	100,0
T10	8,35	91,65	0,00	0,00	100,0

Tab. 6-27 Verteilung des landwirtschaftlichen Pro-Kopf-Einkommens (in %) in den Bereichen Marktproduktion (DH/K-MP), Eigenproduktion (DH/K-EP) und der landwirtschaftlichen Lohnarbeit (DH/K-LW-LO)

	DH/K-EP %	DH/K-MP %	DH/K-LW-LO %	Summe %
T 1	48,94	5,38	45,68	100,0
T 2	63,05	10,04	26,91	100,0
T 3	37,24	62,76	0,00	100,0
T 4	68,44	27,19	4,37	100,0
T 5	78,72	10,97	10,31	100,0
T 6	72,17	22,45	5,38	100,0
T 7	73,09	12,08	14,83	100,0
T 8	71,89	28,11	0,00	100,0
T 9	78,79	19,40	1,80	99,9
T10	94,12	5,88	0,00	100,0

Tab. 6-28 Verteilung der Einnahmen (in %) aus Unterstützungen (Unt.), gewerblichen Tätigkeiten an den Standorten (St./GW) und der Teppichproduktion (TP)

	Unt.	St./GW	TP	Summe
	%	%	%	%
T 1	0,00	0,00	100,00	100,0
T 2	9,38	31,25	59,38	100,1
T 3	15,04	0,00	84,96	100,0
T 4	9,86	10,32	79,82	100,0
T 5	11,60	22,30	66,10	100,0
T 6	0,00	11,63	88,37	100,0
T 7	0,00	0,00	100,00	100,0
T 8	96,65	0,00	3,35	100,0
T 9	0,00	0,00	100,0	100,0
T10	0,00	0,00	0,00	100,0

Einnahmeverteilung in Typen (in %):

Tab. 6-29 Bereich I,1 Bereich I,2

	T 1	T 2	T 3
Ausl.	0,0	0,0	0,0
Inl.	8,0	23,4	0,0
Taz. Gw.	0,0	2,8	31,7
Taz. Hdw.	0,0	0,0	2,0
Taz. Lohn	7,3	2,2	0,0
Taz. LW-M	0,0	0,0	22,6
Unt.	0,0	1,4	2,3
St.-GW 0,0	2,8	0,0	
TP-Prod.	1,4	5,1	10,1
LW-LO.	36,8	10,5	0,0
LW-MP	6,0	7,3	8,9
LW-EP	40,6	44,6	22,4
Summe	100,1	100,1	100,0

Tab. 6-30 Bereich II,1

	T 4	T 5	T 6	T 7
Ausl.	0,0	0,0	0,0	0,0
Inl.	0,0	2,7	1,7	66,8
Taz. Gw.	0,0	0,0	0,0	0,0
Taz. Hdw.	5,8	0,0	60,4	0,0
Taz. Lohn	0,0	50,1	1,9	1,5
Taz. LW-M	0,0	0,0	0,0	0,0
Unt.	9,5	2,6	0,0	0,0
St.-GW	3,4	4,0	5,5	0,0
TP-Prod.	54,9	13,6	14,4	15,7
LW-LO.	1,4	2,4	1,7	2,0
LW-MP	6,5	2,9	1,3	1,6
LW-EP	18,4	21,7	13,1	12,3
Summe	99,9	100,0	100,0	99,9

Tab. 6-31 Bereich II,2

	T 8	T 9	T10
Ausl.	0,0	62,8	81,9
Inl.	0,0	1,7	0,0
Taz. Gw.	3,4	6,2	0,0
Taz. Hdw.	0,0	4,1	0,0
Taz. Lohn	0,0	4,2	9,4
Taz. LW-M	0,0	0,0	0,0
Unt.	79,5	0,0	0,0
St.-GW	0,0	0,0	0,0
TP-Prod.	1,9	6,8	0,0
LW-LO.	0,0	0,5	0,0
LW-MP	2,5	1,9	0,6
LW-EP	12,7	11,7	8,0
Summe	100,0	99,9	99,9

Legende zu den Tabellen Tab. 6-38, Tab. 6-39 und Tab. 6-40

1. Ausl.: Teilnahme an der Auslandsmigration; 2. Inl.: Teilnahme an der Inlandsmigration ; 3. Taz. Gw.: Gewerbliche Tätigkeiten in Tazenakht; 4. Taz. Hdw.: Handwerksbetriebe in Tazenakht; 5. Taz. Lohn.: Lohnarbeiten in Tazenakht; 6. Taz LW-MP: Landwirtschaftliche Marktproduktion in der Region Tazenakht 7. Unt.: Unterstützungen und Rentenzahlungen; 8. St.-GW.: Gewerbe an den Standorten; 9. TP-Prod.: Teppichproduktion; 10. LW-LO.: Landwirtschaftliche Lohnarbeit am Standort; 11. LW-MP: Marktproduktion am Standort; 12. LW-EP: Eigenproduktion am Standort

Tab. 6-32 Anteil der Eigenproduktion am Gesamtverbrauch (EP/GsVb) in Haushalten (in %) verteilt in den Bereichen Pflanzenproduktion (Pfl.) und Viehzucht (Vieh.); Pro-Kopf-Einkommen in der Pflanzenproduktion (DH/K-Pfl.) und der Viehzucht (DH/K-Vieh.)

	EP/GsVb.	Pfl.	Vieh.	DH/K- Pfl	DH/K Viehz.
	%	%	%.		
T 1	59,5	63,1	36,9	716,38	419,78
T 2	59,6	54,4	45,6	541,11	454,00
T 3	47,6	26,2	73,8	424,07	1195,23
T 4	34,1	21,2	78,8	118,71	441,70
T 5	32,8	40,0	60,0	208,44	311,96
T 6	18,9	20,8	79,2	79,33	301,58
T 7	23,00	39,4	60,6	228,30	351,81
T 8	16,1	30,8	69,2	218,72	492,33
T 9	14,0	33,1	66,9	164,15	332,03
T10	13,3	9,0	91,0	53,17	534,48

Tab. 6-33 Produzierte Anteile an den konsumierten Nahrungsmitteln Gerste (GE), Gemüse (GM), Früchte (FR), Fleisch (FL) und Milch (MI) in Typen (in %)

	GE	GM	FR	FL	MI
	%	%	%	%	%
T 1	94,86	82,64	84,49	59,49	65,30
T 2	82,51	74,66	70,35	74,97	73,84
T 3	26,10	28,04	65,25	58,09	68,63
T 4	15,54	23,01	13,91	56,43	82,71
T 5	21,16	19,56	52,03	52,18	55,91
T 6	5,56	2,11	31,24	36,70	43,35
T 7	23,29	20,02	41,49	25,08	31,50
T 8	21,42	11,66	27,97	14,75	28,55
T 9	14,03	15,24	22,31	12,38	24,34
T10	0,15	0,00	14,92	19,21	22,35

Verteilung auf Ausgabesektoren (in %):

Tab. 6-34 Bereich I,1

	T 1	T 2		T 3
NA	50,8	41,3	NA	34,3
GT	14,7	20,0	GT	10,9
EX	65,5	61,3	EX	45,2
IN-LW	5,5	6,6	IN-LW	19,2
IN (so.)	0,3	1,8	IN (so.)	3,8
IN (ku.)	5,8	8,4	IN (ku.)	23,0
Ausb.	0,0	0,8	Ausb.	3,4
Sparl.	13,8	12,4	Sparl.	8,9
Hausb.	1,6	1,8	Hausb.	9,1
Lux.	1,5	0,9	Lux.	1,0
IN (lg.)	16,9	15,9	IN (lg.)	22,4
IN	22,7	24,3	IN	45,3
EN	3,5	5,9	EN	5,0
TR	8,3	8,6	TR	4,5
Summe	100,0	100,0	Summe	100,1

Tab. 6-35 Bereich I,2

Tab. 6-36 Bereich II,1

	T 4	T 5	T 6	T 7
NA	50,8	59,5	55,3	62,0
GT	19,2	17,2	13,1	13,2
EX	70,0	76,7	68,4	75,2
IN-LW	9,6	2,5	2,7	1,4
IN (so.)	4,2	0,7	4,4	1,3
IN (ku.)	13,8	3,2	7,1	2,7
Ausb.	0,7	1,0	2,3	0,8
Sparl.	4,0	4,3	1,9	6,9
Hausb.	1,6	1,3	6,7	4,4
Lux.	0,0	2,2	1,3	1,3
IN (lg.)	6,3	8,8	12,2	13,4
IN	20,1	12,0	19,3	16,1
EN	7,9	5,9	6,8	5,5
TR	2,0	5,4	5,5	3,2
Summe	100,0	100,0	100,0	100,0

Tab. 6-37 Bereich II,2

	T 8	T 9	T10
NA	45,3	63,2	56,6
GT	6,4	7,9	7,2
EX	51,7	71,1	63,8
IN-LW	3,7	4,8	1,0
IN (so.)	1,0	1,1	0,4
IN (ku.)	4,7	5,9	1,4
Ausb.	2,3	0,7	1,6
Sparl.	25,8	5,1	11,0
Hausb.	8,7	0,5	1,8
Lux.	0,2	0,7	1,7
IN (lg.)	37,0	7,0	16,1
IN	41,7	12,9	17,5
EN	4,1	2,8	3,8
TR	2,4	13,4	14,9
Summe	99,9	100,2	100,0

Legende zu den Tabellen Tab. 6-43, Tab. 6-44, Tab. 6-45 und Tab. 6-46

1. NA: Nahrungsmittel; 2. GT: alltägliche Bedarfsgüter; 3. EX: Existenzgüter; 4. IN-LW: Investitionen zur Sicherung der landwirtschaftlichen Produktion; 5. IN (so.): sonstige Investitionen nicht landwirtschaftlicher Art; 6. IN (ku.): kurzfristige Investitionen im Untersuchungsjahr; 7. Ausb.: Ausbildungsmaßnahmen; 8. Sparl.: Sparleistungen; 9. Hausb.: Hausbau; 10. Lux.: Luxusgüter; 11. IN (lg.): langfristige Investitionen, Zukunftsabsicherung; 12. IN: Gesamtinvestitionen; 13. EN: Energieausgaben; 14. TR: Transportausgaben

Auswertung der Bereiche (Kapitel 6.3):

Tab. 6-38 Anzahl und Verteilung von Haushalten und Personen

Bereich	Haushalte		Personenanzahl		Pers./ Haush.
	N	%	N	%	N
I,1	16	16,3	144	16,1	9,00
I,2	10	10,2	103	11,5	10,30
II,1	52	53,1	413	46,2	7,94
II,2	20	20,4	233	26,1	11,65
	98	100,0	893	99,9	

Tab. 6-39 Verteilung von Kleinfamilien (KF) und erweiterte Familien (EF); Schichtzugehörigkeit getrennt nach *imaziren* (Imaz.) und *assoukoin* (Assouk.)

Bereich	KF		EF		Summe		Imaz.		Assouk.		Summe	
	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%
I,1	7	43,7	9	56,3	16	100	0	0,0	16	100	16	100,0
I,2	5	50,0	5	50,0	10	100	10	100	0	0,0	10	100,0
II,1	35	67,3	17	32,7	52	100	12	23,1	40	76,9	52	100,0
II,2	9	45,0	11	55,0	20	100	4	20,0	16	80,0	20	100,0

Tab. 6-40/1 Verteilung der Erwachsenen auf Altersgruppen in den Unterteilungen bis 39 Jahre (bis 39), von 40 bis 60 Jahre (40 - 60) und älter als 60 Jahre (üb. 60)

Bereich	bis 39		40-60		üb. 60		Summe	
	N	%	N	%	N	%	N	%
I,1	34	63,0	14	25,9	6	11,1	54	100,0
I,2	8	25,0	15	46,9	9	28,1	32	100,0
II,1	86	58,9	48	32,9	12	8,2	146	100,0
II,2	38	46,9	33	40,7	10	12,3	81	99,9
	166		110		37		313	

Tab. 6-40/2 Verteilung der Kinder auf Altersgruppen in den Unterteilungen bis 7 Jahre (0-7), von 8 bis 14 Jahre (8-14), von 15 bis 19 Jahre (15-19) und älter als 19 Jahre (20-25)

Bereich	0-7		8- 14		15-19		20-25		Summe	
	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%
I,1	38	40,9	41	44,1	10	10,8	4	4,3	93	100,1
I,2	21	30,4	26	37,7	11	15,9	11	15,9	69	99,9
II,1	104	39,4	94	35,6	29	11,0	37	14,0	264	100,0
II,2	55	34,0	60	37,0	16	9,9	31	19,	1162	100,0
	218		221		66		83		588	

Tab. 6-41 Verteilung der Gesamteinnahmen (Gs-E.) und des Pro-Kopf- Einkommens (DH/K) in den landwirtschaftlichen (DH/K-LW) und nicht-landwirtschaftlichen (DH/K-N-LW) Einnahmebereichen; Abwesenheit der Vorstände in Mann/Tagen (Abw. in M*T)

Bereich	Gs-E.		LW Gs-E.		N-LW Gs-E.		Abw. in Mann*Tagen
	%	DH/Kopf	%	DH/Kopf	%	DH/Kopf	
I,1	9,9	3228,0	24,8	2156,5	4,3	1071,5	190,1
I,2	18,8	8578,0	36,5	4565,8	13,2	4012,2	223,8
II,1	32,9	3738,7	24,4	732,8	36,1	3005,9	303,3
II,2	38,3	7715,4	14,4	786,1	46,3	6929,3	425,8
	99,9		100,1		99,9		

Tab. 6-42 Vergleich der Einnahmeverteilung in ausgewählten Sektoren (Legende nach Tab. 6-40)

Bereiche:	I,1 %	I,2 %	II,1 %	II,2 %
Ausl.	0,0	0,0	0,0	47,5
Inl.	14,7	0,0	19,4	0,5
Taz. Gw.	2,4	29,7	2,4	3,0
Taz. Hdw.	0,0	3,0	10,0	1,2
Taz. Lo.	5,0	0,0	21,0	4,6
Taz. Mp.	0,0	22,6	0,0	0,0
St. GW	0,0	0,0	3,1	0,0
Unt.	3,4	2,3	2,3	27,7
TP	3,1	10,1	19,8	4,9
LW-LO	24,9	0,0	2,0	0,1
LW-MP	6,6	8,9	2,9	1,7
LW-EP	39,9	23,4	17,0	8,7
Summe	100,0	100,0	99,9	99,9

Legende zur Tabelle Tab. 6-51:

1. Ausl.: Teilnahme an der Auslandsmigration
2. Inl.: Teilnahme an der Inlandsmigration
3. Taz. Gw.: Gewerbliche Tätigkeiten in Tazenaht
4. Taz. Hdw.: Handwerksbetrieb in Tazenaht
5. Taz. Lo.: Lohnarbeiten in Tazenaht
6. St.-GW.: Gewerbe an den Standorten
7. Unt.: Unterstützungen und Rentenzahlungen (Unterst.)
8. TP: Teppichproduktion an den Standorten
9. LW-MP: Marktproduktion am Standort
10. LW-LO.: Landwirtschaftliche Lohnarbeit am Standort
11. LW-EP: Eigenproduktion am Standort

Tab. 6-43/1 Verteilung des landwirtschaftlichen Pro-Kopf-Einkommens (DH/K-LW) in den Bereichen Eigenproduktion (DH/K-EP), Marktproduktion (DH/K-MP) und landwirtschaftliche Lohnarbeit (DH/K-LW-Lo)

Bereich	DH/K-EP	%	DH/K-MP	%	DH/K-LW-Lo	%	DH/K-LW	%
I,1	1065,64	54,7	141,61	7,3	742,55	38,1	1949,8	100,1
I,2	1619,30	37,2	2729,19	62,8	0,00	0,0	4348,5	100,0
II,1	510,46	72,9	127,40	18,2	62,51	8,9	700,4	100,0
II,2	598,30	80,0	145,66	19,5	3,78	0,5	747,7	100,0

Tab. 6-43/2 Anteil der Eigenproduktion am Gesamtverbrauch (EP/GsVb) in Haushalten; Verteilung des Pro-Kopf-Einkommens in der in der Eigenproduktion (DH/K-EP) in den Bereichen Pflanzenproduktion (DH/K-Pfl.) und Viehzucht (DH/K-Vieh.)

Bereich	EP/GsVB	DH/K-Pfl.		DH/K-Vieh.		DH/K-EP	
	%	N	%	N	%	N	%
I,1	59,6	628,75	58,7	436,9	41,3	1065,64	100,0
I,2	47,6	424,1	26,2	1195,2	73,8	1619,30	100,0
II,1	26,6	158,7	30,4	351,8	69,7	510,46	100,1
II,2	14,3	145,4	24,3	453,0	75,7	598,30	100,0

Tab. 6-44 Verteilung der Ausgaben auf Existenzgüter (EX), Investitionsgüter (IN) und für Transporte (TR)

Bereich	EX	IN	TR	Summe
		%	%	%
I,1		68,7	23,2	8,1
I,2		49,7	45,9	4,4
II,1		79,2	16,5	4,3
II,2		65,3	24,7	10,0

Tab. 6-45 Verfügbarkeit der Haushalte über PKW's (tomobil), Kleinmotorräder (moto) und Fahrräder (baschklett) sowie kapitalintensive Massenkommunikationsmittel wie Farbfernseher (television couleur)

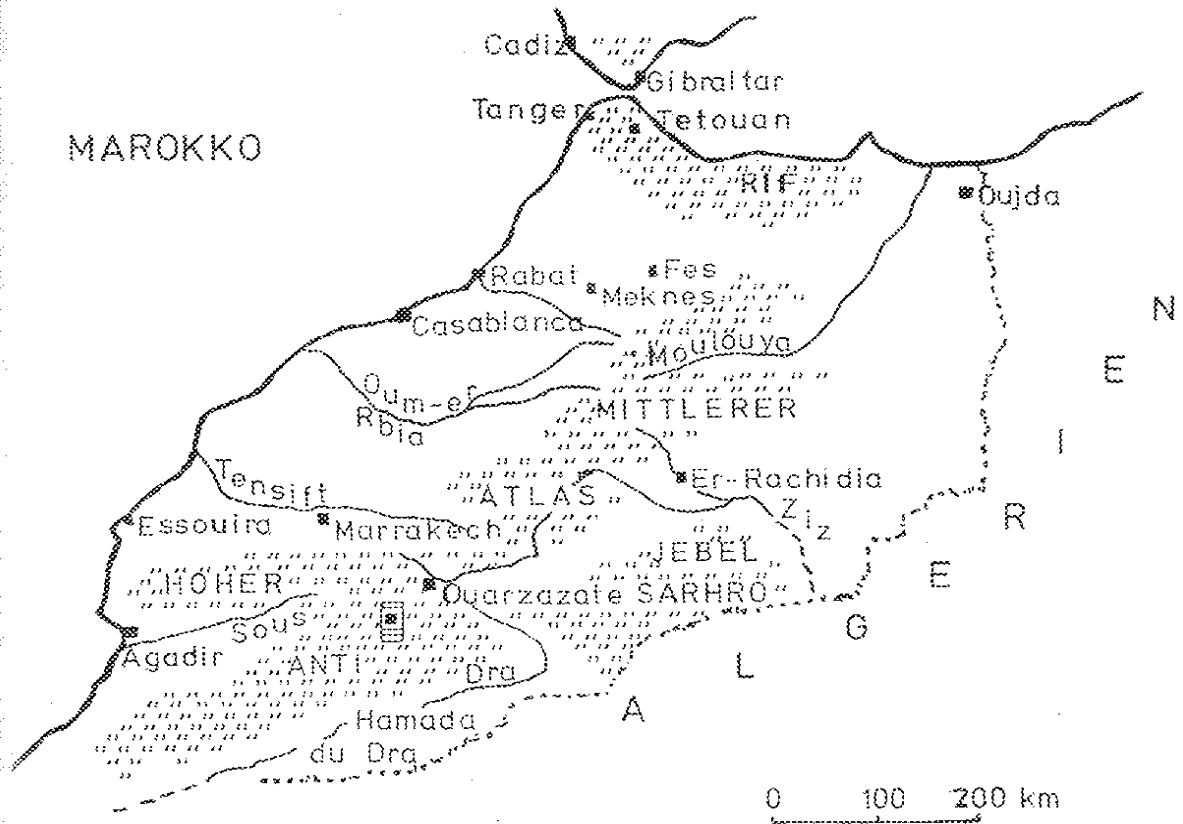
Bereich	tomobil			moto			baschklett			television couleur		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
I,1	0	0,0	0,00	2	6,3	0,13	4	17,4	0,25	0	0,0	0,00
I,2	1	6,7	0,1	8	25,0	0,80	4	17,4	0,40	1	20,0	0,10
II,1	1	6,7	0,02	12	37,5	0,23	6	26,1	0,12	0	0,0	0,00
II,2	13	86,7	0,65	10	31,3	0,5	9	39,1	0,45	4	80,0	0,20
	15	100,1		32	100,1		23	100,0		5	100,0	

Tab. 6-46 Verfügbarkeit der Haushalte über Wohnzimmer (WZ), moderne Küchen (mod. K.), Zementdächer (Zd.) und Schwarz- Weißfernseher (Tele.)





Bereich	WZ			mod. K.			Zd.			Tele.		
	N	%	x	N	%	x	N	%	x	N	%	x
I,1	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00	0	0,0	0,00
I,2	6	35,3	0,60	2	22,2	0,20	2	25,0	0,20	10	23,3	1,00
II,1	1	5,9	0,02	1	11,1	0,02	1	12,5	0,02	18	41,9	0,35
II,2	10	58,8	0,50	6	66,7	0,30	5	62,5	0,25	15	34,9	0,75
	17	100,0		9	100,0		8	100,0		43	100,1	

9.3 Karten

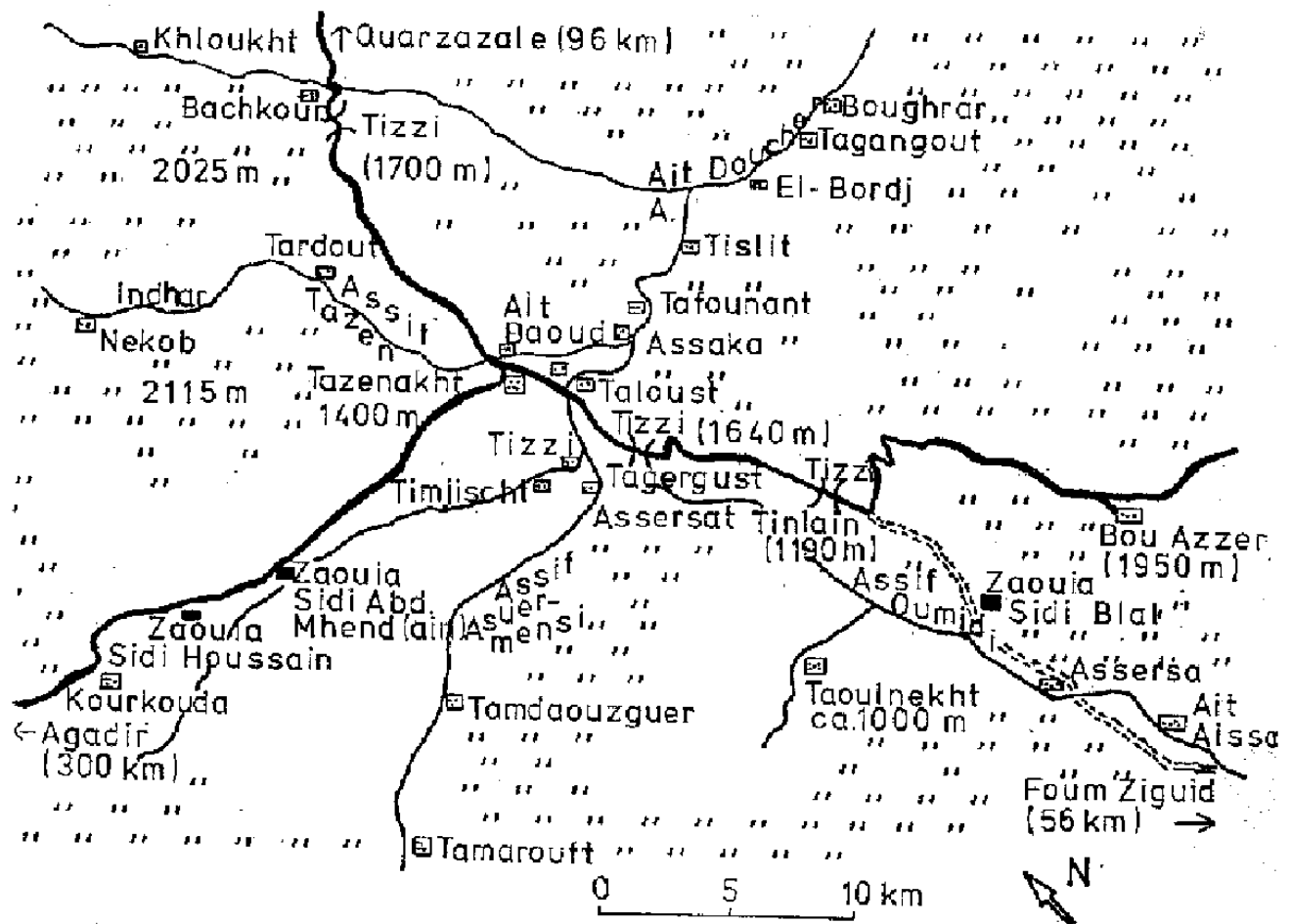
Karte 3-1: Marokko (Übersicht)










Legende

-  Untersuchungsgebiet (Tazenakht)
-  Gebirgsregionen
-  Flußläufe
-  Landesgrenzen

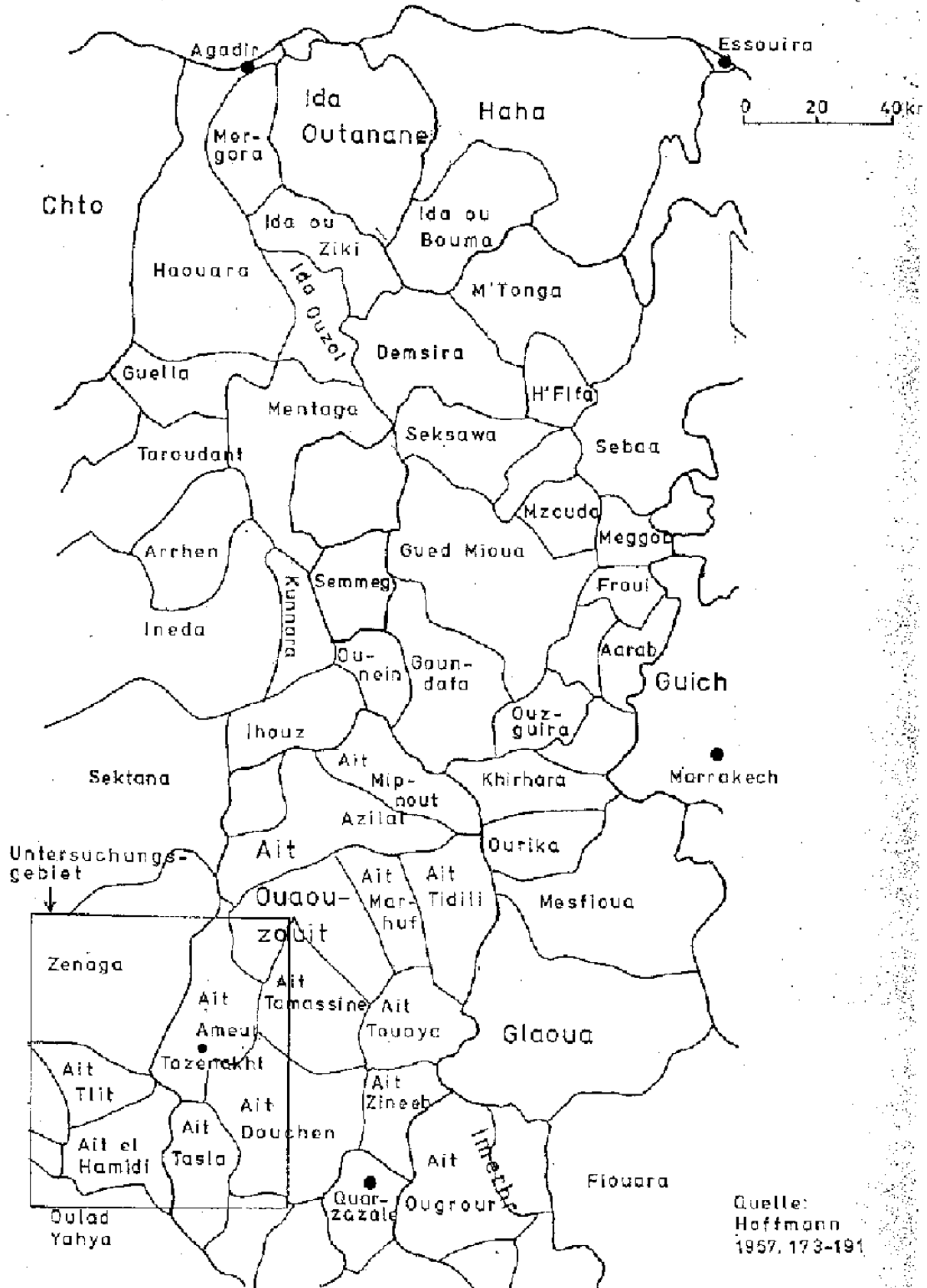
Karte 3-2: Region Tazenakht



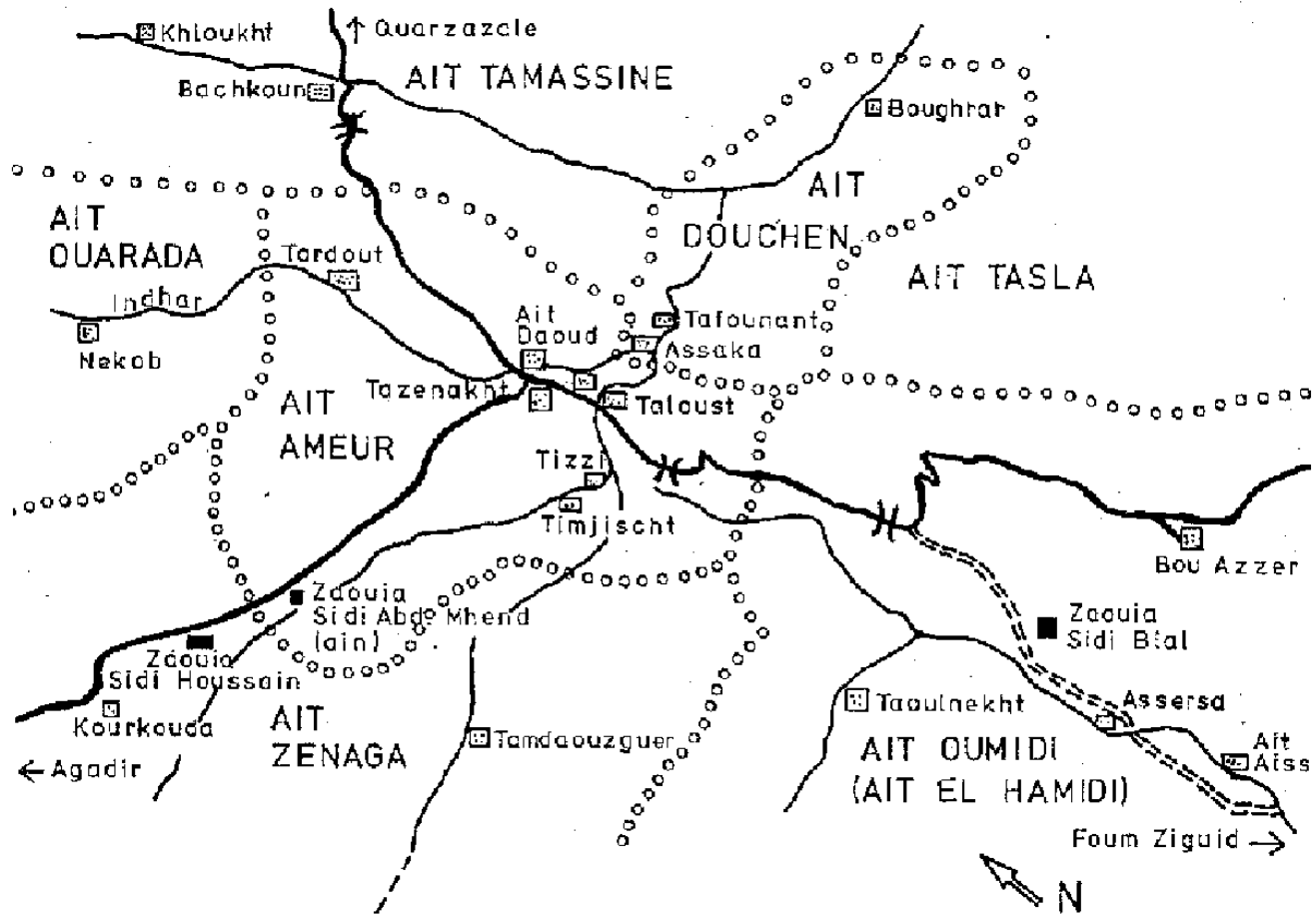
Legende

-  Asphaltierte Straße
-  Piste
-  Dorf, Ort
-  Dorf mit Zaouien
-  Paßübergang ('Tizzi')
-  Flußlauf ('Assif')
-  Fels- und Gebirgsformation

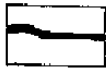
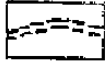


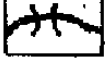

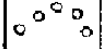
Karte 3-3: Stämme Südmarokkos (Übersicht)



Karte 3-4: Stammesgrenzen in Tazenakht



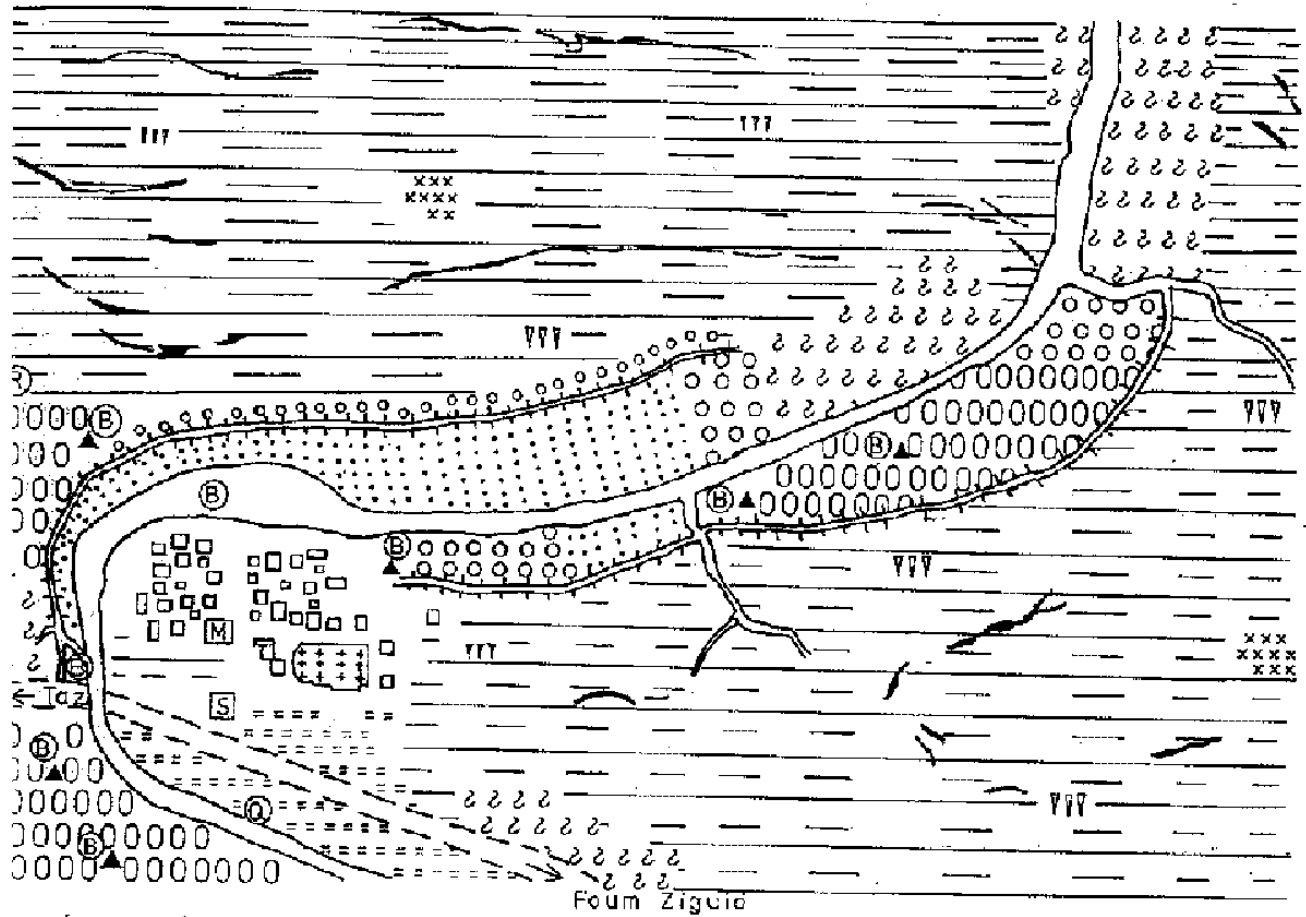
Legende

-  Asphaltierte Straße
-  Piste
-  Dorf
-  Dorf mit Zaouien
-  Paßübergang ('Tizzi')
-  Flußlauf ('Assif')
-  Stammesgrenze

0 5 10 km



Karte 3-6: Taloust



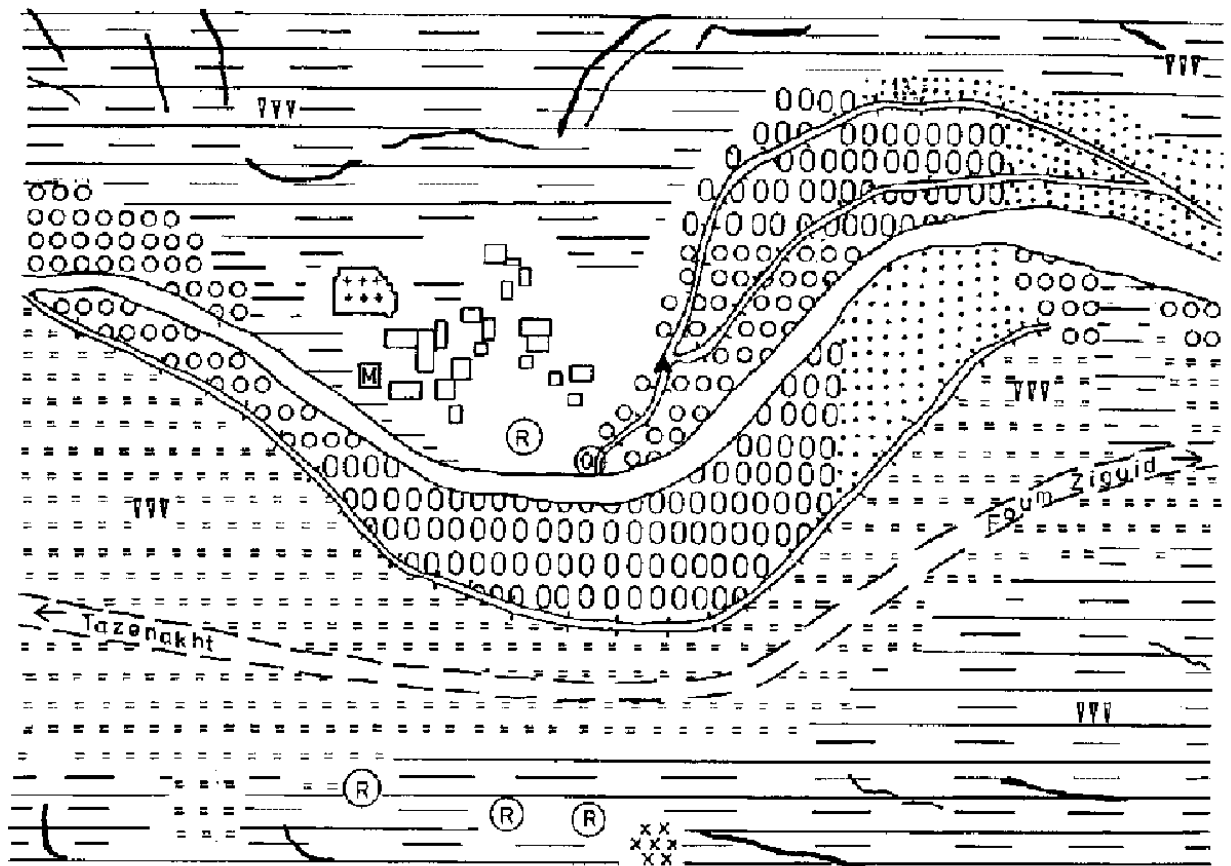
Legende

- | | |
|---|---------------------|
| Bewässerungsfeldbau, Getreide und Gemüse | Felsiger Untergrund |
| Bewässerungsfeldbau, Mandelbäume | Steinige Fläche |
| Bewässerungsfeldbau, Getreide, Gemüse und Mandelbäume | Brunnen |
| Trockenfeldbau | Moschee |
| Gebäude, Häuser | Quelle |
| Friedhof | Ruine |
| Straße | Grundschule |
| Flußlauf | Staubecken |
| Bewässerungskanal | Weidefläche |
| Viehgehege | |

















0 200 400 m.

(Quelle: Geländebegehung 1986-1990)

322
Karte 3-7: Ait Aissa



Legende

- | | | | |
|---|--|---|---------------------|
|  | Bewässerungsfeldbau
Getreide und Gemüse |  | Felsiger Untergrund |
|  | Bewässerungsfeldbau
Dattelpalmen |  | Steinige Fläche |
|  | Bewässerungsfeldbau
Getreide, Gemüse und Dattelpalmen |  | Staubecken |
|  | Weidefläche |  | Moschee |
|  | Gebäude |  | Quelle |
|  | Friedhof |  | Ruine |
|  | Straße | | |
|  | Flußlauf | | |
|  | Bewässerungskanal | | |
|  | Viehgehege | | |

0 100 200 m.



{Quelle: Geländebegehung 1986-1990 }

9.4 Ergebnisprotokolle zu den Korrelationsverfahren in Typen (T 1 - T 10)

Indikatoren zu den Produktionsfaktoren:

LUSS	: Mandelbäume
EIGDATT	: Datteln im eigenen Besitz der Haushalte
FREMDATT	: Zugepachtete Datteln
QM	: Bodenfläche in m ²
TILLI	: Weibliche Schafe
ISIMER	: Männliche Schafböcke
ARAT	: Männliche Ziegenböcke
TARAT	: Weibliche Ziegen
RINDER	: Kühe und Kälber
SCHAZIEG	: Gesamtbestand an Schafen und Ziegen im Haushalt
MANN39	: Männer der Altersklasse 1 (bis 39 Jahre alt)
FRAU39	: Frauen der Altersklasse 1 (bis 39 Jahre alt)
MANN60	: Männer der Altersklasse 2 (40 bis 60 Jahre alt)
FRAU60	: Frauen der Altersklasse 2 (40 bis 60 Jahre alt)
MANN60U	: Männer der Altersklasse 3 (über 60 Jahre alt)
FRAU60U	: Frauen der Altersklasse 3 (über 60 Jahre alt)
JUNG14	: Männliche Jugendliche der Altersklasse 1 (8 bis 14 Jahre alt)
MAED14	: Weibliche Jugendliche der Altersklasse 1 (8 bis 14 Jahre alt)
JUNG19	: Männliche Jugendliche der Altersklasse 2 (15 bis 19 Jahre alt)
MAED19	: Weibliche Jugendliche der Altersklasse 2 (15 bis 19 Jahre alt)
JUNG25	: Männliche Jugendliche der Altersklasse 3 (19 bis 25 Jahre alt)
MAED25	: Weibliche Jugendliche der Altersklasse 3 (19 bis 25 Jahre alt)

Indikatoren zu den Produktionsbereichen:

AUSLAND	: Tätigkeiten im Ausland
INLAND	: Tätigkeiten in den marokkanischen Städten
TAHANDEL	: Gewerblicher Handel in Tazenakht
TAHANDW	: Kleinhandel und Handwerksbetriebe in Tazenakht
TALOHN	: Gewerbliche Lohnarbeiten in Tazenakht
TALWMP	: Landwirtschaftliche Marktproduktion (Region Tazenakht)
RENTN	: Empfänger ausländischer Unterstützungen
STHANDEL	: Gewerbebetriebe an den Standorten
TP	: Teppichproduktion
LWLOHN	: Landwirtschaftliche Lohnarbeit
LWMP	: Landwirtschaftliche Marktproduktion am Standort
LWEP	: Eigenproduktion am Standort
EPGERSTE	: Eigenproduktion an Gerste
EPGEMU	: Eigenproduktion an Gemüse
EPFRUE	: Eigenproduktion an Früchten
EPFLEI	: Eigenproduktion an Fleisch
EPMILCH	: Eigenproduktion an Milch

Indikatoren zu den Konsumbereichen:

ZKGETREI : Getreidezukauf
ZKGEMUES : Gemüsezukauf
ZKFRUECH : Früchtezukauf
ZKFLEIS : Fleischzukauf
ZKMILCH : Milchzukauf
ZKZUCKER : Zukauf von Zucker
ZKTEE : Zukauf von Tee
ZKOEL : Zukauf von Speiseöl
KLEIDER : Kleider
PFLEGEM : Pflegemittel
WASCHM : Waschmittel
ZIGARETT : Zigaretten
EINRICHT : Inneneinrichtung
RELGFEST : Religiöse Feste; Dorffeste
MIETE : Aufwendungen zum Unterhalte eines Gewerbes (Basar)
KREDIT : Rückzahlungen für Kredite
HAUSBAU : Erweiterung oder Neubau eines Hauses
BILDUNG : Aufwendungen für Bildungsmaßnahmen
TPINVEST : Aufwendungen zur Herstellung von Teppichen
SPAREN : Ersparte Mittel
BRUNNEN : Eigene Brunnenanlage
MOTOREN : Bewässerungsmotoren
LWGERAET : Landwirtschaftliche Geräte
DUNGSAAAT : Dünger, Saatgut und Pflanzenschutzmittel
VIEHFUTT : Viehfutter
HELFER : Ausgaben für Arbeitskräfte in der Landwirtschaft (Erntehelfer)
TRANSPO : Transport
BATTERIE : Batterien
GAS : Gaszukauf
STROM : Aufwendungen für elektrische Energie

T 1 (1)

CORRELATION:	MASS99	PHAL99	MAR950	FRAS90	MAN950	FRAN900	CORRELATIONS:	JUP924	MAED14	JUN910	MAED19	JUN925	MAED21
AUSLAND	.2696	.4804	.4079	.7849*	.4817		AUSLAND						
ENGLAND							ENGLAND						
FRANKRICH							FRANKRICH						
ITALIEN							ITALIEN						
JAPAN							JAPAN						
USA							USA						
BRITANN							BRITANN						
SPANIEN							SPANIEN						
SCHWEDEN							SCHWEDEN						
FINLAND							FINLAND						
EUROPA							EUROPA						
WELT							WELT						
AMERIKA							AMERIKA						
ASIA							ASIA						
AUSLAND							AUSLAND						
ENGLAND							ENGLAND						
FRANKRICH							FRANKRICH						
ITALIEN							ITALIEN						
JAPAN							JAPAN						
USA							USA						
BRITANN							BRITANN						
SPANIEN							SPANIEN						
SCHWEDEN							SCHWEDEN						
FINLAND							FINLAND						
EUROPA							EUROPA						
WELT							WELT						
AMERIKA							AMERIKA						
ASIA							ASIA						

of cases: 9 1-tailed Signif: * = .05 ** = .01 *** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

T 2

CORRELATION:	MASS99	PHAL99	MAR950	FRAS90	MAN950	FRAN900	CORRELATIONS:	ABR2	JAN92	SEP92	MAED19	JUN925	MAED21
AUSLAND	.3095	.7341	.4922	.4849	.4812		AUSLAND						
ENGLAND							ENGLAND						
FRANKRICH							FRANKRICH						
ITALIEN							ITALIEN						
JAPAN							JAPAN						
USA							USA						
BRITANN							BRITANN						
SPANIEN							SPANIEN						
SCHWEDEN							SCHWEDEN						
FINLAND							FINLAND						
EUROPA							EUROPA						
WELT							WELT						
AMERIKA							AMERIKA						
ASIA							ASIA						
AUSLAND							AUSLAND						
ENGLAND							ENGLAND						
FRANKRICH							FRANKRICH						
ITALIEN							ITALIEN						
JAPAN							JAPAN						
USA							USA						
BRITANN							BRITANN						
SPANIEN							SPANIEN						
SCHWEDEN							SCHWEDEN						
FINLAND							FINLAND						
EUROPA							EUROPA						
WELT							WELT						
AMERIKA							AMERIKA						
ASIA							ASIA						

of cases: 9 1-tailed Signif: * = .05 ** = .01 *** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

Table 2 (1)

	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD
ADRIANO	.2647	.4545	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083
ALVARO	.1569	-.0915	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582
ANTONIO	.1687	.7302	-.4455	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582
ARMANDO	-.4169	-.2473	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582
BEATRIZ	.1647	.0211	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582
BENIGNO	.5240	.4647	-.0716	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312
BERNARDO	.4225	.6855	-.0706	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083
BONIFAZ	-.3563	-.4097	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082
BONIFAZ	.5324	-.0304	-.4402	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083
BONIFAZ	.7287	.7491	.4469	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270
BONIFAZ	.6940	.0331*	-.3717	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683
BONIFAZ	.6940	.0331*	-.3717	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683
BONIFAZ	.4571	-.3129	-.4284	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184
BONIFAZ	.4821	-.2563	-.1667	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525

t of cases: 7 t-tailed signifi: * = .01 ** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD	FRANCO	MAHMOUD
ADRIANO	.2647	.4545	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083
ALVARO	.1569	-.0915	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582
ANTONIO	.1687	.7302	-.4455	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582
ARMANDO	-.4169	-.2473	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582
BEATRIZ	.1647	.0211	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582	-.2582
BENIGNO	.5240	.4647	-.0716	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312	-.1312
BERNARDO	.4225	.6855	-.0706	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083
BONIFAZ	-.3563	-.4097	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082	-.2082
BONIFAZ	.5324	-.0304	-.4402	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083	-.2083
BONIFAZ	.7287	.7491	.4469	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270	-.1270
BONIFAZ	.6940	.0331*	-.3717	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683
BONIFAZ	.6940	.0331*	-.3717	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683	-.1683
BONIFAZ	.4571	-.3129	-.4284	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184	-.1184
BONIFAZ	.4821	-.2563	-.1667	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525	-.2525

t of cases: 7 t-tailed signifi: * = .01 ** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

T 2 (3)

Correlations: MITE HAUSEAC BILDURG WINDWIST SPAREN LMGHRAEY

	MITE	HAUSEAC	BILDURG	WINDWIST	SPAREN	LMGHRAEY
AUSLAND						
INLAND	-.7475	-.1790		-.0358	-.0550	-.5882
TASANDL	1.0000**	-.3333		-.5387	-.4582	1.015
TARANDW						
TALONN	-.3333	1.0000**		.2449	.9913*	-.0338
TALMPP						
RENTN						
STHANCEL	1.0000**	-.3333		-.5387	-.4522	1.015
TP	.8690	.0135		-.1300	-.1122	.4624
LWLOHN	-.3021	.6163		-.8862	-.6115	.7461
LWMP	.9530	-.0119		-.4924	-.1607	.0968
LWEP	-.2613	-.3407		-.4936	-.2205	.0734
EPGERSTR	-.3478	.3875		.9564	.7996	.8524
EPGERU	-.1250	.9111		.4384	.8729	.3513
EPFRUE	-.5372	.1791		.9976*	.2292	-.7815
EPFLEI	-.3514	.9678		.4634	.9597	-.8124
EPWILCH	-.9936*	-.4348		-.4970	-.5187	1.1543

N of cases: 4 1-tailed signif: * = .01 ** = .001

* . is printed if a coefficient cannot be computed

Correlations: DUNGSAAW VIERFUTT HELFER TRANSPO BATTEREY GAS

	DUNGSAAW	VIERFUTT	HELFER	TRANSPO	BATTEREY	GAS
AUSLAND						
INLAND	-.5582	-.3331		.6303	-.2051	-.5629
TASANDL	1.015	.8704		-.5800*	-.1363	.9685
TARANDW						
TALONN	-.0338	-.5222		.5140	.1121	-.4402
TALMPP						
RENTN						
STHANCEL	1.015	.8704		-.9805*	-.3383	.9685
TP	.4624	.5168		-.7846	.0620	.7205
LWLOHN	.7461	-.7305		.4112	.8369	-.5290
LWMP	.0968	.7549		-.8737	-.3205	.8852
LWEP	.0734	-.5720		.6221	.3987	-.6915
EPGERSTR	.8524	-.7539		.4954	.9572	-.5649
EPGERU	.3513	-.4928		.3088	.8666	-.1148
EPFRUE	.7815	-.8272		.5036	.8760	-.7022
EPFLEI	.8124	.6360		.5374	.3539	-.5084
EPWILCH	.1543	.8664		-.9920*	-.2836	.5631

N of cases: 4 1-tailed signif: * = .01 ** = .001

* . is printed if a coefficient cannot be computed

P 3 (1)

REGRESSIONS:	MAJUP	FRANCIS	MARSH	FRANCO	MARSHALL	FRANCIS	JURGEN	MARSH	JURGEN	MAJUP
ISLAND
ISLAND										
TAMARON	-.1624	.2468	.6151	-.1579	-.4528	.4576	.3882	.1160	-.3126	-.1859
TAMARON	1.0000**	-.2722	-.4444	-.1862	-.3122	-.2722	-.4672	-.0353	-.2485	-.1311
TALON										
TALON	.2809	-.2125	-.1249	-.6548	-.5581	-.2090	-.1924	.2635	-.4688	.1771
RENTS	-.1111	-.2722	-.4444	-.5644	-.3122	.4282	-.4472	.3180	-.2485	-.1311
STANDEL										
STANDEL	-.0587	-.3377	-.0322	.0889	-.2441	-.2590	.0073	-.3069	-.4182	-.2149**
LEWIS										
LEWIS	-.1528	.0124	-.5526	-.2115	.71924	-.2398	.3122	-.6183	-.3122	-.1948
LEWIS	-.1147	-.1685	-.1502	-.2254	.8982	-.4222	-.0021	-.4251	-.2688	-.0902
KNIGHT										
KNIGHT	.3087	.5931	-.1025	-.2944	.2863	.4920	.2480	-.1395	-.2480	.1375
KNIGHT	-.1897	.2257	-.4202	-.4408	.6128	-.1543	.3771	-.1246	-.8172	-.0946
SPRUE										
SPRUE	.1188	.0536	.1858	.3328	-.0682	-.1388	.0548	.9048	.3194	-.3186
SPRUE	-.2202	-.1879	-.1898	-.3162	.6895	-.1780	.2486	-.4826	-.0316	-.2326
SPRUE	-.1101	-.2826	.1079	-.0468	.6121	.0381	.1637	-.5874	-.2724	-.1001

of cases: 10 1-tailed signif: * - .01 ** - .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

REGRESSIONS:	MAJUP	FRANCIS	MARSH	FRANCO	MARSHALL	FRANCIS	JURGEN	MARSH	JURGEN	MAJUP
ISLAND
ISLAND										
TAMARON	-.1094	-.2462	.	.0032	-.3217	-.4011	-.1942	.2825	-.2725	-.4801
TAMARON	1.0000	.3129	-.1267	-.1267	-.3748	-.1376	-.0685	-.1634	-.1111	-.1572
TALON										
TALON	.5825	.3926**	-.8848	-.1847	-.2801	-.2801	.2571	-.2763	-.2599	.2777
RENTS	-.2445	-.1899	-.2290	-.2342	.4000	.4000	-.1718	-.1484	-.1111	-.0161
STANDEL										
STANDEL	-.5728	-.3285	-.6472	-.0564	-.0840	-.0840	-.3372	-.3997	-.0588	-.2419
LEWIS										
LEWIS	-.1764	-.2321	.0116	.0116	.8671**	.4622	.4204	.3929	.4691	.6719
LEWIS	-.0494	-.1240	-.2279	-.2279	.9003	.5705	.6209	.3920	-.5020	.2467*
KNIGHT										
KNIGHT	-.2079	-.4064	-.4321	-.4321	.3579	-.3579	-.2929	-.1025	-.3359*	.0902
SPRUE										
SPRUE	.5482	-.0579	.0043	.0043	.4064	.4064	.7488*	.7192*	.2125	.8282*
SPRUE	.0711	.6414	.0516	.0516	-.1812	-.1812	.4551	.4484	-.2427	.2720
RENTS	-.4981	.2271	-.614	-.614	-.0912	-.0912	-.0804	-.2424	-.2424	.9896**
STANDEL										
STANDEL	.3284	.2410	-.5729	.6428	.0223	.0223	.1480	.5262	.5920	.6727

of cases: 10 1-tailed signif: * - .01 ** - .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

BATTERIE GAS STROM.

n 3 (3)

Correlations:	BROUEN	MOOREN	TRANSPO	BATTERIE	GAS	STROM
AUSTANG						
TINLAND						
TANSSORE	.3615	-.8716	-.2557	-.2627	.0010	.1222
TANDREM						
TALOUH						
TALORP	-.4956	.7997	.4953	-.1264	.0237	-.4403
STROM	-.1250	.2509	-.2053	-.4213	-.1876	-.0923
STRANDSEL						
ST	.8079	-.1625	-.2484	-.3194	-.0518	.4221
LAUORN						
LYMP	.4630	.7744	-.6210	-.2682	-.2281	-.1926
LAMP	-.0035	.0234	-.0797	-.1839	-.0357	-.2275
SPRONGSTE	.8601*	-.0202	-.2828	.4243	-.2668	.4400
SPGERU	.1286	.4765	-.4067	.4037	.1628	-.2661
ZIFFRUE	-.5773	-.0623	-.2042	.9642	.6130	-.2150
YFFLEI	.3120	.7140	-.4910	.1402	-.3183	-.2834
EPNITICH	.5910	.5482	-.3129	.2361	-.4626	-.1942

n of cases: 5 3-tailed signif: * = .01 ** = .001

* * is printed if a coefficient cannot be computed

T 4 (3)

NAME

Coefficients:	CHAUSPO	BATTEIE	GAS	STROK
AIRLAND
IRLAND
YANCOEL
FAMAREN	-.2523	-.3318	-.3811	.
KALORN
TALONE
SUTIN	.7476	-.6002	.8524	.
STRANGEI	-.6686	-.3728	.8334	.
TF	-.2672	-.2255	-.3307	.
LRJUN	-.8131	.8143	-.8290	.
LARP	-.3500	-.2248	-.3311	.
LARP	-.4211	-.2680	-.3316	.
EPHOSITE	-.1138	.0973	-.3288	.
EPORU	-.2504	-.5085	.0772	.
EPFIRE	-.1674	-.0280	.0710	.
EPFLEI	-.1717	.3240	-.2970	.
EPWILSH	.0848	-.3323	-.1395	.

N of cases: 7 1-tailed Signif: * - .01 ** - .001

* * is printed if a coefficient cannot be computed

T 5 (1)

RELATIONS:	MANNING	PELUS	MARRIED	FLUENT	PARASITIC	FRAGILE	COLLATERALS:	UNGLA	RAIDED	ZONED	MAILED	FRUITS	MOUSE:
IRELAND	-.1212	-.0057	-.3391	-.4572	-.1568	-.2411	IRELAND	.0791	-.1134	.1654	.1742	.0571	-.0723
WALTON	WALTON
WALTON	-.1005	-.3367	-.2257	-.1559	-.0782	-.1424	WALTON	-.6456**	-.2284	-.1095	-.3770	.1196	-.0771
WALTON	-.3477	-.0263	-.7145	-.1941	-.1015	-.0413	WALTON	.3850	-.0693	-.1512	-.0843	-.1365	-.2809
WALTON	-.3739	-.3645	-.3144	-.1129	-.1440	-.0849	WALTON	.6518	-.2182	-.1736	.0022	-.0883	-.0889
WALTON	-.1131	-.1190	-.2332	-.2323	-.1172	-.0084	WALTON	.2412	-.0180	-.0438	-.1174	-.1523	-.3523
WALTON	-.1759	-.1811	-.1473	-.1478	-.1193	-.0843	WALTON	.4817	.2176	.1224	.0059	.0227	-.0828
WALTON	-.1628	-.3065	-.2452	-.2212	-.2324	-.1686	WALTON	-.1037	-.1179	.2224	.0059	.0227	-.0828
WALTON	-.2740	-.2110	-.3309	-.2807	-.3084	-.0078	WALTON	-.0798	-.2376	.3619	-.2414	-.3372	-.0942
WALTON	-.3234	-.2091	-.3428	-.2807	-.3084	-.0078	WALTON	-.2799	-.2376	.3619	-.2414	-.3372	-.0942
WALTON	-.1879	-.2647	-.2232	-.2135	-.0890	-.0890	WALTON	.4355	.1367	-.0072	-.1645	-.3084	-.1428
WALTON	-.4475	-.6228*	-.2846	-.1704	-.4735	-.1130	WALTON	.4355	.1367	-.0072	-.1645	-.3084	-.1428
WALTON	.4282	-.0104	-.4490	-.2424	-.0482	-.0482	WALTON	.4355	.1367	-.0072	-.1645	-.3084	-.1428
WALTON	.3437	-.3487	-.0105	-.4178	-.2418	-.2418	WALTON	.4355	.1367	-.0072	-.1645	-.3084	-.1428

t cases: 21 1-tailed signif: * = .01 ** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

RELATIONS:	UIES	KEIGHTY	TEMBANT	ON	YELLY	ISOMER	Correlations:	ABAY	TABAY	RINDER	SCALING	NOTE
IRELAND	.2718	-.0044	-.0949	.2173	-.1268	-.4846	IRELAND	-.1441	-.3066	-.6659**	.0779	
WALTON	WALTON	
WALTON	.0019	-.3386	-.3649	-.4171	-.2648	-.2354	WALTON	-.2334	-.2739	-.3327	-.2338	
WALTON	-.0609	-.0684	-.0404	-.3819	-.2140	-.1559	WALTON	-.0997	-.1428	-.2083	-.2122	
WALTON	-.2174	-.0223	-.0485	-.0154	-.0025	-.0733	WALTON	.4276	.2189	.0641	.2129	
WALTON	.6882	-.2520	-.3881	-.3752	-.0634	-.1775	WALTON	-.4460	-.6304**	-.6435	-.4723	
WALTON	-.0289	-.1152	-.0188	-.1640	-.1700	-.1660	WALTON	.6830	.0595	.2424	.1662	
WALTON	-.5174	-.3039*	-.2210	-.3824	-.0732	-.0178	WALTON	.6243	.2738	-.0374	.1359	
WALTON	-.1599	-.0768*	-.1814*	-.2522*	-.1782	-.1134	WALTON	.5128*	.8412**	-.0052	.7249**	
WALTON	-.1121	-.0865**	-.0723**	-.0835**	-.1016	-.1197	WALTON	.3720	.7725**	-.1681	.8841	
WALTON	-.2843	-.0294**	-.0326*	-.0122	-.0488	-.0488	WALTON	.1464	.5433*	-.2111	.3378	
WALTON	-.1758	-.0541**	-.1464**	-.0443	-.1531	-.0649	WALTON	.7167**	.8368**	-.0113	.3748**	
WALTON	-.0476	-.0739*	-.0211*	-.0114	-.0743**	-.0590*	WALTON	.6814**	.6459**	-.4178	.3283**	
WALTON	.2411	-.1547	-.1839	-.4071	-.0394**	-.0330**	WALTON	.3415	.0081	-.6842**	.4584	

t cases: 21 1-tailed signif: * = .01 ** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

T 5 (3)

NOTE

	TRANSPO	BARCELIB	GAS	SPROM
AGSLAND	.228	.0971	.2525	-.0540
THILAND				
TAKANDRE				
TAKANON				
TALONH	.0151	-.5184	.0297	.1189
TALZER				
HEVTS	-.0793	-.1188	.2921	.1920
STANDHIL	.2043	.0600	-.2902	-.2572
TS	-.8478**	-.4275	.6792**	-.8814*
LKACOS	.0128	.2891	-.0971	.0842
LKOP	.1755	-.0928	-.1234	-.2701
LKOP	.7428**	.6188*	-.7240**	-.7530**
ROSESTE	.433	.8210**	-.4528	-.4835
SPCUNG	.2068	.5728*	-.4469	-.8827
SPRUS	.5828*	.6808**	-.8638*	-.5557*
SPRIZI	.3700	.7884**	-.1618	-.3731
SPHILCH	-.0854	.2046	.2159	-.1486

N of cases: 21 1-tailed Signifi: * = .01 ** = .001

° ° is printed if a coefficient cannot be computed

T 6 (2)

CORRELATIONS		SLOPES		INTERCEPTS		CONSTANTS		STATISTICS	
REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS
IRELAND	.6889	.6600	-.4158	-.6818	.8483**	.9842	.6626	.0134*	-.0183
ENGLAND	-.1139	-.1026	-.1924	-.0487	-.0461	-.2890	-.2422	-.2212	-.2812
SCOTLAND	-.8974	-.8124	-.5080	-.4617	-.2923	-.8726	-.8784	-.8157	-.8112
WALLES	-.8097	-.4411	-.2372	-.2354	-.2127	-.8116	-.2751	-.2634	-.2112
SCOTLAND	-.8130	-.4401	-.2173	-.2174	-.1584	-.4231	-.4381	-.4809	-.4850
WALLES	-.8232	-.4411	-.2228	-.2156	-.2122	-.4816	-.2781	-.3182	-.2192
IRELAND	-.8913**	-.0632	-.8692**	-.8483**	-.8075**	-.8917	-.8130**	-.8467**	-.8092
ENGLAND	-.8890	-.2812	-.2272	-.2370	-.2808	-.1927	-.0432	-.0718	-.2084
SCOTLAND	-.8242	-.8396	-.2768	-.6645	-.2191*	-.7931*	-.8584	-.7837*	-.4045
WALLES	-.8207	-.4411	-.2378	-.2066	-.2127	-.8216	-.2824	-.3182	-.2892
IRELAND	-.8214	-.8287	-.8744	-.8208	-.8108*	-.8806	-.8144	-.8295*	-.2879
ENGLAND	-.8204	-.8562	-.0723	-.2001	-.2192	-.8866	-.4627	-.2462	-.2462
SCOTLAND	-.8311	-.8506	-.8054	-.8293	-.8182	-.8874	-.6073	-.8341	-.2593

of cases: 10 1-tailed signif: * = .01 ** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

REGIONS

CORRELATIONS		SLOPES		INTERCEPTS		CONSTANTS		STATISTICS	
REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS
IRELAND	.6844	.3984	-.3792	-.4102	.8977	.8977	.8489	-.1090	.6591
ENGLAND	-.2479	-.2128	-.1485	-.4016	-.2897	-.2897	-.5863	-.2600	-.4194
SCOTLAND	-.8492	-.7968*	-.7982	-.8102	-.2977	-.2977	-.2689	-.2843	-.6591
WALLES	-.2209	-.2202	-.4626	-.0520	-.2389	-.2389	-.5134	-.6520	-.0149
IRELAND	-.8149	-.4710	-.9594	-.2182	-.8234	-.8234	-.5841	-.2300	-.2300
ENGLAND	-.3253	-.3482	-.4624	-.0520	-.2399	-.2399	-.5084	-.8820	-.3182
SCOTLAND	-.8250*	-.8261*	-.8488**	-.8260	-.8750**	-.8750**	-.2513	-.8450**	-.8450**
WALLES	-.1056	-.2278	-.2849	-.1157	-.1182	-.1182	-.2107	-.0866	-.2088
IRELAND	-.8451	-.7334	-.8849	-.8117	-.8817	-.8817	-.5805	-.9285**	-.9285**
ENGLAND	-.3399	-.1892	-.1826	-.0500	-.2399	-.2399	-.8054	-.8522	-.8522
SCOTLAND	-.8673	-.8291	-.8808	-.7380	-.8078	-.8078	-.8165	-.8919	-.8919
WALLES	-.2545	-.2522	-.4862	-.8218	-.4827	-.4827	-.2624	-.2082	-.2082
IRELAND	-.8979	-.8182	-.8222	-.8282	-.8222	-.8222	-.6887	-.8494	-.7549

of cases: 10 1-tailed signif: * = .01 ** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

REGIONS

CORRELATIONS		SLOPES		INTERCEPTS		CONSTANTS		STATISTICS	
REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS	REGIONS
IRELAND	.6844	.3984	-.3792	-.4102	.8977	.8977	.8489	-.1090	.6591
ENGLAND	-.2479	-.2128	-.1485	-.4016	-.2897	-.2897	-.5863	-.2600	-.4194
SCOTLAND	-.8492	-.7968*	-.7982	-.8102	-.2977	-.2977	-.2689	-.2843	-.6591
WALLES	-.2209	-.2202	-.4626	-.0520	-.2389	-.2389	-.5134	-.6520	-.0149
IRELAND	-.8149	-.4710	-.9594	-.2182	-.8234	-.8234	-.5841	-.2300	-.2300
ENGLAND	-.3253	-.3482	-.4624	-.0520	-.2399	-.2399	-.5084	-.8820	-.3182
SCOTLAND	-.8250*	-.8261*	-.8488**	-.8260	-.8750**	-.8750**	-.2513	-.8450**	-.8450**
WALLES	-.1056	-.2278	-.2849	-.1157	-.1182	-.1182	-.2107	-.0866	-.2088
IRELAND	-.8451	-.7334	-.8849	-.8117	-.8817	-.8817	-.5805	-.9285**	-.9285**
ENGLAND	-.3399	-.1892	-.1826	-.0500	-.2399	-.2399	-.8054	-.8522	-.8522
SCOTLAND	-.8673	-.8291	-.8808	-.7380	-.8078	-.8078	-.8165	-.8919	-.8919
WALLES	-.2545	-.2522	-.4862	-.8218	-.4827	-.4827	-.2624	-.2082	-.2082
IRELAND	-.8979	-.8182	-.8222	-.8282	-.8222	-.8222	-.6887	-.8494	-.7549

of cases: 10 1-tailed signif: * = .01 ** = .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

T 6 (3)

KORE

	COLOMBIENS	TRANSVO	BAYERIE	SAS	STORM
AUSTRALIE
IRLANDE
LUXEMBOURG					
PARAGUAY	-.1809		-.3612	-.7915*	-.8134*
PEROU	.6450		-.8464*	-.2924	-.4372
PORTUGAL
RUSSIE
ESPAGNE	-.0212		-.0848	.6219	-.8264*
SENEGAL	-.2232		-.5845	-.0784	-.1826
ESPAGNE	-.0135		-.0448	-.6219	-.8264*
INDONESIE	.8490		-.8494*	-.2924	-.4372
JAPON	-.1781		-.0212	-.4508	-.4518
TAIWAN	-.4923		-.6565	.7395	-.8134*
THAILANDE	-.0135		-.0888	.6219	-.8264*
URUGUAY	-.0543		.2149	.2924	.2725
ETATS UNIS	-.1017		-.1772	.2924	-.2403
ROYAUME UNI	-.4549		-.6107	.3733	-.0137

N of cases: 9 1-tailed signif: * = .01 ** = .001

* . n is printed if a coefficient cannot be computed

T T (1)

CORRELATIONS										CORRELATIONS										
USLAND	BLANT	MANHDC	ALOUY	WATTS	STANDEL	TV	ALGUM	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628

NOTE: * is printed if a coefficient cannot be computed

CORRELATIONS										CORRELATIONS										
USLAND	BLANT	MANHDC	ALOUY	WATTS	STANDEL	TV	ALGUM	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628

NOTE: * is printed if a coefficient cannot be computed

CORRELATIONS										CORRELATIONS										
USLAND	BLANT	MANHDC	ALOUY	WATTS	STANDEL	TV	ALGUM	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP	NSP
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628
-.0868	-.0651	-.0984	-.7823*	-.1419	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628	-.0628

NOTE: * is printed if a coefficient cannot be computed

T 7 (2)

RELATIONS:	SIEMENS	INGENIEUR	BEFORDER	SACHS	SPRITZ	BRUNNEN	ROBE	RELATIONS:	ENTZ	WAGEL	ERDEIT	HABERAD	BILBORG	SPITZ
AUSLAND	-.1849	-.1023	.0453	.2037	-.2281	-.3318		AUSLAND	-.4739	-.3392	.4264	-.2614	.2174	-.4302
INLAND								INLAND						
PARIS								PARIS						
BRUNNEN	.4083	.2379	-.5207	-.0221	-.2004	.0910		BRUNNEN	.0738	.0963	-.0769	-.1143	-.3983	.3626
WAGEL								WAGEL						
ERDEIT								ERDEIT						
SPRITZ	.3812	.4303	-.2933	-.0576	-.0091	-.0028		SPRITZ	-.0438	-.2225	-.3609	-.2382	-.0739	.1879
BRUNNEN	-.0460	-.2123	-.4866	-.0243	-.1483	-.2412		BRUNNEN	-.7940**	-.0742	-.2243	-.0241	-.3264	-.8534*
WAGEL	-.2854	-.4459	-.1192	-.2719	-.2777	-.1245		WAGEL	-.2603	-.2728	-.2826	-.0521	-.7683**	-.3202
ERDEIT	-.2855	-.2308	-.1930	-.1323	-.2852	-.3417		ERDEIT	-.5614	-.2887	-.2406	-.1703	-.2754	-.4751
SPRITZ	-.4210	-.5162	-.1294	-.1817	-.0746	-.2431		SPRITZ	-.8137**	-.4536	-.3445	-.1192	-.0312	-.4283
BRUNNEN	-.1543	-.2212	-.1190	-.2904	-.2943	-.2759**		BRUNNEN	-.9107**	-.6894	-.4125	-.1382	-.1871	-.8302*
WAGEL	-.1220	-.0736	-.0208	-.2237*	-.0173*	-.0288**		WAGEL	-.8249**	-.6583**	-.2851	-.2541	-.0886	-.6354*
ERDEIT	-.3448	-.3363	-.2242	-.4203	-.3263	-.2183*		ERDEIT	-.9611	-.8746*	-.0523	-.0543	-.1715	-.6901
SPRITZ	-.4984	-.4291	-.1343	-.4310	-.2184	-.2133*		SPRITZ	-.6510*	-.3330	-.0076	-.2214	-.8718*	

of cases: 14 1-tailed Signif: * .01 ** .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

of cases: 14

1-tailed Signif: * .01 ** .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

of cases: 14

RELATIONS:	KUBOTA	PERFORM	WAGEL	BRUNNEN	ERDEIT	BEFORDER	RELATIONS:	SPRITZ	WAGEL	WAGEL	WAGEL	WAGEL	WAGEL
AUSLAND	.2548	-.2857	-.2743	.1135	-.5349	-.5249		AUSLAND	-.3983	-.2243	-.2249	-.4374	-.0886
INLAND								INLAND					
PARIS								PARIS					
BRUNNEN	-.2290	-.1221	.0940	-.0080	.3855	.1405		BRUNNEN	-.2220	-.1951	-.3591	1.0000**	-.0760
WAGEL								WAGEL					
ERDEIT								ERDEIT					
SPRITZ	.0122	-.1120	.2121	-.0709	-.0434	-.0924		SPRITZ	-.2390	-.2090	-.2090	-.0983	-.0826
BRUNNEN	-.4266	-.4785	-.0912	-.4236	-.6479*	-.6979*		BRUNNEN	-.4711	-.4911	-.4442	-.4442	-.1243
WAGEL	-.0620	-.0605	-.0252	-.1428	-.1115	-.1115		WAGEL	-.1847	-.1847	-.1847	-.1847	-.1847
ERDEIT	-.1566	-.2723	-.1277	-.2725	-.2877	-.2877		ERDEIT	-.2679	-.2679	-.2679	-.2679	-.2679
SPRITZ	-.4181	-.4462	-.1900	-.4504	-.4377	-.4377		SPRITZ	-.2126	-.2126	-.2126	-.2126	-.2126
BRUNNEN	-.6054	-.5949	-.0217	-.6218*	-.6223*	-.6223*		BRUNNEN	-.8599**	-.8599**	-.8599**	-.8599**	-.8599**
WAGEL	-.2444*	-.6130	-.2169	-.6480*	-.7117**	-.7117**		WAGEL	-.3172	-.3172	-.3172	-.3172	-.3172
ERDEIT	-.5121*	-.3292	-.4283	-.0613	-.0116	-.0116		ERDEIT	-.9405	-.9405	-.9405	-.9405	-.9405
SPRITZ	-.6469*	-.5771	-.6122*	-.3458	-.2135*	-.2135*		SPRITZ	-.3982	-.3982	-.3982	-.3982	-.3982

of cases: 14 1-tailed Signif: * .01 ** .001

* is printed if a coefficient cannot be computed

of cases: 14

1-tailed Signif: * .01 ** .001

of cases: 14

* is printed if a coefficient cannot be computed

T 7 (3)

NOOI

Correlations:	TUANGPO	DIFFERIZ	GAS	STROK
AUSLAND				
INJANI	.018	-.5321	.3919	-.2022
SAHARNEI.				
YAHAMIR				
TALOMH	-.1201	.3810	-.1749	.3114
TALOMP				
REPTK				
STEARNDL				
TP	-.1958	-.1131	-.2726	.7897**
LWLOKH	-.1157	-.6408*	-.1741	-.3194
LWNU	-.0072	-.1597	-.5268	-.1229
LWEP	-.1922	.3529	-.2896	-.2456
EPRESSE	-.3564	.5212	-.1429	-.4592
EDGENU	.5015	.6877*	-.0960	.3029
SPFLUK	.5956**	.7440*	-.1658	-.0626
SPFLUT	.4184*	.6188*	-.1684	.2666
SENTECH	.4420	.7331*	-.0369	.3491

N of cases: 14 1-tailed signif: * - .05 ** - .001

* * * is printed if a coefficient cannot be computed

T B (1)

RELATIONS:	FRANC9	MARNAO	ESAL60	MARTMOO	FRAN9C	COEFFICIENTS:	JURC124	MARJ129	JURC125	MARJ126
AUSTLANO	AUSTLANO
IRELANO	IRELANO
AGRIANOL	.955***	.6972	.2467	-.7872	.3912	AGRIANOL	.1024	-.6140	.2623	-.876
ARMON	ARMON
ALOH	ALOH
ALMPP	ALMPP
EVN	-.3761	-.2219	-.2927	-.8126	.0166	EVN	.5174	-.6528	.3838	.1088
FOHDEL	.2447	-.2220	.0594	-.2578	-.2578	FOHDEL	.	-.1015	.	.
ALORH	ALORH	-.2456	-.6171	-.2058	.0403
ALP	-.1077	-.1189	-.822*	-.0457	-.0427	ALP	.8792	.7422	.6408	.8522**
ALP	-.0819	-.154	-.2323	-.8815	-.1108	ALP	-.3734	-.2408	-.2581	-.2429
SEIBASTE	.3850	-.8114	.7181	.0838	.0566	SEIBASTE	.4746	-.5722	.2591	.8825*
SEIBMO	.4323	.5623	.4322	.0924	-.2442	SEIBMO	-.1327	.1146	.6753	.6214
IFRUE	-.2710	-.4291	.4282	-.1267	-.1318	IFRUE	.0542	.4424	.6855	.5396
IFRUE	-.8208	.8905	.5114	-.8953	-.3410	IFRUE	.3340	.3556	.2185	.5932
IFRUE	.7922	.3568	.3448	-.2444	.3238	IFRUE	.2880	-.6936	.2527	-.3236

T cases: 7 1-tailed Signif: * = .01 ** = .001

* = 0 printed if a coefficient cannot be computed

RELATIONS:	ELAN	EGDANTY	FRONWY	US	WILL	IZHER	ABAY	TRDAR	RENDH	SCATID
IRELANO
IRELANO
AGRIANOL	.0395	.	.2782	.7821	.5924	.	.	.5222	.8662	.
ARMON
ALOH
ALMPP
EVN	.3687	.	.4117	-.2051	-.1290	.	.	-.6876	-.5918	.
FOHDEL	-.2255	.	-.4527	.2124	.0719	.	.	-.1229	.6917	.
ALORH
ALP	.8675**	.	.3228*	.5170	.5656	.	.	-.3484	.4281	.
ALP	-.2745	.	-.3763	-.1698	-.2844	.	.	.4931	-.1173	.
SEIBASTE	.7869	.	.7451	.8737*	.8828*	.	.	.0276	.7479	.
ALMPP	.4464	.	.2992	.0444*	.7120	.	.	.0884	.8928	.
IFRUE	.6871	.	.7138	-.3365	-.2254	.	.	-.3217	-.3058	.
IFRUE	.4376	.	.4736	.9945**	.8785**	.	.	.3648	.8222**	.
IFRUE	.1754	.	.2895	.5104	.5123*	.	.	.6428	.8611**	.

T cases: 7 1-tailed Signif: * = .01 ** = .001

* = 0 printed if a coefficient cannot be computed

NOTE

NOTE

T 6 (2)

RELATIONS:	PRENCE	SEARCHIS	REFTECH	EXPRES	ENRICH	INCOSEP	NOTE
ISLAND	
BLAND	
BARCEL	-.008	-.713	-.193	-.1516	-.2743	-.2214	
BARON	
ALON	
ALOP	.658	.7103	.3890	.6119	.4778	.6197	
ENTY	
TSKDEL	-.3254	-.8986	-.6015	-.2282	-.2315	-.4923	
ALON	
667	.6426	.7422	.5771	.6459	.5550	.8194	
672	-.6884	-.9228	-.6814	-.7289	-.6819	-.6364	
6824	.2504	-.1115	.2423	.5885	.1715	.8454	
6837E	-.1802	-.6242	-.1610	.8121	-.2402	-.0330	
6838E	.7494	.9993	-.3142	.2364	-.80774	.6847	
6876	.8776	-.2716	.6175	.6797	-.1453	.8429	
6882C	.1222	-.1281	.4722	.5020	-.8155	.2831	

if cases: 7 1-tailed signifi: * = .05 ** = .01 *** = .001
 . is printed if a coefficient cannot be computed

RELATIONS:	ENTZ	SEDEL	MTYS	SEDFY	BAUNAU	BECDOM	NOTE
ACCLAD	
INLAND	
TAMARDEL	.2592	.1266	.9194**	-.2467	-.2928	.6564	
TAMARIM	
TELOIN	
TELOAP	.5689	.1759	-.2701	.2999	.4791	-.1892	
6874	
52080DEL	-.1576	-.1101	.2647	-.2576	-.0498	-.4194	
72	
6870H	.8274*	.7019	.1077	-.1109	.3519	.6792	
6871	-.7464	-.0937	-.8875	-.1720	-.4180	-.2229	
6872	.6163	.7904	.3290	.5552	-.1101	.5838	
6873E2E	.2142	.2967	.4780	-.2442	-.0899	.2845	
6873E	.3963	.1289	-.2730	-.1310	-.2034	.2162	
6873E1	.6572	.6041	.6710	.3412	-.2396	.5428	
6873E2	.4298	.8718	.7823	-.2816	-.4345	.4402	

if cases: 7 1-tailed signifi: * = .05 ** = .01 *** = .001
 . is printed if a coefficient cannot be computed

T 6 (2)

RELATIONS:	RELITE	PREBRY	WACOM	STAGEST	EMBLIST	RELIFEST	NOTE
ISLAND	
BLAND	.6223	.8120	.1418	.2715	-.1412	-.1419	
BARCEL	
BARON	
ALON	
ALOP	.5763	.6220	.5474	-.6430	.5028	.5694	
ENTY	
TSKDEL	-.0416	-.2563	-.2144	.6920	-.2188	-.2144	
ALON	
667	.8823*	.9364*	.8102	.2025	.6122	.8122	
672	-.7054	-.1904	-.6877	.2314	-.6672	-.6872	
6837E	-.8748	-.9393**	.5110	.6242	.5310	.5110	
6838E	.3731	.6711	.0472	.7395	-.0479	-.0479	
6839E	.6082	.3479	.6166	-.4474	.6288	.6288	
6871E	.3421	.7295	.2421	-.4409	.2421	.2421	
6871E1	.2859	.5142	.1276	.8935*	-.3228	.3228	

if cases: 7 1-tailed signifi: * = .05 ** = .01 *** = .001
 . is printed if a coefficient cannot be computed

RELATIONS:	TRIFIRST	SPASER	LOCKSEY	DONGAMP	VIETPUTT	HELPER	NOTE
ISLAND	
BLAND	
BARCEL	.1412	-.2350	.1713	.1925	.6797	-.0463	
BARON	
ALON	
ALOP	.5914	.6743	.8453	.4384	-.1415	-.2139	
ENTY	
TSKDEL	-.2144	.0525	.8122	-.2122	-.0594	-.2122	
ALON	
667	.8462	.2418	.6178	.2175	.1711	.8331	
672	-.6077	-.4248	-.2492	-.2492	-.1818	-.2188	
6837E	.5110	-.0566	.7890	.7890	.5935	.6012	
6838E	.6672	-.2183	.2426	.2426	.2426	.2426	
6839E	.6786	.2708*	-.2189	-.2189	-.2052	-.4854	
6871E	.3421	-.2188	.8331*	.8331*	-.5541	.4504	
6871E1	.3228	-.2188	.8947*	.8947*	-.5744	.4150	

if cases: 7 1-tailed signifi: * = .05 ** = .01 *** = .001
 . is printed if a coefficient cannot be computed

7 8 (3)

KOBE

Correlations: TRANSFOR ASTERIE GAS

	TRANSFOR	ASTERIE	GAS
AUSLAND	.	.	.
ZIMBARI	.	.	.
TARANDEL	.3943	.1412	.1467
TARANOW	.	.	.
TALASH	.	.	.
TALANP	.	.	.
RAHTE	-.0852	.0925	-.0318
STHARDEL	.	.	.
FO	.0996	-.2184	.5220
LWLOMY	.	.	.
LWMP	.7250	.8202	.4880
LWPT	.1844	-.8272	-.7287
CEGHEITZ	-.0420**	-.2310	-.4215
EPGENC	.8823*	-.0873	-.6947
EPFRUC	.0372	-.2786	.5227
EPFLCK	.0294*	.2421	.0224
EPNULCH	.0022	.2358	-.0402

of cases: ? 1-tailed Signif: * = .01 ** = .001

* . * is printed if a coefficient would be computed

T 9 (3)

MORE

Correlations: TRANSPO BATTERIE GAS RETON

	TRANSPO	BATTERIE	GAS	RETON
AUSLAND	.9141*	-.4708	-.4799	-.2235
BEARBY	.2337	.8653	.8275*	-.4883
BARANDEL	.0887	-.2644	.3712	-.7645
BARHON	.8531	-.0860	.1866	-.7428
BALON	.7154	.0792	-.1047	-.8259
TALMOP
REMIN
REHARDEL
IC	-.4352	.0724	.4877	-.1753
LEJON	-.5876	-.4807	-.3158	.2081
LEMP	.1702	-.1152	.3774	-.4002
LEP	-.2691	.5242	-.8473	.1058
MCHEWZE	-.6806	.5104	.8020	-.1093
RODOL	.8721	.8542	.8115	-.2613
STROU	.3027	.1750	.1712	.0285
STLET	.4677	.4856	.9019*	-.2376
SPILON	.4387	.0240	.9138*	-.2790

N of cases: 6 I-tailed signif: * -.01 ** .001

*. * is printed if a coefficient cannot be computed

P 10 (3)

MORE

	TRANSPO	BATTERIE	GAS	STECK	REINER
ACGLAND	.0602	-.8357	-.1124	-.7362	-.1618
ENGLAND
YAMARDEL
TAMARON
TALORN	-.1411	.9207*	.2227	.6640	.0831
TALAND
REINER
STRAHOREL
TO
LVLD
LMRP	.1828	-.1767	-1.0000**	-.3892	.4739
LMRP	.1767	-.0527	-.0494	.0745	.2018
ARGBRSTE	.2546	-.2256	-.1667	-.1184	-.4699
SPRSHO
SPRSHR	.5824	-.2422	-.4575	-.2419	-.1218
SPFLER	-.2060	.0375	.2633	-.9324*	.0393
REHILCH	-.1797	.6086	-.2136	-.9314*	.0069

N of cases: ? 1-tailed Signif: * < .01 ** < .001

* . is printed if a coefficient cannot be computed

Lebenslauf:

Persönliche Daten

Name: Nikolaus Kalumenos-Auf der Mauer
 Geburtstag: 29. 12. 1954
 Geburtsort: Bad Godesberg
 Familienstand: verheiratet, drei Kinder
 Nationalität: deutsch

Schulbildung:

1961 bis 1966 Besuch der Grundschule in Bad Godesberg
 1966 bis 1974 Besuch des Konrad-Adenauer Gymnasiums in Bad Godesberg
 1974 Zeugnis der allgemeinen Hochschulreife

Berufliche Bildung:

1974 bis 1975 Beginn des Studiums der Volkswirtschaftslehre
 1976 Beginn des Ethnologiestudiums
 1983/1984 Magisterarbeit zum Thema:
 Der sozio-politische Strukturwandel traditioneller gesellschaftlicher
 Organisationsformen im westlichen Hohen Atlas im ausgehenden
 19. Jahrhundert (Mundus Reihe Ethnologie, Band 9, Bonn 1987).
 1984 Magister bei Herrn Prof. Dr. Thiel am
 Seminar für Völkerkunde (Universität Bonn).
 Hauptfach: Ethnologie; Nebenfächer: Soziologie und Agrarsoziologie.

Berufliche Weiterbildung:

Promotion
 Dissertation zum Thema:
 Zwei Dörfer der marokkanischen Prä-Sahara 'Taloust', 'Ait Aissa'.
 3/1986 bis 4/1986 Aufnahme der Feldforschung (Kontaktaufnahme zur Bevölkerung)
 6/1987 Erteilung der Forschungserlaubnis
 1/1988 bis 7/1988 Feldforschung (quantitative und qualitative Erhebungen)
 3/1989 bis 5/1989 Feldforschung
 3/1990 bis 4/1990 Überprüfung der Ergebnisse
 1990 bis 3/1994 Niederschrift der Ergebnisse

Seminarleitung für den Politischen Arbeitskreis Schulen (P.A.S. e.V):

5/1993 Afrika am Ende ?
 6/1993 Islam: Entwicklungen und Entwicklung.
 11/1993 Islam: Internationale Beziehungen mit islamischen Ländern